



UNIVERSIDAD TECNICA DE BABAHOYO

FACULTAD DE ADMINISTRACION, FINANZAS E INFORMATICA

PROCESO DE TITULACION

DICIEMBRE 2021-ABRIL2022

EXAMEN COMPLEXIVO DE GRADO

PRUEBA PRÁCTICA

PARA LA OBTENCION DEL TITULO DE INGENIERIA EN CONTABILIDAD

Y AUDITORIA

TEMA:

**Ingresos y gastos del año 2020-2021 ocasionados por la pandemia del COVID-19 en
el comisariato Jr. Marisol-Cantón Pedro Carbo-Guayas**

EGRESADA:

Andreina Lili Beth Valdivieso Galarza

TUTOR:

ING. Leonardo Javier Nagua Bazán

2022

RESUMEN

El presente estudio de caso se lo realiza con el objetivo de analizar la situación económica de sus ingresos y gastos ocasionados por la pandemia del COVID-19; a través de herramientas financieras para así determinar los factores que influyen en el comisariato Jr. Marisol. En lo cual la pandemia se ha presentado a lo largo de la humanidad y ahora es el caso que nos ha tocado vivir; esto ha ocasionado una crisis económica ecuatoriana por lo cual se ha visto un comportamiento inusual de los negocios.

El objetivo principal de este estudio de caso se basa en el análisis de los ingresos y gastos de los años 2020 y 2021 del comisariato Jr. Marisol. Sabiendo que toda empresa ya sea pequeña o grande debe llevar una buena gestión financiera para salvaguarda su empresa de cualquier crisis.

Investigación que se pretende realizar es para conocer qué factores negativos y positivos se obtuvieron, analizando sus ingresos y gastos y aplicando análisis financieros para dar veracidad de la información obtenida para conocer de manera ordenada la situación económica de la empresa. La metodología aplicada fue la cuali-cuantitativa, bibliográfica y descriptiva sobre la importancia de los análisis de los estados de resultados.

A su vez, este resultado obtenido es la evaluación consistente en el análisis específico, la que muestra la situación económica y financiera de la empresa, teniendo en comparación la gestión del 2020 y 2021 ya antes mencionados; y también realizando una encuesta al gerente propietario del Comisariato Jr. Marisol ubicada en el Cantón Pedro Carbo-provincia del Guayas.

Palabras claves: análisis financiero, ingresos y gastos, estados de resultados, emergencia sanitaria, pandemia, covid-19.

ABSTRACT

This case study is carried out with the aim of analyzing the economic situation of its income and expenses caused by the COVID-19 pandemic; through financial tools to determine the factors that influence the Jr. Marisol curatorship. In which the pandemic has occurred throughout humanity and now it is the case that we have had to live; this has caused an Ecuadorian economic crisis so there has been an unusual behavior of business.

The main objective of this case study is based on the análisis of the income and expenses of the years 2020 and 2021 of the curator Jr. Marisol. Knowing that every company, whether small or large, must carry out good financial management to safeguard your company from any crisis.

Research that is intended to be carried out is to know what negative and positive factors were obtained, analyzing their income and expenses and applying financial analysis to give veracity of the information obtained to know in an orderly manner the economic situation of the company. The methodology applied was quantitative, bibliographic and descriptive on the importance of the analysis of the results statements.

In turn, this result obtained is the evaluation consisting of the specific analysis, which shows the economic and financial situation of the company, having in comparison the management of 2020 and 2021 already mentioned above; and also conducting a survey of the owner manager of the Jr. Marisol Commissariat located in the Pedro Carbo Canton-Guayas province..

Keywords: financial analysis, income and expenses, income statements, health emergency, pandemic, covid-19.

INTRODUCCIÓN

EL Comisariato Jr. Marisol, cuyo propiedad del Ecom. Leonardo Posligua Saltos con RUC: 099279556001 es una persona natural obligada a llevar contabilidad su actividad económica se basa en la venta al por mayor y menor de productos de primera necesidad ubicada en el cantón Pedro Carbo –Provincia del Guayas.

El presente caso de estudio tiene como objetivo el análisis de los ingresos y gastos durante los años 2020 y 2021 ocasionados por la pandemia del COVID-19 De este modo con el fin de analizar la situación financiera de la empresa, realizando así un análisis vertical y horizontal, de los años ya mencionados. Su metodología ah aplicar es la cuali-cuantitativa y a su vez descriptiva la que permite describir datos obtenidos; mediante la técnica de entrevista desarrollada al gerente propietario de la empresa.

Esta investigación se encuentra enmarcada en la sub-línea de investigación gestión financiera, tributaria y compromiso social. Ya que está ligada a la contabilidad.

Cabe recalcar que los casos de estudios según (MOHAN, 2021) nos dice que son metodologías de investigación que examinan temáticas, proyectos u organizaciones para contarnos una historia. Este estudio se basa en los estados financieros de la empresa; con esta información dada podemos analizar e interpretar sus ingresos y gastos. Para detectar y dar una información tanto en si disminuyó o aumentaron tales valores.

Por lo tanto debemos conocer que la pandemia nos dejó mucho que decir y pensar ; según (INDOAMERICA) de una entrevista realizada el Ing. Villacres docente de la universidad IndoAmérica nos dice que en cuanto a los sectores económicos más afectados por esta pandemia nuestro experto realiza una evaluación

desde el PIB (Producto Interno Bruto) por el lado del gasto, donde se encuentra una fuerte contracción en el consumo de los hogares debido a las restricciones de ingresos y presupuesto, a lo cual se suma el incremento del desempleo y la reducción de posibilidades de autoempleo para los pequeños emprendimientos.

Por lo tanto también nos aclaró que el gobierno ha generado el programa “Reactívale Ecuador”, para destinar USD 500 millones a través del Banco del Pacífico para el uso de micro, pequeñas y medianas empresas en condiciones preferenciales, es decir con el 5% de interés hasta 36 meses plazo y con 6 meses de gracia; medida necesaria desde para apoyar el sector productivo ecuatoriano; si es suficiente o no el tiempo lo dirá

DESARROLLO

La empresa ERICORLA S.A cuyo nombre comercial es comisariato Jr. Marisol nació con una iniciativa familiar aproximadamente unos 20 años; liderada por la señora Danny Marisol Sánchez García. Comenzó como una tienda al público de comestibles al frente del municipio del cantón Pedro Carbo iniciando con un capital de mil dólares de inventarios.

ELICORLA S.A en la actualidad consta con un local más amplio y mejor ubicación, se encuentra ubicado en el barrio San Ramón, calle Av. Padre Adrián, intersección dos de Agosto del cantón Pedro Carbo. El almacén en modalidad alquiler y su bodega con 3 metros cuadrados propios. La empresa creció; aumentado su capital en cincuenta mil dólares lo cual le ayude a mantener su razón comercial más conocida como el comisariato Jr. Marisol. Dedicada a la comercialización en ventas al por mayor y menor de productos de primera necesidad ya sean víveres, limpieza y de aseo personal entre otros, sean por volumen de compra o por unidades.

De esta manera la empresa comercial Comisariato Jr. Marisol se encuentra regulada a partir del artículo número 143 de la ley de compañías de efectos tributarios y fiscales esta empresa es una sociedad de capital. (NACIONAL, 2014), es obligado a llevar contabilidad por que efectúa su actividad económica en el mercado de acuerdo al marco legal otorgado del servicio de rentas internas; siendo su registro único el 099279556001, la cual ya mencionado está ubicado en el cantón Pedro Carbo incluyendo dos sucursales.

