



**UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO
FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN, FINANZAS
E INFORMÁTICA.**

**PROCESO DE TITULACIÓN
DICIEMBRE 2023 – ABRIL 2024**

**EXAMEN COMPLEXIVO DE GRADO O DE FIN DE
CARRERA
PRUEBA PRÁCTICA**

**PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL
TÍTULO DE: LICENCIADO EN CONTABILIDAD Y
AUDTORIA**

**TEMA:
RENTABILIDAD DE LA DISTRIBUIDORA TOUMA S.A
DITOSA DE LA CIUDAD DE BABAHOYO, PROVINCIA
DE LOS RÍOS, DURANTE EL PERIODO 2021- 2023**

**ESTUDIANTE:
MIGUEL ANGEL LOPEZ ROBAYO**

**TUTOR:
CPA. DARWIN GIL ESPINOZA MCA.**

AÑO 2024

ÍNDICE

| | |
|---|-----------|
| PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA | 1 |
| JUSTIFICACIÓN | 3 |
| OBJETIVOS..... | 4 |
| LÍNEAS DE INVESTIGACIÓN | 5 |
| ARTICULACION DEL TEMA..... | 6 |
| MARCO CONCEPTUAL | 7 |
| MARCO METODOLÓGICO | 19 |
| RESULTADOS | 21 |
| DISCUSIÓN DE RESULTADOS..... | 25 |
| CONCLUSIONES | 27 |
| RECOMENDACIONES | 28 |
| REFERENCIAS..... | 29 |
| ANEXOS..... | 32 |

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

La Distribuidora Touma (DITOSA), con sede en la ciudad de Babahoyo, de la provincia de Los Ríos, es una empresa que es conocida por dedicarse a la distribución al por menor de materiales para la construcción durante muchos periodos. Sin embargo, durante el periodo 2021 y 2023, la empresa ha atravesado una situación financiera difícil, dado por una baja rentabilidad que llegó a su punto más crítico en el año 2023. Esta situación ha generado gran preocupación dentro de DITOSA, trayendo una urgente necesidad de analizar y entender cuáles son los factores involucrados, que han contribuido a este descenso.

En Ecuador la situación económica actual es difícil, por lo cual mantener una rentabilidad saludable es un gran desafío para cada empresa. Está comprobado que toda empresa comercial presenta una baja rentabilidad si disminuye la demanda de sus productos, causa primordial es la poca capacidad en sus inventarios al contrario de la competencia, al no satisfacer sus necesidades el cliente busca otras alternativas, este es uno de los principales problemas que está atravesando DITOSA, afectando significativamente los índices financieros de la empresa.

En la Distribuidora Touma S.A los indicadores financieros juegan un papel importante en la revelación oportuna de los resultados y desempeño financiero, dado que nos muestra la situación real de la empresa y de esta manera la compañía pueda cumplir con todas las obligaciones financieras dadas durante un periodo correspondiente, medir el volumen de las ventas obtenidas, determinar las utilidades a través de las inversiones a corto y largo plazo, entre otros.

En la presentación de los Estados Financieros en DITOSA se observa que la disminución de los ingresos que afectan en el margen de desempeño de la compañía; tales resultados impactan en las ganancias operativas. A raíz de esta problemática, ocurre una serie de problemas significativos los cuales no solo generan problemas en la rentabilidad, sino también en la liquidez, solvencia, gestión y endeudamiento de la empresa; estos factores inciden tanto en

las decisiones de inversiones, en la eficiencia de la gestión de los inventarios y activos, cambios en la estructura del capital, variaciones en los costos de operación y problemas en cubrir sus obligaciones a corto o largo plazo con los proveedores e instituciones financieras.

Para ello los indicadores financieros proporcionan a DITOSA información clara y objetiva del desempeño económico que tiene en la actualidad, tanto que administración de la empresa tiene que tomar medidas correctivas teniendo en cuenta la importancia de que la rentabilidad económica-financiera, debido a que si esta situación no cambia podría llevar a la empresa a un futuro tenga pérdidas significativas.

JUSTIFICACIÓN

La investigación sobre la rentabilidad de la Distribuidora Touma S.A (DITOSA) en la ciudad de Babahoyo, durante los años 2021 - 2023, surge de la necesidad de identificar y abordar los retos económicos que enfrenta la empresa, particularmente en el año 2023, caracterizado por una baja rentabilidad. Este análisis es crucial para el desarrollo sostenible y la toma de decisiones estratégicas de la compañía, así como para el entendimiento de los factores que influyen en la rentabilidad de la empresa. Mantener una rentabilidad saludable es un desafío significativo ya que la disminución de los ingresos de DITOSA han afectado en gran consideración al margen de desempeño, tales factores que impactan tanto en la liquidez y solvencia de la empresa.

La aplicación de los índices financieros a la Distribuidora Touma S.A DITOSA permitió evaluar la situación económica, resaltando la tendencia negativa de la empresa, donde el estudio se alinea al objetivo planteado a la investigación ayudando a comprender los desafíos específicos que enfrenta DITOSA, y la importancia de desarrollar estrategias q puedan ser aplicadas no solo en esta empresa, sino en otras organizaciones que enfrentan situaciones similares.

La investigación contribuirá a visualizar los rubros que influyen directamente a la rentabilidad de DITOSA, permitiendo abordar las causas de las fluctuaciones de los ingresos donde es necesario planificar estrategias que puedan combatir con los riesgos presentados y así mejorar la sostenibilidad económica. Esto ayudara a garantizar la continuidad de la empresa, con el propósito de crear garantía con el cliente y los proveedores.

OBJETIVOS

OBJETIVO GENERAL:

Determinar la tendencia de la rentabilidad financiera de la Distribuidora DITOSA, en la ciudad de Babahoyo, durante el periodo 2021 - 2023, para la toma de decisiones estratégicas orientadas hacia la mejora de desempeño financiero.

OBJETIVOS ESPECIFICOS:

Examinar los Estados Financieros de la Distribuidora Touma S.A a través de los métodos de Análisis Vertical y Análisis Horizontal durante los periodos 2021 – 2023.

Proporcionar un análisis cuantitativo de los Estados Financieros de la Distribuidora Touma S.A entre los periodos 2021 – 2023, para identificar las tendencias de liquidez, solvencia, endeudamiento y rentabilidad.

Evaluar el impacto económico aplicando la comparabilidad de los resultados obtenidos en los indicadores financieros entre los periodos 2021 – 2023, para interpretar la salud financiera de la Distribuidora Touma S.A.

LÍNEAS DE INVESTIGACIÓN

En el ámbito empresarial que evoluciona constantemente, vemos como cada vez es más competitivo y mantener una salud financiera saludable para una compañía es un reto constante, se ha vuelto mas difícil mantener una buena rentabilidad, siendo esta un aspecto indispensable para el desarrollo de las empresas a largo plazo.

La Distribuidora DITOSA, ubicada en la ciudad de Babahoyo, provincia de Los Ríos, se encuentra en una situación difícil ya que atraviesa un gran desafío respecto a su rentabilidad durante el año 2023, esta baja rentabilidad se ve marcada por la baja demanda de sus productos por los consumidores. Dado este contexto, cuando nos referimos a la línea de investigación, hablamos de que esta se basa en desarrollar un análisis detallado y profundo para determinar cuáles son los factores que están afectando la rentabilidad en DITOSA, poniendo énfasis en su gestión financiera, tributaria, administrativa, control y auditoria. La gestión administrativa y financiera trata aspectos como la planificación de presupuestos para tomar decisiones financieras que sean estratégicas al momento de mejorar la rentabilidad de DITOSA.

Como otro punto a tratarse, la sub-línea de investigación se basa en la gestión financiera y tributaria, también vemos que está relacionada con el objetivo principal del estudio para poder entender como los índices de la rentabilidad de la compañía se ven afectados por la disminución de los ingresos. Para culminar, el compromiso en el ámbito social de la empresa también se considera en el margen de la rentabilidad, indagando cómo las prácticas sociales llevadas cabo por la compañía pueden contribuir en la percepción del cliente para que llegue adquirir los productos que comercializa DITOSA.

ARTICULACION DEL TEMA

La presente investigación “Rentabilidad de la Distribuidora Touma S.A DITOSA de la ciudad de Babahoyo, provincia de Los Ríos, durante el periodo 2021- 2023”, está relacionada con el proyecto que se desarrolló, siendo este parte fundamental de mis prácticas pre profesionales, con el tema "Implementación de Procesos Contables, Financieros y Tributarios en Entornos Públicos y Privados bajo la Supervisión Docente".

Durante el proceso de mis prácticas profesionales, pude poner en práctica los conocimientos adquiridos en todos los años de estudio. Pasar por este proceso ha sido beneficioso ya que me permitió desarrollar habilidades prácticas en el aspecto de la contabilidad, finanzas y también administración, llevándome a resolver problemas reales para tener una visión más clara de lo que será el mundo laboral.

Todo el conocimiento aprendido en la trayectoria de mi formación académica me permite entender que no es solo información que será vista como un utensilio que me permita llevar los registros de alguna empresa, sino que también es una herramienta que cumple un papel indispensable al momento de la toma de decisiones que me garanticen una buena salud financiera y el desarrollo constante de una compañía. Al vivir esta experiencia he llegado a valorar a un más la importancia de tener los conocimientos necesarios para poder evaluar con seguridad la situación que atraviesa cualquier compañía y poder implementar acciones que le brinden un futuro estable y con buena salud financiera.

MARCO CONCEPTUAL

Estados Financieros

Los estados financieros son informes periódicos que se realizan a la finalización de cada período contable, contienen la información contable- económica- financiera más significativa de la compañía y que es finalmente la información que más les interesa a los usuarios, ya sean estos internos y/o externos. Es decir, son los informes que expresan el resumen de los hechos económicos ocurridos durante cierto período de tiempo, siendo este el hecho final del proceso contable. (Vilches Troncoso, R., 2019, pág. 139).

Parrales, A., et al. (2020) afirman que la información se elabora al término del ciclo contable. Y mencionan que según las normas internacionales de información financiera NIIF y las normas internacionales de contabilidad NIC, dicen que los estados financieros básicos de aplicación general para todo ejercicio económico, son: el estado de resultados integral, balance general, flujo de efectivo, estado de cambios en el patrimonio y estado de cambios en la situación financiera.

Según Zapata, J. & Zapata, N. (2024). Es necesaria la aplicación de las NIIF y NIC en los informes de los Estados Financieros, dado que estos presentan la situación financiera y económica de la empresa al culminar el periodo contable. Son fuente con datos relevantes como son los ingresos, gastos, activos y pasivos. Dado que según las NIC indica que el propósito de los estados financieros es dar a las entidades empresariales el acceso a la información necesaria sobre la situación financiera, del rendimiento financiero y de los flujos de efectivo, para que sean útil a una gran variedad de personas al momento de tomar sus decisiones económicas.

Estado de Situación Financiera

Según Prieto, A. (2018), nos dice que el estado de situación financiera es un informe que muestra por un lado todos los recursos que la empresa posee y controla, y por otro las fuentes de los recursos, ya sean internas o externas, mismas que constituyen los derechos sobre ellos. En otros términos, en este documento se muestra cómo están distribuidos los bienes y derechos que posee la empresa; cuánto son las obligaciones con terceras personas ajenas a ella por haberle concedido financiamiento; así como la inversión los socios o accionistas y cuánto ha producido la propia empresa a través del periodo contable. Este estado financiero presenta la información concreta para analizar la liquidez y el grado de endeudamiento de la compañía, y así se pueda tomar decisiones de inversión y financiamiento.

Estado de Resultados

Según Tapia, C. & Tomás, R. (2021). Nos dice que, a diferencia del Estado de Situación Financiera, que es estático, el estado de resultados es dinámico, es decir, manifiesta lo que ha sucedido en una entidad empresarial en un determinado periodo. Por lo tanto, este estado desarrolla y especifica cómo se llegó al resultado del ejercicio de una organización en un ejercicio económico. Es decir, describe los ingresos y gastos para determinar la utilidad generada por la empresa, a diferencia del estado de situación financiera que muestra el *stock* total o el monto acumulado desde el inicio de la empresa para cada una de sus cuentas, el Estado de Resultados muestra únicamente ingresos o gastos pertenecientes al período contable analizado con el objetivo de determinar tres márgenes distintos dentro de la entidad como son el Margen Bruto, Margen Operacional y Margen Neto.

