



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO

FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN FINANZAS E INFORMÁTICA

PROCESO DE TITULACIÓN

EXAMEN COMPLEXIVO DE GRADO O FIN DE CARRERA

PRUEBA PRÁCTICA

**PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE LICENCIADO (A) EN
CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

TEMA:

**CARTERA VENCIDA EN EL ALMACEN VIMPORT DE LA CIUDAD DE
BABAHOYO EN EL PERIODO 2021**

ESTUDIANTE:

GLENDIA GRACIELA RIZZO ARTEAGA

TUTOR:

ING. JAVIER ANTONIO PAREDES TOBAR

AÑO

2022

CONTENIDO

| | |
|---|----|
| 1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA | 1 |
| 2. JUSTIFICACIÓN | 3 |
| 3. OBJETIVOS DEL ESTUDIO..... | 4 |
| 3.1 Objetivo general | 4 |
| 3.2 Objetivos específicos | 4 |
| 4. LÍNEA DE INVESTIGACIÓN | 5 |
| 5. MARCO CONCEPTUAL..... | 6 |
| 6. MARCO METODOLÓGICO | 18 |
| 7. RESULTADOS..... | 20 |
| 8. DISCUSIÓN DE RESULTADOS | 24 |
| 9. CONCLUSIONES | 26 |
| 10. RECOMENDACIONES | 28 |
| REFERENCIAS..... | 29 |
| ANEXOS..... | 33 |
| Anexo 1-Clasificación de las cuentas por cobrar por períodos..... | 33 |
| Anexo 2 -Formato preguntas de entrevista. | 34 |
| Anexo 3 – Evidencia Fotográfica de entrevista. | 34 |
| Anexo 4 – Carta de autorización..... | 35 |
| Anexo 5-Certificado del Análisis Antiplagio del Compilatio..... | 36 |
| Anexo 6- formularios 101 año 2020 | 37 |

| | |
|---|----|
| Anexo 7- formularios 101 año 2021 | 41 |
|---|----|

1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

El presente caso de estudio toma al almacén Vimport de la ciudad de Babahoyo, mismo que se dedica a la comercialización al por menor de electrodomésticos como cocinas, lavadoras y demás productos de línea blanca, presenta una problemática que se encuentra relacionada con la gestión de su cartera de clientes, esto se debe a que la empresa no tiene un control adecuado sobre la cartera de créditos, lo que quiere decir que existen falencias en el control interno, y por ello se le dificulta al momento de realizar el cobro, debido a que no realizan un estudio al cliente, no saben de la situación económica del mismo.

Al momento, a pesar de haber iniciado sus operaciones en el año 2010 el almacén no consta con políticas de crédito y cobranza, esto implica un número considerable de riesgos, mismos que pueden afectar directamente a la liquidez de la entidad, impidiendo así que el mismo pueda seguir comprando mercadería para satisfacer las necesidades de los clientes.

La concesión de crédito a los clientes es un aspecto fundamental en toda empresa dedicada a la venta de mercaderías, puesto que es un mecanismo eficaz para la captación del mercado, esto es gracias a que, por medio del beneficio crediticio en la adquisición de bienes, se abre la ventana de posibilidad a los consumidores de obtener aquellos productos a los cuales les sería difícil costear al contado. Si bien la concesión de créditos es una estrategia llamativa para el negocio, este trae consigo una serie de riesgos inherentes a esta actividad.

En el negocio de las ventas a crédito, una constante son los riesgos de la recaudación de cartera, es decir de aquellas cuentas por cobrar que mantienen los clientes. Dado a que el almacén Vimport se encuentra dedicado a la comercialización al contado y a crédito de electrodomésticos para el hogar y de línea blanca, es natural observar cierto grado de retraso en el pago de las obligaciones de los clientes, de tal manera que los créditos que son

considerados como cartera vencida se han convertido en una problemática para la entidad, situación que afecta negativamente aspectos como la liquidez y el flujo de efectivo, ocasionando perjuicios en otras áreas como la inversión o el abastecimiento de mercaderías.

Es recomendable ampliar las formas con el cual se efectúen los cobros dentro del local comercial Vimport, debido a la carencia de un control interno aceptable que impida que los clientes sigan adeudando con el local, recordando que a mayor sean los valores pendientes a cobro mayores serán las pérdidas que se generen, el analizar las técnicas que dispone el comercial a la hora de estipular los cobros es la mejor forma de encontrar fallos.

La situación que da origen a la problemática expresada es que dentro de la administración del local comercial no se ha planteado la idea de crear un reglamento o manual para evaluar las condiciones necesarias para otorgar créditos, situación que provoca que la entidad no se encuentre segura de la capacidad económica de sus clientes y sumado a esto, la falta de un departamento de cobranzas o políticas relacionadas con la recaudación de cartera agravan esta situación.

2. JUSTIFICACIÓN

La gestión de cartera es uno de los aspectos más relevantes en la administración de un negocio dedicado a las ventas a crédito, puesto a que una mala gestión de este rubro puede desembocar en problemas de recaudación y generar un incremento en las deudas impagas, es decir que se vea incrementado el porcentaje de la cartera vencida. Es por estos motivos que el presente trabajo investigativo tiene la finalidad de analizar la cartera vencida en el almacén Vimport de la ciudad de Babahoyo, en el período 2021.

El que una empresa comercial tenga un alto índice de cartera vencida es un indicador de alto riesgo, esto se debe a que es probable que no pueda recuperar estos fondos o que no los obtenga en el plazo planificado, situación que afecta negativamente a la liquidez y operatividad de la entidad, de tal manera que se le dificulte realizar operaciones como la reposición de mercaderías y la concesión de nuevos créditos, motivos por los cuales resulta de gran relevancia el estudio y cuidado de la cartera de créditos.

El mencionado local comercial, dedicado a la venta a crédito de electrodomésticos presenta para el año 2021 una problemática relacionada con la cartera vencida, por lo cual en el presente trabajo se busca analizar este rubro mediante los respectivos análisis financieros que permitan identificar, verificar y medir qué tan significativo es el monto al que asciende esta cartera y qué repercusiones podrá tener en la actividad comercial.

El presente caso de estudio busca ofrecer beneficios para los propietarios del comercial Vimport, debido que mediante las recomendaciones basadas el estudio de las normas, políticas y gestiones de control implementadas en la empresa con el fin de facilitar la recuperación del valor de la cartera vencida.

3. OBJETIVOS DEL ESTUDIO

3.1 Objetivo general

Analizar la cartera vencida mediante la información financiera de “Almacén Vimport” durante el período 2021, con la finalidad de establecer los riesgos y deficiencias del mismo.

3.2 Objetivos específicos

- Recopilar la información necesaria proveniente de bases teóricas y datos proporcionados por el almacén Vimport, para su respectivo estudio.
- Elaborar el análisis financiero (Análisis, horizontal, vertical y de recuperación de cartera) al monto al que ascienden las cuentas por cobrar, del almacén Vimport en el período 2021.
- Evaluar los riesgos existentes provenientes de las cuentas por cobrar del almacén Vimport en el año 2021.

4. LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

El presente estudio de caso, elaborado como requisito para culminar el proceso de titulación de la carrera de Contabilidad y Auditoría se encuentra dentro de la línea de investigación “Gestión financiera, administrativa, tributaria, auditoría y control”, abordando el tema “Cartera vencida en el almacén Vimport de la ciudad de Babahoyo en el período 2021”, el cual entra en la sub línea investigativa denominada como “Gestión financiera, tributaria y compromiso social”.

La línea investigativa de “Gestión financiera, administrativa, tributaria, auditoría y control” resulta idónea para la carrera de contabilidad y auditoría, ya que permite poner en práctica los conocimientos adquiridos a lo largo de la carrera académica, referente a temas relacionados con: conocimiento contable, tributario, administrativo y de auditoría. Mientras que, por parte de la sub línea, gestión financiera, tributaria y compromiso social, se abarcan de manera más específica a los conocimientos relacionados con la gestión y análisis financieros.

La sub línea de investigación aplicada al presente caso de estudio denominada “gestión financiera, tributaria y compromiso social”, fue elegida debido que es la más alineada con el objetivo principal de la investigación, que es el de analizar la vencida en el almacén Vimport de la ciudad de Babahoyo en el periodo 2021, el cual se encuentra enmarcado en el apartado de gestión financiera de la sub línea investigativa previamente mencionada, debido a que, para el cumplimiento del mencionado objetivo se requiere la aplicación del análisis financiero junto con la respectiva interpretación de los resultados obtenidos.

5. MARCO CONCEPTUAL

Acerca de la empresa

Almacén Vimport es una empresa ecuatoriana dedicada a la venta al por menor de electrodomésticos para el hogar en establecimientos especializados, en la amplia gama de mercaderías ofertadas se encuentran incluidos productos tales como: refrigeradoras, cocinas, microondas y demás electrodomésticos de línea blanca.

El local comercial se encuentra ubicado en el centro de la ciudad de Babahoyo, provincia de los Ríos, en las calles Clemente Vaquerizo / 5 de junio y Pedro Carbo, la entidad cuenta con la administración de la Ing. Ana Magdalena Villaroel Ocaña como gerente de la institución. La empresa inició sus operaciones en el 2010 con el Registro Único de Contribuyente (RUC) 129176544001.

La misión y visión de la empresa se ve reflejada a continuación

Tabla 1

Misión y visión

| MISIÓN | VISIÓN |
|--|--|
| Ser un almacén líder en el mercado ofreciendo productos de excelente calidad, con atención personalizada y profesional, satisfaciendo las necesidades de los clientes. | Comercializar productos de línea blanca a contado y a crédito con precios accesibles a la familia ecuatoriana. |

Nota. Misión y visión del Almacén Vimport. Elaboración propia.

El crédito

El crédito es definido como aquella operación en la cual un individuo se encuentra sujeto a pagar cierta cantidad de dinero a cambio de un préstamo, bien o servicio recibido, por el cual se compromete a pagar en el futuro (Suarez, 2018). Esto se realiza mediante un acuerdo entre las partes, en donde se ven estipulados el plazo, interés y demás detalles que intervengan en la negociación.

En concordancia con lo expresado, de acuerdo con lo afirmado por García, et al. (2019) el crédito y su concesión se basa entre la interacción de un prestamista quien es el que provee de recursos a un tercero conocido como deudor, quien es el responsable de cancelar los valores pendientes en un tiempo pactado.

Dadas las declaraciones previamente revisadas, es posible afirmar que el crédito consiste en el otorgamiento ya sea de, recursos como bienes, efectivo o servicios los cuales generan una obligación de pago, mismo que debe ser cancelado por el deudor en el tiempo y condiciones establecidas. Esta modalidad de negociación resulta llamativa para los negocios comerciales como lo es el almacén “Vimport” puesto que da al cliente la facilidad de obtener los bienes y recursos que desee, cancelándolos en un plazo determinado.

Ventas a crédito

Las ventas a crédito resultan ser una estrategia llamativa para los clientes de locales comerciales, debido a que hace posible “la adquisición de bienes o servicios que de otra manera se encontrarían fuera de su alcance ya que muchos de ellos cuentan con un salario limitado para sus compras de contado” (Peñaloza, 2018). Esta operación, al ser un tipo de préstamo, da como el resultado el nacimiento de una obligación monetaria, cuyos términos y condiciones como lo son, el tiempo, interés, cuotas, etc. son discutidos al momento de realizar la venta.

Para que una empresa maneje de manera efectiva la estrategia de ventas a crédito es necesario mantener un riguroso control de la cartera por cobrar, asegurándose del cumplimiento de las obligaciones de pago (García, et al. 2019). Para administrar adecuadamente este aspecto es necesario tener en cuenta que todo crédito tiene un potencial riesgo de retraso o impago, para lo cual, la administración debe tener estrategias claras que eviten el surgimiento de los mencionados inconvenientes.