El comisariato Jr. Marisol ha sufrido como muchas empresas debidos a la pandemia ocasionada; según (segurosbolivar, 2021) nos dice que Muchas de las empresas buscan un modelo de negocio en la experiencia de compra de sus consumidores; en lo cual sintieron la obligación de innovar para no dejar de existir. Así que innovando no implica recuperarse completamente, sino obtener un equilibrio necesario para que la empresa siga siendo

rentable. Porque después de casi dos años de pandemia que hoy en día estamos viviendo y conviviendo con esta crisis, la empresa sigue enfrentando cambios en la demanda de clientes, costos elevados de suministros, entre otros; que generar ingresos es uno de los reto más grandes de las empresas hoy en día. Aunque la empresa actualmente sigue consta con muchos clientes en general ya sea que realicen compra a por menor y mayor. Como podemos apreciar en el (anexo #2) la empresa consta con sucursales en el Cantón Isidro Ayora y Llamas de Sargentillo-Guayas.

Sus principales competencias directas dentro del mercado del cantón son:

La tiendas TUTI TTDE s.a. empresa dedicada a la misma actividad a la venta al por menor de gran variedad de productos en supermercados.

El almacén TIA S.A otra competencia también dedicada a la venta de productos de primera necesidad y de igual manera tiene sucursales pero a nivel nacional.

El comercial CASCANTE CREADA DESDE 1973 donde también se ofrecen las ventas de productos de primera necesidad; ya sea por mayor y menor.

Es importante recalcar que el comisariato Jr. Marisol es una empresa desempeñada al venta de productos de primera necesidad, durante la pandemia del covid19 se vio afectada ya que sus ingresos en los años más críticos de la pandemia fueron bajas ya que tuvieron que cerrar sus puertas por un tiempo determinada así no pudiendo trabajar y sus empleados de no saber si cerraran o no sus puertas.

De acuerdo a la entrevista que se puede apreciar en el (anexo#1) realizada personalmente con el gerente del comercial Jr. Marisol se llevó a conocer que cerraron sus puertas por un lazo de 1 mes para salvaguardar la salud de sus empleados, así retomando sus

actividades con todas las medidas de BIOSEGURIDAD propuestas por el COE CATONAL para poder solventar con víveres al cantón.

Reaccionar a la situación planteada por el Covid-19 Según (Marcet, s.f.) Nos dice que es difícil puesto que cada empresa es un mundo. No hay dos iguales. Por tanto, cuando hacemos una lista de cómo reaccionar a la epidemia no pensamos que sea para seguirla estrictamente. Simplemente hacemos abstracciones de puro sentido común y aspiramos a que algún punto pueda inspirar a alguien que estos días debe tomar decisiones difíciles. Y además hay que tomarlas en medio de la complejidad: la preocupación por la salud de los allegados y la propia, la preocupación para que nuestras empresas sobrevivan ante tamaño frenazo y finalmente, la preocupación por el impacto social de este terrible contratiempo. Por lo cual el comisariato Jr. Marisol se propuso hacer sus envíos a domicilios dentro del cantón, ya que con eso la empresa podría tener más ingresos y cubrir gastos tanto personales eh empresariales con sus empleados.

Según (Gil, 2015) dice que el Plan General de Contabilidad (PGC) español define que los ingresos como “incrementos en el patrimonio neto de la empresa durante el ejercicio, ya sea en forma de entradas o aumentos en el valor de los activos, o de disminución de los pasivos, siempre que no tengan su origen en aportaciones, monetarias o no, a los socios o propietarios, en su condición de tales”.

La clasificación es dada por ingresos operativos y no operativos: “Los ingresos operativos.- Son aquellos valores que percibe de sus actividades propias de la empresa.

Y los ingresos no operativos.- Son valores percibidos que se derivan de actividades no

Relacionadas con sus operaciones comerciales principales”. (Studio, 2021) . Son mayores a los gastos pero no es mucho la diferencia y se ve reflejado en el año 2019 antes de pandemia sus ingresos y gastos se mantuvieron, pero a diferencia del año 2020 hubo un aumento ya que entramos en el pico de la pandemia surgiendo muchos gastos por pocas ventas y en año 2021 la empresa volvió a generar ingresos y no tuvieron muchos gastos.

Comisariato Jr. Marisol tiene muchos gastos, según (Rodríguez, 2018) son salidas o erogaciones en que se incurre con el fin de mantener la empresa en funcionamiento. Esta referencia al consumo de un bien o la expiración de un costo con el fin de obtener ingresos. En los cuales los gastos se clasifican en Gastos operativos y no operativos.

Los Gastos Operativos. – son todos aquellos valores que se dan de manera administrativa que incurren en una organización y soporta las actividades diarias de la empresa.

Y los Gastos no Operativos. - son aquellos que no están considerados en los presupuestos de una empresa, porque no forman parte de su actividad productiva, sin embargo, por hechos fortuitos deben desembolsarse y ser asumidos por la misma”. (Nirian, 2020), lo que se ha generado en las ventas, lo cual podemos decir que uno de ellos podría ser el pago a los proveedores que ocasionaron atrasos debidamente al no generar muchas ventas en el año de pandemia, por lo tanto en una encuesta hecha al gerente del comisariato se llegó a realizar un préstamos para pagar y así tener un acuerdo sobre las facturas vencidas. Y generando unos ingresos desfavorables en las ventas.

Comisariato Marisol Jr. Marisol, genera una rentabilidad adecuada: esto es donde “la empresa aprovecha la capacidad de sus recursos y así generar recursos y utilidades”. (pranagroup, 2020). Esto trato de aprovechar todo lo que poseía la empresa para generar ingresos, así como las ventas se abriendo dos sucursales más ya expuestas antes la pandemia y

estas ayudaron a tener utilidades o ganancias. Las cuales fueron una ayuda; aunque el comisariato situado en Pedro Carbo es la que paga sus deudas a los proveedores con las fluctuaciones de caja haciendo frente a la situación antes mencionada por la pandemia del covid-19. Según (Gómez, 2002) La mayor parte de las empresas que tienen efectivo en exceso en su poder necesitan una administración eficiente de estos recursos en efectivo; donde el propósito de la administración del flujo de caja es maximizar los flujos disponibles para inversión y consumo. La administración eficiente de caja también permite que un saldo de caja dado sostenga un volumen más alto de transacciones.

Y Las empresas comerciales estas buscan fondos que se puedan invertir, mientras que los clientes usualmente están tratando de obtener un volumen de compras tan alto como les sea posible.

El desarrollo económico del comisariato Jr. Marisol ha sido favorable en sus ganancias, por lo que los gastos son menores que los ingresos y eso hace que el margen de utilidad se alto.

Así que, el comisariato Jr. Marisol atribuye sus obligaciones mes a mes, al impuesto del IVA; y así mismo a la declaración del impuesto a la renta, ERICORLA su nombre comercial comisariato Jr. Marisol está legalmente legalizada bajo la superintendencia de compañías y bancos por estar sujeta a llevar contabilidad en base a sus principios impositivos de sus deberes formales como contribuyente.