Análisis Financieros

El análisis financiero es un elemento indispensable para llegar a identificar la situación, así como el desempeño tanto económico como financiero que tiene toda organización o compañía, por el cual se podrán reconocer los conflictos y luego poder elaborar los ajustes que sean necesarios.

Por medio de esta investigación se conocerá la importancia que representa el análisis financiero en la toma de decisiones en una empresa, ya que comprende un conjunto de técnicas utilizadas para diagnosticar la situación y el horizonte de la empresa, mediante la utilización de diferentes tipos y herramientas de análisis, interpretación de datos financieros, análisis y métodos de tendencias. Como también basándose en el cálculo y la medición de los indicadores financieros que representan la liquidez, solvencia, endeudamiento, y la rentabilidad de una entidad empresarial. (Vallejo, D., Ibarra, M. & Chávez, K., 2022, pág. 1).

Se comprende que el análisis financiero sirve para conocer la situación económica - financiera de la compañía, así como medir la salud económica que percibe. Para la identificación de los problemas y conectar las posibles soluciones es necesario utilizar herramientas y técnicas como son los análisis vertical, análisis horizontal y ratios financieros.

Análisis vertical y horizontal

Según los autores Puerta, F., Vergara, J., & Huertas, N. (2018), indican que el análisis vertical y horizontal poseen similitudes con el análisis de ratios. No obstante, a veces solo una de las tres técnicas detecta una deficiencia grave. Además, es determinante contar con ellas para convencer a los ejecutivos y a la administración sobre la necesidad de tomar medidas correctivas. Así pues, como resultado un análisis exhaustivo de los estados financieros este de incluir el de razones, el vertical y el horizontal, además del análisis de

DuPont con la información de los Estados Financieros correspondientes a uno o varios periodos. (pág. 99).

Según Martínez (2020) menciona que el análisis vertical tiene como objetivo representar la participación relativa de todas las cuentas de los estados financieros (Estado de Situación Financiera y Estado de Resultados) mediante el uso de porcentajes. De cara al Balance General este nos permite medir cómo está conformado el respectivo activo, también el pasivo y el patrimonio neto de la compañía. La relación por tanto será el total del activo o el total que establecen el pasivo y patrimonio neto. A diferencia del estado de pérdidas y ganancias nos ayudará a conocer el porcentaje de los ingresos que representan con el coste de las ventas y los demás gastos que tienen dentro de la empresa a fin de poder ajustarlos y así conseguir una mayor rentabilidad.

El análisis horizontal, también conocido como análisis dinámico que compara un período con otro los saldos contables, mediante los estudios de los movimientos financieros de las cuentas del Estado de Situación Financiera y del Estado de Resultados. Este método confronta los cambios financieros que sufrió el negocio de un año con otro, los cuales pueden estar presentando aumentos o disminuciones significantes, evidenciando las variaciones o cambios en cifras monetarias, porcentajes o razones, obteniendo un mejor panorama de los cambios presentados en la empresa para su estudio, interpretación, evaluación y toma de decisiones. (Polanco, Y., Santos, P., & Cruz, G. 2020. Pag. 131).

Indicadores financieros

Las razones financieras o también conocidos como índices financieros o indicadores financieros son los resultados que se obtienen al establecer una relación numérica entre las cifras de dos cuentas o grupo de cuentas ya sea la medición de en uno o varios estados financieros. Como ejemplo se representa lo siguiente, una razón financiera es el resultado de

dividir la utilidad neta de un periodo entre los activos totales de la compañía. Un índice financiero puede quedar bien calculado, pero mientras no se tenga un término de comparación con otros periodos anteriores o con empresas del sector no prestará ningún servicio. (Angulo, U. 2018)

Según Correa, D., Vélez, N. & Murillo, M. (2021), mencionan que mediante el uso de indicadores financieros es posible evaluar la continuidad de una empresa y a su vez permiten aproximar el valor de esta y su proyección a futuro. De hecho, redactan que partir del uso de indicadores financieros se pueden elaborar modelos estadísticos que pronostican el resultado de la liquidez empresarial utilizando una función logística explicativa, que forman probabilidades que logran eficazmente describir el resultado final de los datos determinantes.

Indicadores de liquidez

La liquidez es sustancial para la perduración de cualquier empresa. Se refiere a la capacidad de una empresa para satisfacer con sus obligaciones financieras a corto plazo, como el pago de remuneraciones a empleados, facturas de proveedores, impuestos correspondientes a la actividad económica, préstamos e interés con instituciones financieras y otras obligaciones. Los indicadores de liquidez cuantifican el efectivo disponible en el activo circulante, discrepando con las obligaciones adquiridas durante la operatividad; toda compañía con un nivel de liquidez saludable tiene la capacidad para solventar y cubrir las necesidades financieras corrientes, es decir, operaciones financieras a corto que son menor a un año. (Haro, A., et al. 2023).

Razón corriente

La razón corriente forma parte de los índices financieros, el resultado que proporciona expresa la capacidad que sostiene el ente económico para concretar la liquidación de

compromisos o deudas inferiores a un año, por lo cual mediante el presente indicador se determina el nivel de liquidez que posee la empresa. (Peña, S., Cárdenas, Y., & Gutiérrez, N. 2021).

Es importante señalar que la razón corriente indica que tan rápidamente pueden convertirse los activos en efectivo, como son las cuentas por cobrar, los inventarios que posee la empresa y otros activos corrientes. En términos financieros la razón corriente indica si la empresa tiene suficientes activos corrientes para cubrir los pasivos corrientes.

Prueba ácida

Según Moyano, J. & Veloz, M., (2023), afirma que la prueba ácida es el cálculo de la respectiva proporción entre los activos con mayor liquidez que enfrentan a las obligaciones de corto plazo que sean menor a un año. En este caso no se consideran la cuenta de los inventarios de la empresa porque no pueden fácilmente convertirse en efectivo. Por lo que se considera el indicador más adecuado para obtener una liquidez real en un determinado periodo.

Tabla 1

Indicadores de liquidez

| Indicadores de liquidez | Fórmula |
|--------------------------------|--|
| <i>Razón Corriente</i> | <i>Activos Corrientes / Pasivos Corrientes.</i> |
| <i>Prueba Ácida</i> | <i>Activos Corrientes – Inventarios / Pasivos Corrientes</i> |
| <i>Liquidez inmediata</i> | <i>Efectivo / Pasivos Corrientes</i> |

Nota. Fuente: Dirección Nacional de Investigación y Estudios - SuperCias

Indicadores de solvencia o endeudamiento

Según Garcés, C. (2019), el endeudamiento en una empresa es relevante la determinación para su crecimiento económico dado que este proceso genera mayor utilidad a través de una inversión. Es conveniente adquirir una rentabilidad neta superior a los intereses que se acreditan. Saber manejar el endeudamiento es considerado como una de las prácticas más importantes para la empresa puesto que depende significativamente de los márgenes de rentabilidad que genere y el nivel de las tasas de interés que se encuentran vigentes. De tal manera, el objetivo principal de estos indicadores financieros es medir la valoración de la participación de los acreedores dentro de la compañía, así como también el grado de riesgo que corren los mismos.

Para Vallejo, D., Ibarra, M. & Chávez, K. (2022). “El índice de endeudamiento puede verse desde dos ángulos: Razón de endeudamiento a corto plazo: Se refiere al porcentaje financiado con recursos externos en el corto plazo (menos de un año). Razón de endeudamiento a largo plazo: Indica el porcentaje de los activos totales (inversiones) financiados con fuentes externas durante un período de más de un año”.

El endeudamiento es un elemento financiero fundamental ya que este garantiza la obtención de recursos para la inversión y cumplimiento de las obligaciones con terceros, permitiendo a entidad evitar bajo cualquier situación el incumplimiento, pero al mismo instante puede generar una situación de riesgo si sobrepasa la capacidad de obtener ingresos o cual sea el caso, medidas donde controlen los factores desfavorables en los activos como es la baja rotación o improductividad económica.

Tabla 2*Indicadores de solvencia*

| Indicadores de solvencia | Fórmula |
|--------------------------------------|--|
| <i>Endeudamiento del Activo</i> | <i>Pasivo Total / Activo Total</i> |
| <i>Endeudamiento Patrimonial</i> | <i>Pasivo Total / Patrimonio</i> |
| <i>Endeudamiento del Activo Fijo</i> | <i>Patrimonio / Activo Fijo Neto</i> |
| <i>Apalancamiento</i> | <i>Activo Total / Patrimonio</i> |
| <i>Apalancamiento financiero</i> | <i>(UAI / Patrimonio) / (UAII / Activos Totales)</i> |

Nota. Fuente: Dirección Nacional de Investigación y Estudios - SuperCias

Indicadores de Gestión

Para Garcés, C. (2019), los indicadores de gestión se enfocan en determinar la eficiencia que tiene la compañía para explotar sus recursos productivos de acuerdo a la velocidad de recuperación de la inversión aplicados a los mismos. En palabras contextuales más simples se entendería que se encarga de determinar la eficiencia operacional de la empresa para controlar el riesgo a detectar. El eje central a analizar es el movimiento o giro de los activos corrientes para medir si realmente la empresa cuenta con una eficiencia operativa óptima para convertirlos en efectivo.

Los indicadores de gestión son herramientas claves para transformar y filtrar los volúmenes de datos, con el propósito de que realmente contribuya de manera adecuada, donde permiten a los directores de las organizaciones tomar decisiones efectivas. Al mismo tiempo, estos indicadores sirvan para dar seguimiento a las variables esenciales para que la empresa logre el éxito y la competitividad. El control y monitoreo sobre los indicadores de gestión permiten identificar y proporcionar información acerca de los factores relevantes y el funcionamiento adecuado de la organización, asegurando la efectividad, la eficacia, la eficiencia, la productividad, la calidad y su competitividad. (Gaytán, J. 2019).

Tabla 3*Indicadores de gestión*

| Indicadores de gestión | Fórmula |
|-------------------------------------|---|
| <i>Rotación de cartera</i> | $Ventas / Cuentas\ por\ cobrar$ |
| <i>Rotación de Activo Fijo</i> | $Ventas / Activo\ Fijo$ |
| <i>Rotación de Ventas</i> | $Ventas / Activo\ Total$ |
| <i>Periodo Medio de Cobranza</i> | $Cuentas\ por\ Cobrar * 365) / Ventas$ |
| <i>Periodo Medio de Pago</i> | $Ctas. \& Dctos. Por\ Pagar *365 / Compras$ |
| <i>Impacto Gastos Adm. y Ventas</i> | $G. Adm. y de Ventas / Ventas$ |

Nota. Fuente: Dirección Nacional de Investigación y Estudios - SuperCias

Rentabilidad

Según Cantos, M., Rodríguez, G. (2024), afirman que la gestión financiera se ve influenciada por la interconexión entre la rentabilidad y el crecimiento de una compañía. La rentabilidad la conceptualiza como la destreza de la empresa para generar rendimiento en proporción a sus recursos financieros, es esencial para interpretar la efectividad y el éxito económico de la organización. En otro enfoque, el crecimiento financiero se lo identifica en varios aspectos, como el aumento de ventas, activos o utilidades, y representa un reto que demanda una gestión financiera sólida para ser sostenible.