Riesgos de crédito

Dentro de las actividades operacionales de un local comercial se encuentran las ventas a crédito, mismas que generan obligaciones pendientes de cobro las cuales poseen el riesgo inherente de que se transformen en cuentas incobrables. De acuerdo con Peñaloza (2018) el impago de las cuentas pendientes de cobro genera un riesgo a la liquidez de la empresa, afectando así a la operatividad de sus actividades.

Mantener un nivel alto de la cartera de créditos vencida, es decir de créditos que han superado su fecha de pago impide contar con los recursos económicos suficientes para que la entidad ejerza sus operaciones (Miranda & Santamaría, 2019). Además, que, al verse afectado el flujo de efectivo, difícilmente puedan realizarse actividades de inversión y concesión de nuevos créditos, motivo por el cual debe existir un control suficiente y adecuado en este rubro.

Dada la importancia que mantiene el control de los créditos otorgados, es necesario que se mantenga un control de las obligaciones pendientes de cobro, así como un manejo adecuado de las cuentas por cobrar, para que, de esta manera, aspectos como la liquidez y operatividad de la empresa no se vean comprometidos.

Cuentas por cobrar

Este tipo de obligaciones pendientes de cobro de acuerdo con Nolzco, et al. (2020) surgen a raíz de las ventas a crédito realizadas a los clientes de la empresa, así como también de los préstamos concedidos a empleados de la institución y su cierre contable es dado al momento del pago de la obligación. La obligación y función de las cuentas por cobrar, dentro de la empresa, es la de llevar el control, registro y contabilización de todas las cuentas pendientes de cobro existentes en la entidad, así como también el débito de los pagos recibidos.

De acuerdo con lo establecido por Castillo (2022) las cuentas por cobrar representan el financiamiento que la empresa otorga a los clientes para el consumo de sus bienes y/o servicios, el cual se ve representado para la entidad como una obligación pendiente de cobro respaldada en un documento. Además, es necesario mencionar que las cuentas por cobrar son parte de la cartera de crédito de la empresa, misma que refleja a todas las obligaciones pendientes de cobro.

Cartera de crédito

La cartera de crédito, de acuerdo con Yagual & Noriega (2018) es aquella cuenta que maneja el registro de los deudores a los cuales se les ha concedido el beneficio crediticio y este no se encuentre vencido. En otras palabras, se puede afirmar que esta cartera mantiene el registro de todos los créditos otorgados a los clientes que no hayan excedido la fecha establecida, es decir, que no se encuentre vencida.

Pari & Ramos (2021) la definen como aquel derecho de carácter exigible que representa una disponibilidad de dinero con la que se podrá contar en el futuro, es decir cuando se cumpla el plazo de crédito establecido. Es necesario mencionar que los créditos mencionados se

encuentran respaldados en diversos documentos en los que la empresa y el cliente establecen su relación y se especifican las condiciones del crédito comedido.

Deterioro de cartera

Se entiende por deterioro de cartera a la situación en la que se enfrenta una entidad cuando aumenta el número de créditos que han excedido la fecha límite de pago, Gonzabay & Apolinario, (2021) lo definen como un incremento en la morosidad, lo cual afecta de manera directa a la rentabilidad, liquidez y flujo de efectivo.

Cartera vencida

Este tipo de cartera es descrita por Prieto (2020) como aquella que representa el monto de los créditos otorgados que, a su fecha de vencimiento o plazo máximo no han sido pagados, lo cual los convierte en activos de un alto riesgo, debido a la incertidumbre de su recuperación.

Yagual & Noriega (2018) la definen como aquella porción que, del total de los clientes que se le ha otorgado créditos, presentan un retraso en el pago de sus obligaciones. El mencionado retraso se considera como vencido una vez se haya superado la fecha límite establecida para realizar el pago, es por estos motivos que la administración encargada de la cartera de créditos debe estar en constante monitoreo de la cartera por vencer.

Una vez las obligaciones por cobrar se encuentran vencidas, estas entran en estado de mora, lo cual significa el nacimiento de intereses adicionales ante el crédito, además de acuerdo con lo mencionado por Yagual & Noriega (2018) el cobro de estas obligaciones debe realizarse de manera inmediata para que el valor recaudado se convierta en fondos productivos para la empresa.

Cabe mencionar que es obligación de la administración de la empresa gestionar los mecanismos necesarios para asegurar la recuperación de la cartera vencida, puesto que el impago de estos valores puede generar serias afectaciones a la operatividad de la entidad y afectar la liquidez de la misma.

Para Miranda & Santamaría (2019) uno de los principales problemas que intervienen en el vencimiento de la cartera, es la falta de control al momento de conceder créditos a los clientes, puesto a que debe realizarse un análisis adecuado para asegurar su cumplimiento. Es por esto que toda entidad que ofrezca crédito a sus clientes debe establecer una política crediticia adecuada, misma que busque fijar parámetros para la concesión de los mismos, así como también una adecuada gestión de la cobranza.

Recuperación de cartera

Dados los inconvenientes, riesgos y desventajas que significa mantener un alto nivel de cartera vencida, resulta indispensable para toda empresa o local comercial dedicado a las ventas a crédito destinar los recursos necesarios para la recuperación de la misma y de esta manera convertir esos recursos exigibles en capital para el desarrollo de las actividades empresariales.

Rendón & Avilés (2018) mencionan que, dado a que el crédito resulta ser un ámbito indispensable hoy en día, se requieren de estrategias efectivas que mermen el porcentaje de carteras vencidas dentro de la entidad. Una de estas estrategias es la gestión de cobranzas, misma que consiste en la notificación y cobro de los valores pendientes de recaudación.

Además, es necesario tener en cuenta que para una empresa comercial que ofrezca ventas a crédito, la recuperación de cartera debe de ser una de sus prioridades, asegurando de esta manera el retorno a corto plazo de los valores pendientes de cobro. De acuerdo con Rendón &

Avilés (2018) “la recuperación de la cartera vencida se puede alcanzar mediante una estrategia donde tiene que ser incluido el cliente y si fuera el caso también los proveedores”.

Cobranza

Conociendo la importancia del manejo de la cartera vencida dentro de una entidad, la gestión de cobranzas es un aspecto fundamental para asegurar la salud financiera de la entidad. De acuerdo con lo expresado por Mora & Jessica (2020) la importancia del proceso de cobranzas radica en que mediante este es posible la recaudación eficaz y oportuna de los valores de la cartera vencida, dando como resultado el fortalecimiento de la empresa.

Cabe mencionar que los procedimientos de gestión de cobranza dentro de la institución deben realizarse mediante la continua comunicación con el cliente, para asegurar el pago de las obligaciones pendientes de manera óptima y que ambas partes se vean beneficiadas, además es necesario mencionar que mantener una adecuada gestión de cobranzas es un elemento indispensable para mejorar la rentabilidad de la empresa.

Análisis financiero

El análisis financiero es definido por Manjarrez (2021) como un proceso de refección, el cual busca generar una evaluación de la situación financiera de una empresa en un determinado periodo de tiempo, sea este actual, futuro o pasado. Este procedimiento busca interpretar los movimientos económicos ocurridos en la empresa, generando su respectivo análisis.

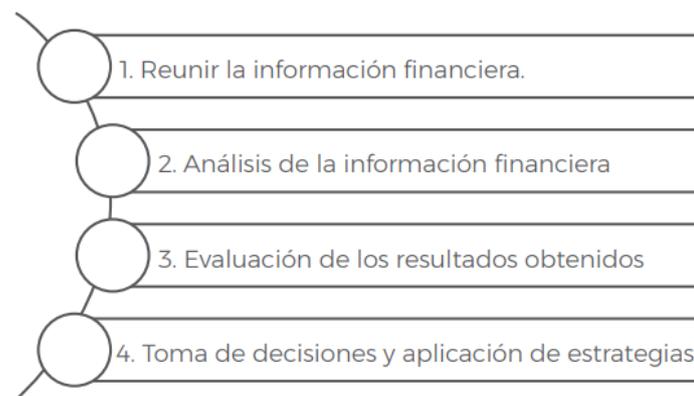
Este proceso de análisis consiste en la implementación de diversas técnicas y cálculos, mismos que permiten obtener la información necesaria para comprender la situación de la empresa en el rubro estudiado y de esta manera la administración pueda tomar decisiones de manera oportuna.

Para Fajardo & Soto (2018) “el análisis financiero o es el estudio que se hace a la información contable de la empresa” (pág. 101). Adicional a lo mencionado anteriormente, cabe destacar que la información tomada para la ejecución de los análisis financieros proviene de los libros contables de la empresa y los diferentes estados financieros como lo son el estado de resultado integral, el estado de situación financiera, entre otros.

La acción del análisis financiero es el de recopilar la información financiera suficiente para conseguir aplicar las distintas técnicas de análisis y de esta manera obtener resultados cuantificables que permitan la toma de decisiones, este proceso se encuentra graficado de la siguiente manera:

Figura 1

Procesos de análisis financiero



Nota. Tomado de Gestión Financiera Empresarial. (Fajardo & Soto, 2018)

Como se puede apreciar, el análisis financiero es un proceso que reúne, analiza, evalúa y toma decisiones a partir de una situación en concreto, para conseguir dicha interpretación de

los datos se requiere de distintas técnicas, mismas que se encuentran orientadas a proporcionar distintos tipos de información, como lo son el caso de los análisis horizontal y vertical.

Análisis horizontal

Este tipo de análisis se basa primordialmente en la comparación de una determinada cuenta en dos periodos distintos de tiempo, Fajardo & Soto (2018) la definen como un análisis basado en la comparación de estados financiero similares en dos periodos de tiempo distintos, obteniendo de esta manera una variación en las cuentas estudiadas, misma que se refleja de forma absoluta y relativa o porcentual.

Las distintas variaciones obtenidas durante el cálculo o ejecución del análisis horizontal son producto del procedimiento matemático llevado a cabo para su obtención, es decir, de acuerdo con la forma del cálculo, se obtendrá un resultado numérico o un resultado porcentual, siendo el resultado numérico el perteneciente a la variación absoluta y el porcentual a la variación relativa.

La variación absoluta se obtiene mediante la resta del periodo actual y el periodo anterior, obteniendo así la variación numérica que el rubro o cuenta estudiada ha sufrido en la comparación de los diferentes periodos sujetos al análisis. Este proceso se representa de la siguiente forma:

$$\mathbf{V. absoluta = P. actual - P. Anterior}$$

El resultado de este cálculo puede ser un valor numérico positivo o negativo, en donde si es perjudicial o beneficioso para la empresa dependerá de la cuenta o rubro que se esté analizando.

Por otra parte, la variación porcentual conocida también como variación relativa, como su nombre lo indica, brinda un resultado en forma de valor porcentual que demuestra cual es el

porcentaje de variación existente entre un periodo y otro. Su cálculo se realiza mediante la resta del periodo actual de la cuenta estudiada y el periodo anterior, para finalmente dividirlo para el periodo anterior y multiplicarlo por 100 para obtener un valor porcentual, o también, tomando el resultado de la variación absoluta y dividiéndolo para el valor del periodo anterior y multiplicarlo por 100. Este proceso se representa de la siguiente forma:

$$\mathbf{V. \textit{relativa}} = \frac{\text{P. actual} - \text{P. Anterior}}{\text{P. Anterior}} \times 100$$

De igual manera que en el caso de la variación absoluta, el resultado de la variación relativa es un valor porcentual que puede ser positivo o negativo, dependiendo de la naturaleza de la cuenta estudiada para poder considerarse como algo perjudicial o beneficioso para la empresa.

Un ejemplo de una variación beneficiosa para la empresa sería obtener una variación absoluta y relativa de la cuenta ventas con signo positivo, lo cual indicaría aumento de las mismas, mientras que el caso contrario, es decir, una variación negativa para el mencionado rubro, será perjudicial, puesto que es un indicativo directo de la reducción de los ingresos por ventas.