Y con todo lo que carece el comisariato Jr. Marisol, se puede decir que la utilidad es de mejor porción, pero por lo ocasionado en la pandemia sus utilidades no fueron tan excelentes; que mediante entrevistas podemos determinar y medir el grado de efectividad de la empresa e

interpretar sus ingresos y gastos. Por esta razón se realizó el índice financiero que muestra los cálculos de la rentabilidad del comisariato Jr. Marisol del 2020 y 2021.

Según (bold, 2021) nos dice que los indicadores o también conocidos como ratios financieros son herramientas de medición que permiten combinar entre sí los elementos de información en la que se reflejan en los estados financieros.

En lo cual podemos apreciar en (VER ANEXO #6), como es el margen de utilidad de los tres años, porque se incluyó un año antes de la pandemia:

- ❖ El margen de utilidad bruta del año 2019 es de (11,43%) y del año 2020 es de (11,64) lo que nos indica que en los dos años, se obtuvo un aumento en las ventas de un 0,21%, y mientras en el año 2021 es de (11,11) es decir que en sus ingresos solo disminuyeron un 0,53% entre el año 2020 y 2021.
- ❖ El margen de utilidad operacional del año 2019 es de (23,29%) y en el año 2020 es de (1,15%) lo que nos indica que hubo una disminución de sus activos operacionales; mientras que en el año 2021 es de (14,13%) lo que se puede decir, que hubo un aumento de 12,98%.
- ❖ Y por último; el margen de utilidad neta del año 2019 es de (17,47%) y del año 2020 es de (0,86%) lo que nos indica que en los dos años el rendimiento de los activos y el rendimiento del negocio disminuyó en 16,61%, mientras que en el año 2021 es de 10,74%, teniendo una diferencia aumento de 9,88%.

Así mismo se observa en el cuadro de forma vertical que el margen de utilidad bruta es de 11,43% y su margen operacional es de 23,29 lo que nos dice que en el 2019 éxito una gran diferencia de un aumento en su utilidad y en su margen de utilidad neta los que se están aumentando en la entidad, así como se muestra en el estado de resultados.

De igual manera en el años 2020 el margen de utilidad bruta es de 11,64, su margen operacional es de 1,15% nos refleja una disminución con la utilidad no es afectuosa para el gerente mientras que el margen de utilidad en ventas 0,86% donde nos dice que las ventas son viables con sus ingresos que se muestra en el estado de resultados.

Y en el año 2021 el margen de utilidad bruta es de 11,11% es menor que los años anteriores como se muestra en el recuadro; tanto como el margen de utilidad operacional es de 14,13 es un aumento y así el margen de utilidad neta es de 10,74 a diferencia de los años anteriores.

Y así que su beneficio operacional del comisariato Jr. Marisol de los tres años tengan un aumento y así mismo disminuciones que se ocasionaron debido a la pandemia que actualmente vivimos se origina una utilidad que no es gran grande; pero sus ingresos siguen siendo normales.

De igual manera, el indicador nos permite ver la situación económica de la empresa, es decir la rentabilidad del comisariato para saber si tiene beneficio o si genera rentabilidad por eso es importante según (Roldán, 2017) tener en cuenta los beneficios financieros de una empresa:

- ❖ **Rentabilidad:** esta se observa mediante las cuentas relacionadas con ingresos, costos y resultados. Se trata de determinar no solo el valor de la compañía, sino también su composición, calidad, evolución y proyección.
- ❖ **Liquidez:** es la capacidad de hacer frente a sus necesidades de recursos y de cumplir con sus deudas de corto plazo.
- ❖ **Solvencia:** Se refiere a la capacidad que se debe cumplir con las deudas de largo plazo y así conocer para poder invertir para crecer en el futuro.

Es un indicador que nos ayuda a medir el desempeño y el cumplimiento de nivel de competencias. De igual manera el análisis vertical según (Roberto Vassolo , Tomás Reyes,

2019) nos dice que este análisis mide el desempeño financiero y estratégico de las empresas; esto nos lleva para poder interpretar el movimiento del comisariato en la que se refleja en los estados de situación integral; en el cual se determina la ocurrencia ocasionada por la pandemia sobre el peso proporcional del estado financiero del año 2020-2021 e incluyendo el año 2019 que fue donde no estábamos en la crisis del COVID-19. (ANEXO #7)

A continuación; se muestra en análisis vertical del 2019 nos dice que:

- ❖ Las ventas representan el 100%, es decir que se utiliza todo lo generado en las cifras, el costo de ventas es el 0,89% lo cual pasa el 50% para la entidad y su utilidad bruta es de 0,11%, mientras que sus gastos operacionales y administrativos es de 0,07%, los gastos financieros de 0,56% incluyendo los otros gastos que suman el 1,86%; en el cual su utilidad antes del impuesto es de 0,23% por lo que se efectúa un 0,06% de impuesto a la renta y su utilidad neta para sus trabajadores representa un 0,17%.

El análisis vertical del 2020 nos dice que:

- ❖ Las ventas representan el 100%, es decir todo lo generado en las cifras, el costo de ventas es el 0,88% lo cual pasa más del 50% para la entidad y su utilidad bruta es de 0,12%, mientras que sus gastos operacionales y administrativos es de 0,08%, los gastos financieros de 0,55% incluyendo los otros gastos que suman el 1,94%; en el cual su utilidad antes del impuesto es de 0,01% por lo que se efectúa un 0,00% de impuesto a la renta y su utilidad neta para los trabajadores representan un 0,01%.

El análisis vertical del año 2021 nos dice que:

- ❖ Las ventas representan el 100%, es decir todo lo generado en las cifras, el costo de ventas es el 0,89% lo cual es el más del 50% para la entidad y su utilidad bruta es de 0,11% mientras que sus gastos operacionales y administrativos es de 0,06% , los gastos financieros de 0,59% incluyendo los otros gastos que suman 1,61%; en los cual sus utilidad antes del impuesto a la renta es de 0,14% por lo que se efectuó un 0,04% del impuesto a la renta y su utilidad neta para sus trabajadores representan un 0,11%.

Se puede apreciar que este análisis vertical nos muestra con claridad en cómo se encuentra la empresa teniendo en conclusión la situación real de la misma y la utilidad que se obtuvo para sus trabajadores; donde en el año más difícil de la pandemia su utilidad decayó muy drásticamente donde pudo visualizar tener problemas para pagar utilidades a sus trabajadores.

Teniendo en cuenta que esto nos ayuda a comprender la hora de establecerse las necesidades financieras y operativas de la empresa ya sea esta negativa y positiva.

El estado de resultados nos refleja cada una de las cuentas que tiene el estado de resultados de ingresos de ventas y así mismos de gastos, entre ellos los gastos más notables son los gastos de gestión, varios, viajes, depreciaciones y propaganda por lo que estos tienen mayor peso en la hora de realizar este análisis en los tres años hace que su utilidad neta sea baja.

El análisis vertical según (Giovanny., 2001) analiza y compara los datos de un periodo, por lo que este procedimiento es dinámico porque se relaciona los cambios financieros presentados en aumentos o disminuciones de un periodo a otro. Y así mismo el análisis horizontal según (MSc., 2016) nos dice que esto es lo que busca la determinar la variación absoluta o relativa que haya sufrido cada estados financieros en un periodo a otro. Este es un procedimiento en el cual consiste en comparar estados financieros en dos o más periodos

consecutivos, para determinar los aumentos y disminuciones o variaciones de las cuentas, de un periodo a otro.