Además menciona que para detectar el comportamiento de la rentabilidad económica empresarial, se toman en cuenta, tanto el rendimiento sobre el patrimonio (ROE) y el rendimiento sobre el activo total (ROA), para enfatizar cómo mejorar el volumen del rendimiento de las empresas a través de los indicadores de liquidez, endeudamiento y gestión, que proporcionan información primordial sobre el desarrollo y evolución de la situación actual de la empresa; permitiendo tener resultados que mencionen donde corregir o fortalecer los puntos de debilidad de la administración. El rendimiento de una inversión o también

llamado ROI, da a manifiesto cuanto Capital perdió o ganó la compañía con las inversiones realizadas en la actividad económica. Cuanto mayor sea el ROI, para la empresa es un proceso positivo, ya que se entiende que obtiene mayor rendimiento de su activo. (Cantos, M., Rodríguez, G. (2024)

Rentabilidad Económica – Financiera

La rentabilidad económica o también conocida como Return on Assets, ROA consiste en la rentabilidad que obtiene la empresa por las inversiones que lleva a cabo, esto apunta a la relación entre los beneficios antes de impuestos y los activos totales, mientras que la rentabilidad financiera es la relación que se establece entre el beneficio neto y los capitales propios. “La rentabilidad financiera está ligada con los beneficios que se esperan obtener mediante ciertos recursos en un periodo económico determinado. También conocido como ROE por la expresión inglesa Return on Equity, como referencia a las utilidades que reciben inversionistas.” (Asanza, O & Avendraño, A. (2023).

Indicadores de Rentabilidad

Según Alva, E. (2019), nos dice que estos indicadores financieros nos permiten analizar la manera en que son utilizados los activos de la empresa. Los índices de rentabilidad son expresados a través del cálculo de márgenes o rendimientos. La medición de la rentabilidad permite conocer si los recursos (activos) son utilizados de manera eficiente u oportuna en las operaciones financieras y generan retornos para la compañía.

Tabla 4

Indicadores de rentabilidad

| Indicadores de Rentabilidad | Fórmula |
|-------------------------------------|--|
| <i>Rentabilidad Neta del Activo</i> | $(Utilidad\ Neta / Ventas) * (Ventas / Activo\ Total)$ |

| | |
|--|--|
| (Du Pont) | |
| Margen Bruto | $Ventas\ Netas - Costo\ de\ Ventas / Ventas$ |
| Margen Operacional | $Utilidad\ Operacional / Ventas$ |
| Margen Neto | $Utilidad\ Neta / Ventas$ |
| Rentabilidad Operacional del Patrimonio | $Utilidad\ Operacional / Patrimonio$ |
| Rentabilidad Financiera | $(Ventas / Activo) * (UAI/UN) * (UN/UAI)$ |
| Rentabilidad Operacional del Activo | $Utilidad\ Operacional / Total\ Activos$ |
| ROE | $Utilidad\ Neta / Patrimonio$ |
| ROA | $Utilidad\ Neta / Activo\ Total$ |

Nota. Fuente: Dirección Nacional de Investigación y Estudios - SuperCias

Rendimiento sobre los Activos – Sistema DuPont

Según Cortés, J. (2021), dice que el sistema Du Pont toma en cuenta el Estado de Situación Financiera y Estado de Resultados, además para el cálculo se usa las razones financieras, nos especifica que el sistema de DuPont cuantifica en margen de rentabilidad económica y ayuda a la toma de decisiones. Utiliza el margen de neto utilidad, la rotación del activo total y el capital accionario común o apalancamiento financiero y calcula el ROE a partir de la multiplicación del ROA y el capital contable. El sistema Dupont se emplea para la cuantificación y medición del impacto que tiene la empresa sobre su eficiencia, su margen de ganancias y su endeudamiento financiero para así determinar el desempeño en un tiempo preciso.

El sistema Dupont se lo puede usar para el estudio y medición de la rentabilidad de una empresa, utilizando las herramientas tradicionales de gestión del desempeño financiero, tanto económico como operativo. (Valdés, F., Martínez, M & Beltrán, J. 2020)

Margen Bruto

Según Marchena, O. (2023), menciona que el margen bruto es un ratio de la rentabilidad para conocer cuál es la capacidad de la empresa para cubrir sus gastos operativos, comparando la utilidad bruta entre las ventas, habiendo descontado los costos incurridos en el periodo en dichas ventas.

Margen Operacional

El margen operacional es un identificador financiero que se determina mediante diferencia entre utilidad operacional y las ventas, es decir que no incluyen los costos no operativos como son los intereses e impuestos. (Polanco, Y., Santos, P., & Cruz, G. 2020. Pág., 175).

Esto nos indica que, si el margen operacional tiene un nivel alto la empresa está generando rentabilidad en sus operaciones comerciales, indicando signos de eficiente. Por otro lado, si el indicador es bajo me indica que la compañía está atravesando dificultades para producir ganancias a partir de sus operaciones comerciales.

Margen Neto

Según Arévalo, S., et al. (2018). El margen de neto o también llamado margen de utilidad neta, es un indicador financiero que mide la rentabilidad de una compañía a partir de la diferencia entre la utilidad neta con los ingresos de ventas. Mediante el cálculo de este indicador se detecta la capacidad para generar utilidades a partir de sus actividades de operación.

MARCO METODOLÓGICO

En el presente estudio de caso, se aplica una metodología variada, donde se agrupan enfoques cuantitativos como cualitativos para obtener información. Esta metodología se emplea con el fin de recopilar datos de gran importancia que me permita realizar un estudio detallado del problema relacionado con la Rentabilidad de la Distribuidora DITOSA en la ciudad de Babahoyo durante los años 2021-2023, teniendo en cuenta el objetivo se llevó a cabo un análisis y deducción de la investigación realizada para ver el estado en el que se encuentra la empresa.

Esta investigación presenta un enfoque descriptivo, lo que simplifico la acción de identificar los problemas que atraviesa la empresa, permitiendo juntar la información necesaria y darla a conocer en este estudio. El propósito de esta investigación es medir la tendencia de la Rentabilidad en la Distribuidora DITOSA durante los tres años correspondientes mediante un estudio y valoración de los estados financieros; por lo cual, este estudio se desarrolla de forma general y se trata de una investigación documentada, que con lleva a buscar información verídica y actualizada para respaldar el documento; además, de realizar la investigación documentada; también, se realizó una investigación de campo, investigación que consistió en visitar las instalación de la Distribuidora DITOSA, donde pedí un permiso para llevar acabo la documentación, permiso que me fue concedido; después, de aquello me mantuve en comunicación directa y con el gerente general de DITOSA para que me facilite los estados financieros e información relacionada a la rentabilidad y liquidez de la empresa.

Unas de las técnicas utilizadas fue la realización de una entrevista, dirigida al gerente general de DITOSA, las preguntas que se formuló eran abiertas para obtener información verídica y a su vez detallada sobre la situación económica de la empresa, la entrevista cumplió un papel muy importante en la ejecución de mi estudio de caso; dado que aquello,

tenemos una recopilación de datos que con llevan a entender el objeto de análisis durante los periodos 2021-2023. Utilizamos el método deductivo para este estudio; dado que, vamos de lo general a lo específico, esto permitió abordar conclusiones precisas sobre la rentabilidad de DITOSA.

RESULTADOS

En el presente estudio de caso que trata el tema de Rentabilidad de la Distribuidora DITOSA durante el periodo 2021-2023, para cumplimiento de los objetivos de la investigación mediante el método de carácter cuantitativo se da a cumplimiento el primer objetivo que es el examen de los Estados Financieros a través de los métodos de Análisis Vertical y Horizontal.

En el ESF del periodo 2023 se visualiza que hay una disminución de los activos en comparación con año anterior con una variación del -25,71% que desde el punto vista económico este resultado es negativo, pero cabe indicar que la empresa tenía obligaciones pendientes los cuales nos indican una variación del -42,44% en los pasivos en comparación al año anterior dado como margen positivo para la empresa ya que ha estado cumpliendo con las obligaciones. Por otra parte, en el patrimonio nos encontramos con una disminución del 32,44% ya que han sido utilizados parte de las Utilidades retenidas y también el efecto de los resultados del último periodo. Ver Anexo 2.

En el ERI del periodo 2023 se evidencia la poca capacidad de compras de inventarios disponibles para la venta; por lo cual, el porcentaje de ventas se ve afectado dando como margen del -58,58% en comparación al año anterior. Ver Anexo 4. Este resultado es un índice para que DITOSA tenga \$742,39 de Ganancia Neta del Ejercicio representando el 20% del total de los ingresos obtenidos. Ver anexo 1.

Para la aplicación del segundo y tercer objetivo específico de la investigación se realiza un estudio situación económica financiera de la Distribuidora DITOSA mediante la aplicación de las razones financieras para medir las tendencias de la liquidez, solvencia, gestión y rentabilidad con el fin de aplicar la comparabilidad de los resultados obtenidos.

La razón corriente de DITOSA ha experimentado un crecimiento en los años

analizados. Tanto así que el 2021 la razón corriente era de 3,21 de activos corrientes por cada dólar de deuda en pasivos corrientes. Este porcentaje aumenta en el año 2022 a 41,11 y en el año 2023 a un 66,71. El indicador de liquidez inmediata mide la capacidad de DITOSA para cubrir los pagos a corto plazo con el efectivo disponible, dado que si el valor es mayor a 1 indica que tiene la capacidad de cubrir las deudas corrientes. En el año 2021 el nivel de liquidez inmediata es bajo con 0,09 de efectivo con relación a los pasivos corrientes. En el año 2022 mejora el indicador a 0,52 y para el 2023 alcanza el punto óptimo con un nivel de 1,00 de liquidez inmediata dando a entender que tenían suficiente efectivo. La prueba ácida indica a DITOSA la capacidad de cumplir con las obligaciones a corto con los activos líquidos sin contar los inventarios, para el año 2021 nos indica que por cada dólar de pasivos corrientes posee \$0,88. Para el 2022 mejora considerablemente a \$8,41 la capacidad de activos líquidos y para el 2023 alcanza un nivel más alto con \$10,72 por cada dólar de pasivos corrientes. Ver Anexo 11.

El indicador de endeudamiento del activo mide la proporción de activos que están financiados por deuda, mientras más alto sea el valor indica que DITOSA depende más de la deuda para financiar sus activos. Como resultado nos indica para el 2021 da 0,82 que es inferior al año 2022 que tiene 0,88 y para el 2023 da un valor de 0,94. El índice endeudamiento patrimonial de DITOSA muestra que ha incrementado en el año 2022 a 7,43 en comparación con el 2021 a 4,43 lo que indica un aumento de dependencia de deuda. Sin embargo, para el 2023 disminuyó a 6,33 en comparación al año 2022 lo que indica una mejora. La medición de índice de endeudamiento del activo fijo mientras el valor sea más bajo indica una menor dependencia para financiar los activos fijos. Para el 2021 es 0,60 en comparación al 2022 con 0,37 y para el 2023 nos indica 0,30 que es señal positiva de una mejor gestión financiera y menor dependencia de la financiación externa. El indicador de apalancamiento mientras más bajo sea indica mayor solvencia ya que significa menor

financiación por deudas para DITOSA, para el 2021 indica que los activos de la empresa son financiados aproximadamente en \$5,43 por cada dólar de patrimonio neto, en el 2022 aumenta a \$8,43 que puede ser una señal de alerta los inversores y para el 2023 disminuye en comparación al 2022 a \$6,74 lo que indica un mejoramiento de solvencia. El apalancamiento financiero mide la proporción de deuda en la estructura financiera de DITOSA, mientras más alto es indicador de riesgo financiero. Para el 2021 tiene 6,39 en comparación al 2022 que subió el nivel a 9,91 pero al 2023 hubo una mejora reduciendo a 5,36. Ver Anexo 12.

El indicador de rotación de activo fijo mide la eficiencia de la utilización de los activos fijos para generar ventas, cuanto mayor sea el valor hay mejor eficiencia. Para el 2021 es de \$8,39 en ventas por cada dólar invertido en activos fijos, en el año 2022 es menor donde \$5,09 genera en ventas por cada dólar invertido en activos fijos y para el 2023 reduce a \$2,47 por cada dólar. En 2021, DITOSA tiene una rotación de activos totales donde por cada dólar generó \$2,58 en ventas. Para el 2022 disminuyó a 1,62 y para el 2023 el índice redujo aún más llegando a \$1,24. Impacto de los gastos administrativos y de ventas representan para el 2021 \$0,07 por cada dólar de ventas. Para el 2022 indica a \$0,02 y para el 2023 a \$0,12 lo que indica en porcentajes un aumentó en los gastos en comparación a las ventas. Ver Anexo 13.