Análisis vertical

Este tipo de análisis, a diferencia del análisis horizontal, resulta ser más estático, debido a que, a diferencia del mencionado anteriormente, este realiza su análisis estudiando un solo periodo contable, Fajardo & Soto (2018) mencionan que este tipo de análisis se dedica únicamente a realizar una comparación entre la cuenta estudiada ante el total de cuentas del grupo al que pertenece, obteniendo de esta manera el valor porcentual que esta aporta.

En concordancia con el criterio anterior, Marcillo, et al. (2021) manifiestan que este tipo de análisis permite cuantificar el peso financiero que los recursos financieros o cuentas contables

sometidas a este análisis mantienen en el grupo al que pertenecen. Por ejemplo, al realizar un análisis vertical de la cuenta bancos, el grupo al que corresponde compararla es al de activos corrientes o activos, dependiendo de caso.

La forma de realizar el análisis vertical consiste en dividir la cuenta o rubro estudiado, para el total del grupo de cuentas del que forma parte y multiplicarlo por 100 para obtener un valor porcentual, siendo así que, si tomamos una cuenta perteneciente al grupo de activos corrientes, la operación se realizará tomando en cuenta el valor de todos los activos corrientes. Este cálculo se expresa de la siguiente manera:

$$\text{Análisis vertical: } \frac{\text{Cuenta estudiada}}{\text{Grupo de cuentas al que pertenece}} \times 100$$

Ante lo anteriormente expresado, es posible afirmar que, el análisis vertical es un análisis estático, mismo que se implementa para cuantificar el peso o grado de aporte que una determinada cuenta genera al grupo de su pertenencia, además el resultado de la operación es un valor porcentual, mismo que es el que cuantifica el mencionado grado de aportación.

Indicadores de gestión

Además de los indicadores financieros ya mencionados, se encuentran los indicadores de gestión, mismos que de acuerdo con Burgos & Caicedo (2018) tienen como principal función medir el grado de eficiencia del manejo y administración de los recursos pertenecientes a la empresa.

Dentro de los indicadores de gestión se encuentran los que están destinados a medir la rotación de la cartera, así como también el tiempo en el que esta se recupera, a continuación, se presentan los mencionados indicadores:

Rotación de cartera

Es uno de los indicadores más relevantes, debido a que mide el tiempo en el que las cuentas por cobrar se transforman en dinero en efectivo, dicho de otra forma, mide el tiempo en el que la empresa cobra las cuentas pendientes a sus clientes.

La forma de calcularlo es dividiendo el valor de ventas a crédito, para el promedio de las cuentas por cobrar. Cabe mencionar que para obtener el valor promedio de las cuentas por cobrar se deben sumar los valores del inicio y final del periodo y dividirlos para dos.

RC=

$$\frac{\text{VENTAS A CREDITO}}{\text{CUENTAS POR COBRAR PROMEDIO}}$$

6. MARCO METODOLÓGICO

El presente trabajo investigativo se centra en el almacén Vimport, teniendo como objeto de estudio al rubro de la cartera vencida perteneciente al año 2021, con el objetivo de analizar la mencionada cartera, describiendo sus principales características y comportamiento, mediante la aplicación del análisis financiero.

Para el desarrollo y redacción del presente trabajo, como método de investigación, fue elegido el método deductivo, mismo que permite ir de aspectos generales, como lo son las bases teóricas hasta llegar a estudiar un caso específico, como lo es el estudio de la cartera vencida del almacén Vimport y llegar a conclusiones sobre este tema en específico. Este método aplicado a la investigación consiste en el respectivo análisis de las diversas fuentes bibliográficas, como lo son los diversos postulados, leyes, etc. mismos, que, al ser información comprobada, es posible su aplicación. (Bernal, 2019).

Además de lo mencionado anteriormente, la presente investigación posee un carácter descriptivo, la cual se utiliza para describir las características del objeto o situación a estudiar. Se eligió al tipo de investigación nombrado previamente debido a que, la investigación se centra en el análisis de la cartera vencida del almacén Vimport en el periodo 2021, y en donde su desarrollo y conclusiones se encuentran orientadas a la descripción y análisis del mencionado rubro.

Adicionalmente, como técnicas elegidas para la redacción y desarrollo de la presente investigación se encuentra a la investigación bibliografía, la cual se basa en la consulta de material referencial proveniente de libros, artículos científicos y demás documentos que brinden una orientación clara y acertada en los conceptos teóricos necesarios. La entrevista resultó ser una técnica idónea para la recopilación de información dentro del almacén Vimport,

ya que esta permite conocer de primera mano, a partir de una serie de preguntas dirigidas a un integrante de la entidad, la información que necesitamos de la misma.

Gracias a la entrevista realizada a la gerente del almacén, fue posible conocer aspectos relevantes relacionados con la gestión de la cartera de créditos de la entidad como lo es el manejo de la misma y los inconvenientes existentes relacionados con el mencionado rubro.

7. RESULTADOS

Los resultados de la investigación presentados a continuación son producto de la recopilación de información proveniente de la aplicación de técnicas como la entrevista, misma que fue realizada al gerente del Almacén Vimport, en donde se extrae la siguiente información:

En el período 2021, a consecuencia de la pandemia, situación económica-laboral de los clientes y problemas de la cobranza existieron dificultades para la recaudación de la cartera de créditos, situación que perjudica a la empresa debido a que los pasivos de esta son cancelados con los ingresos por los cobros.

Otra de las causas de los problemas de recaudación y cartera vencida es la falta de capacitación al personal encargado, puesto que existe cierto control en la cartera de clientes, pero no resulta ser el apropiado, dando como resultado que, en ciertos casos estos se nieguen a pagar las últimas letras de los bienes adquiridos a crédito.

De acuerdo al diálogo realizado con el gerente del Almacén, acerca de la utilización de indicadores financieros que evalúan las cuentas por cobrar, la cual indicó que no manejan este tipo de análisis. Por ello es indispensable que el almacén realice este tipo de diagnóstico debido a que está en crecimiento, y para así evitar inconvenientes en el futuro.

Además, supo manifestar que no todas las ventas del almacén son a crédito, existe gran cantidad de clientes que adquieren productos cancelando al contado.

En la siguiente tabla se muestra los resultados de los análisis financieros ejecutados en las cuentas por cobrar, tanto análisis vertical como análisis horizontal.

Tabla 2

Análisis vertical de las cuentas por cobrar

| ANALISIS VERTICAL | AÑO 2021 | | AÑO 2020 | |
|-------------------------------|-----------------|----------|-----------------|----------|
| | \$ | % | \$ | % |
| CUENTAS POR COBRAR | 105.620,65 | 27% | 50.542,78 | 16% |
| TOTAL, DE ACTIVO | 395.413,38 | | 313.390,42 | |

Nota. Análisis vertical de las cuentas por cobrar en los períodos 2020 y 2021.

Elaboración propia.

Tabla 3

Análisis horizontal de las cuentas por cobrar

| ANALISIS HORIZONTAL | AÑO 2021 | AÑO 2020 | VARIACION ABSOLUTA | VARIACION RELATIVA |
|--------------------------------|-----------------|-----------------|-------------------------------|-------------------------------|
| CUENTAS POR COBRAR | 105.620,65 | 50.542,78 | 55.077,87 | 108,97% |
| TOTAL, ACTIVO | 395.413,38 | 313.390,42 | | |

Nota. Análisis horizontal de las cuentas por cobrar en los períodos 2020 y 2021.

Elaboración propia.

En la siguiente tabla se muestra los efectos de la ratio de gestión como la rotación de cartera y el periodo promedio de cobro.

Tabla 4

Rotación de cartera

| RATIO DE CARTERA | FORMULA | 2021 | 2020 |
|----------------------------|---------------------|----------------------------|----------------------------|
| ROTACIÓN DE CARTERA | Ventas/ Ctas por C | 240.388,84/208.676,32=1,15 | 284.750,65/109.658,83=2,60 |
| PROMEDIO DE COBRO | 360/ Rot.de Cartera | 360/1,15=313,04 | 360/2,60=138,46 |

Nota. Índice de rotación de cartera de los años 2021 y 2020. Elaboración propia.

A continuación, se presenta el cálculo del indicador de liquidez de la siguiente manera:

Tabla 5

Indicador de liquidez

| INDICADOR LIQUIDEZ | FORMULA | RESULTADOS |
|---------------------------|-----------------------------------|----------------------------|
| 2021 | Activo Corriente/Pasivo Corriente | 357.692.85/585.54=610,88 |
| 2020 | Activo Corriente/Pasivo Corriente | 275.134.71/141.220.96=1,94 |

Nota. Indicador de liquidez de los años 2021 y 2020. Elaboración propia

Con los resultados obtenidos de este ratio financiero, se demuestra que, para el año 2020 el almacén contó con una razón de liquidez del 1.94 lo cual se interpreta que, por cada \$1 de pasivo corriente, la empresa cuenta con \$1.94 de apoyo en el activo corriente; mientras que

para el año 2021 existió un aumento y fue de 610.88, y como análisis es únicamente correspondiente al impuesto a la renta y participación a los trabajadores, la empresa en este año no tuvo obligaciones.

8. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

Acorde a la entrevista realizada, es posible apreciar que existen ciertas deficiencias y aspectos a mejorar en lo referente a la gestión de la cartera de créditos, uno de los más relevantes es la gestión de la cartera vencida o por vencer que mantiene la entidad, esto se debe a raíz de los constantes retrasos y resistencias que cierto número de clientes mantienen al momento de realizar sus pagos, situación que es un indicador del deterioro de cartera de acuerdo con lo expresado por Gonzabay & Apolinario (2021) quienes afirman que la incidencia en retrasos de pagos que excedan su fecha límite conforma la cartera vencida.

A pesar de la existencia de ciertos requisitos que aseguren el cumplimiento de las obligaciones de los clientes, como tener ingresos suficientes para solventar la deuda, un registro adecuado en el buró de créditos, entre otros, el problema de la recaudación muestra ser constante, por lo que se requieren mayores controles, Situación que corresponde a lo señalado por Miranda & Santamaría (2019), quienes afirman que, el deterioro de cartera se debe principalmente a la falta de controles a los clientes.

Analizando la información financiera, mediante la aplicación del análisis horizontal y vertical fue posible apreciar que el Almacén Vimport para el año 2021 tuvo un 27% y para el año 2020 un 16%. Es aquí donde se refleja el porcentaje que presenta las cuentas por cobrar vencidas de los activos totales del almacén. Cabe resaltar que estos resultados son alarmantes para la liquidez de la empresa, sabiendo que este se maneja en un mayor porcentaje de las ventas que se realizan a créditos, por lo que es necesario que el almacén cuente con alguna estrategia para recuperar lo más pronto posible su cartera de crédito.

También se realizó el análisis financiero horizontal, en el cual se reflejó que existió un incremento en las cuentas por cobrar de \$55.077.87 para el año 2021, con un incremento

porcentual de 108.97%, el mismo que causa preocupación para la empresa, ya que es un porcentaje bastante alto en el cual está en riesgo su capital, lo cual significa que a medidas que aumentan las cuentas por cobrar ocasiona que se generen dificultades para la recuperación de la cartera de crédito.

Y para saber los días en que la empresa se demoró en convertir las cuentas por cobrar se utilizó el indicador financiero de gestión, el cual dio como resultado que para el año 2021 fue de 1,15 y para el 2020 de 2,60. Según estos resultados el Almacén Vimport tardó en convertir sus cuentas por cobrar en efectivo para el año 2020 tuvo 138 días mientras que para el año 2021 tuvo un total de 313 días.