Así permitiéndonos ver el desempeño o disminución que se ha realizado durante los dos años 2019 y 2020(Ver anexo #8).

En base a lo realizado en la venta en los periodos nos dio negativo de 15,78% siendo esto decreciente en lo indicado en la variación relativa; y la cual también se refleja un costo de ventas negativo de 15,98% lo que nos da un desempeño de una utilidad bruta de -14,26% entre ellos también tenemos los gastos que incurren, sus gastos operacionales y administrativos es de -7,88% incluyendo sus ingresos financieros de un -16,43%, así mismo surge la utilidad antes del impuesto de -95,84% y un impuesto a la renta de -95,84% y obteniendo una utilidad neta de -95,84%.

Permitiéndonos también conocer el desempeño de los años 2020 y 2021(Ver anexo #9).

En base a lo realizado en la venta en los dos periodos nos dio positivo de 43,35% siendo esto un creciente en lo indicado en la variación relativa y así mismo se refleja un costo de venta positivo de 44,21% lo que nos da una utilidad bruta de 36,85%, entre ellos también encontramos los gastos que incurren en el comisariato, donde sus gastos operacionales es de 13,47% incluyendo sus ingresos financieros de un 41,92%, los de mayor costo alto para el Comisariato Jr. Marisol es los gastos de publicidad con un 120,62% incluyendo los gastos financieros. Mientras tanto la utilidad antes del impuesto es de 16,84% y de la misma surge el impuesto a la renta siendo esta 16,84% y obteniendo como utilidad neta de la empresa un valor de 16,84%.

Así teniendo en cuenta que los ingresos financieros tanto como los gastos operacionales-administrativos son de mayor valor para generar ingresos de la empresa; esta se encuentra de manera deficiente para llevar en excelentes condiciones la empresa.

CONCLUSIONES

Concluido el trabajo de investigación; se concluye lo siguiente:

De acuerdo a lo analizado e investigado se determinó que el Comisariato Jr. Marisol tuvo que pasar por obstáculos; y así no poder generar mayores ingresos y pagar deudas de facturas de proveedores dejando un margen de utilidad bajo para la empresa; así como también cuidar la salud de sus colaboradores esto ocasionando una baja de empleados al miedo de contagiarse. Y tener un quiebre de STOK sobre sus productos ofertados.

Eso encadeno molestias sobre pago a proveedores, de utilidades bajas para empleados, lo que a su vez esto no se relaciona a la baja de flujo de efectivo negativo sino positivo ya que la empresa actualmente sigue generando más ingresos para así poder cumplir con los pagos previstos que dejo la pandemia; y que actualmente la empresa se está recuperando.

En lo cual el crecimiento del rendimiento entre el año 2020 y 2021 analizados es de 0,53% cuando en los años anteriores tenían un promedio alto ante de la pandemia, esto dándonos un decrecimiento en la rentabilidad. Por lo que fue difícil que los empleados se acoplen a esta deficiencia y a enfrentar la situación de la empresa en el año critico de pandemia. Actualmente con las sucursales se espera obtener mejor rentabilidad y proveer el crecimiento del negocio.

Mi punto de vista de la situación presentada de la realidad que estamos viviendo actualmente que la economía del país fue evidentemente afectado. Tales negocios, unos tuvieron que cerrar sus puertas y otras mantenerse a flote para generar ingresos y pagar sus compromisos. Por lo que el comisariato Jr. Marisol tomo medidas de bioseguridad para salvaguarda la salud de sus

empleados y clientes; así también buscando nuevas formas de vender sus productos con el servicio a domicilio tales como 1 persona de ingresos a su local a comprar los productos con puertas cerradas o también llevando las lista de compras en lo cual los empleados se encargaban de realizar la respectiva compra; para poder generar ingresos y solventar sus deudas. Tal situación que en la actualidad ya no se realiza por que sus clientes pueden realizar sus compras pero con las medidas de seguridad adoptado por el país; pero nos quedó para conocer, tomar medidas o implementar para cualquier situación que se presente en la vida cotidiana.

Bibliografía

- a, a. (s.f.). Obtenido de https://portal.compraspublicas.gob.ec/sercop/wp-content/uploads/2018/02/ley_de_companias.pdf
- bold.* (2021). Obtenido de <https://bold.com.ec/indicadores-financieros/#:~:text=Los%20indicadores%20o%20ratios%20financieros,salud%20financiera%20de%20una%20empresa.>
- Gil, S. (13 de Julio de 2015). *economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/ingreso.html>
- Giovanny., G. A. (11 de Agosto de 2001). *gestiopolis*. Obtenido de <https://www.gestiopolis.com/analisis-vertical-y-horizontal-de-los-estados-financieros/>
- Gómez, G. (11 de Febrero de 2002). *gestiopolis*. *La administración de los flujos de caja*. Obtenido de gestiopolis.com/administracion-flujos-caja/
- INDOAMERICA, U. (s.f.). Obtenido de <https://uti.edu.ec/~utiweb/docente-de-la-universidad-indoamerica-habla-sobre-el-impacto-economico-del-covid-19-en-ecuador/>
- Marcet, X. (s.f.). Obtenido de <https://gacetadental.com/2020/05/12-cosas-que-las-empresas-pueden-hacer-ante-el-coronavirus-96496/>
- MOHAN, R. (03 de OCTUBRE de 2021). *venngage*. Obtenido de ¿Qué es un caso de estudio? [+6 tipos de casos de estudio]: <https://es.venngage.com/blog/que-es-un-caso-de-estudio/>
- MSc., D. C. (ENERO de 2016). *ANALISIS FINANCIERO* . Obtenido de <http://www.dspace.uce.edu.ec/bitstream/25000/21004/1/Analisis%20financiero.pdf>
- NACIONAL, A. (10 de MAYO de 2014). *Ley de Compañías*. Obtenido de https://portal.compraspublicas.gob.ec/sercop/wp-content/uploads/2018/02/ley_de_companias.pdf

Nirian, P. O. (03 de Junio de 2020). *economipedia*. Obtenido de

<https://economipedia.com/definiciones/gastos-no-operacionales.html#:~:text=Los%20gastos%20no%20operacionales%20son,ser%20asumidos%20por%20la%20misma.>

pranagroup. (27 de Octubre de 2020). Obtenido de <https://pranagroup.mx/blog/retribucion-para-tu-negocio/que-es-la-rentabilidad-de-una-empresa-y-como-se-calcula-628/>

Roberto Vassolo , Tomás Reyes. (24 de OCTUBRE de 2019). *claseejecutiva*. Obtenido de

<https://www.claseejecutiva.com.ec/blog/articulos/como-hacer-un-analisis-vertical-de-los-estados-financieros/#:~:text=Un%20m%C3%A9todo%20para%20analizar%20el,durante%20el%20mismo%20per%C3%ADodo%20contable.>

Rodríguez, D. (07 de Junio de 2018). *contabilidad.com.do*. Obtenido de

<https://contabilidad.com.do/glosario/definicion-gastos/>

Roldán, P. N. (01 de Mayo de 2017). *Economipedia.com*. Obtenido de Análisis financiero:

<https://economipedia.com/definiciones/analisis-financiero.html>

segurosbolivar. (07 de OCTUBRE de 2021). Obtenido de

<https://www.segurosbolivar.com/blog/mundo-empresarial/4-retos-de-las-empresas-durante-la-pandemia/>

Studio, T. (10 de Febrero de 2021). *traders.studio*. Obtenido de <https://traders.studio/ingresos-no-operacionales/>

ANEXOS 1**UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO****FACULTADA DE ADMINISTRACIÓN, FINANZAS E INFORMÁTICA****ESCUELA DE ADMINISTRACIÓN****ESTUDIO DE CASO****OBTENCIÓN DEL TÍTULO EN INGENIERO EN CONTABILIDAD Y AUDITORIA****Entrevista realizada al gerente del Comisariato Jr. Marisol****1. ¿A qué se dedica el comercial?**

El comisariato Jr. Marisol es una empresa del sector comercial, que posee productos de consumo masivo en un formato de auto servicios; actualmente cuenta con sucursales la principal en Pedro Carbo y las dos más en Isidro Ayora y Lomas de Sargentillo.