En el año 2021 se determina que DITOSA logró generar una rentabilidad neta del activo del 0,75% por cada \$100,00 de activos que tenía. Para el 2022 la rentabilidad del activo disminuyó a 0,49%, esto indica que genero menos utilidad neta, y en el 2023 surge una disminución más severa dando como resultado una rentabilidad neta del activo 0,28%. En el margen bruto comenzando del año 2021 se visualiza que las ventas netas superan al costo de ventas en un 7,59%, siguiendo el año 2022 se detecta una señal de alerta ya que reduce el margen bruto al 2,84. Pero para el 2023 sube significativamente al 11,81% donde esta

tendencia puede darse por la reducción de los costos de ventas. Se observa en el margen operacional una disminución significativa, tanto así que el 2021 se obtiene un 0,45% y año 2023 un 0,26% es decir que DITOSA se volvió menos eficiente en la generación de ganancias por medio de las operaciones principales durante ese periodo. El margen neto se mide en porcentaje, lo que nos identifica cuanto por cada dólar de ventas queda como ganancia después de cancelar todos los costos y gastos, incluyendo impuestos al SRI. Esto indica que por cada dólar de ventas en el año 2021 se han ganado \$0,29, para el año 2022 se han ganado \$0,30 por cada dólar y \$0,22 de cada dólar en el año 2023. En rentabilidad operacional del patrimonio proporciona a los accionistas conocer cuánto valor se está generando en relación con el capital invertido. Pero en base a los resultados encontrados hay una grave disminución del 2021 al 2023, pasando de 6,38% a 2,20%. En la rentabilidad operacional del activo se detectó hay una disminución de utilidades en relación con los activos totales, siendo de 1,17% en 2021, 0,74 % en 2022 y como periodo más bajo el 0,33 en el año 2023. El ROE compara la utilidad neta de la empresa con su patrimonio ya que muestra a DITOSA cuánto dinero está generando a partir de la inversión en sus acciones. En el 2021 y 2022 es relativamente estable con un promedio de del 4,07% & 4,014%, pero para el 2023 el ROE disminuye al 1,87%. El índice del ROA pone a manifiesto a DITOSA que por cada dólar de activo que posee genera \$0,75 de ganancia en el año 2021, para el 2022 aunque hubo una reducción al 0,49% aún puede mencionarse que está utilizando los activos para generar ganancias. Pero en el 2023 si observa una disminución comparada a los años anteriores, indicando así que genera solo 0,28 centavos de dólar. Ver Anexo 14.

DISCUSIÓN DE RESULTADOS

Con el propósito de conocer los resultados del estudio “Rentabilidad de la Distribuidora DITOSA de la ciudad de Babahoyo, provincia de Los Ríos, durante el periodo 2021-2023” *en relación al objetivo general de determinar la tendencia de la rentabilidad financiera de la Distribuidora DITOSA, en la ciudad de Babahoyo, durante el periodo 2021 - 2023, para la toma de decisiones estratégicas orientadas hacia la mejora de desempeño financiero.* Se plantearon los objetivos específicos mediante el cual se obtuvieron los resultados correspondientes:

Con el desarrollo del cálculo a través de los métodos vertical y horizontal para el análisis financiero se cuantifica un rendimiento negativo en el periodo 2023 en comparación a los periodos anteriores, dado como margen en la posición de utilidad del ejercicio del 2023 una disminución del 69,47% al año anterior. Ver Anexo 4. Uno de los puntos que llaman la atención fue que no existen rubros en las cuentas por cobrar en los periodos 2022 y 2023, indican en la perspectiva que no se realizan ventas créditos a largo plazo, y esto es un punto negativo en la rentabilidad de DITOSA ya que si se gestiona de con buenas estrategias puede ser un factor para que tengan un crecimiento en los ingresos.

Mediante las razones financieras se puede evidenciar que la empresa se encuentra en aptas condiciones para cumplir con sus deudas a corto plazo, pero hay deudas a largo plazo que deben ser atendidas. Dado este caso, el nivel de endeudamiento es muy alto y esto perjudica a la empresa ya que da un valor del 0,94 por cada dólar de sus activos comprometidos en obligaciones. Por otra parte, el margen de rentabilidad neta del activo (sistema Dupont) resultó ser negativo en comparación a los años anteriores dando como resultado 0,28% valor que representa un rendimiento negativo para DITOSA, además en el cálculo de la rentabilidad financiera para el año 2023 se ve aún más afectada en comparación al año 2022 dando como resultado 2,20%.

A fin del análisis comparativo realizado a los Estados financieros como conclusión se puede determinar que la rentabilidad de la empresa es baja, dado que los ingresos han ido en un decrecimiento muy agresivo con respecto a los años anteriores; es notable que la utilidad empresarial no está en sus mejores momentos y esto implica en mejorar sus estrategias de ventas e incrementar su capacidad de inventarios para satisfacer al cliente.

En resumen, los indicadores financieros aplicados a DITOSA nos ayudaron a determinar la salud financiera que tiene en la actualidad y es necesario tomar medidas que nos ayuden mejorar la situación económica – financiera.

CONCLUSIONES

En el proceso de la investigación realizada del estudio sobre la Rentabilidad de la Distribuidora Touma S.A DITOSA de la ciudad de Babahoyo, provincia de los Ríos, durante el periodo 2021- 2023 se llegó a las siguientes conclusiones:

Con el fin de conocer las variaciones dinámicas y porcentuales se aplicó el análisis vertical que nos permitió evaluar la proporción de cada cuenta en relación al total del Activo y el total de los Ingresos de DITOSA. Mientras que el análisis horizontal nos reveló las tendencias y variaciones a lo largo del periodo 2021 – 2023, proporcionando una visión clara de la disminución de 69,47% en la posición de la utilidad del ejercicio con respecto al año anterior. Así se logra constatar que tiene falta de liquidez para cubrir las obligaciones a largo plazo que tiene pendiente la compañía.

De igual manera para el análisis Estados Financieros de DITOSA se proporcionaron una evaluación cuantitativa al aplicar las ratios financieras, cuyo análisis determinó que la utilidad neta de la empresa en el periodo 2023 fue de \$742,39 aplicando al margen del ROA da un 0,20% de margen de rentabilidad sobre el activo total y mediante el ROE da un 1,87% de margen de rentabilidad sobre el patrimonio, dando como resultado un rendimiento negativo. Afectación clara por la disminución de las inversiones en la compra de los inventarios que son el eje central de ingresos para la empresa.

Los estados financieros proporcionan información detallada que como consecuencia después de la evaluación de las razones financieras se muestra la tendencia de decrecimiento en los ingresos de DITOSA, no obtuvo los mismos resultados que los años anteriores, es claro que necesita medidas de gestión para tener mejores resultados, por lo tanto, la gerencia está a tiempo de realizar los ajustes necesarios mediante las correcciones que considere oportunas para evitar futuros riesgos en la economía empresarial.

RECOMENDACIONES

Con el fin de mejorar la situación económica financiera de DITOSA se determina las siguientes recomendaciones:

La Distribuidora Touma S.A DITOSA a través del análisis vertical y horizontal orienta a la gerencia para mejorar los rubros de las cuentas de gran relevancia por lo que se recomienda implementar medidas para optimizar la gestión de deuda y así se reduce el nivel de endeudamiento. También incluye mejorar la eficiencia en la gestión de inventarios dando ajustes en las políticas de crédito para los clientes.

En DITOSA la tendencia en los ingresos indican un índice hacia la baja rentabilidad, mediante el análisis se recomienda establecer políticas en los precios de los productos, considerando los costos de los inventarios, competencia del mercado y la demanda del consumidor. Además, es de gran relevancia aumentar la capacidad de inventarios con el propósito de captar mayor nivel de clientes para obtener mayor número de ventas, para expandirse en el mercado y así fortalecer la relación con los clientes existentes; esto ayudara en mejorar el nivel de rentabilidad.

A través del análisis de las razones financieras ayuda a DITOSA a mejorar la eficiencia, solvencia y rentabilidad en cuestiones financieras, permitiendo a los directivos tomar decisiones por medio de la comparación de los Estados Financieros. En este caso se recomienda optimizar la gestión de los activos de la empresa, buscando que la empresa mejore el uso de los mismos con el fin de mejorar la rentabilidad, esto incluye optimización de gastos administrativos y operacionales necesarios en los procesos de ventas.

REFERENCIAS

- Vilches Troncoso, R. (2019). *Apuntes de contabilidad básica: (1ra ed.)*. Córdoba, Argentina. El Cid Editor. Disponible en: <https://elibro.net/es/lc/uguayaquil/titulos/105652>
- Parrales, A., et al. (2020). *Los estados financieros y la toma de decisiones en las pymes*. Recuperado de: <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/7894534.pdf>
- Zapata, J. & Zapata, N. (2024). *Compendio de NIIF vigentes en 2024*. Edición Kindle. Recuperado de: <https://www.jezl-audidores.com/index.php/normativa/140-niif-vigentes-2024>
- Prieto, A. (2018). *Operación contable en los procesos de negocio*. Pearson Educación. Disponible en: <https://www.ebooks7-24.com:443/?il=13029>
- Tapia, C. & Tomás, R. (2021). *¿Qué son Estados de Resultados?* Pontifica Universidad de Chile. La clase ejecutiva. Disponible en: <https://www.claseejecutiva.uc.cl/blog/articulos/que-es-el-estado-de-resultados/>
- Vallejo, D., Ibarra, M. & Chávez, K. (2022). *Administración Financiera Empresarial*. (1ra. Ed.). Argentina. Puerto Madero Editorial. Disponible en: <http://cimogsys.esPOCH.edu.ec/direccion-publicaciones/public/docs/books/2023-01-18-144146-L2022-041.pdf>
- Puerta, F., Vergara, J., & Huertas, N., (2018). *Análisis financiero: enfoques en su evolución*. Bogotá, Colombia. Criterio Libre. Disponible en: <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/6676021.pdf>
- Martínez Sánchez, A. (2020). Análisis vertical y horizontal de los Estados Financieros. Parte I. *Educa Edtech Group*. Recuperado de: <https://www.ineaf.es/tribuna/analisis-vertical-y-horizontal-de-los-estados-financieros-parte-i/>
- Polanco, Y., Santos, P., & Cruz, G. (2020). *Análisis financiero para la toma de decisiones*. Santiago de los Caballeros, Republica Dominicana. Ediciones UAPA. Disponible en: <https://elibro.net/es/ereader/uguayaquil/175882?page=4>
- Correa, D., Vélez, N. & Murillo, M. (2021). *Los indicadores financieros: Herramienta para evaluar el principio de negocio en marcha*. *Desarrollo Gerencial*, 13(2), 1-24.

Recuperado de: <https://doi.org/10.17081/dege.13.2.4882>

Haro, A., et al. (2023). *Razones financieras de liquidez y actividad: herramientas para la gestión empresarial y toma de decisiones*. Asunción, Paraguay. Revista Latam.

Recuperado en: <https://doi.org/10.56712/latam.v4i1.425>

Peña, S., Cárdenas, Y., & Gutiérrez, N. (2021). Examen Financiero en los niveles de liquidez y rentabilidad: Caso Empresa CaodelSur Cía. Ltda. 593 Digital Publisher CEIT.

Recuperado en: <https://doi.org/10.33386/593dp.2021.6.738>

Moyano, J. & Veloz, M., (2023). Aluación del comportamiento de los indicadores de gestión financiera. Caso de Estudio: Universidad de las Fuerzas Armadas, Sede Latacunga.

593 Digital Publisher CEIT. Recuperado de: <https://doi.org/10.33386/593dp.2023.2-1.1794>

Garcés, C. (2019). *Indicadores financieros para la toma de decisiones en la Empresa DISGARTA*. (Tesis de pregrado). Pontifica Universidad Católica del Ecuador.

Ambato, Ecuador. Recuperado en:

<https://repositorio.pucesa.edu.ec/bitstream/123456789/2860/1/77028.pdf>

Gaytán, J. (2019). *Los indicadores de gestión*. Vol 1. No. 40. Mercados y Negocios.

Recuperado de:

<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7018149&orden=0&info=link>

Angulo, U. (2018). *Contabilidad para la toma de decisiones, correlacionado con NIIF*.