Con el indicador de liquidez se obtuvo los siguientes resultados; se demuestra que para el año 2020 el almacén contó con una razón de liquidez de 1,94 mientras que para el año 2021 tiene 610,88 lo cual indica que para ese año existió un aumento, es decir que la empresa pudo cumplir con sus obligaciones.

Por ello se recomienda que la empresa realice revisiones en los índices de recuperación de cartera de créditos para prevenir financiamiento excesivo y a la vez llevar un seguimiento a los procedimientos de cobranzas con el objetivo de recuperar lo antes posible su dinero, ya que de este depende que el almacén pueda cumplir con sus obligaciones.

9. CONCLUSIONES

Para concluir el proceso de elaboración del presente caso de estudio y una vez revisados y analizados los aspectos bibliográficos más relevantes, así como también los resultados obtenidos a partir de las técnicas de investigación aplicadas, como la entrevista, se llega a la conclusión que las principales causas del problema relacionado con la recaudación son la administración de la cartera de créditos, puesto que a pesar de la existencia de ciertos requerimientos que aseguren el cumplimiento del pago de créditos, ante la situación económica de los clientes estos tienden a presentar retrasos en el pago puntual de sus obligaciones, mismo que sumado a la falta de controles en el nivel de cartera, genera un grado considerable de morosidad.

Mediante el análisis y revisión de la información financiera se identificó que, existió un incremento sustancial en las cuentas por cobrar vencidas, de tal manera que esta situación puede afectar gravemente a la liquidez de la empresa, debido a que los fondos obtenidos de la recaudación de cartera son implementados para el pago de las obligaciones de la entidad. El incremento del volumen de las cuentas por cobrar y de la cartera vencida significa un alto riesgo para la liquidez de la empresa puesto a que la cartera vencida tiende a ser complicada de recuperar, hasta llegar al punto en el que los clientes con créditos vencidos se nieguen o no se vean en las posibilidades de cancelar sus deudas.

Lo mencionado anteriormente se ve reflejado también el índice de rotación de cartera, ratio financiero encargado de determinar el número de días en los que son recuperadas las cuentas por cobrar. Este indicador denota el riesgo de recuperación que mantiene la cartera de créditos, debido a que la empresa maneja un índice de recuperación bastante elevado, lo cual se traduce en los largos periodos de tiempo necesarios para la recuperación de las cuentas por cobrar y visto a que la entidad se financia principalmente con los ingresos provenientes de los cobros

exista un riesgo de falta de fondos producto de la alta espera dada para convertir las cuentas por cobrar en efectivo.

Pese a los problemas detectados y los alarmantes índices de recuperación de cartera y nivel de la cartera de créditos vencida, de acuerdo con el índice de liquidez, la entidad ha podido solventar en su mayoría sus pasivos corrientes, lo cual se traduce en un nivel de riesgo de liquidez bajo en el corto plazo, es necesario mencionar que el mantener un alto índice de rotación de cartera y un volumen considerable de cartera vencida es un riesgo constante a la liquidez y operatividad de la entidad, puesto que de no tomar las medidas necesarias, esta situación puede comprometer seriamente a la empresa e impedir que esta continúe operando.

10. RECOMENDACIONES

Basados en las conclusiones de la investigación, se recomienda a la gerencia del almacén Vimport que, dada la relevancia que mantiene la cartera de créditos y la recuperación de esta para la entidad, se implemente un modelo de calificación para la aprobación de los créditos a clientes que, además de verificar su estado crediticio y evaluación de ingresos percibidos, tenga los mecanismos necesarios para realizar un seguimiento oportuno y de esta manera asegurar la recuperación de la deuda.

Es necesaria la aplicación de una política crediticia que incentive la supervisión de los niveles de cartera, de tal manera que sea posible para la entidad la detección inmediata de los retrasos en los pagos y se pueda proceder con el procedimiento de notificación y cobranza, con la finalidad de disminuir la cantidad de cartera denominada como vencida, es decir, evitar que los clientes excedan la fecha límite de pago determinada al momento de la adquisición del bien, disminuyendo así los niveles de cartera vencida que maneja la empresa.

Es recomendable que a la entidad sume esfuerzos en el seguimiento oportuno del estado de los créditos concedidos y de índices financieros como el de recuperación de cartera, para que de esta manera la entidad no se vea en la futura necesidad de recurrir al financiamiento externo para mantenerse operativa.

Finalmente, se debe destacar que es necesario que se mejoren en general los procesos de cobranza, debido a que la entidad financia sus operaciones con el cobro de la cartera de créditos, alcanzar el manejo adecuado y eficiente de la recaudación debe convertirse en una prioridad para la administración del almacén Vimport.

REFERENCIAS

- Bernal, C. (2019). *Metodología de la investigación administración, economía, humanidades y ciencias sociales*. PEARSON EDUCATION.
- Burgos, S., & Caicedo, J. (2018). Estrategias de recuperación de cartera vencida en importadora Ilga Cía. Ltda. Guayaquil. *Tesis presentada como requisito para optar el título de Contador Público Autorizado*. Universidad de Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/30410/1/BURGOS%20%26%20CAICEDO.pdf>
- Castillo, V. (2022). Gestión de cuentas por obrar en la empresa Artefacta distrito Urdaneta en el periodo 2021. *Examen complejo de grado o de fin de carrera prueba práctica previo a la obtención del título de: Licenciada en Contabilidad y Auditoría*. Universidad Técnica de Babahoyo. Obtenido de <http://dspace.utb.edu.ec/bitstream/handle/49000/11855/E-UTB-FAFI-CA-000013.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Fajardo, M., & Soto, C. (2018). *Gestión Financiera Empresarial*. EDITORIAL UTAMACH.
- García, X., Galarza, C., & Grijalva, G. (2019). La gestión de créditos y cobranzas caso empresa "Multillanta Ramirez". *Revista de investigación, Formación y Desarrollo: Generando Productividad Institucional*, 7(1). Obtenido de <http://www.ojs.formacion.edu.ec/index.php/rif/article/view/136/72>
- Gonzabay, M., & Apolinario, B. (2021). Tratamiento contable de la cartera vencida y de la provisión de cuentas incobrables en las empresas comerciales del cantón La Libertad.

Examen complejo - Ensayo. Universidad Estatal Península de Santa Elena. Obtenido de <https://repositorio.upse.edu.ec/handle/46000/5822>

Manjarrez, K. (2021). *Manual de análisis financiero.* Academia.

Marcillo, C., Aguilar, C., & Gutiérrez, N. (2021). Análisis financiero: una herramienta clave para la toma de decisiones de gerencia. *Revista Digital Publisher*, 6(3), 87-106.

Miranda, R., & Santamaría, E. (2019). Análisis de los factores que influyen en el incremento de la cartera vencida de la seguridad social y sus niveles de rentabilidad. *Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana.* Obtenido de <https://www.eumed.net/rev/oel/2019/01/factores-incremento-cartera.html>

Mora, J., & Jessica, S. (2020). Estrategias de gestión para la recuperación de cartera vencida en la empresa Austro Distribuciones. *Proyecto de investigación previo a la obtención del título de Ingeniera en Contabilidad y Auditoría.* Pontificia Universidad Católica del Ecuador. Obtenido de <https://repositorio.pucesa.edu.ec/bitstream/123456789/2945/1/77125.pdf>

Nolazco, F., Ortiz, I., & Carhuancho, I. (2020). Las Cuentas por cobrar en una Empresa de Servicios, Lima 2018. *Revista Espiritu Emprendedor TES*, 13-27. Obtenido de <http://espirituemprededortes.com/index.php/revista/article/view/189/205>

Pari, M., & Ramos, E. (2021). La rotación de cartera en la Corporación Aceros Arequipa S.A., período 2017-2020. *Tesis para obtener el título profesional de: Contador Público.* Universidad César Vallejo. Obtenido de https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/64940/Pari_YM-Ramos_PEA-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Peñaloza, M. (2018). Manual de políticas y procedimientos para la otorgación de crédito y recuperación de cartera de la empresa Asesora de comercio electrónico S.A. *Tesis para obtener el título de ingeniera comercial*. Universidad de Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/27388/1/Martha%20Pe%c3%b1aloza%20Bravo.pdf>
- Prieto, V. (2020). Análisis de la cartera de créditos periodo 2019 de la cooperativa de ahorro y crédito San Antonio agencia mata de Cacao. *Examen complejo de grado o de fin de carrera previo a la obtención del título de ingeniera en contabilidad y auditoría*. Universidad Técnica de Babahoyo. Obtenido de <http://dspace.utb.edu.ec/bitstream/handle/49000/8561/E-UTB-FAFI-ICA-000392.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Rendón, K., & Avilés, T. (2018). Modelo de gestión de cobranzas para recuperación de cartera vencida en Tablicon S. A. *Tesis presentada como requisito para optar el título de Contador Público Autorizado*. Universidad de Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/30581/1/TESIS%20KAREN%20RENDON%2020%20ABRIL%202018.pdf>
- Suarez, V. (2018). Diseño de un manual de políticas de créditos y cobranzas para disminuir la cartera vencida de la empresa Mueblerías Palito S.A, periodo 2017-2018. *Tesis para obtener el título de ingeniera comercial*. Universidad de Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/34737/1/Manual%20de%20Pol%c3%adicas%20de%20cr%c3%a9ditos%20y%20cobranzas%20de%20la%20Empresa%20Mueblerias%20Palito.pdf>

Yagual, S., & Noriega, V. (2018). Estrategias de recuperación de la cartera de clientes en PORCONECU S.A. *Tesis presentada como requisito para optar al título de contador público autorizado*. Universidad de Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/37258/1/TESIS%20YAGUAL%20Y%20NORIEGA.pdf>

ANEXOS

Anexo 1-Clasificación de las cuentas por cobrar por períodos

| PERÍODOS | ALMACEN VIMPORT | | Cuentas por Cobrar | |
|--|----------------------------|------------|----------------------------|------------|
| | Cuentas por Cobrar 2021 | | Cuentas por Cobrar 2020 | |
| Dos Meses | 5646,55 | 3% | 3210,05 | 3% |
| Cuatro Meses | 12320,00 | 6% | 4523,00 | 4% |
| Ocho Meses | 11750,00 | 6% | 10001,20 | 9% |
| Doce Meses | 10210,15 | 5% | 8240,00 | 8% |
| Veinte y Cuatro Meses | 20578,20 | 10% | 11235,45 | 10% |
| Treinta meses | 45115,75 | 22% | 13333,08 | 12% |
| Total, de Cartera Vencida | 105620,65 | 51% | 50542,78 | 46% |
| Total, de Cuentas y Documentos Por Cobrar | 208676,32 | | 109658,83 | |

1. Ventas

| | 2020 | 2021 |
|--------------------------|------------------|------------------|
| Ventas a crédito | 284750,65 | 240388,84 |
| Ventas de contado | 109658,83 | 95678,53 |
| Total, de Ventas | 394409,48 | 336067,37 |

Anexo 2 -Formato preguntas de entrevista.

1. ¿Considera que existe un nivel elevado de cartera vencida para el año 2021?
2. ¿Cuáles son las causas del nivel de cartera vencida que maneja el local?
3. ¿Para el año 2021 que efectos ha tenido el nivel de cartera en las operaciones de la empresa?
4. ¿Existe control sobre los niveles de cartera vencida o por vencer en la empresa?
5. ¿Se lleva un seguimiento a los clientes que reinciden en el atraso de los pagos?
6. ¿Qué mecanismos o procedimientos siguen cuando un cliente excede la fecha límite de pago?
7. ¿Es un problema constante el nivel de cartera vencida?
8. ¿Existe un manual o normativa que sirva de guía para el manejo de la cartera y cartera vencida?
9. ¿Qué requisitos tienen para las ventas a crédito?
10. ¿Existe un departamento o personal dedicado exclusivamente a la gestión de cartera?

Anexo 3 – Evidencia Fotográfica de entrevista.