2. ¿Por cuantos empleados cuentan el comercial?

Aproximadamente unos 30 o más empleados

3. El comercial genera ganancia en el año durante la pandemia?

Si pero durante el año 2019 antes de pandemia obtuvo más resultados beneficiosos, en el año 2020 y 2021 sus ingresos resultaron menos beneficioso; género falta de ingresos por ventas y obtener más gastos.

4. ¿Utiliza algún sistema para la elaboración de sus balances?

Si, utilizamos un software contable administrativa llamado DOBRA

5. ¿Cómo es el ambiente laboral entre empleado y cliente?

El ambiente es cordial y cercana

6. ¿El comercial tiene cobertura local o nacional?

Su cobertura más bien es provincial, específicamente dentro de la provincia del Guayas.

7. ¿Qué incidencias ocasiono la pandemia del covid19 en su comercial?

- Ausentismo laboral por un gran número de colaboradores dentro de los 30 primeros días del mes de Marzo.
- Quiebre de Stock por problemas en la logística de abastecimiento de proveedores.
- Falta de ventas durante el mes, flujo de caja un pudo hacer frente a compromisos con proveedores en facturas vencidas. (existencia en el pago de facturas).
- Se dio oportunidad para que la competencia local tome ventaja y capte un gran número de clientes de la empresa; situación que se ha removido actualmente.

8. ¿Qué medidas tomaron para afrontar la situación?

- Personal-contrato personal eventual para reiniciar actividades.
- Se consiguió un préstamo de emergencia para oxigenar el flujo de caja hasta que el engranaje en venta se normalice.
- Prorroga de facturas con proveedores.
- Estrategias para revertir la situación de baja de ingresos; se potencio la sucursal de Isidro Ayora Y Lomas de Sargentillo se apertura antes de la pandemia.

ANEXO # 2

AGENCIAS O SUCURALES

Sucursales / Agencias (3)

Registra las siguientes sucursales / agencias.

UBICACIÓN	DIRECCIÓN	NOMBRE COMERCIAL	ESTADO
GUAYAS/ PEDRO CARBO/ PEDRO CARBO		COMISARIATO JR. MARISOL	ABIERTO
GUAYAS/ LOMAS DE SARGENTILLO/ LOMAS DE SARGENTILLO			ABIERTO
GUAYAS/ ISIDRO AYORA/ ISIDRO AYORA			ABIERTO

(Fuente: Compañía ERICORLA S.A)

ANEXO # 3

Estado de resultado 2019



En donde nos esmeramos en atención y precios bajos....

ERICORLA SA

0992795565001

Barrio San Ramon Av. Padre Adrian Solar 5 y 2 de Agosto

042705211

CONTABILIDAD - Estado de Resultados

Periodo del 01-Ene-2019 al 31-Dic-2019 | División: TOTAL

Código	Cuenta	Importe
	INGRESOS	0.00
4	INGRESOS	5,590,911.71
41	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	5,508,112.64
4101	Ventas	5,521,259.38
41010001	Ventas con tarifa 12% y 14%	2,706,094.83
41010002	Ventas con tarifa 0%	2,815,164.55
4109	(-) Descuentos en Ventas	-1,924.59
41090001	Descuentos en Ventas 12% y 14%	-602.88
41090003	Descuento en Venta 0%	-1,321.71
4110	(-) Devoluciones en Ventas	-11,222.15
41100001	Devoluciones en Venta 12% y 14%	-6,192.69
41100002	Devoluciones en Ventas 0%	-5,029.46
43	OTROS INGRESOS	82,799.07
4302	Intereses Financieros	32.69
430201	Intereses Ganados	32.69
4305	Otras Ventas	82,766.38
430503001	Otros Ingresos (Dcto)	82,766.38
	Total Ingresos	5,590,911.71
	GASTOS	0.00
5	COSTOS	4,890,009.04
51	COSTO DE VENTA	4,890,009.04
5101	Costo de mercadería	4,890,009.04
51010001	Costo de Venta con tarifa 12% y 14%	2,382,238.45
51010002	Costo de Ventas con tarifa 0%	2,507,770.59
6	GASTOS	615,170.02
601	Gastos de Ventas	175,131.67
60101	Sueldos, Salarios y demas remuneraciones	106,542.17
6010101	Sueldos Personal Ventas	93,027.23
6010102	Horas Extras Ventas	13,514.94
60102	Aporte a la Seguridad Social (Incluido fondo de re	20,969.96
6010201	Fondo de Reserva (IESS)	7,465.23
6010202	Aporte Patronal (V)	13,504.73
60103	Beneficios Sociales e Indemnizaciones	28,923.03
6010301	Decimo Tercer Sueldo (V)	9,195.32
6010302	Decimo Cuarto Sueldo (V)	7,674.90
6010303	Vacaciones (V)	4,597.75
6010304	Bonificacion Desahuido (V)	2,097.06
6010305	Bonificacion Despido Interpestivo (V)	4,512.00
6010306	Bonificacion Voluntaria (V)	846.00
60105	Gastos de Gestion	2,463.41
6010501	Atencion a clientes	2,463.41
60111	Gastos Varios	16,233.10
6011101	Otros gastos de Ventas	16,233.10
602	Operacionales y Administrativos	409,268.41
60201	Sueldos, Salarios y demas remuneraciones	86,756.66
6020101	Sueldos del Personal Administrativos	83,160.89
6020102	Horas Extras Adm.	3,595.77
60202	Aporte a la Seguridad Social (Incluido fondo de re	17,960.95
6020201	Fondo de Reserva	6,863.64
6020202	Aporte Patronal	11,097.31
60203	Beneficios Sociales e Indemnizacion	9,249.32
6020301	Decimo Tercer Sueldo	4,192.06
6020302	Decimo Cuarto Sueldo	2,961.31
6020303	Vacaciones	2,095.95
60205	Honorarios	6,253.02
6020502	Administrativos	6,253.02
60208	Reparacion y Mantenimiento	52,002.11
6020802	Maniten. de Muebles y Enseres	15,340.07
6020803	Maniten. de Vehiculos	3,982.13
6020804	Maniten. de Equipo de Computacion	11,775.50
6020805	Mantenimiento e Instalaciones	8,295.85
6020807	Materiales y Suministros	4,260.75
6020808	Materiales y Mantenimiento Electrico	4,492.00
6020809	Materiales de Limpieza	1,527.42
6020810	Suministros de oficina	2,328.39
60211	Gastos de Publicidad y Propaganda	22,955.15

