



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO

FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN FINANZAS E INFORMÁTICA

PROCESO DE TITULACIÓN

ABRIL 2022 – SEPTIEMBRE 2022

EXAMEN COMPLEXIVO DE GRADO O FIN DE CARRERA

PRUEBA PRÁCTICA

**PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE LICENCIADO (A) EN
CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

TEMA:

**CONTROL DE INVENTARIO CON APLICACIÓN DE NIC 2 EN EL
COMERCIAL REGULITO DEL CANTÓN BABAHOYO EN EL
PERIODO 2021**

ESTUDIANTE:

RENDÓN ACOSTA CAROLAY CHRISTINE

TUTOR:

ING. PAREDES TOBAR JAVIER ANTONIO

AÑO

2022

CONTENIDO

1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	1
2. JUSTIFICACIÓN	3
3. OBJETIVOS	5
3.1 Objetivo General	5
3.2 Objetivos Específicos	5
4. LINEA DE INVESTIGACION	6
5. MARCO CONCEPTUAL	7
6. MARCO METODOLOGICO	22
7. RESULTADOS DE INVESTIGACIÓN	23
8. DISCUSIÓN DE RESULTADOS	29
9. CONCLUSIONES	31
10. RECOMENDACIONES	33
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	34
ANEXO	36
ANEXO 1- RUC DEL COMERCIAL REGULITO	36
ANEXO 2 – FORMATO PREGUNTAS DE LA ENTREVISTA	37
ANEXO 3 – FOTOS DE ENTREVISTA AL PERSONAL DEL COMERCIAL	37
ANEXO 4 – CARTA DE AUTORIZACION	38
ANEXO 5 – Estado de situación financiera cuenta inventario enero – Diciembre 2020	39
	39

Estado de resultado integral, ventas 2020	39
Estado de situación financiera cuenta inventario enero – diciembre 2021	40
Estado de resultado integral, ventas 2021	40
ANEXO 6 - Kardex	41
ANEXO 7 – CERTIFICADO DE ANÁLISIS	44

1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

En el comercial “Regulito” las personas que administran el local, son personas obligadas a llevar contabilidad, es un negocio local con sede en la ciudad de Babahoyo cerca del cruce de Chilintomo provincia de Los Ríos, empresa familiar con más de dos décadas de trayectoria dedicado a la compra y venta de granos agrícolas, además de tener otras actividades que incluyen el alquiler de maquinaria pesada.

Aunque la producción del grano agrícola en temporadas de mayor demanda tiende a generar buenas ventas e ingresos, en el tiempo que comenzó la pandemia del covid-19 se reflejaron ciertas dificultades, el stock en la producción fue mínimo debido a las restricciones por parte del gobierno, el proceso fue algo lento donde la demanda por el arroz y la soya fue en aumento, a esto sumado que más adelante el precio del grano decayó y genero incertidumbre en los productores y vendedores a nivel nacional.

Esta situación genera una problemática al no conocer cuál puede ser la demanda del grano, pero también que el precio esté por debajo del acordado a la venta al público. Innesariamente no se puede tener tantos saquillos del producto almacenados, porque solo sería tener pérdidas en gastos de almacenamiento, esto también afecta al alquiler de la maquinaria agrícola porque los pequeños productores a consecuencia de los bajos precios de venta, buscan otras opciones más económicas de cosechar el arroz y la soya.

Cualquier negocio o empresa debe conocer cuáles pueden ser sus puntos fuertes, pero aún más los débiles, para ello se debe tener mucha experiencia en el buen manejo del inventario todo por beneficio del local, puesto que en muchas ocasiones el contar con un stock alto con ciertos productos deben regirse en el inventario con una clara exactitud, para un buen manejo en las ventas. En el comercial Regulito los datos obtenidos en los años anteriores permite una planificación en las decisiones a corto y largo plazo, pero principalmente el conocimiento sobre

el mercado actual sirve para el control que se puede tener sobre las capacidades en el almacenamiento.

A comienzo del año 2021 se contaba con un inventario basto debido a que los precios del arroz y la soya se mantenían, pero a finales del mes de febrero del mismo año los productos destinados al agro como fertilizante comenzaron a subir de precio. El desempleo comenzó a surgir, pero a su vez el incremento en los productos agrícolas se disparó por los cielos generando preocupación en los agricultores y más al comercial que también produce arroz, contratando a trabajadores por temporadas.

Lo dicho anteriormente hizo que fuera necesario un estudio de los problemas que podrían afectar al negocio en lo que va del año por la pandemia, los procesos de almacenamiento de ciertos granos pueden generar consecuencias que generan pérdidas. En el inventario contar con muchos productos que no puede salir debido a los bajos precios de ventas en el mercado nacional es preocupante, se necesita ajustar y optimizar los detalles que permitan una venta masiva a futuro y evite que al final del año los gastos sean mayores a los ingresos.

2. JUSTIFICACIÓN

Un buen manejo sobre el control del inventario, es de suma importancia ya que al conocer lo que dispone la empresa en referencia a los productos que están fijos para la venta, la implementación de las NIC 2 ayudaran a evitar pérdidas por costos de almacenamiento, el comercial Regulito necesita mejorar el manejo en su inventario, esto a raíz de las alzas de ciertos productos agrícolas que generan un gasto extra por producción y puede generar pérdidas al saber que el quintal de arroz o soya está por debajo del precio normal, un buen uso del inventario permite asegurar la continuidad en las actividades de producción y ventas.

El comercial Regulito gracias a una buena planificación en ventas presentó ingresos estables a lo largo del periodo 2021. Con un buen esquema los mercados locales, que, pese a que las actividades económicas en el país se vieron seriamente afectadas a raíz de la pandemia, la empresa demostró ímpetu a la hora de desarrollar sus actividades diarias lo que permitió continuar con todas sus operaciones de manera normal y constante.

Esto demuestra que un buen control en los inventarios permitirá ejecutar ideas con respecto a la capacidad de almacenamiento necesaria para trabajar diariamente y evitar el sobre carga del producto. Los lugares donde se almacena el grano deben estar en óptimas condiciones, que estén libre de plagas y con un buen sistema de ventilación que evite la humedad que producen los hongos. Puesto que, no siempre en un sistema perfecto y en diferentes temporadas debe ser corregido y en ese momento es que radica la importancia de verificar cada proceso que sirva para un mejor manejo del producto y control en el lugar.

El presente estudio de caso muestra la importancia de tener un buen control sobre el inventario de una empresa mediante la implementación de las NIC 2, creando muchas oportunidades indispensables de generar ganancias que sirvan para la compra y venta de

productos de necesidad mayoritaria, el tener un registro óptimo sobre lo almacenado permite conocer cuál es la demanda que el negocio tiene sobre sus consumidores, puesto que al registrar la demanda se conoce lo que la empresa debe producir y al no utilizar la NIC de manera correcta el inventario se puede ver afectado.

3. OBJETIVOS

3.1 Objetivo General

Analizar el proceso de control sobre el inventario mediante la aplicación de la NIC 2 en el comercial "Regulito" en el cantón Babahoyo del año 2021.

3.2 Objetivos Específicos

- Especificar cuáles son las técnicas NIC 2 al momento de utilizar el inventario en el comercial "Regulito" mediante un cuadro de análisis.
- Identificar las gestiones que rige el control de los productos almacenados en el inventario y la rotación del mismo, en el año 2021, por el comercial "Regulito" de la Ciudad de Babahoyo
- Estimar el tipo de gestión dado al inventario del comercial "Regulito" de la Ciudad de Babahoyo

4. LINEA DE INVESTIGACION

El presente estudio de caso con tema control de inventario con aplicación de NIC 2 en el comercial Regulito de Babahoyo en el periodo 2021; sigue la línea de investigación de la carrera contabilidad y auditoría con nombre Gestión financiera, administrativa, tributaria, auditoría y control y su sub línea Auditoría y Control. Trata de dar a conocer como gracias a implementación de Norma Internacional de Contabilidad #2 son más sencillo todos los procesos y control del inventario en la empresa, permitiendo un mejor manejo de los productos almacenados y evitando pérdidas de ganancias por fallo o daño.

La implementación de la sub línea Auditoría y Control fue de total relevancia para el progreso del estudio de caso, debido que al conocer mejor los análisis del sistema de control del inventario mediante la implementación de las NIC 2 asegura que los procesos en el comercial Regulito serán más firmes y confiables, evitando todas las dudas relacionada con pérdida de mercadería, debido que la manera actual donde todos los trabajadores hacen lo que sea es errónea, un error muy común es sacar mercadería almacenada e irse hacer otras actividades sin darle de baja a lo retirado.

El mejorar todo el sistema de almacenamiento e inventario es indispensable para el comercial y no registrar pérdidas económicas que afecten a todos, la capacitación sobre la implementación de las NIC 2 es lo primero que se debe tomar en cuenta, debido a que muchos de los trabajadores cometen el error de no saber la existencia del total de algún producto y siempre cometen la equivocación de solicitar más del mismo.

5. MARCO CONCEPTUAL

Inventario

Es un informe detallado de los materiales, productos, mercancías que están almacenados y clasificados por la empresa según su categoría. El propósito del inventario es entender la situación específica de sus materiales, verificar que las existencias de las unidades físicas y contables coincidan, ubicar materiales viejos o degradados, donde se disponga de requisitos y espacios especificados, es de vital importancia de hacer inventario en una empresa, el ordenar artículos hasta guárdalos y categorízalos es lo que permitirá a un negocio tener un mejor control de sus productos. Si bien las reservas del inventario satisfacen la demanda de los clientes y evitan ante cualquier incidente como pérdidas, robos deterioro u otros aspectos adversos (Cruz, 2017).