Bogotá, Colombia. Ediciones de la U. Recuperado de:

<https://elibro.net/es/ereader/uguayaquil/70332?page=5>

Cantos, M., Rodríguez, G. (2024). *Gestión financiera y rentabilidad del sector manufacturero de muebles cuencanos - Ecuador, período 2018-2021*. Telos: Revista

de Estudios Interdisciplinarios en Ciencias Sociales. Recuperado de:

www.doi.org/10.36390/telos261.09

Asanza, O & Avendraño, A. (2023). *Gestión financiera y su incidencia en la rentabilidad en Pymes comerciales en la ciudad de Guayaquil periodo 2021-2022*. Polo del

conocimiento, Revista Científica. Vol. 8. Recuperado de:

<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=9152323>

- Alva, E. (2019). *Fundamentos de contabilidad: un enfoque de diálogo con un lenguaje claro*. Pearson Educación. Disponible en: <https://www.ebooks7-24.com:443/?il=9506>
- Cortés, J. (2021). *El Modelo DuPont y la rentabilidad sobre activos (ROA)*. Mercados y Negocios. Recuperado de: <https://doi.org/0.32870/myn.v0i43.7638>
- Valdés, F., Martínez, M & Beltrán, J. (2020): “*Aplicación del método DUPONT en el análisis de los motores de rentabilidad: caso CEMEX 2005-2019*”. Revista de Investigación Latinoamericana en Competitividad Organizacional RILCO. Recuperado de: <https://www.eumed.net/rev/rilco/08/metodo-dupont-motores.html>
- Marchena, O. (2023). *Los ratios financieros y su relación con la rentabilidad en una empresa de maquinaria pesada*. Escrito Contables y de Administración. Recuperado de: <https://ojs.uns.edu.ar/eca/article/view/3576/2369>
- Arévalo, S., et al. (2018). *Análisis financiero del sector construcción de las empresas ecuatorianas en el periodo 2016-2017*. Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE, Latacunga, Ecuador. SIGMA, revista de investigación. Recuperado de: <https://journal.espe.edu.ec/ojs/index.php/Sigma/issue/view/119/65>

ANEXOS

ANEXO 1.- Aplicación del cálculo del Análisis Vertical al ESF

| DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA | | | | | | |
|---|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|------------------------|----------------------|
| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA | | | | | | |
| | 2021 | 2021 | 2022 | 2022 | 2023 | 2023 |
| CUENTA | VALOR (En USD\$) | Análisis Vertical | VALOR (En USD\$) | Análisis Vertical | VALOR (En USD\$) | Análisis Vertical |
| ACTIVO | \$ 525.471,24 | 100,00% | \$ 494.694,54 | 100,00% | \$ 367.527,55 | 100,00% |
| ACTIVO CORRIENTE | \$ 363.651,78 | 69,20% | \$ 337.710,08 | 68,27% | \$ 233.500,00 | 63,53% |
| EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO | \$ 10.500,00 | 2,00% | \$ 4.250,00 | 0,86% | \$ 3.500,00 | 0,95% |
| DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO RELACIONADOS | \$ 55.810,00 | 10,62% | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS A COBRAR A CLIENTES | \$ 55.810,00 | 10,62% | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| INVENTARIOS | \$ 263.615,78 | 50,17% | \$ 268.615,78 | 54,30% | \$ 230.000,00 | 62,58% |
| INVENTARIOS DE PROD. TERM. Y MERCAD. EN ALMACÉN - COMPRADO A TERCEROS | \$ 263.615,78 | 50,17% | \$ 268.615,78 | 54,30% | \$ 230.000,00 | 62,58% |
| ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES | \$ 33.726,00 | 6,42% | \$ 64.844,30 | 13,11% | \$ - | 0,00% |
| CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (IVA) | \$ 33.084,18 | 6,30% | \$ 62.273,27 | 12,59% | \$ - | 0,00% |
| CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (I. R.) | \$ 641,82 | 0,12% | \$ 2.571,03 | 0,52% | \$ - | 0,00% |
| ACTIVOS NO CORRIENTES | \$ 161.819,46 | 30,80% | \$ 156.984,46 | 31,73% | \$ 134.027,55 | 36,47% |
| PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO | \$ 161.819,46 | 30,80% | \$ 156.984,46 | 31,73% | \$ 134.027,55 | 36,47% |
| TERRENOS | \$ 89.885,25 | 17,11% | \$ 89.885,25 | 18,17% | \$ 89.885,25 | 24,46% |
| EDIFICIOS | \$ 66.165,90 | 12,59% | \$ 66.165,90 | 13,38% | \$ 66.165,90 | 18,00% |
| MUEBLES Y ENSERES | \$ 5.410,89 | 1,03% | \$ 5.410,89 | 1,09% | \$ 1.200,00 | 0,33% |
| MAQUINARIA Y EQUIPO | \$ 10.750,00 | 2,05% | \$ 10.750,00 | 2,17% | \$ 5.400,00 | 1,47% |
| EQUIPO DE COMPUTACIÓN | \$ 12.536,51 | 2,39% | \$ 12.536,51 | 2,53% | \$ 7.002,00 | 1,91% |
| VEHÍCULOS, EQUIPOS DE TRASPORTE Y EQUIPO CAMINERO MÓVIL | \$ 20.077,26 | 3,82% | \$ 20.077,26 | 4,06% | \$ 10.077,40 | 2,74% |
| (-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | \$ - | -8,18% | \$ - | -9,67% | \$ - | -12,44% |
| PASIVO | \$ 428.687,18 | 81,58% | \$ 435.981,69 | 88,13% | \$ 250.950,00 | 68,28% |
| PASIVO CORRIENTE | \$ 113.342,16 | 21,57% | \$ 8.214,28 | 1,66% | \$ 3.500,00 | 0,95% |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR | \$ 93.840,05 | 17,86% | \$ - | 0,00% | \$ 3.500,00 | 0,95% |
| PROVISIONES | \$ 10.285,57 | 1,96% | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES | \$ 9.216,64 | 1,75% | \$ 8.214,28 | 1,66% | \$ - | 0,00% |
| IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO | \$ 1.312,01 | 0,25% | \$ 685,78 | 0,14% | \$ - | 0,00% |

| | | | | | | |
|--|----------------------|---------------|----------------------|---------------|----------------------|---------------|
| CON EL IEES | \$ 6.978,41 | 1,33% | \$ 6.978,41 | 1,41% | \$ - | 0,00% |
| PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO | \$ 926,12 | 0,18% | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| PASIVO NO CORRIENTE | \$ 315.345,02 | 60,01% | \$ 427.767,41 | 86,47% | \$ 247.450,00 | 67,33% |
| OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS | \$ 60.000,00 | 11,42% | \$ 60.000,00 | 12,13% | \$ 20.000,00 | 5,44% |
| CUENTAS POR PAGAR A RELACIONADAS | \$ 255.345,02 | 48,59% | \$ 367.767,41 | 74,34% | \$ 227.450,00 | 61,89% |
| PATRIMONIO NETO | \$ 96.784,06 | 18,42% | \$ 58.712,85 | 11,87% | \$ 39.668,00 | 10,79% |
| CAPITAL | \$ 800,00 | 0,15% | \$ 800,00 | 0,16% | \$ 800,00 | 0,22% |
| RESERVAS | \$ 2.627,65 | 0,50% | \$ 2.627,65 | 0,53% | \$ 2.627,65 | 0,71% |
| RESULTADOS ACUMULADOS | \$ 48.917,76 | 9,31% | \$ 52.853,78 | 10,68% | \$ 35.498,00 | 9,66% |
| RESULTADOS DEL EJERCICIO | \$ 3.936,03 | 0,75% | \$ 2.431,42 | 0,49% | \$ 742,39 | 0,20% |
| GANANCIA NETA DEL PERIODO | \$ 3.936,03 | 0,75% | \$ 2.431,42 | 0,49% | \$ 742,39 | 0,20% |

Fuente: Estado de Situación Financiera de DITOSA, cálculo de análisis vertical.
Elaborado por: Miguel López

ANEXO 2.- Aplicación del cálculo del Análisis horizontal al ESF

| DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA | | | | |
|---|----------------------------------|-----------------------|----------------------------------|-----------------------|
| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA | | | | |
| CUENTA | Análisis Horizontal 2022-2021 | | Análisis Horizontal 2023-2022 | |
| | Variación absoluta | Variación Relativa | Variación absoluta | Variación Relativa |
| ACTIVO | \$ - 30.776,70 | -5,86% | \$ - 127.166,99 | -25,71% |
| ACTIVO CORRIENTE | \$ - 25.941,70 | -7,13% | \$ - 104.210,08 | -30,86% |
| EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO | \$ - 6.250,00 | -59,52% | \$ - 750,00 | -17,65% |
| DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO RELACIONADOS | \$ - 55.810,00 | -100,00% | \$ - - | |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS A COBRAR A CLIENTES | \$ - 55.810,00 | -100,00% | \$ - - | |
| INVENTARIOS | \$ 5.000,00 | 1,90% | \$ 38.615,78 | -14,38% |
| INVENTARIOS DE PROD. TERM. Y MERCAD. EN ALMACÉN - COMPRADO A TERCEROS | \$ 5.000,00 | 1,90% | \$ 38.615,78 | -14,38% |
| ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES | \$ 31.118,30 | 92,27% | \$ 64.844,30 | -100,00% |
| CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (IVA) | \$ 29.189,09 | 88,23% | \$ 62.273,27 | -100,00% |
| CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (I. R.) | \$ 1.929,21 | 300,58% | \$ 2.571,03 | -100,00% |
| ACTIVOS NO CORRIENTES | \$ 4.835,00 | -2,99% | \$ 22.956,91 | -14,62% |
| PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO | \$ 4.835,00 | -2,99% | \$ 22.956,91 | -14,62% |
| TERRENOS | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| EDIFICIOS | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| MUEBLES Y ENSERES | \$ - | 0,00% | \$ 4.210,89 | -77,82% |
| MAQUINARIA Y EQUIPO | \$ - | 0,00% | \$ 5.350,00 | -49,77% |
| EQUIPO DE COMPUTACIÓN | \$ - | 0,00% | \$ 5.534,51 | -44,15% |
| VEHÍCULOS, EQUIPOS DE TRASPORTE Y EQUIPO CAMINERO MÓVIL | \$ - | 0,00% | \$ 9.999,86 | -49,81% |
| (-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | \$ 4.835,00 | 11,24% | \$ 2.138,35 | -4,47% |
| PASIVO | \$ 7.294,51 | 1,70% | \$ 185.031,69 | -42,44% |
| PASIVO CORRIENTE | \$ 105.127,88 | -92,75% | \$ 4.714,28 | -57,39% |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR | \$ 93.840,05 | -100,00% | \$ 3.500,00 | |
| PROVISIONES | \$ 10.285,57 | -100,00% | \$ - | |

| | | | | |
|--|----------------------------|----------------|----------------------------|----------------|
| OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES | \$ - 1.002,36 | -10,88% | \$ - 8.214,28 | -100,00% |
| IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO | \$ - 626,23 | -47,73% | \$ - 685,78 | -100,00% |
| CON EL IEES | \$ - | 0,00% | \$ - 6.978,41 | -100,00% |
| PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO | \$ - 926,12 | -100,00% | \$ - | |
| PASIVO NO CORRIENTE | \$ - 112.422,39 | 35,65% | \$ - 180.317,41 | -42,15% |
| OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS | \$ - | 0,00% | \$ - 40.000,00 | -66,67% |
| CUENTAS POR PAGAR A RELACIONADAS | \$ - 112.422,39 | 44,03% | \$ - 140.317,41 | -38,15% |
| PATRIMONIO NETO | \$ - 38.071,21 | -39,34% | \$ - 19.044,85 | -32,44% |
| CAPITAL | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| RESERVAS | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| RESULTADOS ACUMULADOS | \$ - 3.936,02 | 8,05% | \$ - 17.355,78 | -32,84% |
| RESULTADOS DEL EJERCICIO | \$ - 1.504,61 | -38,23% | \$ - 1.689,03 | -69,47% |
| GANANCIA NETA DEL PERIODO | \$ - 1.504,61 | -38,23% | \$ - -1.689,03 | -69,47% |

Fuente: Estado de Situación Financiera de DITOSA, cálculo de análisis horizontal.
Elaborado por: Miguel López