Anexo 4 – Carta de autorización

Babahoyo, 22 de julio de 2022

Señores
Universidad Técnica de Babahoyo
Facultad De Administración Finanzas e informática
Carrera de Contabilidad y Auditoría

Yo, ANA MAGDALENA VILLAROEL OCAÑA, como Gerente administrativa de la empresa "Vimport", autorizo que la señorita **GLENDA GRACIELA RIZZO ARTEAGA** con C.I. 120871881-5, tome e interprete la información de la empresa proveniente de las fuentes de colaboradores y administradores de la empresa y de repositorio digitales para la elaboración de su tema de estudio de caso: **CARTERA VENCIDA EN EL ALMACEN VIMPORT DE LA CIUDAD DE BABAHOYO EN EL PERIODO 2021.**

Por la atención brindada en el presente, reitero mis agradecimientos.

Atentamente,

FAMCEV S.A.
TR. 15 DE JUNIO Y PEDRO CARBO
BABAHOYO - LOS RÍOS



Firma Gerente Administrativa

C.I. 0913083002
Telf. 0991122363
anavillaroel@hotmail.com

Anexo 5-Certificado del Análisis Antiplagio del Compilatio



CERTIFICADO DE ANÁLISIS
magister

ESTUDIO DE CASO-RIZZO GLENDA

6% Similitudes

2% Texto entre comillas
< 1% similitudes entre comillas

< 1% Idioma no reconocido

Nombre del documento: ESTUDIO DE CASO-RIZZO GLENDA.docx
Tamaño del documento original: 75,06 ko

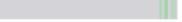
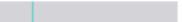
Depositante: JAVIER ANTONIO PAREDES TOBAR
Fecha de depósito: 11/8/2022
Tipo de carga: interface
fecha de fin de análisis: 11/8/2022

Número de palabras: 6869
Número de caracteres: 44.343

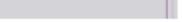
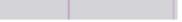
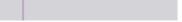
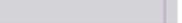
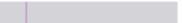
Ubicación de las similitudes en el documento:



Fuentes principales detectadas

| Nº | Descripciones | Similitudes | Ubicaciones | Datos adicionales |
|----|---|-------------|--|---|
| 1 |  García Valencia Carmen - Trabajo final.docx cartera de crédito de la empre... #912252 El documento proviene de mi grupo 5 Fuentes similares | 2% |  | Palabras idénticas : 2% (106 palabras) |
| 2 |  dspace.uniandes.edu.ec https://dspace.uniandes.edu.ec/bitstream/123456789/7576/1/TUBCYA002-2016.pdf | < 1% |  | Palabras idénticas : < 1% (31 palabras) |
| 3 |  repositorio.upse.edu.ec Repositorio Universidad Estatal Península de Santa Elena: ... https://repositorio.upse.edu.ec/handle/46000/5822 | < 1% |  | Palabras idénticas : < 1% (22 palabras) |

Fuentes con similitudes fortuitas

| Nº | Descripciones | Similitudes | Ubicaciones | Datos adicionales |
|----|---|-------------|--|---|
| 1 |  repositorio.pucesa.edu.ec https://repositorio.pucesa.edu.ec/bitstream/123456789/2945/5/77125.pdf.bt | < 1% |  | Palabras idénticas : < 1% (39 palabras) |
| 2 |  repositorio.ug.edu.ec http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/vredug/30581/1/TESIS KAREN RENDON 20 ABRIL 2018.pdf | < 1% |  | Palabras idénticas : < 1% (39 palabras) |
| 3 |  ESPAÑA PEREIRA WENDY - ESTUDIO DE CASO.docx RAZONABILIDAD DE LA ... #870100 El documento proviene de mi biblioteca de referencias | < 1% |  | Palabras idénticas : < 1% (20 palabras) |
| 4 |  Goyes Guerrero Luis - Trabajo fial.docx CONTROL INTERNO AL PROCESO D... #810244 El documento proviene de mi grupo | < 1% |  | Palabras idénticas : < 1% (20 palabras) |
| 5 |  dspace.utb.edu.ec http://dspace.utb.edu.ec/bitstream/49000/8537/3/E-UTB-FAP-ICA-000380.pdf.bt | < 1% |  | Palabras idénticas : < 1% (17 palabras) |

Fuentes mencionadas (sin similitudes detectadas)

Estas fuentes han sido citadas en el documento sin encontrar similitudes.

-  <http://www.ojs.formacion.edu.ec/index.php/nif/article/view/136/72>
-  <https://repositorio.pucesa.edu.ec/bitstream/123456789/2945/1/77125.pdf>

Anexo 6- formularios 101 año 2020

| FORMULARIO 101 | | DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANZES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES | | | |
|--|-----|---|-----|--------------|--------------------------------|
| 102 | Año | 2020 | | 104 | Nº de formulario que sustituye |
| 201 | RUC | 129173634001 | 202 | Razón social | FAMCEV SA |
| No. 872202213496 | | | | | |
| OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR | | | | | |
| CON PARTES RELACIONADAS LOCALES | | | | | |
| Operaciones de activo | | 003 | | | 0.00 |
| Operaciones de pasivo | | 004 | | | 0.00 |
| Operaciones de ingreso | | 005 | | | 0.00 |
| Operaciones de egreso | | 006 | | | 0.00 |
| Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares | | 007 | | | 0.00 |
| CON PARTES RELACIONADAS EN PARAÍSO FISCALES, JURISDICCIÓNES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES | | | | | |
| Operaciones de activo | | 008 | | | 0.00 |
| Operaciones de pasivo | | 009 | | | 0.00 |
| Operaciones de ingreso | | 010 | | | 0.00 |
| Operaciones de egreso | | 011 | | | 0.00 |
| Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares | | 012 | | | 0.00 |
| CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICCIÓNES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR | | | | | |
| Operaciones de activo | | 013 | | | 0.00 |
| Operaciones de pasivo | | 014 | | | 0.00 |
| Operaciones de ingreso | | 015 | | | 0.00 |
| Operaciones de egreso | | 016 | | | 0.00 |
| Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares | | 017 | | | 0.00 |
| TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS | | 023 | | | 0.00 |
| ¿Siguió siendo objeto de aplicación del régimen de precios de transferencia? | | 030 | | | NA |
| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA | | | | | |
| ACTIVO | | | | | |
| ACTIVOS CORRIENTES | | | | | |
| Efectivo y equivalentes al efectivo | | 311 | | | 1382.04 |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES | | | | | |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES CORRIENTES | | | | | |
| RELACIONADAS | | | | | |
| Locales | | 312 | | | 109635.83 |
| Del exterior | | 313 | | | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) | | 314 | | | 0.00 |
| NO RELACIONADAS | | | | | |
| Locales | | 315 | | | 0.00 |
| Del exterior | | 316 | | | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) | | 317 | | | 0.00 |
| OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES | | | | | |
| ASOCIACIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL | | | | | |
| Locales | | 318 | | | 0.00 |
| Del exterior | | 319 | | | 0.00 |
| DIVIDENDOS POR COBRAR | | | | | |
| En efectivo | | 320 | | | 0.00 |
| En activos financieros del efectivo | | 321 | | | 0.00 |
| OTRAS RELACIONADAS | | | | | |
| Locales | | 322 | | | 0.00 |
| Del exterior | | 323 | | | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) | | 324 | | | 0.00 |
| OTRAS NO RELACIONADAS | | | | | |
| Locales | | 325 | | | 0.00 |
| Del exterior | | 326 | | | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) | | 327 | | | 0.00 |
| OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES | | | | | |
| A costo amortizado | | 328 | | | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de otros activos financieros corrientes medidos a costo amortizado (provisiones para créditos incobrables) | | 329 | | | 0.00 |
| A valor razonable | | 330 | | | 0.00 |
| PORCIÓN CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR | | | | | |
| Relacionadas | | 331 | | | 0.00 |
| No relacionadas | | 332 | | | 0.00 |
| IMPORTE BRUTO ADEUDADO POR LOS CLIENTES POR EL TRABAJO EJECUTADO EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN | | | | | |
| Relacionadas | | 333 | | | 0.00 |
| No relacionadas | | 334 | | | 0.00 |
| ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES | | | | | |
| Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (ISD) | | 335 | | | 243.40 |
| Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA) | | 336 | | | 0.00 |
| Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta) | | 337 | | | 0.00 |
| Otros | | 338 | | | 0.00 |
| INVENTARIOS | | | | | |
| Mercaderías en tránsito | | 339 | | | 0.00 |

| | | |
|---|------------|------------------|
| Inventario de materia prima (no para la construcción) | 340 | 0.00 |
| Inventario de productos en proceso (excluyendo obra en progreso en construcción para la venta) | 341 | 0.00 |
| Inventario de prod. term. y mercad. en almacén (excluyendo obra en progreso terminados para la venta) | 342 | 182753.76 |
| Inventario de suministros, herramientas, repuestos y materiales (no para la construcción) | 343 | 0.00 |
| Inventario de materia prima, suministros y materiales para la construcción | 344 | 0.00 |
| Inventario de obra en progreso en construcción para la venta | 345 | 0.00 |
| Inventario de obra en progreso terminados para la venta | 346 | 0.00 |
| (-) Debe haber acumulado del valor de inventarios por ajuste al valor neto realizable | 347 | 0.00 |
| ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA | | |
| Costo | 348 | 0.00 |
| (-) Debe haber acumulado del valor de activos no corrientes mantenidos para la venta | 349 | 0.00 |
| ACTIVOS BIOLÓGICOS | | |
| PLANTAS VIVAS Y FRUTOS EN CRECIMIENTO | | |
| A costo | 350 | 0.00 |
| (-) Debe haber acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo | 351 | 0.00 |
| A valor razonable, menos los costos de venta | 352 | 0.00 |
| ANIMALES VIVOS | | |
| A costo | 353 | 0.00 |
| (-) Debe haber acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo | 354 | 0.00 |
| A valor razonable, menos los costos de venta | 355 | 0.00 |
| GASTOS PAGADOS POR ANTICIPADO (PREPAGADOS) | | |
| Paganday publicidad prepagada | 356 | 0.00 |
| Arrendamientos operativos pagados por anticipado | 357 | 0.00 |
| Pólizas de seguro pagadas por anticipado | 358 | 826.68 |
| Otros | 359 | 0.00 |
| Otros Activos Corrientes | 360 | 0.00 |
| TOTAL ACTIVOS CORRIENTES | 361 | 275154.71 |
| ACTIVOS NO CORRIENTES | | |
| PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | | |
| TERRENOS | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones | 362 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones | 363 | 0.00 |
| EDIFICIOS Y OTROS INMUEBLES (EXCEPTO TERRENOS) | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones | 364 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones | 365 | 0.00 |
| NAVES, AERONAVES, BARCAZAS Y SIMILARES | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones | 366 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones | 367 | 0.00 |
| MAQUINARIA, EQUIPO, INSTALACIONES Y ADICIONALES | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones | 368 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones | 369 | 0.00 |
| PLANTAS PRODUCTORAS (AGRICULTURA) | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones | 370 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones | 371 | 0.00 |
| Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito | 372 | 0.00 |
| Muebles y enseres | 373 | 4822.39 |
| Equipo de Computación | 374 | 1300.00 |
| Vehículos, Equipo de Transporte y Camión Móvil | 375 | 39678.79 |
| PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIERO | | |
| Terrenos | 376 | 0.00 |
| Edificios y otros inmuebles (excepto terrenos) | 377 | 0.00 |
| Naves, aeronaves, barcas y similares | 378 | 0.00 |
| Maquinaria, equipo, instalaciones y adicionales | 379 | 0.00 |
| Equipo de computación | 380 | 0.00 |
| Vehículos, equipo de transporte y camión móvil | 381 | 0.00 |
| Otros | 382 | 0.00 |
| Otros Propiedades, Planta y Equipo | 383 | 0.00 |
| (-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | | |
| Del costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones | 384 | 7745.67 |
| Del ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones | 385 | 0.00 |
| (-) Debe haber acumulado del valor de propiedades, planta y equipo | 386 | 0.00 |
| ACTIVOS INTANGIBLES | | |
| Plusvalía o goodwill (derecho de llave) | 387 | 0.00 |
| Marcas, patentes, licencias y otros similares | 388 | 0.00 |
| Adquisiciones y mejoras en bienes arrendados mediante arrendamiento operativo | 389 | 0.00 |
| Derechos en acuerdos de concesión | 390 | 0.00 |
| Otros | 391 | 0.00 |
| (-) Amortización acumulada de activos intangibles | 392 | 0.00 |
| (-) Debe haber acumulado de activos intangibles | 393 | 0.00 |
| Derechos de uso por activos arrendados | 394 | 0.00 |
| (-) Amortización acumulada de derechos de uso por activos arrendados | 395 | 0.00 |
| PROPIEDADES DE INVERSIÓN | | |
| TERRENOS | | |
| A costo | 396 | 0.00 |
| A valor razonable | 397 | 0.00 |