Propósito del inventario

Las razones más importantes para organizar y mantener el inventario son: Capacidad de predecir, equilibrar entre lo que se necesita y con qué tratar, planificar la capacidad de producción, controlar el consumo de materia prima, material procesado en un momento específico (Valdiviezo, 2017).

Fluctuaciones de la demanda: Las necesidades del cliente y la producción deben cumplirse a tiempo, por lo que es importante contar con el almacenamiento.

Abastecimiento inestable: debe partir de un proveedor de confianza, donde se compre productos de alta calidad, al mismo tiempo poder evaluar la mercadería para su futura venta.

Seguridad: Este tipo de herramienta como el inventario es importante y destacable para brindar mayor seguridad a la empresa.

Control interno de inventario

El control del inventario es de suma importancia para que una institución logre sus objetivos de manera efectiva. La gestión adecuada de los niveles de inventario puede ser un

factor determinante en lo que podría convertirse en éxito o fracaso dependiendo los métodos aplicados. Para ello, debe establecer políticas y estrategias en los procesos relacionados con la gestión de inventarios. Las actividades más comunes que se realizan en los procesos del inventario son: compras, almacenamiento, gestión de inventario, control de producción y ventas al por mayor y menor.

Tipos de inventarios

Estas pueden dividirse dependiendo la actividad económica que tenga la institución, existen muchos tipos de inventario que cumplen funciones diferentes, pero cada uno tiene gran relevancia a la hora de usarlos:

Inventario perpetuo:

Es una forma continua y consistente con el inventario en el almacén, a través de registros detallados, también puede ser utilizado como auxiliar. Libro mayor en el que se guardan las unidades monetarias, importe y cantidad física.

Inventario intermitente:

Este se lo realiza diferentes veces en un año natural. Por diversas razones, no puede ser contabilizado para los inventarios contables permanentes y son destinados a ser parcialmente abastecidos.

Inventario final:

Que es realizado por el comerciante al final del ejercicio contable, generalmente al final de un período, en el sentido de que se determina una nueva situación patrimonial.

Como bien sabemos, el inventario es un activo tangible que dispone una empresa para las debidas ventas, de hecho, el inventario representa la mayoría de los activos de una empresa, al igual que en el comercial Regulito. El inventario es muy importante en cualquier entidad empresarial pero no excluye a qué se dedica la empresa, ni de acuerdo a su tamaño y por lo

tanto debe ser controlado en consecuencia, porque a través de este sistema es posible una organización contable adecuada, que nos permita tener una mejor rentabilidad y determinar el manejo de la misma institución.

Problemas con el inventario

En todos los negocios que aseguran bienes, se han enfrentado a conflictos ya sea por no tener un adecuado manejo de inventarios, por no cumplir con los procedimientos y políticas de la compañía entre otras cosas, que una mala conservación del producto constituye una pérdida del capital, los problemas más comunes que enfrentan las empresas con los inventarios son:

Exceso de inventario: la mayoría de las empresas se enfocan en tener grandes cantidades de ciertos productos en stock para satisfacer la demanda sus clientes que estos artículos no se venden en determinadas ocasiones y deja con frecuencia las mercancías en el almacén durante mucho tiempo, los productos se vuelven obsoletos, entre otras cosas lo que significa que ya no hay espacio para el almacenamiento más inventario que flujo de efectivo y la capacidad de continuar vendiendo la mercadería sobrante a muy bajo costo para no sufrir pérdidas.

Registros inexactos: Al no existir un control en el registro, periódicamente, la diferencia entre un libro digital y un libro físico puede ser muy notoria, la escasez o excedente de bienes es una de las causas más comunes, en este problema que se da por hecho la falta de comunicación que existe entre el personal del almacén y el personal de contabilidad.

Usar el inventario de manera justa: La mercancía de la empresa incluye un seguimiento detallado de todos Inventario, todos los productos deben ser analizados, identificados y segregados porque no todos tienen la misma rotación, unos giran más que otros y viceversa, unos se deterioran más rápido que otros.

El comercial Regulito es una empresa de compra y venta de granos agrícolas creado el 29 de julio del 2003 y se encuentra localizada cerca del cruce de Chilintomo perteneciente al

cantón Babahoyo provincia de Los Ríos, su dirección de correo electrónico es regulitocm@hotmail.com con el contacto telefónico 052020914 se encuentra legalmente registrado en el servicio de rentas internas (SRI) con su RUC 1202925960001.

El comercial Regulito surgió como cualquier otro negocio, con la finalidad de aportar con sus servicios a la comunidad riosense, ofreciendo atención óptima y clara a los compradores y vendedores que ingresan al establecimiento y ofreciendo una variedad de productos que puedes tener a cómodos precios dependiendo el kilo y el grano que deseen adquirir, cuenta ya con varios años de actividad en el cual disponen de clientes fijos que se acercan hacer negocios diariamente.

En lo que va de los últimos años la mala gestión en el proceso de inventario ha resumido pérdidas al negocio del cual parte de la mercadería se echó a perder, para ello se recurrió al método del proceso de las NIC 2 con personal especializado en el tema, esto al saber que no contaban con políticas internas o algún manual que pueda especificar como se debe realizar el proceso de almacenado y ubicación del producto entrante, el personal que se encontraba en la bodega no habría recibido alguna capacitación de cómo debe ser ejecutado de manera correcta el trabajo.

El comercial Regulito a lo largo de los últimos años ha crecido gratificadamente dando a dar a conocer su nombre en la provincia Riosense y de acuerdo al autor Ladrón de Guevara (2020) nos dice “El desarrollo económico es el alza de la rentabilidad y la riqueza, es decir, demuestra la cantidad de producción que ofrece una empresa en un sector o país, cómo se ha comportado a lo largo del tiempo en términos de crecimiento” (p. 25), pero en lo que va de los años actuales se han creado nuevas competencias en los alrededores del negocio, pero a su vez se emplean estrategias de marketing que dispongan de estrategias atractivas para el cliente.

Uno de los principales problemas que se detectó en el comercial Regulito es que no disponen de estrategias sobre la aplicación de las NIC 2 en el sistema de inventario, perdiendo

gran cantidad de información en los procesos contables desde lo más interno del negocio, además del deficiente nivel de organización de los granos agrícolas en el proceso de almacenaje, no cuentan con políticas internas ni mucho menos un manual que adecue como debe guiarse las actividades diarias, debido a que los empleados no disponen de un perfil profesional adecuado o capacitaciones que respalden el puesto en el que se encuentran, esto genera aspecto de forma negativa para el negocio debido a que no cumple con un control adecuado en sus inventarios.

Lo expuesto con respecto al problema que plantea el trabajo de investigación es el siguiente:

Mal manejo de los procesos contables, organización del almacenamiento, políticas y manuales de procesos de la NIC 2, permitiendo un bajo control en la empresa comercial Regulito, negocio especializado en la compra y venta de granos agrícolas, cuyo principal activo es la mercancía y por tanto, su adecuada gestión se debe realizar mediante un impecable inventario para obtener beneficios o ingresos económicos sobre sus ventas, por lo que las empresas comerciales deben llevar registros de las entradas y salidas de sus productos para saber exactamente cuáles son los productos que más se venden o compran. Y almacenar de tal manera que dispongan de un avanzado inventario de mercadería sin tener un exceso que se pueda llegar a estropear.

Los inventarios datan desde el antiguo egipcio y otros pueblos de la antigua historia, en el cual se utilizaban para resguardar grandes cantidades de provisiones y medicinas, las cuales eran utilizadas en momentos de extremas necesidades, de esta forma comienzan los problemas relacionados al inventario, como un método necesario para evitar los problemas en tiempos de escasez, con el cual el negocio dispone para solventarlas necesidades de sus clientes, y

asegurarse que siempre lo almacenado se encuentre en las mejores condiciones para su uso o consumo. (Omeñaca, 2017)

Hasta el día de hoy, todo lo relacionado a los inventarios tienen un rol muy importante dentro de una empresa, independientemente de su tamaño o la clase de negocio que sea, ya que esto les permite tener una gestión más acertadas con respecto a los productos almacenados para evitar posibles problemas, se considera que los inventarios son lo que impulsa a una organización hacia adelante porque son el sustento de las empresas, que les permite obtener beneficios.

Hay diferentes tipos de inventario que al día de hoy se usan alrededor del mundo y se pueden categorizar de diferentes maneras, pero en las empresas comerciales, también existen inventarios de productos básicos, que consiste en cada artículo listo para la venta y su conversión a efectivo.

Lo más destacable de hacer un inventario en condiciones perfectas, es que nos proporcionará nuestra última colección de factores detallados de valoración que tengan en el cargamento de productos existentes, Porque el inventario debe ser considerado como herramienta vital que sirve para aumentar las inversiones del negocio, además de lo más importantes que son para las empresas y están relacionadas con otros activos, puesto que son piezas importantes en el aspecto de vender y optimizar los beneficios.

Los inventarios son activos tangibles listo para su venta de acuerdo a la actividad que realice la empresa, como también tiende a ser consumido en la producción de bienes y servicios, quiere decir, que pueden ser vendidos sin importar que tipo de negocio sean, y de acuerdo a la autor Castelblanco (2019) establece en su libro que “El inventario es la verificación y control de los bienes materiales o patrimoniales que dispone la empresas, que se realiza con el fin de confirmar que las cuentas contables se encuentren correctamente hechas de acuerdo a

los bienes existentes que se encuentran almacenados" (p. 3). Se designa al inventario como parte de los activos de la empresa y es propuesta de venta, los responsables de ejercer sus respectivos controles deberán tener conocimiento sobre la cantidad de productos existente, para que la empresa funcione sin problemas en sus actividades comerciales.