ANEXO 3.- Aplicación del cálculo del Análisis Vertical al ERI

| DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA | | | | | | |
|---|------------------------|----------------------|-------------------------|----------------------|-------------------------|----------------------|
| ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL | | | | | | |
| | 2021 | 2021 | 2022 | 2022 | 2023 | 2023 |
| CUENTA | VALOR (En USD\$) | Analisis Vertical | VALO R (En USD\$) | Analisis Vertical | VALO R (En USD\$) | Analisis Vertical |
| INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS | \$ 1.357.530,39 | 100,00% | \$ 799.594,78 | 100,00% | \$ 331.170,19 | 100,00% |
| VENTA DE BIENES | \$ 1.357.530,39 | 100,00% | \$ 799.594,78 | 100,00% | \$ 331.170,19 | 100,00% |
| GANANCIA BRUTA | \$ 103.036,62 | 7,59% | \$ 22.689,40 | 2,84% | \$ 39.117,99 | 11,81% |
| COSTO DE VENTAS Y PRODUCCIÓN | \$ 1.254.493,77 | 92,41% | \$ 776.905,38 | 97,16% | \$ 292.052,20 | 88,19% |
| MATERIALES UTILIZADOS O PRODUCTOS VENDIDOS | \$ 1.254.493,77 | 92,41% | \$ 776.905,38 | 97,16% | \$ 292.052,20 | 88,19% |
| (+) INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑÍA | \$ 145.900,00 | 10,75% | \$ 263.615,78 | 32,97% | | 0,00% |
| (+) COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑÍA | \$ 1.372.209,55 | 101,08% | \$ 781.905,38 | 97,79% | \$ 292.052,20 | 88,19% |
| (-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑÍA | \$ - 263.615,78 | -19,42% | \$ - 268.615,78 | -33,59% | | 0,00% |
| GASTOS | \$ 96.862,46 | 7,14% | \$ 19.022,11 | 2,38% | \$ 38.244,59 | 11,55% |
| SUMINISTROS Y MATERIALES | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% | \$ 50,35 | 0,02% |
| GASTOS ADMINISTRATIVOS | \$ 96.862,46 | 7,14% | \$ 16.587,04 | 2,07% | \$ - | 0,00% |
| SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES | \$ 63.854,52 | 4,70% | \$ - | 0,00% | \$ 32.370,00 | 9,77% |
| APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUIDO FONDO DE RESERVA) | \$ 12.985,63 | 0,96% | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| MANTENIMIENTO Y REPARACIONES | \$ - | 0,00% | \$ 207,40 | 0,03% | \$ - | 0,00% |
| ARRENDAMIENTO | | 0,00% | \$ - | 0,00% | \$ 1.250,00 | 0,38% |
| COMBUSTIBLES | \$ - | 0,00% | \$ 4.654,61 | 0,58% | \$ 1.532,24 | 0,46% |
| TRANSPORTE | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% | \$ 520,00 | 0,16% |
| AGUA, ENERGÍA, LUZ, Y TELECOMUNICACIONES | \$ 2.974,85 | 0,22% | \$ 1.831,65 | 0,23% | \$ 1.715,00 | 0,52% |
| DEPRECIACIONES | \$ 10.595,61 | 0,78% | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| OTROS GASTOS | \$ 6.451,85 | 0,48% | \$ 9.893,38 | 1,24% | \$ 307,00 | 0,09% |
| GASTOS FINANCIEROS | \$ - | 0,00% | \$ 2.435,07 | 0,30% | \$ - | 0,00% |
| COMISIONES | \$ - | 0,00% | \$ 2.435,07 | 0,30% | \$ - | 0,00% |
| GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA DE OPERACIONES CONTINUADAS | \$ 6.174,16 | 0,45% | \$ 3.667,29 | 0,46% | \$ 873,40 | 0,26% |
| 15% PARTICIPACIÓN TRABAJADORES | \$ 926,12 | 0,07% | \$ 550,09 | 0,07% | \$ 131,01 | 0,04% |
| GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS | \$ 5.248,04 | 0,39% | \$ 3.117,20 | 0,39% | \$ 742,39 | 0,22% |
| IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO | \$ 1.312,01 | 0,10% | \$ 685,78 | 0,09% | \$ - | 0,00% |
| GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES CONTINUADAS ANTES DEL IMPUESTO DIFERIDO | \$ 3.936,03 | 0,29% | \$ 2.431,42 | 0,30% | \$ 742,39 | 0,22% |
| GANANCIA (PÉRDIDA) NETA DEL PERIODO | \$ 3.936,03 | 0,29% | \$ 2.431,42 | 0,30% | \$ 742,39 | 0,22% |
| RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL AÑO | \$ 3.936,03 | 0,29% | \$ 2.431,42 | 0,30% | \$ 742,39 | 0,22% |

Fuente: Estado de Resultados Integral de DITOSA, cálculo de análisis vertical.


Elaborado por: Miguel López

ANEXO 4.- Aplicación del cálculo del Análisis horizontal al ERI

| DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA | | | | |
|---|----------------------------------|-----------------------|----------------------------------|-----------------------|
| ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL | | | | |
| CUENTA | Análisis Horizontal 2022-2021 | | Análisis Horizontal 2023-2022 | |
| | Variación absoluta | Variación Relativa | Variación absoluta | Variación Relativa |
| INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS | \$ - 557.935,61 | -41,10% | \$ - 468.424,59 | -58,58% |
| VENTA DE BIENES | \$ - 557.935,61 | -41,10% | \$ - 468.424,59 | -58,58% |
| GANANCIA BRUTA | \$ - 80.347,22 | -77,98% | \$ - 16.428,59 | 72,41% |
| COSTO DE VENTAS Y PRODUCCIÓN | \$ - 477.588,39 | -38,07% | \$ - 484.853,18 | -62,41% |
| MATERIALES UTILIZADOS O PRODUCTOS VENDIDOS | \$ - 477.588,39 | -38,07% | \$ - 484.853,18 | -62,41% |
| (+) INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑÍA | \$ - 117.715,78 | 80,68% | \$ - 263.615,78 | -100,00% |
| (+) COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑÍA | \$ - 590.304,17 | -43,02% | \$ - 489.853,18 | -62,65% |
| (-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑÍA | \$ - 5.000,00 | 1,90% | \$ - 268.615,78 | -100,00% |
| GASTOS | \$ - 77.840,35 | -80,36% | \$ - 19.222,48 | 101,05% |
| SUMINISTROS Y MATERIALES | \$ - - | | \$ - 50,35 | |
| GASTOS ADMINISTRATIVOS | \$ - 80.275,42 | -82,88% | \$ - 16.587,04 | -100,00% |
| SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES | \$ - 63.854,52 | -100,00% | \$ - 32.370,00 | |
| APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUIDO FONDO DE RESERVA) | \$ - 12.985,63 | -100,00% | \$ - - | |
| MANTENIMIENTO Y REPARACIONES | \$ - 207,40 | | \$ - 207,40 | -100,00% |
| ARRENDAMIENTO | \$ - - | | \$ - 1.250,00 | |
| COMBUSTIBLES | \$ - 4.654,61 | | \$ - 3.122,37 | -67,08% |
| TRANSPORTE | \$ - - | | \$ - 520,00 | |
| AGUA, ENERGÍA, LUZ, Y TELECOMUNICACIONES | \$ - 1.143,20 | -38,43% | \$ - 116,65 | -6,37% |
| DEPRECIACIONES | \$ - 10.595,61 | -100,00% | \$ - - | |
| OTROS GASTOS | \$ - 3.441,53 | 53,34% | \$ - 9.586,38 | -96,90% |
| GASTOS FINANCIEROS | \$ - 2.435,07 | | \$ - 2.435,07 | -100,00% |
| COMISIONES | \$ - 2.435,07 | | \$ - 2.435,07 | -100,00% |
| GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA DE OPERACIONES CONTINUADAS | \$ - 2.506,87 | -40,60% | \$ - 2.793,89 | -76,18% |
| 15% PARTICIPACIÓN TRABAJADORES | \$ - 376,03 | -40,60% | \$ - 419,08 | -76,18% |
| GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS | \$ - 2.130,84 | -40,60% | \$ - 2.374,81 | -76,18% |
| IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO | \$ - 626,23 | -47,73% | \$ - 685,78 | -100,00% |
| GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES CONTINUADAS ANTES DEL IMPUESTO DIFERIDO | \$ - 1.504,61 | -38,23% | \$ - 1.689,03 | -69,47% |
| GANANCIA (PÉRDIDA) NETA DEL PERIODO | \$ - 1.504,61 | -38,23% | \$ - 1.689,03 | -69,47% |
| RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL AÑO | \$ - 1.504,61 | -38,23% | \$ - 1.689,03 | -69,47% |

Fuente: Estado de Resultados Integral de DITOSA, cálculo de análisis horizontal.
Elaborado por: Miguel López

ANEXO 5.- Estado de Situación Financiera 2021

| | | |
|---|--------------|--|
|  | RAZÓN SOCIAL | DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA |
| | DIRECCIÓN | MALECON 9 DE OCTUBRE (ESQ.) Y MEJIA No. 100 BARRIO: |
| | EXPEDIENTE | 78593 |
| | RUC | 1290071700001 |
| | AÑO | 2021 |
| | FORMULARIO | SCV.NIIF.78593.2021.1 |
| ESTADO DE SITUACION FINANCIERA | | |
| CUENTA | CÓDIGO | VALOR (En USD\$) |
| ACTIVO | 1 | 525471.24 |
| ACTIVO CORRIENTE | 101 | 363651.78 |
| EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO | 10101 | 10500.00 |
| DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO RELACIONADOS | 1010205 | 55810.00 |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS A COBRAR A CLIENTES | 10102050101 | 55810.00 |
| INVENTARIOS | 10103 | 263615.78 |
| INVENTARIOS DE PROD. TERM. Y MERCAD. EN ALMACÉN - COMPRADO A TERCEROS | 1010306 | 263615.78 |
| ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES | 10105 | 33726.00 |
| CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (IVA) | 1010501 | 33084.18 |
| CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (I. R.) | 1010502 | 641.82 |
| ACTIVOS NO CORRIENTES | 102 | 161819.46 |
| PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO | 10201 | 161819.46 |
| TERRENOS | 1020101 | 89885.25 |
| EDIFICIOS | 1020102 | 66165.90 |
| MUEBLES Y ENSERES | 1020105 | 5410.89 |
| MAQUINARIA Y EQUIPO | 1020106 | 10750.00 |
| EQUIPO DE COMPUTACIÓN | 1020108 | 12536.51 |
| VEHÍCULOS, EQUIPOS DE TRASPORTE Y EQUIPO CAMINERO MÓVIL | 1020109 | 20077.26 |
| (-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | 1020112 | -43006.35 |
| PASIVO | 2 | 428687.18 |
| PASIVO CORRIENTE | 201 | 113342.16 |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR | 20103 | 93840.05 |
| LOCALES | 2010301 | 93840.05 |
| PROVISIONES | 20105 | 10285.57 |
| LOCALES | 2010501 | 10285.57 |
| OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES | 20107 | 9216.64 |
| IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO CON EL IESS | 2010702 | 1312.01 |
| PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO | 2010703 | 6978.41 |
| PASIVO NO CORRIENTE | 202 | 315345.02 |
| OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS | 20203 | 60000.00 |
| LOCALES | 2020301 | 60000.00 |
| CUENTAS POR PAGAR A RELACIONADAS | 20204 | 255345.02 |
| LOCALES | 2020401 | 255345.02 |
| PATRIMONIO NETO | 3 | 96784.06 |
| CAPITAL | 301 | 800.00 |
| CAPITAL SUSCRITO O ASIGNADO | 30101 | 800.00 |
| APORTES DE SOCIOS O ACCIONISTAS PARA FUTURA CAPITALIZACIÓN | 302 | 40502.62 |
| RESERVAS | 304 | 2627.65 |
| RESERVA LEGAL | 30401 | 2627.65 |
| RESULTADOS ACUMULADOS | 306 | 48917.76 |
| GANANCIAS ACUMULADAS | 30601 | 48917.76 |
| RESULTADOS DEL EJERCICIO | 307 | 3936.03 |
| GANANCIA NETA DEL PERIODO | 30701 | 3936.03 |
| (-) PÉRDIDA NETA DEL PERIODO | 30702 | 0.00 |


Fuente: Estado de Situación Financiera periodo 2021 del Portal de información - SuperCias.