6021102	Publicidad y Propaganda	22,955.15
60212	Combustible	1,180.32
6021201	Combustible	1,180.32
60214	Seguros	10,581.14
6021403	Seguros	10,581.14
60217	Gastos de Viajes	21,378.26
6021704	Transportes y Movilización	21,378.26
60218	Agua, Energía, Luz y Telecomunicaciones	34,068.59
6021801	Teléfono-Fax	2,388.70
6021802	Servicio de Internet, Cable	6,588.80
6021805	Luz	24,893.11
6021806	Agua	197.98
60219	Notarios y Registradores de la Propiedad o Mercant	822.16
6021901	Notaría	822.16
60220	Impuestos y Contribuciones.	41,658.64
6022001	Imp. Municipal	1,000.00
6022002	Imp. Cuerpo de Bomberos	1,125.00
6022003	Contribución a la Super Clas.	1,068.31
6022004	Patentes Municipales	6,482.19
6022005	1.5 x mil	1,053.77
6022006	Iva que se Carga al Gasto	23,033.03
6022007	Impuestos y tasas varias	2,394.86
6022009	Impuesto 0.5% Solca	357.31
6022010	Comisión de Tránsito	345.73
6022012	Impuesto verde	4,798.44
60221	Depreciación	36,956.05
6022101	Gastos Dep. Maquinaria y Equipos	11,469.52
6022102	Gastos Dep. Instalaciones	3,764.12
6022103	Gastos Dep. Muebles y Enseres	10,298.14
6022104	Gastos Dep. Equipos de Computación	6,000.16
6022105	Gastos Dep. Vehículo	5,424.11
60223	Gasto Deterioro	370.26
6022305	Cuentas Incobrables	370.26
60227	Otros Gastos	67,075.78
6022701	Servicio de Guardia	921.66
6022704	Arrendos	6,124.51
6022705	Servicios de Terceros	42,081.40
6022706	Cuotas y suscripciones	240.00
6022708	Gastos no deducibles	3,208.07
6022710	Atención Empleados	14,500.14
603	Gastos Financieros	30,769.94
60301	Intereses	28,896.39
6030101	Intereses	28,769.11
6030102	Seguros Bancarios	127.28
60302	Comisiones	1,873.55
6030201	Comisiones Bancarias	1,873.55
Total Gastos		5,505,179.06
Resultado (Ingresos - Gastos)		85,732.65

Copyright© 2017 NextGIS®

(Fuente: Compañía ERICORLA S.A)

Anexo # 4

Estado de resultados 2020



En donde nos esmeramos en atención y precios bajos....

ERICORLA SA

0992795565001

Barrio San Ramon Av. Padre Adrian Solar 5 y 2 de Agosto

042705211

CONTABILIDAD - Estado de Resultados

Periodo del 01-Ene-2020 al 31-Dic-2020

taño	Cuenta	Importe
	INGRESOS	0.00
4	INGRESOS	4,672,348.38
41	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	4,636,490.39
4101	Ventas	4,649,728.84
41010001	Ventas con tarifa 12%	2,244,199.03
41010002	Ventas con tarifa 0%	2,405,529.81
4109	(-) Descuentos en Ventas	-1,670.97
41090001	Descuentos en Ventas 12%	-752.59
41090003	Descuento en Venta 0%	-918.38
4110	(-) Devoluciones en Ventas	-11,567.48
41100001	Devoluciones en Venta 12%	-6,035.80
41100002	Devoluciones en Ventas 0%	-5,531.68
43	OTROS INGRESOS	35,857.99
4302	Intereses Financieros	46.89
430201	Intereses Ganados	46.89
4305	Otros Ingresos	35,811.10
430503001	Otros Ingresos (Dcto)	29,515.24
430503006	Ingresos por Bonificaciones	6,295.86
	Total Ingresos	4,672,348.38
	GASTOS	0.00
5	COSTOS	4,108,508.85
51	COSTO DE VENTA	4,108,508.85
5101	Costo de mercaderia	4,108,508.85
51010001	Costo de Venta con tarifa 12%	1,945,537.97
51010002	Costo de Ventas con tarifa 0%	2,162,970.88
6	GASTOS	560,272.25
601	Gastos de Ventas	157,635.93
60101	Sueldos, Salarios y demas remuneraciones	82,625.53
6010101	Sueldos Personal Ventas	77,626.49
6010102	Horas Extras Ventas	4,999.04
60102	Aporte a la Seguridad Social (Incluido fondo de re	18,584.13
6010201	Fondo de Reserva (IESS)	5,290.51
6010202	Aporte Patronal (V)	13,293.62
60103	Beneficios Sociales e Indemnizaciones	37,307.23
6010301	Decimo Tercer Sueldo (V)	7,467.23
6010302	Decimo Cuarto Sueldo (V)	7,392.89
6010303	Vacaciones (V)	3,733.63
6010304	Bonificacion Desahudio (V)	4,572.33
6010305	Bonificacion Despido Intempestivo (V)	2,365.86
6010306	Bonificacion Voluntaria (V)	11,775.29
60105	Gastos de Gestion	4,311.83
6010501	Atencion a clientes	4,311.83
60111	Gastos Varios	14,807.21
6011101	Otros gastos de Ventas	13,864.74
6011102	Transporte de merc. y suministros	942.47
602	Operacionales y Administrativos	377,008.96
60201	Sueldos, Salarios y demas remuneraciones	70,007.52
6020101	Sueldos del Personal Administrativos	68,725.53
6020102	Horas Extras Adm.	1,281.99
60202	Aporte a la Seguridad Social (Incluido fondo de re	16,958.83
6020201	Fondo de Reserva	6,502.98
6020202	Aporte Patronal	10,455.85
60203	Beneficios Sociales e Indemnizacion	8,325.98
6020301	Decimo Tercer Sueldo	3,036.44
6020302	Decimo Cuarto Sueldo	2,304.00
6020303	Vacaciones	1,518.16
6020304	Bonificacion Desahudio	112.88
6020305	Bonificacion Despido Intempestivo	1,354.50
60204	Gastos planes de Beneficios a Empleados	3,179.86
6020402	Uniformes	3,179.86
60205	Honorarios	8,190.26
6020502	Administrativos	8,190.26
60208	Reparacion y Mantenimiento	52,796.87