La administración y seguimiento del inventario siempre será compleja, sin importar su tipo, es una base de datos ordenada de toda la mercadería almacenada que dispone la empresa, como un resumen estratégico de la entrada y salida de productos, por lo que el inventario ayuda a negocios a abastecer sus almacenes de mercancías, con procesos de ayuda comerciales o de producción, y la disponibilidad que facilita todo esto productos a los consumidores. (Catacora, 2018).

Si se realiza un proceso óptimo de toda la información real que dispone el inventario este se vuelve una herramienta confiable, se designara una toma de decisiones más clara con respecto a los productos que se puedan comprar o vender, es decir conocer lo que en realidad el negocio necesita, de acuerdo al expediente correspondiente a las ventas que se generen.

En el comercial Regulito quienes verifican la mercadería son los propietarios antes de ser almacenada, el producto llega al negocio para ser evaluado y pesado, este tema requiere personal que haga el trabajo pesado, para luego incluir todo lo comprado a la base de datos contable que dispone el negocio, para el debido tramite con documentos, además entregar los detalles de las facturas a los vendedores, para luego verificar que el producto solicitado esté en buenas condiciones y sea óptimo para su posterior venta, pero resulta que no siempre determinan el buen registro de la mercadería y causan confusión cuando se vende debido una mal detalle de los registros internos.

El comercial Regulito tiene problemas de mal registro en la mercadería almacenada, mala comunicación entre el personal interno, control inadecuado y mala organización del

almacén, debido a que no solo una persona tiene el control (como debería ser), sino que todos los empleados tienen accesos a la mercadería existente y esto tiene un impacto negativo en el manejo de los bienes, ya que no llevan los debidos registros de inventario, sin mencionar que el personal actual no cuenta con un perfil profesional adecuado al puesto que desempeña y se laboran por instinto, aquí se quiere recalcar que es necesario contar con buenos procedimientos de gestión, control e inventario, que son la base principal de la estructura contable de una empresa.

Según el autor Reyes (2019) “Los negocios comerciales se especializan principalmente en la compraventa, debido a su naturaleza que consiste en que se adquiere el material en grandes cantidades y a bajo coste para luego posteriormente venderlo a precio normal” (p. 68) por tal motivo las ventas en las empresas comerciales son el principal medio de obtención de ingresos mediante el cual se obtienen utilidades destinados para la inversión y crecimiento del mismo. De otro modo las pequeñas empresas enfrentan un riesgo al dejar que sus inventarios sean opcionales y solo se guíen por los registros de compras. De acuerdo a Meana (2017) expone en su libro que “para obtener el máximo beneficio que ofrece implementar el inventario en una empresa es el contar con el personal capacitado que se haga responsable por lo que dispone la bodega y cuide todos los bienes de la empresa” (p. 25)

Mediante la implementación de la entrevista aplicada a los trabajadores del comercial Regulito y con la observación directa se llegó a la conclusión que el método que usaban para los procesos de almacenados era inapropiada además de complicada, puesto que no disponen de una persona preparada para realizar el control del inventario, aunque los responsables de recibir los productos afirmaban realizar su trabajo de manera correcta, puesto que también tenían otras actividades dentro del negocio y a algunos se les olvidaba registrar en la base de datos las entradas o salidas de las mercaderías, esto provocaba una serie de inconveniente con respecto a la cantidad existente de los productos para la venta, ya que en ocasiones disponían

de quintales de arroz extra al fondo de la bodega, pero por no contar con un registro válido se pasaba por alto y solicitaban la compra de más esto generaba sobre exceso del material y generaba una pérdida debido a que después se debía vender los quintales del grano más económicos para que no se echen a perder guardados.

El sistema aplicado en el inventario debe ejecutarse de una manera impecable y sin errores para evitar generar pérdidas, y su principal función de tener un registro válido del stock que dispone la empresa y así evitar que la mercadería se pueda extraviar o echar a perder.

Dependiendo la empresa o negocio estas tienen su forma de almacenar sus productos, dependientemente a los servicios que ofrezcan al público, porque tenemos que tener en cuenta que no es lo mismo el almacenar productos químicos, farmacéuticos, agrícolas o alimenticios; porque todos ellos cuentan con un ciclo de vida que deben estar guardado, también se debe disponer de un ambiente ideal y necesario para cada tipo de mercadería y evitar su pérdida a la hora de ser necesitados. (Zapata y Zapata 2017).

El sistema de almacenado es muy importante en las empresas que son proveedores de otros negocios a nivel nacional, debido a que ellos envían productos por un coste más económico, puesto que les solicitan grandes cantidades de mercadería y estos encargos son diarios, por lo que deben siempre tener siempre las mejores instalaciones de conservación para que los productos estén en óptimas condiciones para sus envíos. (Ucha, 2017)

Acorde a lo mencionado en la cita anterior, se debe contar con un lugar adecuado a la mercadería que se ira a resguardar y sobre todo que se cuenten con personal capacitado para llevar el manejo del inventario, para evitar inconvenientes en el transcurso del año, por eso se debe destacar la importancia del mismo para cualquier empresa comercial, debido que nos permite tener información real de lo que dispone el negocio, esto influye mucho en la toma de decisiones y evitar tener productos de más.

Muchas empresas se rigen por un inventario físico, donde se encuentra detallada toda la información de la mercadería almacenada desde su llegada como lo es el peso, la cantidad la fecha de elaboración y caducidad. Esto se registra minuciosamente y se hace una lista con toda la información relevante antes mencionada, disponiendo de un stock listo para su venta. (Borbor, 2018)

Para que una empresa disponga de un control de inventario adecuado, es necesario contar con personal capacitado de preferencia profesionales que se haya preparado desde estudios universitarios para demostrar competencia, dicho manejo debe realizarse continuamente debido a los movimientos diarios donde la mercadería ingresa y sale por igual, de acuerdo a esto, es necesario estar preparado por los pedidos que pueden realizar otras compañías y estas pueden ser diarias, semanales o trimestrales. Sumándole las grandes cantidades de pedidos que deben ser trasladados del que se pueden llevar a cabo en unas cuantas horas, es indispensable contar con la información del stock que se encuentra almacenado, detallar la sección y el orden de llegada es lo más factible en el caso y esto con finalidad de no tener excesos de productos que puedan dificultar su venta o se puedan echar a perder.

El personal encargado de llevar el manejo del almacenamiento debe tener en cuenta todo lo que tiene bajo su custodia, el inventario debe detallar cada cosa desde su ingreso hasta su salida, debido que en ciertas temporadas del año las demandas de ciertas mercaderías exceden lo que disponen y es cuando se debe actuar rápido para solventar dicho problema. Durán (2018)

El comercial Regulito al no tener personal calificado del cual llevar un control en el inventario adecuado, tienden a tener un problema muy común el cual es adquirir mercaderías en grandes cantidades sin notar que ya tienen un stock almacenado, los granos de soya y cacao son los más comunes en ese inconveniente, y en ocasiones muchos productos se han echado a

perder debido a que se encuentran mucho tiempo almacenados pero al estar todos revueltos se es difícil saber dónde estarán ubicado cada uno de ellos, en estos errores se adquiere más mercadería sin pensarlo.

Cabe destacar que al interior del comercial Regulito, los empleados no tienen una comunicación acertada, puesto que, en ocasiones los propietarios tienen que salir por algún negocio a otro lugar y en estas circunstancias tienden a recibir grandes cantidades de productos a crédito sin el debido conocimiento, y esto requiere que el proceso nuevamente se realice con ellos ya dentro del comercial para concretar el negocio.

La base de toda empresa es que los empleados dispongan de una buena comunicación para las tareas en conjuntos y se logren los objetivos propuestos desde la fundación, es necesario que cada uno de ellos demuestre un perfil profesional en las áreas designadas, estos elementos también se adjudican más valores como el respeto y la honestidad.

La buena comunicación entre empleados y empleadores es fundamental para todo tipo de negocio, Esto no causará molestias en el área de trabajo y no comprometerá errores que puedan significar pérdidas, debido a que este problema ocasionaría que el cargado o propietario aumentará sus cuentas por pagar, de algunos productos que se encuentren almacenado y no sería factible. Se vuelve a mencionar que el comercial Regulito es un negocio de compra y venta de granos.

Las NIC 2

La NIC 2 define de manera específica que el inventario es un activo (en el actual caso, mercancías) que adquirimos por cobras para luego su posterior venta y de este proceso nos genere un ingreso, por lo tanto, cada registro contable debe ser precisos, lo que se logra mediante una buena gestión o control del inventario. Los registros precisos evitarán las molestias y pérdidas de las empresas comerciales al momento de verificar que el producto real

esté relacionado con la contabilidad, es decir, la información será confiable y no habrá resultados perdidos ni exceso de productos.

Sin importar el tipo de empresa que sea, debe disponer con un manual de procedimientos acorde a su tipo de actividad, el identificar cuáles son los procesos que se deben tratar a la hora de realizar las tareas diarias y evitar errores en los procesos de almacenamiento, disponer de instrucciones específicas detalladas por parte de los propietarios, conocer cuáles son los procedimientos con respecto al uso del inventario, el cual debe contar con personal especializado y preparado para desempeñar la labor.