| | | | |
|--|--|------------|------------------|
| OTROS PASIVOS CORRIENTES | | | |
| Transferencias casa matriz y sucursales (del exterior) | | 545 | 0.00 |
| Otros | | 549 | 630.73 |
| TOTAL PASIVOS CORRIENTES | | 530 | 141220.96 |
| PASIVOS NO CORRIENTES | | | |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES | | | |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES NO CORRIENTES | | | |
| RELACIONADAS | | | |
| Locales | | 533 | 0.00 |
| Del exterior | | 534 | 0.00 |
| NO RELACIONADAS | | | |
| Locales | | 535 | 0.00 |
| Del exterior | | 536 | 0.00 |
| OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES | | | |
| A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL | | | |
| Locales | | 537 | 4444.00 |
| Del exterior | | 538 | 0.00 |
| OTRAS RELACIONADAS | | | |
| Locales | | 539 | 0.00 |
| Del exterior | | 540 | 0.00 |
| OTRAS NO RELACIONADAS | | | |
| Locales | | 541 | 0.00 |
| Del exterior | | 542 | 0.00 |
| OBLSACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS - NO CORRIENTES | | | |
| RELACIONADAS | | | |
| Locales | | 543 | 0.00 |
| Del exterior | | 544 | 0.00 |
| NO RELACIONADAS | | | |
| Locales | | 545 | 0.00 |
| Del exterior | | 546 | 0.00 |
| Crédito a mutuo | | 547 | 0.00 |
| Porción no corriente de obligaciones emitidas | | 548 | 0.00 |
| OTROS PASIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES | | | |
| A costo amortizado | | 549 | 0.00 |
| A valor razonable | | 550 | 0.00 |
| Porción no corriente de arrendamientos financieros por pagar | | 551 | 0.00 |
| Pasivo no corriente por arrendamiento | | 554 | 0.00 |
| Pasivo por impuesto a la Renta diferido | | 552 | 0.00 |
| PASIVOS NO CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS | | | |
| Jubilación Patronal | | 553 | 0.00 |
| Desahado | | 554 | 0.00 |
| Otros Pasivos No Corrientes Por Beneficios A Empleados | | 555 | 0.00 |
| PROVISIONES NO CORRIENTES | | | |
| Por garantías | | 556 | 0.00 |
| Por desmantelamiento | | 557 | 0.00 |
| Por contratos onerosos | | 558 | 0.00 |
| Por reestructuraciones de negocios | | 559 | 0.00 |
| Por reembolsos a clientes | | 560 | 0.00 |
| Por litigios | | 561 | 0.00 |
| Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios | | 562 | 0.00 |
| Otros | | 563 | 0.00 |
| PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS | | | |
| Atributos de clientes | | 564 | 0.00 |
| Subvenciones del gobierno | | 565 | 0.00 |
| Otros | | 566 | 0.00 |
| OTROS PASIVOS NO CORRIENTES | | | |
| Transferencias casa matriz y sucursales (del exterior) | | 567 | 0.00 |
| Otros | | 568 | 0.00 |
| TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES | | 559 | 4444.00 |
| Total de Intereses Implícitos No Devengados (Futuros Gastos Financieros En El Estado De Resultado) Por Acuerdos Que Constituyen Efectivamente Una Transacción Financiera O Pago Diferido (Informativo) | | 561 | 0.00 |
| Pasivos Incumplidos en Fideicomisos Mercantiles o Encargos Fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (Informativo) | | 562 | 0.00 |
| TOTAL DEL PASIVO | | 530 | 145664.96 |
| PATRIMONIO | | | |
| Capital Suscrito y/o Asignado | | 601 | 800.00 |
| (-) Capital Suscrito No Pagado, Acciones en Tesorería | | 602 | 0.00 |
| Aportes de Socios, Accionistas, Participes, Fundadores, Constituyentes, Beneficiarios U Otros Titulares De Derechos Representativos De Capital Para Futura Capitalización | | 603 | 0.00 |
| RESERVAS | | | |
| Reserva legal | | 604 | 4123.96 |
| Reserva facultativa | | 605 | 0.00 |
| Otros | | 606 | 0.00 |
| RESULTADOS ACUMULADOS | | | |
| Reserva de capital | | 607 | 0.00 |
| Reserva por donaciones | | 608 | 0.00 |
| Reserva por revaluación (procedente de la aplicación de normas ecuatorianas de contabilidad - NEC) | | 609 | 0.00 |

| | | |
|---|-----|-----------|
| Superavit por revaluación de inversiones (procedente de la aplicación de normas ecuatorianas de contabilidad - NEC) | 610 | 0.00 |
| Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores | 611 | 127704.41 |
| (-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores | 612 | 0.00 |
| Excedente / pérdida del ejercicio anterior (con socios) | 613 | 0.00 |
| Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF | 614 | 0.00 |
| Utilidad del ejercicio | 615 | 0.00 |
| Pérdida del ejercicio | 616 | 4898.91 |
| Excedente / pérdida del ejercicio económico (con socios) | 617 | 0.00 |

OTROS RESULTADOS INTEGRALES ACUMULADOS

| | | |
|--|------------|------------------|
| SUPERAVIT DE REVALUACIÓN ACUMULADO | | |
| Propiedades, Planta y Equipo | 618 | 0.00 |
| Activos Intangibles | 619 | 0.00 |
| Otros | 620 | 0.00 |
| Ganancias y pérdidas acumuladas por inversiones en instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cambios en otro resultado Integral | 621 | 0.00 |
| Ganancias y pérdidas acumuladas por la conversión de estados financieros de un negocio en el extranjero | 622 | 0.00 |
| Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas | 623 | 0.00 |
| La parte efectiva de las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura en una cobertura de flujos de efectivo | 624 | 0.00 |
| Otros | 625 | 0.00 |
| Dividendos declarados (distribuidos) a favor de titulares de derechos representativos de capital en el ejercicio fiscal (informativo) | 626 | 0.00 |
| Dividendos pagados (liquidados) a titulares de derechos representativos de capital en el ejercicio fiscal (informativo) | 627 | 0.00 |
| TOTAL DEL PATRIMONIO | 628 | 127729.46 |
| TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO | 629 | 127729.46 |

ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL

INGRESOS

INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

| VENTAS LOCALES DE BIENES | Total Ingresos | Valor exento / no objeto |
|--|-----------------------|---------------------------------|
| Gravadas con tarifa diferente de 0% de IVA | 6001 377345.60 | 6002 0.00 |
| Gravadas con tarifa 0% de IVA o exentas de IVA | 6003 17063.38 | 6004 0.00 |
| PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS | Total Ingresos | Valor exento / no objeto |
| Gravadas con tarifa diferente de 0% de IVA | 6005 0.00 | 6006 0.00 |
| Gravadas con tarifa 0% de IVA o exentas de IVA | 6007 0.00 | 6008 0.00 |
| EXPORTACIONES NETAS (6009 - 6012) | Total Ingresos | Valor exento / no objeto |
| De bienes | 6009 0.00 | 6010 0.00 |
| De servicios | 6011 0.00 | 6012 0.00 |
| Por prestación de servicios de construcción | 6013 0.00 | 6014 0.00 |
| Otenidos bajo la modalidad de comisiones o similares (relaciones de agencia) | 6015 0.00 | 6016 0.00 |
| Otenidos por arrendamientos o perativos | 6017 0.00 | 6018 0.00 |
| TOTAL INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS | 1005 384409.46 | |

OTROS INGRESOS

| POR REGALIAS Y OTRAS CESIONES DE DERECHOS | Total Ingresos | Valor exento / no objeto |
|--|-----------------------|---------------------------------|
| Relacionadas | 6019 0.00 | 6020 0.00 |
| No Relacionadas | 6021 0.00 | 6022 0.00 |
| POR DIVIDENDOS | Total Ingresos | Valor exento / no objeto |
| Procedentes de sociedades residentes o establecidas en Ecuador | 6023 0.00 | 6024 0.00 |
| Procedentes de sociedades no residentes ni establecidas en Ecuador | 6025 0.00 | 6026 0.00 |
| Ganancias netas por medición de activos biológicos a valor razonable menos costos de venta | 6027 0.00 | 6028 0.00 |
| Ganancias netas por medición de propiedades de inversión a valor razonable | 6029 0.00 | 6030 0.00 |
| Ganancias netas por medición de instrumentos financieros a valor razonable | 6031 0.00 | 6032 0.00 |
| Ganancias netas por diferencias de cambios | 6033 0.00 | 6034 0.00 |
| Utilidad en venta de propiedades, planta y equipo | 6035 0.00 | 6036 0.00 |
| Utilidad en la enajenación de derechos representativos de capital | 6037 0.00 | 6038 0.00 |
| Ingresos devengados por subvenciones del gobierno y otras ayudas gubernamentales | 6039 0.00 | 6040 0.00 |
| GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE DETERIORO EN EL VALOR | Total Ingresos | Valor exento / no objeto |
| De activos financieros (excepción de provisiones para créditos incobrables) | 6041 0.00 | 6042 0.00 |
| De inversiones | 6043 0.00 | 6044 0.00 |
| De activos no corrientes mantenidos para la venta | 6045 0.00 | 6046 0.00 |
| De activos biológicos | 6047 0.00 | 6048 0.00 |
| De propiedades, planta y equipo | 6049 0.00 | 6050 0.00 |
| De activos intangibles | 6051 0.00 | 6052 0.00 |
| De propiedades de inversión | 6053 0.00 | 6054 0.00 |
| De activos de explotación, evaluación y explotación de recursos minerales | 6055 0.00 | 6056 0.00 |
| De inversiones no corrientes | 6057 0.00 | 6058 0.00 |
| Otros | 6059 0.00 | 6060 0.00 |
| GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES | Total Ingresos | Valor exento / no objeto |
| Por garantías | 6061 0.00 | 6062 0.00 |
| Por desmantelamientos | 6063 0.00 | 6064 0.00 |
| Por contratos onerosos | 6065 0.00 | 6066 0.00 |
| Por reestructuraciones de negocios | 6067 0.00 | 6068 0.00 |
| Por reembolsos a clientes | 6069 0.00 | 6070 0.00 |
| Por litigios | 6071 0.00 | 6072 0.00 |
| Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios | 6073 0.00 | 6074 0.00 |
| Otros | 6075 0.00 | 6076 0.00 |
| GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PASIVOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS | Total Ingresos | Valor exento / no objeto |
| Utilidad nacional y extranjero | 6077 0.00 | 6078 0.00 |