ANEXO 6.- Estado de Situación Financiera 2022

| | | |
|---|--------------|---|
|  SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS | RAZÓN SOCIAL | DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA |
| | DIRECCIÓN | MALECON 9 DE OCTUBRE (ESQ.) Y MEJIA No. 100 BARRIO: |
| | EXPEDIENTE | 78593 |
| | RUC | 1290071700001 |
| | AÑO | 2022 |
| | FORMULARIO | SCV.NIIF.78593.2022.1 |
| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA | | |
| CUENTA | CODIGO | VALOR (En US\$) |
| ACTIVO | 1 | 494694.54 |
| ACTIVO CORRIENTE | 101 | 337710.08 |
| EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO | 10101 | 4250.00 |
| INVENTARIOS | 10103 | 268615.78 |
| INVENTARIOS DE PROD. TERM. Y MERCAD. EN ALMACEN - COMPRADO A TERCEROS | 1010306 | 268615.78 |
| ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES | 10105 | 64844.30 |
| CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (IVA) | 1010501 | 62273.27 |
| CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (I. R.) | 1010502 | 2571.03 |
| ACTIVOS NO CORRIENTES | 102 | 156984.46 |
| PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO | 10201 | 156984.46 |
| TERRENOS | 1020101 | 89885.25 |
| EDIFICIOS | 1020102 | 66165.90 |
| MUEBLES Y ENSERES | 1020105 | 5410.89 |
| MAQUINARIA Y EQUIPO | 1020106 | 10750.00 |
| EQUIPO DE COMPUTACION | 1020108 | 12536.51 |
| VEHICULOS, EQUIPOS DE TRASPORTE Y EQUIPO CAMINERO MOVIL | 1020109 | 20077.26 |
| (-) DEPRECIACION ACUMULADA PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | 1020112 | -47841.35 |
| PASIVO | 2 | 435981.69 |
| PASIVO CORRIENTE | 201 | 8214.28 |
| OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES | 20107 | 8214.28 |
| IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO | 2010702 | 685.78 |
| CON EL IESS | 2010703 | 6978.41 |
| PARTICIPACION TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO | 2010705 | 550.09 |
| PASIVO NO CORRIENTE | 202 | 427767.41 |
| OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS | 20203 | 60000.00 |
| LOCALES | 2020301 | 60000.00 |
| CUENTAS POR PAGAR A RELACIONADAS | 20204 | 367767.41 |
| LOCALES | 2020401 | 367767.41 |
| PRESTAMOS DE ACCIONISTAS | 202040101 | 367767.41 |
| PATRIMONIO NETO | 3 | 58712.85 |
| CAPITAL | 301 | 800.00 |
| CAPITAL SUSCRITO O ASIGNADO | 30101 | 800.00 |
| RESERVA LEGAL | 30401 | 2627.65 |
| GANANCIAS ACUMULADAS | 30601 | 52853.78 |
| GANANCIA NETA DEL PERIODO | 30701 | 2431.42 |
| (-) PERDIDA NETA DEL PERIODO | 30702 | 0.00 |


Fuente: Estado de Situación Financiera periodo 2022 del Portal de información – SuperCias.

ANEXO 7.- Estado de Resultados Integral 2021

| | | |
|--|--------------|---|
|  SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS | RAZÓN SOCIAL | DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA |
| | DIRECCIÓN | MALECON 9 DE OCTUBRE (ESQ.) Y MEJIA No 100 BARRIO: |
| | EXPEDIENTE | 78593 |
| | RUC | 1290071700001 |
| | AÑO | 2021 |
| | FORMULARIO | SCV.NIIF.78593.2021.1 |
| ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL | | |
| CUENTA | CÓDIGO | VALOR (En USD\$) |
| INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS | 401 | 1357530.39 |
| VENTA DE BIENES | 40101 | 1357530.39 |
| GANANCIA BRUTA | 402 | 103036.62 |
| COSTO DE VENTAS Y PRODUCCIÓN | 501 | 1254493.77 |
| MATERIALES UTILIZADOS O PRODUCTOS VENDIDOS | 50101 | 1254493.77 |
| (+) INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑÍA | 5010101 | 145900.00 |
| (+) COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑÍA | 5010102 | 1372209.55 |
| (-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑÍA | 5010104 | -263615.78 |
| GASTOS ADMINISTRATIVOS | 50202 | 96862.46 |
| SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES | 5020201 | 63854.52 |
| APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUIDO FONDO DE RESERVA) | 5020202 | 12985.63 |
| AGUA, ENERGÍA, LUZ, Y TELECOMUNICACIONES | 5020218 | 2974.85 |
| DEPRECIACIONES | 5020221 | 10595.61 |
| PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | 502022101 | 10595.61 |
| OTROS GASTOS | 5020229 | 6451.85 |
| GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA DE OPERACIONES CONTINUADAS | 600 | 6174.16 |
| 15% PARTICIPACIÓN TRABAJADORES | 601 | 926.12 |
| GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS | 602 | 5248.04 |
| IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO | 603 | 1312.01 |
| GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES CONTINUADAS ANTES DEL IMPUESTO DIFERIDO | 604 | 3936.03 |
| GANANCIA (PÉRDIDA) NETA DEL PERIODO | 707 | 3936.03 |
| RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL AÑO | 801 | 3936.03 |

Fuente: Estado de Resultado Integral periodo 2021 del Portal de información – SuperCias.

ANEXO 8.- Estado de Resultados Integral 2022

| | | | |
|--|--------------|---|--|
|  SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS | RAZON SOCIAL | DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA | |
| | DIRECCION | MALECON 9 DE OCTUBRE (E.S.O.) Y MEJIA No. 100 BARRIO: | |
| | EXPEDIENTE | 78593 | |
| | RUC | 1290071700001 | |
| | AÑO | 2022 | |
| | FORMULARIO | SCV.NIIF.78593.2022.1 | |
| ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL | | | |
| CUENTA | CODIGO | VALOR (En USD\$) | |
| INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS | 401 | 799594.78 | |
| VENTA DE BIENES | 40101 | 799594.78 | |
| GANANCIA BRUTA | 402 | 22689.40 | |
| COSTO DE VENTAS Y PRODUCCION | 501 | 776905.38 | |
| MATERIALES UTILIZADOS O PRODUCTOS VENDIDOS | 50101 | 776905.38 | |
| (+) INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPANIA | 5010101 | 263615.78 | |
| (+) COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPANIA | 5010102 | 781905.38 | |
| (-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPANIA | 5010104 | -268615.78 | |
| GASTOS | 502 | 19022.11 | |
| GASTOS ADMINISTRATIVOS | 50202 | 16587.04 | |
| MANTENIMIENTO Y REPARACIONES | 5020208 | 207.40 | |
| COMBUSTIBLES | 5020212 | 4654.61 | |
| AGUA, ENERGIA, LUZ, Y TELECOMUNICACIONES | 5020218 | 1831.65 | |
| OTROS GASTOS | 5020229 | 9893.38 | |
| GASTOS FINANCIEROS | 50203 | 2435.07 | |
| COMISIONES | 5020302 | 2435.07 | |
| GANANCIA (PERDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA DE OPERACIONES CONTINUADAS | 600 | 3667.29 | |
| 15% PARTICIPACION TRABAJADORES | 601 | 550.09 | |
| GANANCIA (PERDIDA) ANTES DE IMPUESTOS | 602 | 3117.20 | |
| IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO | 603 | 685.78 | |
| GANANCIA (PERDIDA) DE OPERACIONES CONTINUADAS ANTES DEL IMPUESTO DIFERIDO | 604 | 2431.42 | |
| GANANCIA (PERDIDA) NETA DEL PERIODO | 707 | 2431.42 | |
| RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL AÑO | 801 | 2431.42 | |

Fuente: Estado de Resultado Integral periodo 2022 de Portal de Información – SuperCias.

ANEXO 9.- Estado de Situación Financiera 2023

DISTRIBUIDORA TOUMA S.A. DITOSA
BALANCE GENERAL
DEL 01 ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2023

ACTIVO

CORRIENTE

| | |
|-------------------------------|----------------------|
| Caja-Bancos | \$ 3,500.00 |
| Inventarios | \$ 230,000.00 |
| Cuentas por cobrar | <u>\$ 0.00</u> |
| TOTAL ACTIVO CORRIENTE | \$ 233,500.00 |

PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO

| | |
|--|-----------------------------|
| Terrenos | \$ 89,885.25 |
| Edificios | \$ 66,165.90 |
| Muebles y Enseres | \$ 1,200.00 |
| Maquinarias y Equipos | \$ 5,400.00 |
| Equipo de Computación | \$ 7,002.00 |
| Vehículos | \$ 10,077.40 |
| Depreciación | <u>-\$ 45,703.00</u> |
| Total Propiedad Planta y Equipo | \$ 134,027.55 |
| Total Activo | <u>\$ 367,527.55</u> |

PASIVO

CORRIENTE

| | |
|--------------------------------|--------------------|
| Proveedores | \$ 3,500.00 |
| Obligaciones less | \$ 0.00 |
| Obligaciones Sri | <u>\$ 0.00</u> |
| TOTAL PASIVOS CORRIENTE | \$ 3,500.00 |

NO CORRIENTE

| | |
|--------------------------------------|----------------------|
| Prestamos Bancarios | \$ 20,000.00 |
| Cuentas por pagar a relacionadas | \$ 227,450.00 |
| TOTAL DE PASIVO NO CORRIENTES | \$ 247,450.00 |
| TOTAL DE PASIVO | \$ 250,950.00 |

PATRIMONIO

| | |
|----------------------------------|-----------------------------|
| CAPITAL | \$ 800.00 |
| RESERVA DE CAPITAL | \$ 2,627.65 |
| UTILIDAD ACUMULADA | \$ 35,498.00 |
| UTILIDAD DEL EJERCICIO | <u>\$ 742.39</u> |
| TOTAL PATRIMONIO | \$ 39,668.04 |
| TOTAL PASIVO + PATRIMONIO | <u>\$ 290,618.04</u> |

Ing. Mario Touma Faytong

GERENTE
DISTRIBUIDORA TOUMA
"DITOSA"

Maria Contreras
 María Contreras Castillo
CONTADOR

Fuente: Estado de Situación Financiera 2023 – Otorgado por DITOSA

ANEXO 10.- Estado de Resultados Integral 2023

DISTRIBUIDORA TOUMA S.A. DITOSA
ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL
DEL 01 ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2023

| | | | |
|--|-----------|------------|---------------------|
| VENTAS | \$ | 331.170,19 | |
| COSTOS DE COMPRAS | \$ | 292.052,20 | |
| UTILIDAD BRUTA | | | \$ 39.117,99 |
| GASTOS OPERACIONALES | | | \$ 38.244,59 |
| Sueldos y Salarios | \$ | 32.370,00 | |
| Aporte Patronal | \$ | - | |
| Fondo de Reserva | \$ | - | |
| Beneficios Sociales | \$ | - | |
| Internet | \$ | 465,00 | |
| Combustible | \$ | 1.532,24 | |
| Arriendo | \$ | 1.250,00 | |
| Servicios Basicos | \$ | 1.250,00 | |
| Transporte | \$ | 520,00 | |
| Mantenimiento y Reparacion | \$ | - | |
| Pago de Regalía | \$ | 500,00 | |
| Alimentacion del Personal | \$ | - | |
| Servicios Bancarios | \$ | - | |
| Suministro de oficina | \$ | 50,35 | |
| Varios | \$ | 36,50 | |
| Servicios profesionales | \$ | - | |
| Gastos legales | \$ | - | |
| | | | |
| Servicios Ocasionales | \$ | 270,50 | |
| | | | |
| GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO | \$ | | 873,40 |
| 15% PARTI UTIL TRABAJADORES | \$ | | 131,01 |
| GANANCIA (PERDIDA) ANTES IMPUESTOS | | | \$ 742,39 |
| IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO | \$ | | - |
| GANANCIA (PÉRDIDA) NETA DEL PERIODO | \$ | | 742,39 |