Implementación de las NIC 2

La implementación de las NIC 2 tienen como finalidad adaptar el sistema contable al uso del inventario, es una característica importante en el balance de cuentas dependientemente como se usen están pueden significar ganancias, pero si se las usa erróneamente por desconocer el tema pueden acabar en pérdidas muy significativas, debido a que el inventario posee la mayor parte de la inversión en una empresa. (Norma Internacional De Contabilidad 2, 2019, p. 1)

Dado que la empresa comercial no utiliza ningún método de valoración en el sistema de inventariado, se realiza rutinariamente el costo de sus ventas externas, es decir, analizando el precio a la hora de comprar la mercadería, y además sumándole los gastos previos, y analizando el porcentaje que se aumentara al producto adquirido, se concluye que de esta forma, se debe estudiar los precios que existen actualmente en el mercado para determinar cuál sería el valor de venta al público, lo más común es que un producto que está de temporada sean los más requerido por los clientes y su valor genere ganancia vendiéndose en grandes cantidades, para después retomar su valor ya sea en incremento o disminución en su valor. Por lo tanto, es muy necesario realizar un control de la mercadería almacenada, y se clasifiquen por sus precios correspondientes.

Uno de los problemas más comunes dentro del comercial Regulito es la deficiencia en su sistema de inventarios, todo se realiza de manera irresponsable ya sea mentalmente o como se dice “al ojo”, de acuerdo al autor (Homgen, 2017) “el proceso de inventario es el sistema por el cual una empresa realiza de manera eficiente el conteo, almacenado y detallado de la mercadería existente para luego crear una base de datos que sirva como respaldo para futuras compras” (p. 19), lo que facilita el conocimiento de la mercadería que ingresa o sale además de saber de su existencia final. Además, Sánchez et al (2018) afirman que “La hoja Kardex es un implemento indispensable en el control del flujo de materiales, básicamente trata de obtener la información sobre los ingresos, la producción y la cantidad de cada material que se encuentra almacenado” (p. 25).

Está claro que un error común en una empresa comercial es adquirir mercadería extra sin tener un buen manejo del control de inventario, esto también se debe a la falta de comunicación que tiene la persona encargada de la bodega y los propietarios, muchos de ellos se dejan influenciar por los proveedores, y comienzan a recibir productos sin tener en mente la facilidad de su venta.

Se debe destacar que utilizar los métodos apropiados del inventario es de vital importancia, para que las empresas comiencen a surgir y expandirse debido a los ingresos que estas puedan generar, en la actualidad se cuentan con varios tipos de inventarios, pero al día de hoy uno de ellos es el más destacable debido a su gran margen de resultados en las empresas comerciales y es el llamado promedio o ABC

Con el paso de los años, los propietarios del comercial Regulito, notaron un bajo rendimiento en sus cuentas con respecto años anteriores, sus empleados no sabían lo suficiente sobre sus puestos, en donde a veces se observaba mercadería que no era vendida pese al tiempo de estar guardada. Aunque el propietario-gerente es una persona con la obligación de llevar

libros contables, se observó que no se aplica ningún proceso contable sobre las NIC 2 en su negocio comercial, porque cuentan con solo un personal de contabilidad que brinda sus servicios para la mayoría de las actividades contables, como la verificación de los estados financieros necesarios para cumplir con las obligaciones tributarias.

El comercial objeto de estudio al no contar con un sistema de inventario apto para su desempeño, la información que ofrece es imprecisa y no contamos con los valores reales de la mercadería que pueda ingresar o salir, esto genera mucho de qué hablar debido a que la rotación en los sistemas de almacenamiento está completamente mal, y en ocasiones se han encontrado mercadería en mal estado por el tiempo guardado o exceso de peso del mismo, debido a esto es poco probable asignar un valor adecuado a lo demás a la hora de la venta.

Es muy importante que cada organización comercial sin importar su tamaño o razón social, tenga que comprender cuales son los movimientos necesarios en la rotación del inventario, para que de esta manera se pueda evaluar de la mejor forma, con respecto a las decisiones de la mercadería existente, en las grandes empresas principalmente las importadoras deben mantener un claro manejo de las existencia de sus mercaderías, debido a que estas tienden a cambiar cada día y por eso su nivel de rotación es más alto y rentable, el contar con profesionales capacitados facilita el desempeño y mejora las actividades a la hora de selección y envío de productos a otros destinos, esto significa mayor fluidez e ingresos que sirven para seguir creciendo, además de conocer en el tiempo exacto en el que dinero se vuelve efectivo por toda la mercadería vendida, y por su contra parte si la rotación del inventario es baja, esto dificultara las ventas y nos hará entender que el negocio está teniendo un bajo rendimiento.

A continuación, se mostrará la fórmula indicada para conocer la rotación de inventarios de una determinada empresa:

Cuadro #1 Formula de rotación.

Rotación de Inventario	$\frac{\text{Ventas al precio de coste}}{\text{existencias medias}}$
=	

Elaborado por: Carolay Rendón Acosta

Esta fórmula detallada significa que las unidades que vendemos a precio de coste son durante un período de tiempo, expresado en unidades monetarias, a su vez que en el inventario el promedio se refiere a las unidades almacenadas en la bodega, expresadas en valor monetario.

6. MARCO METODOLOGICO

El trabajo de investigación se enfocó mediante un patrón de análisis cualitativo, además de integrar información bibliográfica referente al tema, con un estudio de campo que dirigió de manera directa todos los movimientos del comercial Regulito, donde se observó todo lo relacionado con el manejo del control del inventario, desde el ingreso, registro y almacenamiento de la mercadería hasta su posterior venta; utilizando cada medio necesario para llegar al desenlace del trabajo por medio de investigaciones documentadas que ayudaran a conocer de qué trata el buen funcionamiento del inventario y desarrollar recomendaciones que sean una prioridad para mejorar las actividades diarias dentro del negocio.

Para el estudio de caso se emplea un modelo de investigación bibliográfica, que servirá para llegar a reconocer los problemas que afectan al comercial Regulito en el año 2021 y llegar a su posterior resultado, es importante contar con toda la información necesaria que enfoque el principal problema en el negocio, se recopiló información mediante documentos, entrevistas y encuestas. Para revelar en donde radica el principal problema con respecto al manejo del inventario. Además de emplear las siguientes técnicas necesarias:

Investigación documental: se obtuvo información muy importante por medio de documentos electrónicos, libros y fragmentos de notas de autores relacionado a los sistemas de almacenamiento e inventario.

Observación directa: como su nombre lo indica sirvió principalmente para adentrarse al entorno de cómo trabajan los integrantes del comercial Regulito y detallar cada paso realizado en el día

Entrevista: Se efectuó en realizar un conjunto de preguntas, necesarias para recopilar información que ayudaran a esclarecer como es el manejo y control de los procesos del inventario en el comercial Regulito.

7. RESULTADOS DE INVESTIGACIÓN

En la investigación realizada en el comercial Regulito del cantón Babahoyo referente al control de inventarios con la aplicación de la NIC 2, a partir de la técnica de investigación de la entrevista, misma que fue realizada el día 24 de julio de 2022 a la encargada de la empresa, fueron encontrados los siguientes resultados, como respuesta a las preguntas realizadas.

Por parte del cumplimiento de las disposiciones de la NIC 2 Inventarios, la administración de los encargados de la gestión contable del Almacén Regulito mantiene una administración eficiente, puesto que cumplen con lo dictaminado por la normativa en aspectos como el reconocimiento y medición de los inventarios.

Analizando la gestión dada al inventario de mercaderías bajo responsabilidad de los encargados en bodega y la secretaria, estos son desconocedores del contenido de la NIC 2, puesto que su labor es la del registro en las Kardex de las entradas y salidas de mercaderías, labor que en ocasiones es realizada con deficiencias, puesto que existe cierta la falta de comunicación existente entre las partes encargadas de la gestión del inventario, además está la poca frecuencia en la que es actualizado el registro, de tal manera que en ocasiones los registros de la secretaria no concuerdan con los de bodega.

De acuerdo con la información recopilada, y con base al análisis de la NIC 2 inventarios, se puede afirmar que dentro del comercial Regulito del cantón Babahoyo se aplican las siguientes técnicas, especificadas en la mencionada normativa:

Técnica	Aplicación		Observación
	SI	NO	
Reconocimiento del inventario	X		La entidad reconoce oportunamente las mercaderías destinadas para la venta como inventarios de mercaderías

Reconocimiento de inventarios como activos	X		La entidad reconoce oportunamente los inventarios de mercadería como activos corrientes.
Registro del costo de adquisición		X	La empresa tiene problemas con el registro de los Kardex, puesto que en ocasiones existen omisiones de registros y como resultado estos no muestran la información necesaria.

Para la aplicación de los cálculos para los análisis financieros, se toma en consideración la siguiente información, tomada a partir de los estados financieros de los años 2020 y 2021 del comercial Regulito, mismos que se presentan en los anexos y cuyos datos relevantes se muestran a continuación.

