



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO

FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN FINANZAS E INFORMÁTICA

PROCESO DE TITULACIÓN

OCTUBRE 2018 – MARZO 2019

EXAMEN COMPLEXIVO DE GRADO O DE FIN DE CARRERA

PRUEBA PRÁCTICA

Ingeniería en Contabilidad y Auditoría

PREVIO A LA OBTENCIÓN DE TÍTULO DE INGENIERA EN CONTABILIDAD Y

AUDITORÍA

TEMA:

Control de Ingresos de la Clínica German CLIGERSA S.A

EGRESADA:

JELINA LIRA CASTRO AYALA

TUTORA:

JESSICA MENENDEZ DAVILA, MCA

AÑO 2019

INTRODUCCIÓN

El presente estudio de caso está enfocado en el análisis del control de ingresos de la Clínica German CLIGERSA S.A., ubicada en la ciudad de Babahoyo, la cual brinda servicios de salud a toda la ciudadanía en general, cumpliendo con los objetivos del plan nacional del buen vivir estipulados en el marco legal aplicable. Los ingresos son considerados como la principal fuente de desarrollo en una empresa, que motiva a los directivos el buscar nuevos horizontes y ser reconocidos por la calidad del servicio que brindan.

Este trabajo se lo realizó mediante la investigación explicativa como sublínea de investigación de la gestión de la información contable, utilizando herramientas tales como: la observación y análisis de los registros de ingresos de los periodos anuales del año económico 2016 - 2017; que nos permitió detectar la problemática a estudiar.

El problema que se presenta en esta casa de salud es la liquidez para afrontar situaciones adversas financieras que se suscitan en la práctica diaria, originados por la demora en los pagos de los pacientes y de las compañías aseguradoras de salud con las cuales tiene convenios.

Se interactuó con el personal administrativo – financiero de la Clínica objeto de estudio, para detectar las falencias que se presentan al momento de controlar los ingresos derivados de la atención a pacientes en general y convenios con las casas aseguradoras de salud del país.

Al final de este trabajo, se presenta la variación y análisis de los ingresos anuales de la Clínica German CLIGERSA S.A. y el impacto que conlleva el atraso de los pagos de los clientes que serán reflejados en su liquidez, y, a su vez la falta de políticas y herramientas para llevar un buen control de los ingresos y excelente gestión de cobranzas.

DESARROLLO

Los reportes de ingresos a ser analizados en este caso de estudio corresponden a la Clínica German CLIGERSA S.A., ubicada en la ciudad de Babahoyo, Provincia de Los Ríos; empresa privada dedicada a brindar servicios de salud como: obstetricia, pediatría, ginecología, cirugía general, rayos x, traumatología y demás afines a las ciencias médicas, constituida el 19 de octubre de 1999 y laborando hasta la actualidad.

El Registro Único de Contribuyentes (RUC), de la Clínica German CLIGERSA S.A. es 1291700426001, es regulada por: Ministerio de Salud Pública, Agencia de aseguramiento de la calidad de los servicios de salud y medicina prepagada, se rige por las siguientes normativas: Constitución Política del Ecuador, Código Integral Penal, Ley de Régimen Tributario Interno y sus reglamentos, Ley Orgánica del Sistema Nacional de Salud, y demás aplicables a la actividad que se dedica.

La razón de ser de esta casa de salud es prestar sus servicios médicos a la comunidad, cumpliendo con los objetivos del plan nacional del buen vivir estipulados en el marco legal aplicable; además tiene convenios con grandes empresas de seguros, como una gran oportunidad de desarrollo integral. (Franco Rosario, 2015)

Mencionamos que el fundamento de la Clínica German CLIGERSA S.A es ser una organización que brinda sus servicios de salud para contribuir al bienestar de sus pacientes, con asistencia médica eficaz y eficiente y así satisfacer las necesidades y expectativas del paciente. Nos apoyamos con tecnologías de alta gama y un equipo de médicos totalmente capacitados y enfermeros profesionales para poder aumentar la confianza en nuestra clínica.