Ing. Mario Touma Faytong

**GERENTE
DISTRIBUIDORA TOUMA
"DITOSA"**

Maria Contreras
 Maria Contreras Castillo
CONTADOR

Fuente: Estado de Resultados Integral 2023 – Otorgado por DITOSA

ANEXO 11.- Indicadores de Liquidez

| Indicadores de liquidez | Fórmula | 2021 | 2022 | 2023 |
|---------------------------|--|---------|----------|----------|
| Razón corriente | <i>Activos Corrientes / Pasivos Corrientes.</i> | \$ 3,21 | \$ 41,11 | \$ 66,71 |
| Liquidez inmediata | <i>Efectivo / Pasivos Corrientes</i> | \$ 0,09 | \$ 0,52 | \$ 1,00 |
| Prueba ácida | <i>Activos Corrientes – Inventarios / Pasivos Corrientes</i> | \$ 0,88 | \$ 8,41 | \$ 10,72 |

Elaborado por: Miguel López

ANEXO 12.- Indicadores de Solvencia

| Indicadores de solvencia | Fórmula | 2021 | 2022 | 2023 |
|--------------------------------------|---|---------|---------|---------|
| Endeudamiento del activo | <i>Pasivo Total / Activo Total</i> | \$ 0,82 | \$ 0,88 | \$ 0,94 |
| Endeudamiento patrimonial | <i>Pasivo Total / Patrimonio</i> | \$ 4,43 | \$ 7,43 | \$ 6,33 |
| Endeudamiento del activo fijo | <i>Patrimonio / Activo Fijo Neto</i> | \$ 0,60 | \$ 0,37 | \$ 0,30 |
| Apalancamiento | <i>Activo Total / Patrimonio</i> | \$ 5,43 | \$ 8,43 | \$ 6,74 |
| Apalancamiento financiero | <i>(UAI / Patrimonio) / (UAI / Activos Totales)</i> | \$ 6,39 | \$ 9,91 | \$ 5,36 |

Elaborado por: Miguel López

Figura N. 7.- Indicadores de Gestión

| Indicadores de gestión | Fórmula | 2021 | 2022 | 2023 |
|-------------------------------------|--|----------|---------|---------|
| Rotación de cartera | <i>Ventas / Cuentas por cobrar</i> | \$ 24,32 | \$ - | \$ - |
| Rotación de activo fijo | <i>Ventas / Activo Fijo</i> | \$ 8,39 | \$ 5,09 | \$ 2,47 |
| Rotación de activos totales | <i>Ventas / Activo Total</i> | \$ 2,58 | \$ 1,62 | \$ 1,24 |
| Periodo medio de cobranza | <i>Cuentas por Cobrar * 365) / Ventas</i> | \$ 15,01 | \$ - | \$ - |
| Periodo medio de pago | <i>Ctas. & Dctos. Por Pagar *365 / Compras</i> | \$ 27,30 | \$ - | \$ 3,18 |
| Impacto gastos adm. y ventas | <i>G. Adm. y de Ventas / Ventas</i> | \$ 0,07 | \$ 0,02 | \$ 0,12 |

Elaborado por: Miguel López

ANEXO 14.- Indicadores de Rentabilidad

| Indicadores de rentabilidad | Fórmula | 2021 | 2022 | 2023 |
|--|---|-------|-------|--------|
| Rentabilidad neta del activo Dupont | $(Utilidad\ Neta / Ventas) * (Ventas / Activo\ Total)$ | 0,75% | 0,49% | 0,28% |
| Rentabilidad financiera | $(Ventas / Activo) * (UAI/Ventas) * (Activo/Patrimonio) * (UAI/UAI) * (UN/UAI)$ | 4,07% | 4,14% | 2,20% |
| Margen bruto | $Ventas\ Netas - Costo\ de\ Ventas / Ventas$ | 7,59% | 2,84% | 11,81% |
| Margen operacional | $Utilidad\ Operacional / Ventas$ | 0,45% | 0,46% | 0,26% |
| Margen neto | $Utilidad\ Neta / Ventas$ | 0,29% | 0,30% | 0,22% |
| Rentabilidad operacional del patrimonio | $Utilidad\ Operacional / Patrimonio$ | 6,38% | 6,25% | 2,20% |
| Rentabilidad operacional del activo | $Utilidad\ Operacional / Total\ Activos$ | 1,17% | 0,74% | 0,33% |
| ROE | $Utilidad\ Neta / Patrimonio$ | 4,07% | 4,14% | 1,87% |
| ROA | $Utilidad\ Neta / Activo\ Total$ | 0,75% | 0,49% | 0,28% |

Elaborado por: Miguel López

ANEXO 15.- CARTA DE AUTORIZACIÓN

Babahoyo, 20 de Febrero de 2024

Señores
Universidad Técnica de Babahoyo
Facultad de Administración Finanzas e Informática

De mis consideraciones

Yo, **Touma Faytong Mario Alberto** con cédula de identidad N.º **120470068-4**, en calidad de Gerente de la **Distribuidora "TOUMA S.A. DITOSA"** de la ciudad de Babahoyo con RUC **1290071700001**, dejo expresa la autorización del estudiante **López Robayo Miguel Ángel**, con cédula de ciudadanía N.º **230020677-4**, para que receipte e interprete la información contable que requiere de la empresa, proveniente de fuentes fidedignas, tales como Servicio de Rentas Internas; Superintendencia de Compañías; Valores y Seguros o algún otro repositorio digital, así también los documentos e información que le facilitaremos durante la elaboración de su tema de Estudio de Caso: **"Rentabilidad de la Distribuidora Touma S.A. DITOSA de la ciudad de Babahoyo, provincia de Los Ríos, durante el período 2021 – 2023"**, para la obtención de su título de Licenciado en Contabilidad y Auditoría. Admitiendo que dicha información no podrá ser manipulada en sus cifras y en su contenido. Sin otro particular, me suscribo.

Atentamente,



DISTRIBUIDORA TOUMA
"DITOSA"

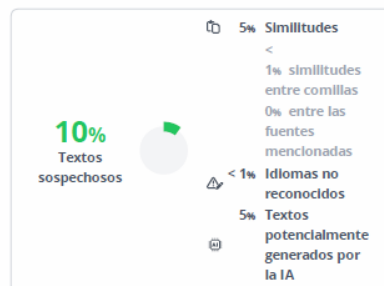
Ing. Mario Touma Faytong
Gerente

C.i.: 120470068-4

ANEXO 16.- Informe Anti-plagio

 CERTIFICADO DE ANÁLISIS
magister

RENTABILIDAD DE LA DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA EN LA CIUDAD DE BABAHOYO, PROVINCIA DE LOS RIOS, DURANTE EL PERIODO 2021-2023. MIGUEL ANGEL LOPEZ ROBAYO



Nombre del documento: RENTABILIDAD DE LA DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA EN LA CIUDAD DE BABAHOYO, PROVINCIA DE LOS RIOS, DURANTE EL PERIODO 2021-2023. MIGUEL ANGEL LOPEZ ROBAYO.docx
ID del documento: 94cfcfa00035e831587e433e3af6f1455f2a3de3
Tamaño del documento original: 73,48 kB
Autor: MIGUEL LOPEZ

Depositante: MIGUEL LOPEZ
Fecha de depósito: 1/3/2024
Tipo de carga: url_submission
fecha de fin de análisis: 1/3/2024

Número de palabras: 7971
Número de caracteres: 50.721

Ubicación de las similitudes en el documento:



Fuentes principales detectadas

| Nº | Descripciones | Similitudes | Ubicaciones | Datos adicionales |
|----|--|-------------|-------------|--|
| 1 | www.doi.org https://www.doi.org/10.23919/CISTI49556.2020.9140941 3 fuentes similares | 1% | | Palabras idénticas: 1% (78 palabras) |
| 2 | repositorio.espe.edu.ec https://repositorio.espe.edu.ec/bitstream/21000/11972/4/T_ESPEL-CAI-0527.pdf.txt | < 1% | | Palabras idénticas: < 1% (62 palabras) |
| 3 | Documento de otro usuario #311651 El documento proviene de otro grupo | < 1% | | Palabras idénticas: < 1% (53 palabras) |
| 4 | appscvsmovil.superclas.gob.ec https://appscvsmovil.superclas.gob.ec/ranking/recursos/referencia_indicadores.pdf#:~:text=Si bien... 1 fuente similar | < 1% | | Palabras idénticas: < 1% (54 palabras) |
| 5 | bibliotecadigital.udea.edu.co https://bibliotecadigital.udea.edu.co/dspace/bitstream/10495/25929/1/CorreaDiego_2022_Indicador... 1 fuente similar | < 1% | | Palabras idénticas: < 1% (55 palabras) |

Fuentes con similitudes fortuitas

| Nº | Descripciones | Similitudes | Ubicaciones | Datos adicionales |
|----|---|-------------|-------------|--|
| 1 | Documento de otro usuario #45060 El documento proviene de otro grupo | < 1% | | Palabras idénticas: < 1% (25 palabras) |
| 2 | ESTUDIO COMPARATIVO DE LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA EXPREG S... #4e1509 El documento proviene de mi grupo | < 1% | | Palabras idénticas: < 1% (22 palabras) |
| 3 | blog.eclass.com Contabilidad financiera en la toma de decisiones https://blog.eclass.com/contabilidad-financiera-la-clave-para-tomar-decisiones-exitosas | < 1% | | Palabras idénticas: < 1% (13 palabras) |
| 4 | Documento de otro usuario #c17db7 El documento proviene de otro grupo | < 1% | | Palabras idénticas: < 1% (13 palabras) |
| 5 | Documento de otro usuario #bf2478 El documento proviene de otro grupo | < 1% | | Palabras idénticas: < 1% (10 palabras) |

Fuente ignorada Estas fuentes han sido retiradas del cálculo del porcentaje de similitud por el propietario del documento.

| Nº | Descripciones | Similitudes | Ubicaciones | Datos adicionales |
|----|--|-------------|-------------|--------------------------------------|
| 1 | repositorio.ug.edu.ec http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/57221/1/MARURI_XAVIER_TESIS_FINAL_(1).pdf | 1% | | Palabras idénticas: 1% (94 palabras) |

ENTREVISTA AL REPRESENTANTE LEGAL DE DITOSA.

TEMA: RENTABILIDAD DE LA DISTRIBUIDORA TOUMA S.A DITOSA DE LA CIUDAD DE BABAHOYO, PROVINCIA DE LOS RÍOS, DURANTE EL PERIODO 2021-2023.

1. ¿Con qué regularidad se lleva a cabo la supervisión de las entradas y salidas de mercaderías en su empresa?

Se lleva a cabo dos o máximo tres veces por semana dependiendo de los meses donde existe mayor flujo de efectivo.

2. ¿Considera que la rentabilidad de la empresa está directamente vinculada a la efectividad en las estrategias de ventas?

Si está vinculado ya que de la efectividad de las estrategias de ventas impulsan a generar más ingresos.

3. ¿Cómo influye el control eficiente de los inventarios en DITOSA para mantener un margen de rentabilidad esperado?

Influye de forma positiva el buen control de inventarios, evita costos que no están implícitos dentro de los costos de ventas, costos por almacenamiento.

4. ¿Cómo evalúa la capacidad actual de los inventarios de la empresa para mantener una efectiva demanda en el mercado?

En estos momentos por temas políticos financieros el nivel de rotación es muy bajo, esto causa una pérdida significativa para la empresa.

5. ¿Cómo afecta la poca capacidad de inventarios en la eficiencia operativa y la rentabilidad?

Se trata de buscar tener la menor cantidad de inventarios en estos momentos, pero eso afecta a la satisfacción del cliente y por ende al margen de utilidad de la empresa.

6. ¿Cómo cree que contribuye el control efectivo de los costos en la rentabilidad efectiva de DITOSA?

Contribuye de manera importante ya que un buen control de costos indica que estaríamos calculando de manera correcta los beneficios para la empresa.