Saldos relevantes de estados financieros 2020 y 2021	
Costos de ventas en el año 2021	763.197,18
Ventas en el año 2021	106,358.21
Ventas en el año 2020	
Saldo inicial de inventario de mercaderías para el año 2021	43.997,60
Saldo final de inventario de mercaderías para el año 2021	49.762,29
Inventario de mercaderías del periodo 2020	34,634,63
Activos año 2021	183,052.81
Activo corriente periodo 2021	143,487,20

Con base en los estados financieros de la entidad, para el año 2021, mantiene la siguiente **rotación de inventario**, resultante de la siguiente fórmula:

$$\begin{array}{l} \text{ROTACION DE} \\ \text{INVENTARIO=} \\ \text{ROTACION DE} \\ \text{INVENTARIO=} \end{array} \quad \frac{\text{COSTO DE VENTA}}{\text{INV PROMEDIO}} = \text{RI}$$

$$\frac{763.197,18}{46.879,95} = \mathbf{16,28}$$

$$\text{INV. PROMEDIO} = \frac{\text{INV. INICIAL} + \text{INV. FINAL}}{2} =$$

$$\text{INV. PROMEDIO} = \frac{43.997,60 + 49.762,29}{2} = 46.879,95$$

De acuerdo con la aplicación de la fórmula de rotación del inventario, el inventario de mercaderías en el comercial Regulito del cantón Babahoyo, para el año 2021 es de 16.28 días. La rotación de la mercadería es dada cada 16 días, lo cual indica que existe un volumen considerable de venta de mercaderías y que la gestión dada a la reposición de la misma, al igual que su planificación semanal acorde a las exigencias de los clientes resulta ser suficiente.

Como segundo análisis financiero se encuentra la **fórmula del análisis vertical aplicado a la cuenta inventarios**, mismo que mide la materialidad o grado de aporte que tiene una cuenta al rubro del que forma parte, que para el caso de los inventarios de mercadería es tomado en cuenta el valor de activos corrientes y se realiza mediante la siguiente fórmula:

$$\text{A.V} = \frac{\text{Inv. De mercadería}}{\text{Activos corrientes}} * 100 =$$

$$\text{A.V} = \frac{49.762,29}{143,487,20} * 100 = 34,68\%$$

La fórmula aplicada a la cuenta de inventarios da como resultado que, el rubro estudiado es equivalente al 34,68% del total de los activos corrientes, situación que demuestra la importancia que mantiene el nivel de inventarios en comparación con los demás activos corrientes de la empresa.

Adicionalmente, se procede a evaluar a la cuenta en comparación del total de activos y de las ventas:

Cuenta	Saldo 2021	A.V
Activos	183.052,81	100,00%
Activos Corrientes	143.487,20	78,39%
Inventarios	49.762,29	27,18%

En el cuadro mostrado anteriormente se representa el porcentaje de participación de los activos corrientes y de los inventarios al total de activos, en donde los activos corrientes representan la mayor parte del total de los activos, además, los inventarios se muestran como una de las cuentas de mayor materialidad en el mencionado rubro.

Comparando los inventarios ante el valor de las ventas se obtiene la siguiente información:

Cuenta	Saldo 2021	A.V
Ventas	106428,84	100%
Inventarios	49.762,29	47%

El volumen de los inventarios, como se puede apreciar, es correspondiente al 47% de las ventas brutas registradas en el año 2021.

Continuando con el análisis de la cuenta inventarios, se encuentra el análisis horizontal de esta, mismo que sirve para comprar los cambios en el saldo existentes entre dos periodos

distintos, como lo son el periodo 2020 y 2021. Existen dos tipos de variaciones, la variación absoluta, que demuestra en términos monetarios la variación restando el saldo actual menos el anterior y la variación relativa que da como resultado un porcentaje que se obtiene dividiendo la variación absoluta para el saldo anterior.

$$\text{Variación absoluta} = 49.762,29 - 34.634,63 = \mathbf{15.127,66}$$

$$\text{Variación Relativa} = \frac{49.762,29 - 34.634,63}{34.634,63} * 100 = \mathbf{43.68\%}$$

Cuenta	Año 2020	Año 2021	Variación Absoluta	Variación relativa
Inventarios	34,634.63	49.762,29	15.127,66	43.68%

Para el año 2021 el saldo del inventario se ha visto incrementado en un 43,38%, correspondiente a \$15.127,66, esta situación indica que la empresa ha incrementado su nivel de inventario esperando tener un mayor nivel de ventas, puesto que la rotación del inventario para el año 2021 indica que existe un volumen considerable de comercialización de este.

Resulta relevante evaluar a las ventas, puesto que, los movimientos del inventario y el volumen de ventas se encuentran relacionados.

Cuenta	Año 2020	Año 2021	Variación Absoluta	Variación relativa
ventas	49338,29	106428,84	57090,55	116%

Las ventas para el periodo 2021, presentan un incremento de más del doble, en comparación con el periodo anterior, de tal manera que se muestra un incremento del 116%,

situación que concuerda con el aumento del volumen de inventarios presentado en el mismo año.

Adicionalmente, en la revisión de los estados financieros, concretamente en el estado de situación financiera, perteneciente al periodo 2021, fue detectada una anomalía en la cuenta de inventarios, con respecto al saldo de los meses septiembre octubre y noviembre:

Los saldos de estos meses se encuentran en negativo, situación que va en contra de la naturaleza contable a la que están sujetos los inventarios de mercadería, puesto que de acuerdo con la NIC 2, esta cuenta representa a las existencias de los distintos bienes considerados como inventarios.

Septiembre	Octubre	Noviembre
-50,328.03	-55,460.95	-64,481.78

8. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

Controlar el nivel de los inventarios es de vital importancia para el desarrollo de la empresa y la obtención de beneficios económicos, de acuerdo con Valdiviezo (2017) es necesario contar con los niveles de inventario adecuados para la maximización de los beneficios económicos, situación que es puesta en práctica de manera empírica dentro del comercial Regulito, debido a que la planificación del nivel de inventario es dada semanalmente acorde a el nivel de demanda de los clientes.

Resaltando la importancia de la gestión del nivel de inventarios está Omeñaca, (2017) quién declara que el negocio siempre debe asegurar el nivel de existencias para solventar las necesidades d los clientes. Este mantenimiento del nivel óptimo de las mercaderías, de acuerdo con lo señalado por Catacora (2018), es posible mediante la aplicación de una base de datos en donde se registren las entradas y salidas de existencias y además de una planificación para las futuras adquisiciones.

La gestión dada al nivel de inventarios resulta ser oportuna, puesto a que el mismo mantiene una adecuada rotación, siendo dada en 16 días, valor corresponde a un movimiento considerable, dando como resultado que el sistema de gestión dado la adquisición de nuevo inventario de mercaderías, basado en el pronóstico de un mayor número de ventas ocasiona que, para el año 2021 se cuente con un 43,38% por encima del periodo anterior.

Cabe mencionar que, con bases en la entrevista realizada, fue posible evidenciar que existen ciertos problemas en la comunicación de los encargados del registro en Kardex de bodega y de secretaría, puesto que en ocasiones los valores de existencias de ambos no coinciden.

Otro de los hallazgos más relevantes es la presencia de saldos negativos en la cuenta de los inventarios, correspondiente a los meses de septiembre octubre y noviembre, lo cual es síntoma de un incorrecto registro de la entrada de nuevas existencias, debido que este resultado solo es posible tras la venta de mercaderías que no consten en los registros contables.

9. CONCLUSIONES

Habiendo revisado, analizado el componente teórico y resultados obtenidos de la investigación sobre el control de inventario con aplicación de las NIC 2 en el comercial Regulito del cantón Babahoyo en el periodo 2021, se llega a la conclusión de que existe falta de capacitación sobre los elementos de las Normas de Contabilidad #2 en el personal encargado de los registros Kardex, así como también se puede evidenciar, gracias a las técnicas de recolección de información implementadas, la falta de coordinación y comunicación entre la encargada de secretaría y el encargado de bodega para el llenado de todos los registros de mercadería existente, puesto que, de acuerdo con lo declarado en la entrevista, es común que no cuadren los valores de secretaría con los de bodega.

La problemática mencionada anteriormente es dada a consecuencia de la falta de controles oportunos al conteo y manejo de existencias, los empleados de la entidad realizan el recuento y registro en Kardex de manera semanal, lo cual desencadena ciertas omisiones o errores en el registro de las entradas y salidas de mercadería, además para la reposición del inventario no existe una planificación que vaya más allá de la solicitud de nueva mercadería en base a las exigencias semanales de los clientes.

La rotación del inventario en la entidad es equivalente a 16, lo cual indica que su inventario fue comercializado en su totalidad cada 16 días, valor que corresponde al incremento en las ventas del 116% con respecto al periodo anterior.

Los inventarios son una de las cuentas con mayor materialidad dentro de los activos corrientes, de los cuales representan el 34.68%, mientras que del total de activos representan un 27.18%, situación que denota la importancia de este rubro para la empresa y la necesidad de un control continuo.

Finalmente, cabe mencionar que fue detectada cierta anomalía en el estado de situación financiera, puesto que, para los meses de septiembre, octubre y noviembre del 2021, el saldo de la cuenta inventarios muestra valores negativos, situación que, de acuerdo con la naturaleza de la cuenta, no es común ni adecuado que se dé, lo cual pone en evidencia la falta de control en el registro de las existencias, debido a que una situación de estas características solo es posible en el caso de vender mercadería que no haya sido registrada como inventario oportunamente en el momento de su adquisición, lo cual es un incumplimiento del apartado de reconocimiento y medición de la NIC 2.

10. RECOMENDACIONES

Tomando como base las conclusiones de la investigación, se recomienda a la administración del comercial Regulito del cantón Babahoyo, la contratación de un profesional contable que esté encargado del registro de los inventarios en el Kardex, con la finalidad de mejorar el mencionado procedimiento, para que de esta manera sea posible identificar oportunamente el valor real del nivel de inventarios.