Anexo 7- formularios 101 año 2021

| FORMULARIO 101 | | DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANCES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES | | | |
|---|-----|---|-------------|--------------------------------|------------------|
| 102 | Año | 2021 | 104 | Nº de formulario que sustituye | No. 8723387/3164 |
| 211 | RUC | 1231736544001 | 212 | Razón social | FAMCEV S.A. |
| OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR | | | | | |
| CON PARTES RELACIONADAS LOCALES | | | | | |
| Operaciones de activo | | 003 | 0.00 | | |
| Operaciones de pasivo | | 004 | 0.00 | | |
| Operaciones de ingreso | | 005 | 0.00 | | |
| Operaciones de egreso | | 006 | 0.00 | | |
| Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares | | 007 | 0.00 | | |
| CON PARTES RELACIONADAS EN PARAJOS FISCALES, JURISDICCIONES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES | | | | | |
| Operaciones de activo | | 008 | 0.00 | | |
| Operaciones de pasivo | | 009 | 0.00 | | |
| Operaciones de ingreso | | 010 | 0.00 | | |
| Operaciones de egreso | | 011 | 0.00 | | |
| Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares | | 012 | 0.00 | | |
| CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICCIONES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR | | | | | |
| Operaciones de activo | | 013 | 0.00 | | |
| Operaciones de pasivo | | 014 | 0.00 | | |
| Operaciones de ingreso | | 015 | 0.00 | | |
| Operaciones de egreso | | 016 | 0.00 | | |
| Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares | | 017 | 0.00 | | |
| TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS | | 020 | 0.00 | | |
| ¿Sujeto pasivo exento de aplicación del régimen de precios de transferencia? | | 030 | NA | | |
| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA | | | | | |
| ACTIVO | | | | | |
| ACTIVOS CORRIENTES | | | | | |
| Efectivo y equivalentes al efectivo | | 311 | 2938.34 | | |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES | | | | | |
| RELACIONADAS | | | | | |
| Locales | | 312 | 208676.32 | | |
| Del exterior | | 313 | 0.00 | | |
| (-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) | | 314 | 0.00 | | |
| NO RELACIONADAS | | | | | |
| Locales | | 315 | 0.00 | | |
| Del exterior | | 316 | 0.00 | | |
| (-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) | | 317 | 0.00 | | |
| OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES | | | | | |
| A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL | | | | | |
| Locales | | 318 | 0.00 | | |
| Del exterior | | 319 | 0.00 | | |
| DIVIDENDOS POR COBRAR | | | | | |
| Efectivo | | 320 | 0.00 | | |
| En activos dinerarios del efectivo | | 321 | 0.00 | | |
| OTRAS RELACIONADAS | | | | | |
| Locales | | 322 | 0.00 | | |
| Del exterior | | 323 | 0.00 | | |
| (-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) | | 324 | 0.00 | | |
| OTRAS NO RELACIONADAS | | | | | |
| Locales | | 325 | 0.00 | | |
| Del exterior | | 326 | 0.00 | | |
| (-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) | | 327 | 0.00 | | |
| OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES | | | | | |
| A costo amortizado | | 328 | 0.00 | | |
| (-) Deterioro acumulado del valor de otros activos financieros corrientes medidos a costo amortizado (provisiones para créditos incobrables) | | 329 | 0.00 | | |
| A valor razonable | | 330 | 0.00 | | |
| PORCIÓN CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR | | | | | |
| Relacionadas | | 331 | 0.00 | | |
| No relacionadas | | 332 | 0.00 | | |
| IMPORTE BRUTO ADEUDADO POR LOS CLIENTES POR EL TRABAJO EJECUTADO EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN | | | | | |
| Relacionadas | | 333 | 0.00 | | |
| No relacionadas | | 334 | 0.00 | | |
| ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES | | | | | |
| Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (ISD) | | 335 | 0.00 | | |
| Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA) | | 336 | 0.00 | | |
| Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta) | | 337 | 0.00 | | |
| Otros | | 338 | 0.00 | | |
| INVENTARIOS | | | | | |
| Mercaderías en tránsito | | 339 | 0.00 | | |

| | | |
|--|------------|-------------------|
| Inventario de materia prima (no para la construcción) | 340 | 0.00 |
| Inventario de productos en proceso (excluyendo obras inmuebles en construcción para la venta) | 341 | 0.00 |
| Inventario de prod. term. y mercad. en almacén (excluyendo obras inmuebles terminados para la venta) | 342 | 148077.99 |
| Inventario de suministros, herramientas, repuestos y materiales (no para la construcción) | 343 | 0.00 |
| Inventario de materia prima, suministros y materiales para la construcción | 344 | 0.00 |
| Inventario de obras inmuebles en construcción para la venta | 345 | 0.00 |
| Inventario de obras inmuebles terminados para la venta | 346 | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de inventarios por ajuste al valor neto realizable | 347 | 0.00 |
| ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA | | |
| Costo | 348 | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de activos no corrientes mantenidos para la venta | 349 | 0.00 |
| ACTIVOS BIOLÓGICOS | | |
| PLANTAS VIVAS Y FRUTOS EN CRECIMIENTO | | |
| A costo | 350 | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo | 351 | 0.00 |
| A valor razonable menos los costos de venta | 352 | 0.00 |
| ANIMALES VIVOS | | |
| A costo | 353 | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo | 354 | 0.00 |
| A valor razonable menos los costos de venta | 355 | 0.00 |
| GASTOS PAGADOS POR ANTICIPADO (PREPAGADOS) | | |
| Propaganda y publicidad prepagada | 356 | 0.00 |
| Arrendamientos operativos pagados por adelantado | 357 | 0.00 |
| Pólizas de seguro pagadas por adelantado | 358 | 0.00 |
| Otros | 359 | 0.00 |
| Otros Activos Corrientes | 360 | 0.00 |
| TOTAL ACTIVOS CORRIENTES | 361 | \$37632.85 |
| ACTIVOS NO CORRIENTES | | |
| PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | | |
| TERRENOS | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o evaluaciones | 362 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o evaluaciones | 363 | 0.00 |
| EDIFICIOS Y OTROS INMUEBLES (EXCEPTO TERRENOS) | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o evaluaciones | 364 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o evaluaciones | 365 | 0.00 |
| NAVES, AERONAVES, BARCOZAS Y SIMILARES | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o evaluaciones | 366 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o evaluaciones | 367 | 0.00 |
| MAQUINARIA, EQUIPO, INSTALACIONES Y ADERECACIONES | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o evaluaciones | 368 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o evaluaciones | 369 | 0.00 |
| PLANTAS PRODUCTORAS (AGRICULTURA) | | |
| Costo histórico antes de reexpresiones o evaluaciones | 370 | 0.00 |
| Ajuste acumulado por reexpresiones o evaluaciones | 371 | 0.00 |
| Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito | 372 | 0.00 |
| Muebles y enseres | 373 | 0.00 |
| Equipo de Computación | 374 | 0.00 |
| Vehículos, Equipo de Transporte y Camión Móvil | 375 | 39678.79 |
| PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIERO | | |
| Terrenos | 376 | 0.00 |
| Edificios y otros inmuebles (excepto terreno) | 377 | 0.00 |
| Naves, aeronaves, barcozas y similares | 378 | 0.00 |
| Maquinaria, equipo, instalaciones y adecuaciones | 379 | 0.00 |
| Equipo de computación | 380 | 1300.00 |
| Vehículos, equipo de transporte y camión móvil | 381 | 0.00 |
| Otros | 382 | 4822.99 |
| Otros Propiedades, Planta y Equipo | 383 | 0.00 |
| (-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | | |
| Del costo histórico antes de reexpresiones o evaluaciones | 384 | 9891.71 |
| Del ajuste acumulado por reexpresiones o evaluaciones | 385 | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado del valor de propiedades, planta y equipo | 386 | 0.00 |
| ACTIVOS INTANGIBLES | | |
| Plusvalía o goodwill (derecho de llave) | 387 | 0.00 |
| Marcas, patentes, licencias y otros similares | 388 | 0.00 |
| Adecuaciones y mejoras en bienes arrendados mediante arrendamiento operativo | 389 | 0.00 |
| Derechos en acuerdos de concesión | 390 | 0.00 |
| Otros | 391 | 0.00 |
| (-) Amortización acumulada de activos intangibles | 392 | 0.00 |
| (-) Deterioro acumulado de activos intangibles | 393 | 0.00 |
| Derechos de uso por activos arrendados | 490 | 0.00 |
| (-) Amortización acumulada de derechos de uso por activos arrendados | 491 | 0.00 |
| PROPIEDADES DE INVERSIÓN | | |
| TERRENOS | | |
| A costo | 394 | 0.00 |
| A valor razonable | 395 | 0.00 |

| | | |
|---|------------|------------------|
| (-) Depreciación acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de otras partidas de propiedades, planta y equipo (Informativo) | 461 | 0.00 |
| Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos intangibles (Informativo) | 462 | 0.00 |
| (-) Amortización acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos intangibles (Informativo) | 463 | 0.00 |
| Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de propiedades de inversión (Informativo) | 464 | 0.00 |
| (-) Depreciación acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de propiedades de inversión (Informativo) | 465 | 0.00 |
| Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales (Informativo) | 466 | 0.00 |
| (-) Depreciación o amortización acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales (Informativo) | 467 | 0.00 |
| Total de las revaluaciones y otros ajustes positivos producto de valorados financieros excluidos del cálculo del anticipo, para todos los activos (Informativo) | 468 | 0.00 |
| (-) Total de depreciación acumulada del ajuste acumulado por revaluaciones y otros ajustes negativos producto de valorados financieros excluidos del cálculo del anticipo, para todos los activos (Informativo) | 469 | 0.00 |
| TERRENOS QUE SE EXCLUYEN DEL CÁLCULO DEL ANTICIPO | | |
| Total costo de terrenos en los que se desarrollan actividades agropecuarias (excluyendo sus revaluaciones o reexpresiones) (Informativo) | 470 | 0.00 |
| Total deterioro acumulado del costo de terrenos en los que se desarrollan actividades agropecuarias (Informativo) | 471 | 0.00 |
| Total costo de terrenos en los que se desarrollan proyectos inmobiliarios para la vivienda de interés social (excluyendo sus revaluaciones o reexpresiones) (Informativo) | 472 | 0.00 |
| Total deterioro acumulado del costo de terrenos en los que se desarrollan proyectos inmobiliarios para la vivienda de interés social (Informativo) | 473 | 0.00 |
| Total de intereses implícitos no devengados (futuros ingresos financieros en el estado de resultados) por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o cobro diferido (Informativo) | 474 | 0.00 |
| Activos (fiduciarios y generados) en fiduciarios mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (Informativo) | 475 | 0.00 |
| Activos adquiridos por el valor de las utilidades reinvertidas generadas en el periodo anterior al declarado (Informativo) | 476 | 0.00 |
| TOTAL DEL ACTIVO | 480 | 335415.58 |
| PASIVO | | |
| PASIVOS CORRIENTES | | |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES | | |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES | | |
| RELACIONADAS | | |
| Locales | 511 | 0.00 |
| Del exterior | 512 | 0.00 |
| NO RELACIONADAS | | |
| Locales | 513 | 0.00 |
| Del exterior | 514 | 0.00 |
| OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES | | |
| Accionistas, socios, participes, beneficiarios u otros titulares de derechos representativos de capital | | |
| Locales | 515 | 0.00 |
| Del exterior | 516 | 0.00 |
| DIVIDENDOS POR PAGAR | | |
| Efectivo | 517 | 0.00 |
| En activos diferidos del efectivo | 518 | 0.00 |
| OTRAS RELACIONADAS | | |
| Locales | 519 | 0.00 |
| Del exterior | 520 | 0.00 |
| OTRAS NO RELACIONADAS | | |
| Locales | 521 | 0.00 |
| Del exterior | 522 | 0.00 |
| obligaciones con instituciones financieras -corrientes | | |
| RELACIONADAS | | |
| Locales | 523 | 0.00 |
| Del exterior | 524 | 0.00 |
| NO RELACIONADAS | | |
| Locales | 525 | 0.00 |
| Del exterior | 526 | 0.00 |
| Crédito A Mutuo | 527 | 0.00 |
| Porción Corriente de Obligaciones Entidad | 528 | 0.00 |
| OTROS PASIVOS FINANCIEROS | | |
| A costo amortizado | 529 | 0.00 |
| A valor razonable | 530 | 0.00 |
| Porción Corriente de Arrendamientos Financieros Por Pagar | 531 | 0.00 |
| Pasivo corriente por arrendamiento | 533 | 0.00 |
| Impuesto A La Renta Por Pagar Del Ejercicio | 532 | 324.97 |
| PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS | | |
| Participación trabajados por pagar del ejercicio | 533 | 260.57 |
| Obligaciones con el IESS | 534 | 0.00 |
| Jubilación Patronal | 535 | 0.00 |
| Otros Pasivos Corrientes Por Beneficios a Empleados | 536 | 0.00 |
| PROVISIONES CORRIENTES | | |
| Por garantías | 537 | 0.00 |
| Por desmantelamiento | 538 | 0.00 |
| Por contratos onerosos | 539 | 0.00 |
| Por reestructuraciones de negocios | 540 | 0.00 |
| Por reembolsos a clientes | 541 | 0.00 |
| Por litigios | 542 | 0.00 |
| Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios | 543 | 0.00 |
| Otros | 544 | 0.00 |
| PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS | | |
| Anticipos de clientes | 545 | 0.00 |
| Subvenciones del Gobierno | 546 | 0.00 |
| Otros | 547 | 0.00 |