6020802	Manten. de Muebles y Enseres	9,211.74
6020803	Manten. de Vehículos	1,448.54
6020804	Manten. de Equipo de Computación	8,698.55
6020805	Mantenimiento e Instalaciones	16,164.63
6020807	Materiales y Suministros	3,842.30
6020808	Materiales y Mantenimiento Eléctrico	7,908.76
6020809	Materiales de Limpieza	1,607.62
6020810	Suministros de oficina	3,914.73
60211	Gastos de Publicidad y Propaganda	4,421.60
6021102	Publicidad y Propaganda	4,421.60
60212	Combustible	955.88
6021201	Combustible	955.88
60214	Seguros	9,872.41
6021403	Seguros	9,872.41
60217	Gastos de Viajes	19,369.94
6021704	Transportes y Movilización	19,369.94
60218	Agua, Energía, Luz y Telecomunicaciones	34,645.41
6021801	Teléfono-Fax	2,488.85
6021802	Servicio de Internet, Cable	7,351.72
6021805	Luz	24,538.38
6021806	Agua	266.46
60219	Notarios y Registradores de la Propiedad o Mercant	51.76
6021901	Notaría	51.76
60220	Impuestos y Contribuciones.	26,886.40
6022001	Imp. Municipal	1,101.50
6022002	Imp. Cuerpo de Bomberos	950.00
6022003	Contribución a la Super Clas.	1,219.31
6022004	Patentes Municipales	6,570.34
6022005	1.5 x mil	1,343.46
6022007	Impuestos y tasas varias	10,023.95
6022009	Impuesto 0.5% Soica	1,368.63
6022010	Comisión de Tránsito	150.94
6022012	Impuesto verde	4,158.27
60221	Depreciación	41,536.95
6022101	Gastos Dep. Maquinaria y Equipos	12,771.08
6022102	Gastos Dep. Instalaciones	7,465.31
6022103	Gastos Dep. Muebles y Enseres	15,105.87
6022104	Gastos Dep. Equipos de Computación	5,530.09
6022105	Gastos Dep. Vehículo	664.60
60223	Gasto Deterioro	301.76
6022305	Cuentas Incobrables	301.76
60227	Otros Gastos	79,507.53
6022701	Servicio de Guardia	1,463.00
6022704	Arrendos	11,147.56
6022705	Servicios de Terceros	57,067.99
6022706	Cuotas y suscripciones	329.29
6022708	Gastos no deducibles	3,702.33
6022710	Atención Empleados	5,797.36
603	Gastos Financieros	25,627.36
60301	Intereses	24,630.02
6030101	Intereses	24,511.26
6030102	Seguros Bancarios	118.76
60302	Comisiones	997.34
6030201	Comisiones Bancarias	997.34
Total Gastos		4,668,781.10
Resultado (Ingresos - Gastos)		3,567.28

Copyright© 2017 NextGT®

(Fuente: Compañía ERICORLA S.A)

Anexo # 5

Estado de resultados 2021



En donde nos esmeramos en atención y precios bajos...

CONTABILIDAD - Estado de Resultados

Período del 01-Ene-2021 al 31-Dic-2021

<u>Código</u>	<u>Cuenta</u>	<u>Valor</u>
6020301	Decimo Tercer Sueldo	3,712.96
6020302	Decimo Cuarto Sueldo	2,599.80
6020303	Vacaciones	1,856.44
60204	Gastos planes de Beneficios a Empleados	38.13
6020402	Uniformes	38.13
60205	Honorarios	8,375.41
6020502	Administrativos	8,375.41
60208	Reparacion y Mantenimiento	57,079.22
6020802	Manten. de Muebles y Enseres	11,408.00
6020803	Manten. de Vehiculos	3,075.77
6020804	Manten. de Equipo de Computacion	6,371.93
6020805	Mantenimiento e Instalaciones	23,297.63
6020806	Recarga de extintores	313.00
6020807	Materiales y Suministros	2,395.60
6020808	Materiales y Mantenimiento Electrico	6,541.00
6020809	Materiales de Limpieza	2,789.75
6020810	Suministros de oficina	886.54
60211	Gastos de Publicidad y Propaganda	9,754.89
6021102	Publicidad y Propaganda	9,754.89
60212	Combustible	1,872.04
6021201	Combustible	1,872.04
60214	Seguros	9,287.10
6021403	Seguros	9,287.10
60217	Gastos de Viajes	21,839.00
6021704	Transportes y Movilizacion	21,839.00
60218	Agua, Energía, Luz y Telecomunicaciones	41,712.48
6021801	Telefono-Fax	2,678.02
6021802	Servicio de Internet, Cable	7,922.22
6021805	Luz	30,455.30
6021806	Agua	656.94
60219	Notarios y Registradores de la Propiedad o Mercant	1,181.06
6021901	Notario	1,181.06
60220	Impuestos y Contribuciones.	34,835.46
6022001	Imp. Municipal	1,450.00
6022002	Imp. Cuerpo de Bomberos	680.00
6022003	Contribucion a la Super Clas.	1,265.94
6022004	Patentes Municipales	6,857.42
6022005	1.5 x mil	1,396.09
6022007	Impuestos y tasas varias	11,692.00
6022009	Impuesto 0.5% Solca	1,033.63
6022010	Comision de Transito	205.94
6022012	Impuesto verde	10,254.44
60221	Depreciacion	47,775.18
6022101	Gastos Dep. Maquinaria y Equipos	13,258.12
6022102	Gastos Dep. Instalaciones	14,822.97
6022103	Gastos Dep. Muebles y Enseres	15,852.01
6022104	Gastos Dep. Equipos de Computación	3,842.08
60223	Gasto Deterioro	270.12
6022305	Cuentas Incobrables	270.12
60227	Otros Gastos	86,981.15
6022701	Servicio de Guardiania	1,498.00
6022704	Arrendos	25,573.41
6022705	Servicios de Terceros	48,130.60
6022706	Cuotas y suscripciones	329.29
22710	Atencion Empleados	11,449.85
3	Gastos Financieros	39,620.54
301	Intereses	39,213.56
30101	Intereses	39,209.30
30102	Seguros Bancarios	4.26
302	Comisiones	406.98
30201	Comisiones Bancarias	406.98
	Total Gastos	6,567,479.49
	Resultado (Ingresos - Gastos)	63,660.43

(Fuente: Compañía ERICORLA S.A)

Anexo # 6

Indicadores de margen de utilidad del 2019,2020 y 2021

Comisariato Jr. Marisol

INDICADORE DE MARGEN DE UTILIDAD	2019	2020	2021
MARGEN BRUTA= UTILIDAD BRUTA/VENTAS	$\frac{\$ 631.250,34}{\$ 5.521.259,38} = 11,43\%$	$\frac{\$ 541.219,99}{\$ 4.649.728,84} = 11,64\%$	$\frac{\$ 740.635,08}{\$ 6.665.564,95} = 11,11\%$
MARGEN OPERACIONAL= BENEFICIO OPERACIONAL/VENTAS	$\frac{\$ 12.859,90}{\$ 5.521.259,38} = 23,29\%$	$\frac{\$ 535,09}{\$ 4.649.728,84} = 1,15\%$	$\frac{\$ 9.549,06}{\$ 6.665.564,95} = 14,33\%$
MARGEN NETA= UTILIDAD NETA /VENTAS	$\frac{\$ 9.644,93}{\$ 5.521.259,38} = 17,47\%$	$\frac{\$ 401,32}{\$ 4.649.728,84} = 0,86\%$	$\frac{\$ 7.161,80}{\$ 6.665.564,95} = 10,74\%$

(Fuente: Elaboración Propia del Autor)