Es necesario mencionar que la falta de control es uno de los mayores inconvenientes, por lo cual es recomendable aplicar un regimiento o evaluación periódica que compruebe que el nivel de existencias concuerde con los documentos que respaldan las adquisiciones, como las facturas y así evitar incongruencias en los registros. Resulta relevante la aplicación de mayor control debido a la importancia y materialidad que mantienen los inventarios dentro de la empresa, siendo este factor determinante para la obtención de beneficios económicos.

Finalmente es recomendable que la entidad establezca las políticas necesarias para asegurar el registro oportuno y verídico del nivel de inventarios en los registros contables, cumpliendo con lo establecido en la NIC 2, con la finalidad de evitar que se reitere la situación de tener saldos negativos en esta cuenta de naturaleza deudora.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Castebianco, O. (2019) *Costos empresariales: Manejo financiero y gerencial* (1^{ra} ed). Ed: Ecoe Ediciones.
- Cruz, A. (2017) *Gestión de Inventarios* (1^{ra} ed). Ed: IC Editorial.
- Omeñaca, J. (2017). *Contabilidad General* (14^{va} ed). Ed: Deusto.
- Borbor, D. (2018). *Gestión de inventarios y la rentabilidad en la ferretería Angie del cantón Santa Elena*. La Libertad, Ecuador: Universidad Estatal Península de Santa Elena:
<https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/46000/4415/3/UPSE-TCA-2018-0003.pdf>.
- Catacora, F. (2018). *Sistemas y Procedimientos*. Caracas, Venezuela: Mac Graw Hill.
- Carvajal, A. (2017). *Herramienta integrada de Control interno y Administración de riesgos*. Universidad Externado: Colombia.
- Durán, Y. (2018). *Administración del inventario: elemento clave para la optimización de las utilidades en las empresas*. Visión Gerencial, pp. 55-78.
- Homgen, C. (2017). *Contabilidad*. La Habana: Félix Varela
- Lara, P. (2017). *Propuesta diseño de un sistema de control de inventarios para la compañía ESERSUM IND CIA LTDA*. Quito, Ecuador: Universidad Central del Ecuador:
<http://www.dspace.uce.edu.ec/bitstream/25000/14542/1/T-UCE-0003-AC090-2018.pdf>.
- Ladrón de Guevara, M. (2020). *Gestión de inventarios UF0476* (1^a ed).Ed: Tutor Formación.
- Meana, P. (2017). *Gestión de inventarios* (1^a ed).Ed: Paraninfo S.A.
- Reyes, D. (2019). *Administración de inventarios en almacenes, logística y operación*. .

Bogotá: Recuperado de <http://formu.info/administracin-de-inventariosenalmacenes.html>.

Sánchez, Vargas, Reyes, & Vidal. (2018). *Sistema de Información para el Control de Inventarios del Almacén del ITS*. Conciencia Tecnológica, 41.

Valdiviezo, J. (2017) *Tratamiento contable de los inventarios según las NIC 2* (1ª ed). Ed: Instituto Pacifico.

Zapata, J. (2018). *Fundamentos de la gestión de inventarios*. Colombia: ESUMER

ANEXO

ANEXO 1- RUC DEL COMERCIAL REGULITO



Certificado
Registro Único de Contribuyentes

Apellidos y nombres PIZA VERA CLARA NOEMI		Número RUC 1202925960001
Estado ACTIVO	Régimen REGIMEN GENERAL	
Inicio de actividades 29/07/2003	Reinicio de actividades No registra	Cese de actividades No registra
Jurisdicción ZONA 5 / LOS RIOS / BABAHOYO		Obligado a llevar contabilidad SI
Tipo PERSONAS NATURALES		Agente de retención SI

Domicilio tributario**Ubicación geográfica**

Provincia: LOS RIOS **Cantón:** BABAHOYO **Parroquia:** DR. CAMILO PONCE

Dirección

Número: S/N **Kilómetro:** 2.5 **Referencia:** A DOSCIENTOS METROS DE LA GASOLINERA TERPEL

Actividades económicas

- H49230101 - TODAS LAS ACTIVIDADES DE TRANSPORTE DE CARGA POR CARRETERA, INCLUIDO EN CAMIONETAS DE: TRONCOS, GANADO, TRANSPORTE REFRIGERADO, CARGA PESADA, CARGA A GRANEL, INCLUIDO EL TRANSPORTE EN CAMIONES CISTERNA, AUTOMÓVILES, DESPERDICIOS Y MATERIALES DE DESECHO, SIN RECOGIDA NI ELIMINACIÓN.
- A01120001 - CULTIVO DE ARROZ (INCLUIDO EL CULTIVO ORGÁNICO Y EL CULTIVO DE ARROZ GENÉTICAMENTE MODIFICADO).
- G46201101 - VENTA AL POR MAYOR DE CEREALES (GRANOS).

Establecimientos

Abiertos 3	Cerrados 0
----------------------	----------------------

Obligaciones tributarias

- ANEXO TRANSACCIONAL SIMPLIFICADO
- 1011 - DECLARACIÓN DE IMPUESTO A LA RENTA PERSONAS NATURALES

i Las obligaciones tributarias reflejadas en este documento están sujetas a cambios. Revise periódicamente sus obligaciones tributarias en www.sri.gob.ec.

Números del RUC anteriores

No registra

1/2

www.sri.gob.ec

Apellidos y nombres PIZA VERA CLARA NOEMI	Número RUC 1202925960001
---	------------------------------------



Código de verificación: CATRCR2021001545146
Fecha y hora de emisión: 16 de junio de 2021 10:41
Dirección IP: 138.122.111.249

Validez del certificado: El presente certificado es válido de conformidad a lo establecido en la Resolución No. NAC-DGERCGC15-0000217, publicada en el Tercer Suplemento del Registro Oficial 462 del 19 de marzo de 2015, por lo que no requiere sello ni firma por parte de la Administración Tributaria, mismo que lo puede verificar en la página transaccional SRI en línea y/o en la aplicación SRI Móvil.

ANEXO 2 – FORMATO PREGUNTAS DE LA ENTREVISTA

- 1. Conoce sobre la normativa NIC 2**
- 2. Tiene interés en conocer y aplicar lo dictaminado por la normativa NIC 2**
- 3. Que aspectos de la NIC 2 aplica en la gestión de inventarios**
- 4. Quien es el encargado de la gestión del inventario en el local**
- 5. Que aspectos son los que presentan mayor al momento de registrar las entradas y salidas de inventarios**
- 6. Qué método de valuación de inventarios emplean**
- 7. Qué herramientas utilizan para llevar el control de inventarios**
- 8. Bajo qué parámetros realizan la reposición de inventario**
- 9. Cada qué tiempo o condiciones se realiza la reposición de inventarios**
- 10. Existe una planificación para la gestión y reposición de inventarios de mercadería en bodega.**

ANEXO 3 – FOTOS DE ENTREVISTA AL PERSONAL DEL COMERCIAL



ANEXO 4 – CARTA DE AUTORIZACION

**COMERCIAL "REGULITO"**

RUC: 1202925960001

Teléfono: 0969692791-052020914

Dirección: Vía Babahoyo-Guayaquil Km. 2 1/2
Babahoyo-Los Ríos-Ecuador

Babahoyo, 26 de mayo de 2022

Magister

Eduardo Galeas Guijarro

**Decano de la Facultad de Administración, Finanzas e
Informática**

En su despacho

Estimado Magister:

Por medio de la presente tengo a bien certificar que a la Srta. **Rendón Acosta Carolay Christine**, portadora de la C.I. # **120637668-1**, se le ha otorgado el respectivo permiso para que realice el estudio de caso en nuestra empresa para la obtención de su grado académico profesional universitario de tercer nivel, referente a: **CONTROL DE INVENTARIO CON APLICACIÓN DE NIC 2 EN EL COMERCIAL REGULITO DEL CANTÓN BABAHOYO EN EL PERÍODO 2021.**

Sin otro particular, me suscribo.

Comercial "REGULITO"
Dirección: Km 2 1/2 Vía JUAN
TELÉFONO: (05) 2920914
Clara Noemí Piza Vera
FIRMA AUTORIZADA

Firma

Clara Noemí Piza Vera

C.I. 120292596-0

ANEXO 5 – Estado de situación financiera cuenta inventario enero – Diciembre 2020

44	1.1.05.	EXISTENCIAS	42,420.00	51,001.58	46,893.03	92,364.33	112,614.01	88,700.31	86,811.49	70,903.87
45	1.1.05.001.	INVENTARIO BODEGA	42,420.00	51,001.58	46,893.03	92,364.33	112,614.01	88,700.31	86,811.49	70,903.87
46	1.1.05.001.003.	POLVILLO	0.00	0.00	3,150.00	3,150.00	4,050.00	3,145.44	3,145.44	0.22
47	1.1.05.001.004.	ARROZ PILADO	0.00	1,742.00	1,389.81	9,174.61	19,536.99	19,536.99	9,471.51	9,471.51
48	1.1.05.001.005.	ARROZ EN CASCARA	42,420.00	28,646.19	29,929.59	26,615.53	33,376.33	10,118.22	33,447.96	39,671.76
49	1.1.05.001.006.	SOYA	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1,076.54	-249.61	-249.61
50	1.1.05.001.008.	ARROCILLO MEDIANO	0.00	18,668.64	19,599.79	30,303.53	25,100.03	31,191.03	26,653.71	10,278.59
51	1.1.05.001.009.	ARROCILLO GRUESO	0.00	1,832.75	-3,468.60	17,002.10	21,937.10	16,299.93	11,001.28	11,001.28
52	1.1.05.001.010.	ARROCILLO FINO	0.00	0.00	558.00	1,292.00	1,990.00	708.60	1,712.60	427.80
53	1.1.05.001.011.	POLVILLO CONO	0.00	84.00	-4,293.56	4,798.56	6,595.56	6,595.56	1,600.60	274.32
54	1.1.05.001.012.	POLVILLO SEMICONO	0.00	28.00	28.00	28.00	28.00	28.00	28.00	28.00