| | | |
|--|------------|------------------|
| OTROS PASIVOS CORRIENTES | | |
| Transferencias casa matriz y sucursales (del exterior) | 545 | 0.00 |
| Otros | 549 | 0.00 |
| TOTAL PASIVOS CORRIENTES | 550 | 585.54 |
| PASIVOS NO CORRIENTES | | |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES | | |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES NO CORRIENTES | | |
| RELACIONADAS | | |
| Locales | 553 | 273285.11 |
| Del exterior | 554 | 0.00 |
| NO RELACIONADAS | | |
| Locales | 555 | 0.00 |
| Del exterior | 556 | 0.00 |
| OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES | | |
| A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL | | |
| Locales | 557 | 0.00 |
| Del exterior | 558 | 0.00 |
| OTRAS RELACIONADAS | | |
| Locales | 559 | 0.00 |
| Del exterior | 560 | 0.00 |
| OTRAS NO RELACIONADAS | | |
| Locales | 561 | 0.00 |
| Del exterior | 562 | 0.00 |
| OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS - NO CORRIENTES | | |
| RELACIONADAS | | |
| Locales | 563 | 0.00 |
| Del exterior | 564 | 0.00 |
| NO RELACIONADAS | | |
| Locales | 565 | 0.00 |
| Del exterior | 566 | 0.00 |
| Crédito a mutuo | 567 | 0.00 |
| Porción no corriente de obligaciones emitidas | 568 | 0.00 |
| OTROS PASIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES | | |
| A costo amortizado | 569 | 0.00 |
| A valor razonable | 570 | 0.00 |
| Porción no corriente de arrendamientos financieros por pagar | 571 | 0.00 |
| Pasivo no corriente por arrendamiento | 574 | 0.00 |
| Pasivo por impuesto a la Renta diferido | 572 | 0.00 |
| PASIVOS NO CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS | | |
| Jubilación Patronal | 573 | 0.00 |
| Desahucio | 574 | 0.00 |
| Otros Pasivos No Corrientes Por Beneficios A Empleados | 575 | 0.00 |
| PROVISIONES NO CORRIENTES | | |
| Por garantías | 576 | 0.00 |
| Por desmantelamiento | 577 | 0.00 |
| Por contratos onerosos | 578 | 0.00 |
| Por reestructuraciones de negocios | 579 | 0.00 |
| Por reembolsos a clientes | 580 | 0.00 |
| Por litigios | 581 | 0.00 |
| Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios | 582 | 0.00 |
| Otros | 583 | 0.00 |
| PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS | | |
| Anticipos de clientes | 584 | 0.00 |
| Subvenciones del gobierno | 585 | 0.00 |
| Otros | 586 | 0.00 |
| OTROS PASIVOS NO CORRIENTES | | |
| Transferencias casa matriz y sucursales (del exterior) | 587 | 0.00 |
| Otros | 588 | 0.00 |
| TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES | 589 | 273285.11 |
| Total de Intereses Imputados No De Investigados (Futuros Gastos Financieros En El Estado De Resultado) Por Acuerdos Que Constituyen Estrictamente Una Transacción Financiera O Pago Diferido (Informativo) | 591 | 0.00 |
| Pasivos Incuertos en Fideicomisos Mercantiles o Encargos Fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (Informativo) | 592 | 0.00 |
| TOTAL DEL PASIVO | 593 | 273870.65 |
| PATRIMONIO | | |
| Capital Suscrito y/o Asignado | 601 | 800.00 |
| (-) Capital Suscrito No Pagado, Acciones en Tesorería | 602 | 0.00 |
| Aportes de Socios, Accionistas, Participes, Fundadores, Constituyentes, Beneficiarios U Otros Titulares De Derechos Representativos De Capital Para Futura Capitalización | 603 | 0.00 |
| RESERVAS | | |
| Reserva legal | 604 | 4216.53 |
| Reserva facultativa | 605 | 0.00 |
| Otros | 606 | 0.00 |
| RESULTADOS ACUMULADOS | | |
| Reserva de capital | 607 | 0.00 |
| Reserva por donaciones | 608 | 0.00 |
| Reserva por revaluación (procedente de la aplicación de normas escufofónicas de contabilidad - NEC) | 609 | 0.00 |

| | | |
|--|-----------------------|---------------------------------|
| Supervit por revaluación de inversiones (procedente de la aplicación de normas ecuatorianas de contabilidad - NEC) | 610 | 0.00 |
| Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores | 611 | 127704.41 |
| (-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores | 612 | 14227.96 |
| Excedente / pérdida del ejercicio anterior (con socios) | 613 | 0.00 |
| Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF | 614 | 0.00 |
| Utilidad del ejercicio | 615 | 1094.75 |
| Pérdida del ejercicio | 616 | 0.00 |
| Excedente / pérdida del ejercicio económico (con socios) | 617 | 0.00 |
| OTROS RESULTADOS INTEGRALES ACUMULADOS | | |
| SUPERÁVIT DE REVALUACIÓN ACUMULADO | | |
| Propiedades, Planta y Equipo | 618 | 0.00 |
| Activos Intangibles | 619 | 0.00 |
| Otros | 620 | 0.00 |
| Ganancias y pérdidas acumuladas por inversiones en instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral | 621 | 0.00 |
| Ganancias y pérdidas acumuladas por la coevaluación de estados financieros de un negocio en el extranjero | 622 | 0.00 |
| Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas | 623 | 0.00 |
| La parte efectiva de las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura en una cobertura de flujos de efectivo | 624 | 0.00 |
| Otros | 625 | 0.00 |
| Dividendos declarados (distribuidos) a favor de titulares de derechos representativos de capital en el ejercicio fiscal (Informativo) | 626 | 0.00 |
| Dividendos pagados (liquidados) a titulares de derechos representativos de capital en el ejercicio fiscal (Informativo) | 627 | 0.00 |
| TOTAL DEL PATRIMONIO | 628 | 118588.75 |
| TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO | 629 | 538415.58 |
| ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL | | |
| INGRESOS | | |
| INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS | | |
| VENTAS LOCALES DE BIENES | Total Ingresos | Valor evento / no objeto |
| Gravadas con tarifa diferente de 0% de IVA | 6001 314782.34 | 6002 0.00 |
| Gravadas con tarifa 0% de IVA o exentas de IVA | 6003 19728.18 | 6004 0.00 |
| PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS | Total Ingresos | Valor evento / no objeto |
| Gravadas con tarifa diferente de 0% de IVA | 6005 0.00 | 6006 0.00 |
| Gravadas con tarifa 0% de IVA o exentas de IVA | 6007 1596.85 | 6008 0.00 |
| EXPORTACIONES NETAS (6009 - 6012) | Total Ingresos | Valor evento / no objeto |
| De bienes | 6009 0.00 | 6010 0.00 |
| De servicios | 6011 0.00 | 6012 0.00 |
| Por prestación de servicios de construcción | 6013 0.00 | 6014 0.00 |
| Otenidos bajo la modalidad de comisiones o similares (relaciones de agencia) | 6015 0.00 | 6016 0.00 |
| Otenidos por arrendamientos o permisos | 6017 0.00 | 6018 0.00 |
| TOTAL INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS | 1005 354067.57 | |
| OTROS INGRESOS | | |
| POR REGALÍAS Y OTRAS CESIONES DE DERECHOS | Total Ingresos | Valor evento / no objeto |
| Relacionadas | 6019 0.00 | 6020 0.00 |
| No Relacionadas | 6021 0.00 | 6022 0.00 |
| POR DIVIDENDOS | Total Ingresos | Valor evento / no objeto |
| Procedentes de sociedades residentes o establecidas en Ecuador | 6023 0.00 | 6024 0.00 |
| Procedentes de sociedades no residentes ni establecidas en Ecuador | 6025 0.00 | 6026 0.00 |
| Ganancias netas por medición de activos intangibles a valor razonable menos costos de venta | 6027 0.00 | 6028 0.00 |
| Ganancias netas por medición de propiedades de inversión a valor razonable | 6029 0.00 | 6030 0.00 |
| Ganancias netas por medición de instrumentos financieros a valor razonable | 6031 0.00 | 6032 0.00 |
| Ganancias netas por diferencias de cambios | 6033 0.00 | 6034 0.00 |
| Utilidad en venta de propiedades, planta y equipo | 6035 0.00 | 6036 0.00 |
| Utilidad en la enajenación de derechos representativos de capital | 6037 0.00 | 6038 0.00 |
| Ingresos devengados por subvenciones del gobierno y otras ayudas gubernamentales | 6039 0.00 | 6040 0.00 |
| GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE DETERIORO EN EL VALOR | Total Ingresos | Valor evento / no objeto |
| De activos financieros (reversión de provisiones para créditos incobrables) | 6041 0.00 | 6042 0.00 |
| De inventarios | 6043 0.00 | 6044 0.00 |
| De activos no corrientes mantenidos para la venta | 6045 0.00 | 6046 0.00 |
| De activos intangibles | 6047 0.00 | 6048 0.00 |
| De propiedades, planta y equipo | 6049 0.00 | 6050 0.00 |
| De activos intangibles | 6051 0.00 | 6052 0.00 |
| De propiedades de inversión | 6053 0.00 | 6054 0.00 |
| De activos de exploración, evaluación y explotación de recursos minerales | 6055 0.00 | 6056 0.00 |
| De inversiones no corrientes | 6057 0.00 | 6058 0.00 |
| Otros | 6059 0.00 | 6060 0.00 |
| GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES | Total Ingresos | Valor evento / no objeto |
| Por garantías | 6061 0.00 | 6062 0.00 |
| Por desmantelamientos | 6063 0.00 | 6064 0.00 |
| Por contratos onerosos | 6065 0.00 | 6066 0.00 |
| Por reestructuraciones de negocios | 6067 0.00 | 6068 0.00 |
| Por reembolsos a clientes | 6069 0.00 | 6070 0.00 |
| Por litigios | 6071 0.00 | 6072 0.00 |
| Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios | 6073 0.00 | 6074 0.00 |
| Otros | 6075 0.00 | 6076 0.00 |
| GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PASIVOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS | Total Ingresos | Valor evento / no objeto |
| Jubilación patronal y desahucio | 6077 0.00 | 6078 0.00 |