Anexo # 7

Análisis vertical del año 2019,2020 y 2021

Comisariato Jr. Marisol

ANALISIS VERTICAL						
ANALISIS VERTICAL	2019	%	2020	%	2021	%
VENTAS	\$ 5.521.259,38	100%	\$ 4.649.728,84	100%	\$ 6.665.564,95	100%
COSTO DE VENTAS	\$ 4.890.009,04	0,89%	\$ 4.108.508,85	0,88%	\$ 5.924.929,87	0,89%
UTILIDAD BRUTA	\$ 631.250,34	0,11%	\$ 541.219,99	0,12%	\$ 740.635,08	0,11%
GASTOS DE VENTAS	\$ 175.131,67	0,03%	\$ 157.635,93	0,03%	\$ 175.129,13	0,03%
GASTOS DE GESTION	\$ 2.463,41	0,04%	\$ 4.311,83	0,09%	\$ 4.964,77	0,07%
GASTOS VARIOS	\$ 16.233,10	0,29%	\$ 14.807,21	0,32%	\$ 20.301,31	0,30%
GASTOS OPERACIONALES Y ADMINISTRATIVO	\$ 409.268,41	0,07%	\$ 377.008,96	0,08%	\$ 427.799,95	0,06%
GASTOS PLANES BENEFICIOS A EMPLEADOS	-	0,00%	\$ 3.179,86	0,07%	\$ 38,13	0,00%
GASTOS DE PUBLICIDAD Y PROPAGANDA	\$ 22.955,15	0,42%	\$ 4.421,60	0,10%	\$ 9.754,89	0,15%
GASTOS DE VIAJES	\$ 21.378,26	0,39%	\$ 19.369,24	0,42%	\$ 21.839,00	0,33%
DEPRECIACION	\$ 36.956,05	0,67%	\$ 41.536,95	0,89%	\$ 47.775,18	0,72%
GASTOS DETERIORO	\$ 370,26	0,01%	\$ 301,76	0,01%	\$ 270,12	0,00%
INGRESOS FINANCIEROS	\$ 5.590.911,71	1,01%	\$ 4.672.348,38	1,00%	\$ 6.631.139,92	0,99%
(-)GASTOS FINANCIEROS	\$ 30.769,34	0,56%	\$ 25.627,36	0,55%	\$ 39.620,54	0,59%
OTROS INGRESOS	\$ 82.799,07	0,01%	\$ 35.857,99	0,77%	\$ 8.831,56	0,13%
(-)OTROS GASTOS	\$ 67.075,78	0,01%	\$ 79.507,53	0,02%	\$ 86.981,15	0,01%
UTILIDAD ANTES EL IMPUESTO	\$ 12.859,90	0,23%	\$ 535,09	0,01%	\$ 9.549,06	0,14%
IMPUESTO A LA RENTA 25%	\$ 3.214,98	0,06%	\$ 133,77	0,00%	\$ 2.387,27	0,04%
UTILIDAD NETA	\$ 9.644,93	0,17%	\$ 401,32	0,01%	\$ 7.161,80	0,11%

(Fuente: Elaboración Propia del Autor)

Anexo # 8

Análisis horizontal del año 2019 y 2020

Comisariato Jr. Marisol

CUENTAS DE ANALISIS	AÑOS		ANALISIS HORIZONTAL	
	2019	2020	VARIACION	%
VENTAS	\$ 5.521.259,38	\$ 4.649.728,84	\$ -871.530,54	-15,78%
COSTO DE VENTAS	\$ 4.890.009,04	\$ 4.108.508,85	\$ -781.500,19	-15,98%
UTILIDAD BRUTA	\$ 631.250,34	\$ 541.219,99	\$ -90.030,35	-14,26%
GASTOS DE VENTAS	\$ 175.131,67	\$ 157.635,93	\$ -17.495,74	-9,99%
GASTOS DE GESTION	\$ 2.463,41	\$ 4.311,83	\$ 1.848,42	75,04%
GASTOS VARIOS	\$ 16.233,10	\$ 14.807,21	\$ -1.425,89	-8,78%
GASTOS OPERACIONALES Y ADMINISTRATIVO	\$ 409.268,41	\$ 377.008,96	\$ -32.259,45	-7,88%
GASTOS PLANES BENEFICIOS A EMPLEADOS	\$ -	\$ 3.179,86	\$ 3.179,86	0,00%
GASTOS DE PUBLICIDAD Y PROPAGANDA	\$ 22.955,15	\$ 4.421,60	\$ -18.533,55	-80,74%
GASTOS DE VIAJES	\$ 21.378,26	\$ 19.369,24	\$ -2.009,02	-9,40%
DEPRECIACION	\$ 36.956,05	\$ 41.536,95	\$ 4.580,90	12,40%
GASTOS DETERIORO	\$ 370,26	\$ 301,76	\$ -68,50	-18,50%
INGRESOS FINANCIEROS	\$ 5.590.911,71	\$ 4.672.348,38	\$ -918.563,33	-16,43%
(-)GASTOS FINANCIEROS	\$ 30.769,34	\$ 25.627,36	\$ -5.141,98	-16,71%
OTROS INGRESOS	\$ 82.799,07	\$ 35.857,99	\$ -46.941,08	-56,69%
(-)OTROS GASTOS	\$ 67.075,78	\$ 79.507,53	\$ 12.431,75	18,53%
UTILIDAD ANTES EL IMPUESTO	\$ 12.859,90	\$ 535,09	\$ -12.324,81	-95,84%
IMPUESTO A LA RENTA 25%	\$ 3.214,98	\$ 133,77	\$ -3.081,20	-95,84%
UTILIDAD NETA	\$ 9.644,93	\$ 401,32	\$ -9.243,61	-95,84%

(Fuente: Elaboración Propia del Autor)

Anexo #9

Análisis horizontal de los años 2020 y 2021

Comisariato Jr. Marisol

CUENTAS DE ANALISIS	AÑOS		ANALISIS HORIZONTAL	
	2020	2021	VARIACION	%
VENTAS	\$4.649.728,84	\$ 6.665.564,95	\$ 2.015.836,11	43,35%
COSTO DE VENTAS	\$4.108.508,85	\$ 5.924.929,87	\$ 1.816.421,02	44,21%
UTILIDAD BRUTA	\$ 541.219,99	\$ 740.635,08	\$ 199.415,09	36,85%
GASTOS DE VENTAS	\$ 157.635,93	\$ 175.129,13	\$ 17.493,20	11,10%
GASTOS DE GESTION	\$ 4.311,83	\$ 4.964,77	\$ 652,94	15,14%
GASTOS VARIOS	\$ 14.807,21	\$ 20.301,31	\$ 5.494,10	37,10%
GASTOS OPERACIONALES Y ADMINISTRATIVO	\$ 377.008,96	\$ 427.799,95	\$ 50.790,99	13,47%
GASTOS PLANES BENEFICIOS A EMPLEADOS	\$ 3.179,86	\$ 38,13	\$ -3.141,73	-98,80%
GASTOS DE PUBLICIDAD Y PROPAGANDA	\$ 4.421,60	\$ 9.754,89	\$ 5.333,29	120,62%
GASTOS DE VIAJES	\$ 19.369,24	\$ 21.839,00	\$ 2.469,76	12,75%
DEPRECIACION	\$ 41.536,95	\$ 47.775,18	\$ 6.238,23	15,02%
GASTOS DETERIORO	\$ 301,76	\$ 270,12	\$ -31,64	-10,49%
INGRESOS FINANCIEROS	\$4.672.348,38	\$ 6.631.139,92	\$ 1.958.791,54	41,92%
(-)GASTOS FINANCIEROS	\$ 25.627,36	\$ 39.620,54	\$ 13.993,18	54,60%
OTROS INGRESOS	\$ 35.857,99	\$ 8.831,56	\$ -27.026,43	-75,37%
(-)OTROS GASTOS	\$ 79.507,53	\$ 86.981,15	\$ 7.473,62	9,40%
UTILIDAD ANTES EL IMPUESTO	\$ 535,09	\$ 9.549,06	\$ 9.013,97	16,84%
IMPUESTO A LA RENTA 25%	\$ 133,77	\$ 2.387,27	\$ 2.253,49	16,84%
UTILIDAD NETA	\$ 401,32	\$ 7.161,80	\$ 6.760,48	16,84%

(Fuente: Elaboración Propia del Autor)