37,025.29	-15,950.58	-12,361.56	7,109.79	34,634.63
37,025.29	-15,950.58	-12,361.56	7,109.79	34,634.63
0.22	0.22	0.00	0.00	0.00
2,358.30	1,452.85	0.00	0.00	0.00
29,825.53	-10,106.74	-9,130.47	3,435.86	28,264.88
-249.61	-7,414.45	0.00	678.09	678.09
4,126.49	-222.19	-3,231.09	2,995.84	4,437.66
41.26	39.43	0.00	0.00	1,254.00
620.78	26.88	0.00	0.00	0.00
274.32	273.42	0.00	0.00	0.00
28.00	0.00	0.00	0.00	0.00

Estado de resultado integral, ventas 2020

PIZA VERA CLARA NOEMI

Estado de Resultado Integral Detallado (Anual)

A Diciembre 2020

		Diciembre
4.	INGRESOS	49,338.29
4.1.	INGRESOS OPERACIONALES	49,334.74
4.1.01.	VENTAS BRUTAS	49,334.74
4.1.01.003.	POLVILLO	-3.00
4.1.01.004.	ARROZ PILADO	0.00
4.1.01.005.	ARROZ EN CASCARA	47,602.09
4.1.01.006.	SOYA	0.00
4.1.01.008.	ARROCILLO MEDIANO	1,735.65
4.1.01.009.	ARROCILLO GRUESO	0.00
4.1.01.010.	ARROCILLO FINO	0.00
4.1.01.011.	POLVILLO CONO	0.00
4.1.01.012.	POLVILLO SEMICONO	0.00

Estado de situación financiera cuenta inventario enero – diciembre 2021

38	1.1.05.	EXISTENCIAS	34,634.63	43,997.60	67,779.34	61,236.40	72,922.01	34,590.90	25,387.99	28,199.89	9,750.31
39	1.1.05.001.	INVENTARIO BODEGA	34,634.63	43,997.60	67,779.34	61,236.40	72,922.01	34,590.90	25,387.99	28,199.89	9,750.31
40	1.1.05.001.003	POLVILLO	0.00	0.00	0.00	0.00	348.10	348.10	348.10	348.10	348.10
41	1.1.05.001.004	ARROZ PILADO	0.00	0.00	3,675.00	6,835.00	6,835.00	7,555.00	6,207.41	1,394.60	1,394.60
42	1.1.05.001.005	ARROZ EN CASCARA	28,264.88	27,619.15	27,104.08	19,963.17	25,843.17	-11,576.63	-7,908.68	-12,545.90	-6,283.64
43	1.1.05.001.006	SOYA	678.09	678.09	678.09	678.09	678.09	678.09	678.09	678.09	678.09
44	1.1.05.001.008	ARROCILLO MEDIANO	4,437.66	11,855.37	31,498.66	26,511.45	30,971.44	29,474.27	22,225.28	35,297.56	8,937.57
45	1.1.05.001.009	ARROCILLO GRUESO	1,254.00	429.00	1,904.00	3,094.00	1,965.20	2,091.06	177.73	-632.62	-689.77
46	1.1.05.001.010	ARROCILLO FINO	0.00	934.56	927.48	3,915.48	3,273.38	3,273.38	912.43	912.43	912.43
47	1.1.05.001.011	POLVILLO CONO	0.00	1,110.00	1,110.00	-785.82	487.40	774.90	774.90	774.90	1,215.20
48	1.1.05.001.012	POLVILLO SEMICONO	0.00	1,371.43	882.03	1,025.03	2,520.23	1,972.73	1,972.73	1,972.73	3,237.73

-50,328.03	-55,460.95	-64,481.78	49,762.29
-50,328.03	-55,460.95	-64,481.78	49,762.29
348.10	348.10	348.10	48.10
1,394.60	1,394.60	1,201.22	1,201.22
-47,356.13	-49,387.54	-49,692.03	772.82
678.09	678.09	678.09	678.09
-7,912.37	-11,862.62	-19,275.58	4,483.78
-2,460.42	802.38	-307.62	31.38
527.17	527.17	527.17	41,177.85
1,215.20	1,215.20	1,215.20	713.58
3,237.73	823.67	823.67	655.47

Estado de resultado integral, ventas 2021

PIZA VERA CLARA NOEMI

Estado de Resultado Integral Detallado (Anual)

A Diciembre 2021

Diciembre

4.	INGRESOS	106,428.84
4.1.	INGRESOS OPERACIONALES	106,358.21
4.1.01.	VENTAS BRUTAS	106,358.21
4.1.01.003.	POLVILLO	700.00
4.1.01.004.	ARROZ PILADO	0.00
4.1.01.005.	ARROZ EN CASCARA	0.00
4.1.01.008.	ARROCILLO MEDIANO	99,176.71
4.1.01.009.	ARROCILLO GRUESO	1,900.00
4.1.01.010.	ARROCILLO FINO	0.00
4.1.01.011.	POLVILLO CONO	3,850.00
4.1.01.012.	POLVILLO SEMICONO	731.50

ANEXO 6 - Kardex

	A	B	C	D	E	F
1	PIZA VERA CLARA NOEMI					
2	Kardex de Articulos en Unidades					
3	Artículo : POLVILLO C - POLVILLO CONO					
4	Desde : 01/01/2021 Hasta : 31/12/2021					
5	Bodega : TODAS					
6						
7	Item	Tipo	Movimiento	Fecha	Nombre	Bodega Origen
8	1	FAC	2-0000244	21/01/2021	UNIGOM CIA. LTDA.	GENERAL
9	2	COM	920	28/01/2021	FLORES POVEDA FERNANDO FILEMON	GENERAL
10	3	FAC	2-0000260	26/03/2021	VILLARROEL AMORES LIDIA MARIA	GENERAL
11	4	COM	943	28/03/2021	VELASQUEZ BAZAN ENRIQUE APARICIO	GENERAL
12	5	FAC	2-0000261	28/03/2021	REINOSO TAYUPANTA SEGUNDO ALFO	GENERAL
13	6	FAC	2-0000262	06/04/2021	MATUTE MORQUECHO SERGIO ROLAN	GENERAL
14	7	FAC	2-0000267	13/04/2021	MATUTE MORQUECHO SERGIO ROLAN	GENERAL
15	8	COM	964	14/04/2021	TORRES SANCHEZ FRANCISCA	GENERAL
16	9	FAC	2-0000269	15/04/2021	UNIGOM CIA. LTDA.	GENERAL
17	10	COM	965	16/04/2021	AVEROS VILLAFUERTE LEONEL IRINEO	GENERAL
18	11	COM	967	17/04/2021	SUBIA ALAVA CARLOS ROBERTO	GENERAL
19	12	COM	966	18/04/2021	ROSADO CARPIO JIMMY JACINTO	GENERAL
20	13	FAC	2-0000270	23/04/2021	UNIGOM CIA. LTDA.	GENERAL
21	14	COM	986	29/05/2021	COTTO RODRIGUEZ FLAVIO JAVIER	GENERAL
22	15	COM	986	29/05/2021	COTTO RODRIGUEZ FLAVIO JAVIER	GENERAL
23	16	COM	1016	02/08/2021	SUAREZ PUGA LICIMACO	GENERAL
24	17	FAC	2-0000330	17/08/2021	MULTISA CENTRO DE ACOPIO Y DISTRIB	GENERAL
25	18	COM	1201	01/12/2021	PREDIAL AGRICOLA RIO VINCES S.A.	GENERAL
26	19	FAC	2-0000402	02/12/2021	CENTERCORP S.A.	GENERAL
27	20	COM	1236	02/12/2021	TAPIA HERRERA WILLIAM OMAR	GENERAL
28	21	COM	1237	02/12/2021	TAPIA HERRERA WILLIAM OMAR	GENERAL
29	22	FAC	2-0000408	17/12/2021	MULTISA CENTRO DE ACOPIO Y DISTRIB	GENERAL
30	23	COM	1230	23/12/2021	AVEROS VILLAFUERTE HECTOR PLUTA	GENERAL

	G	H	I	J	K
1					
2	Fecha : 27/07/2022				
3	Hora : 14:08				
4	Usuario : USUARIO				
5					
6					
7	Bodega Destino	Saldo Anterior	Cantidad	Saldo Actual	
8	GENERAL	-	0.000	50.000	-50.000
9	GENERAL	+	-50.000	128.800	78.800
10	GENERAL	-	78.800	210.000	-131.200
11	GENERAL	+	-131.200	273.000	141.800
12	GENERAL	-	141.800	217.000	-75.200
13	GENERAL	-	-75.200	100.000	-175.200
14	GENERAL	-	-175.200	100.000	-275.200
15	GENERAL	+	-275.200	175.000	-100.200
16	GENERAL	-	-100.200	100.000	-200.200
17	GENERAL	+	-200.200	140.333	-59.867
18	GENERAL	+	-59.867	90.000	30.133
19	GENERAL	+	30.133	225.846	255.979
20	GENERAL	-	255.979	266.000	-10.021
21	GENERAL	+	-10.021	13.000	2.979
22	GENERAL	+	2.979	15.000	17.979
23	GENERAL	+	17.979	116.000	133.979
24	GENERAL	-	133.979	83.000	50.979
25	GENERAL	+	50.979	74.000	124.979
26	GENERAL	-	124.979	125.000	-0.021
27	GENERAL	+	-0.021	33.917	33.896
28	GENERAL	+	33.896	35.000	68.896
29	GENERAL	-	68.896	150.000	-81.104
30	GENERAL	+	-81.104	98.333	17.229
31					
32					
33					
34	Total Unidades				
35		Saldo Anterior	:	0.000	
36		Entradas	:	1.418.229	
37		Salidas	:	1.401.000	
38		Saldo Actual	:	17.229	
39					

	A	B	C	D	E	F
1	PIZA VERA CLARA NOEMI					
2	Kardex de Artículos en Unidades					
3	Artículo : ARROCILLO G - ARROCILLO GRUESO					
4	Desde : 01/01/2021 Hasta : 31/12/2021					
5	Bodega : TODAS					
6						
7	Item	Tipo	Movimiento	Fecha	Nombre	Bodega Origen
8	1	FAC	2-0000246	28/01/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
9	2	FAC	2-0000246	28/01/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
10	3	FAC	2-0000248	16/02/2021	BERMEO RAMOS HENRY FELIX	GENERAL
11	4	COM	931	25/02/2021	BRAVO FRANCO VICTOR AUGUSTO	GENERAL
12	5	FAC	2-0000255	02/03/2021	BERMEO RAMOS HENRY FELIX	GENERAL
13	6	COM	939	18/03/2021	ROSADO CARPIO JIMMY JACINTO	GENERAL
14	7	COM	942	23/03/2021	FLORES POVEDA FERNANDO FILEMON	GENERAL
15	8	COM	945	10/04/2021	GUILINDRO COLOMA MARGARITA ELIZA	GENERAL
16	9	FAC	2-0000264	10/04/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
17	10	FAC	2-0000268	13/04/2021	BERMEO RAMOS HENRY FELIX	GENERAL
18	11	COM	971	05/05/2021	RAMOS VARGAS FELIX RAMON	GENERAL
19	12	FAC	2-0000287	17/05/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
20	13	FAC	2-0000294	07/06/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
21	14	FAC	2-0000300	19/06/2021	BERMEO RAMOS HENRY FELIX	GENERAL
22	15	FAC	2-0000305	29/06/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
23	16	FAC	2-0000317	29/07/2021	BERMEO RAMOS HENRY FELIX	GENERAL
24	17	COM	1019	04/08/2021	POFIDEL S.A.	GENERAL
25	18	FAC	2-0000325	05/08/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
26	19	FAC	2-0000328	16/08/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
27	20	FAC	2-0000330	17/08/2021	MULTISA CENTRO DE ACOPIO Y DISTRIE	GENERAL
28	21	FAC	2-0000343	02/09/2021	PAVON DIAZ ROSA GENOVEVA	GENERAL
29	22	COM	1106	06/09/2021	VILLEGAS MORALES DIGNA ELENA	GENERAL
30	23	COM	1106	06/09/2021	VILLEGAS MORALES DIGNA ELENA	GENERAL
31	24	COM	1074	09/09/2021	FLORES MONAR WILLIAN ANDRES	GENERAL
32	25	COM	1075	12/09/2021	RONQUILLO SAN ANDRES LEONELA ISA	GENERAL
33	26	FAC	2-0000350	15/09/2021	CARVAJAL TACO ALEX MARCELO	GENERAL
34	27	COM	1078	15/09/2021	FLORES MONAR WILLIAN ANDRES	GENERAL
35	28	COM	1082	21/09/2021	PALMA CARPIO PEDRO JACINTO	GENERAL
36	29	COM	1083	22/09/2021	QUINTO PARRALES DANY CHARLES	GENERAL
37	30	COM	1109	27/09/2021	ALVARADO CHAVEZ JULIANA MARIA	GENERAL
38	31	FAC	2-0000366	09/10/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
39	32	COM	1118	09/10/2021	SUBIA ALAVA CARLOS ROBERTO	GENERAL
40	33	FAC	2-0000388	06/11/2021	MULTISA CENTRO DE ACOPIO Y DISTRIE	GENERAL
41	34	FAC	2-0000391	09/11/2021	PUNINA CHIMBORAZO SERGIO ASDUBA	GENERAL
42	35	COM	1187	23/11/2021	SUBIA ALAVA CARLOS ROBERTO	GENERAL
43	36	FAC	2-0000401	01/12/2021	MULTISA CENTRO DE ACOPIO Y DISTRIE	GENERAL
44	37	COM	1201	01/12/2021	PREDIAL AGRICOLA RIO VINCES S.A.	GENERAL
45	38	ENT	1283	31/12/2021		GENERAL

	G	H	I	J	K
1					
2		Fecha : 27/07/2022			
3		Hora : 14:02			
4		Usuario : USUARIO			
5					
6					
7	Bodega Destino		Saldo Anterior	Cantidad	Saldo Actual
8	GENERAL	-	76.000	25.000	51.000
9	GENERAL	-	51.000	25.000	26.000
10	GENERAL	-	26.000	50.000	-24.000
11	GENERAL	+	-24.000	143.750	119.750
12	GENERAL	-	119.750	100.000	19.750
13	GENERAL	+	19.750	68.000	87.750
14	GENERAL	+	87.750	100.000	187.750
15	GENERAL	+	187.750	12.000	199.750
16	GENERAL	-	199.750	50.000	149.750
17	GENERAL	-	149.750	30.000	119.750
18	GENERAL	+	119.750	30.000	149.750
19	GENERAL	-	149.750	20.000	129.750
20	GENERAL	-	129.750	25.000	104.750
21	GENERAL	-	104.750	43.056	61.694
22	GENERAL	-	61.694	50.000	11.694
23	GENERAL	-	11.694	50.000	-38.306
24	GENERAL	+	-38.306	101.190	62.884
25	GENERAL	-	62.884	25.000	37.884
26	GENERAL	-	37.884	50.000	-12.116
27	GENERAL	-	-12.116	30.000	-42.116
28	GENERAL	-	-42.116	250.000	-292.116
29	GENERAL	+	-292.116	5.000	-287.116
30	GENERAL	+	-287.116	29.000	-258.116
31	GENERAL	+	-258.116	30.000	-228.116
32	GENERAL	+	-228.116	40.000	-188.116
33	GENERAL	-	-188.116	500.000	-688.116
34	GENERAL	+	-688.116	27.000	-661.116
35	GENERAL	+	-661.116	53.000	-608.116
36	GENERAL	+	-608.116	364.335	-243.781
37	GENERAL	+	-243.781	133.333	-110.448
38	GENERAL	-	-110.448	40.000	-150.448
39	GENERAL	+	-150.448	261.000	110.552
40	GENERAL	-	110.552	100.000	10.552
41	GENERAL	-	10.552	100.000	-89.448
42	GENERAL	+	-89.448	123.333	33.885
43	GENERAL	-	33.885	100.000	-66.115
44	GENERAL	+	-66.115	67.000	0.885
45	GENERAL	+	0.885	53.000	53.885
46					
47					
48					
49		Total Unidades			
50		Saldo Anterior	:		76.000
51		Entradas	:		1,640.941
52		Salidas	:		1,663.056
53		Saldo Actual	:		53.885
54					

ANEXO 7 – CERTIFICADO DE ANÁLISIS



CERTIFICADO DE ANÁLISIS
ingólen

ESTUDIO DE CASO - RENDON CAROLAY

1%
Similitudes

0% Texto entre comillas
0% similitudes entre comillas
0% idioma no reconocido

Nombre del documento: ESTUDIO DE CASO - RENDON CAROLAY.docx
Tamaño del documento original: 45,15 kb

Depositante: JAVIER ANTONIO FARCOS TORRES
Fecha de depósito: 11/02/2022
Tipo de carga: Interfaz
Fecha de fin de análisis: 11/02/2022

Número de palabras: 2410
Número de caracteres: 52.851

Ubicación de las similitudes en el documento:



Fuentes

Fuentes con similitudes fortuitas

Nº	Descripciones	Similitudes	Ubicaciones	Datos adicionales
1	 dipace.uth.edu.ec http://dipace.uth.edu.ec/bitstream/1808/7796/3/POV2_P48MZA.pdf	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (21 palabras)
2	 Trabajo Final - Cuadro Herly.docx CASO DE ESTUDIO - visado 📎 El documento proviene de mi biblioteca de referencias	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (5 palabras)
3	 repositorio.utorichala.edu.ec https://repositorio.utorichala.edu.ec/bitstream/1808/11876/36/CIACE-2018-CI-000041.pdf	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (3 palabras)
4	 www.biblioteca.emblicador.com Vista Dpa (cc: Creative Commons) de Inventario y la rentabiliz... http://www.biblioteca.emblicador.com/bitstream/1808/4480/4/RS_Crealit	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (4 palabras)
5	 CASO DE ESTUDIO - HERRERA HERLY.docx CASO DE ESTUDIO - HERRERA E... - visado 📎 El documento proviene de mi grupo	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (1 palabras)

Fuentes mencionadas (sin similitudes detectadas) Estas fuentes han sido citadas en el documento sin encontrar similitudes.

- 1  <https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/14608/44153/1/UPSE-TCA-2018-0805.pdf>
- 2  <http://www.dipace.uth.edu.ec/bitstream/1808/14642/1/UT-LCF-8083-AC090>
- 3  <http://www.informacionadmi.com/de-inventar-los-nos-innovacion.com/>