CLIGERSA se proyecta como una organización líder en la prestación de servicios de salud reconocida a nivel local y nacional, brindando a sus pacientes una asistencia integral, oportuna y de calidad, con una amplia cartera de servicios y un conjunto de trabajo comprometido a mejorar la salud de sus pacientes, nos obligamos a respetar su dignidad y atender sus necesidades tomando en cuenta sus derechos ciudadanos.

La Clínica German CLIGERSA S. A ubicada en Babahoyo al presente tiene empleados que se distribuyen en las siguientes áreas: Áreas Administrativas, Áreas Técnicas, Áreas Médicas, Áreas Quirúrgicas, Áreas de Diagnóstico y Apoyo Clínico.

Posee un capital de \$899.000,00 y un total de 2 acciones, que forman parte de la siguiente nómina de socios otorgados por el Registro de Sociedades de la Superintendencias de compañías. En la cual según (Morales Castro , Morales castro, & Alcocer Martínez, Administracion Financiera, 2014)

Acciones son títulos o valores que acreditan la posesión de una compañía, y asumen los últimos riesgos asociados con su propiedad. Su responsabilidad, sin embargo, está limitada a la cuantía de su inversión. Los propietarios de estas acciones tienen, en caso de liquidación de la empresa, un derecho residual sobre los activos de la compañía, después que se hayan cancelado su totalidad los derechos de todos los acreedores y los poseedores de acciones privilegiadas.(pág. 123)

German Gaibor Carlos Jorge es el fundador de la clínica y así mismo es el mayor accionista con una aportación del capital de \$799.000,00 y la segunda accionista es German Gaibor Alexandra Maribel con un capital de \$1.000,00. La Clínica German CLIGERSA S.A

posee un Patrimonio Neto de \$100.807,48 siendo considerada como por la superintendencia de compañías como una sociedad anónima según (Vicente, 2017) indica “Una Sociedad Anónima forman en las aportaciones sociales y se divide en acciones. En esta modalidad social, los accionistas no reconocen personalmente de las deudas sociales” y además consta con un ingreso de \$410.870,54 correspondiente al periodo económico del 2016 y \$405.534,68 del 2017.

CLIGERSA S.A para cumplir con todos los reglamentos de la ley contrata un contador fijo, todos los años para que le realice los respectivos estados financieros como son: los balance general, estados de resultados, estado de cambios en el patrimonio, estado de cambios en la situación financiera y el estado de flujo de efectivos que son esenciales para saber cómo va evolucionando la empresa genera pérdidas o ganancias. También el contador se encarga de hacer las declaraciones virtuales, como sabemos que estas declaraciones se hacen mensualmente por la página del SRI.

El Artículo 19 indica, Todas las sociedades están obligadas a llevar contabilidad y declarar los impuestos con base en los resultados que arroje la misma. También lo estarán las personas naturales y sucesiones indivisas cuyos ingresos brutos del ejercicio fiscal inmediato anterior, sean mayores a trescientos mil (USD \$. 300.000) dólares de los Estados Unidos, incluyendo las personas naturales que desarrollen actividades agrícolas, pecuarias, forestales o similares, así como los profesionales, comisionistas, artesanos, agentes, representantes y demás trabajadores autónomos. (LORTI, 2017)

El administrador y el contador son los encargados principales de la responsabilidad del bienestar de la clínica, ya que ellos son los encargados de llevar un buen registro de los ingresos

de la misma. Para poder llevar este estudio de caso se dio un análisis de los estados financieros de la clínica, según (Bejarano Vázquez & Corona Romero , 2014):

Los estados financieros suministran información acerca de la situación financiera, del rendimiento y de los cambios en la posición financiera de una entidad. Se pretende que tal información sea útil a los directivos de la empresa al tomar las decisiones económicas, cubriendo sus necesidades comunes, si bien, pueden no suministrar toda la información que necesitan para tales propósitos. Los estados financieros también presentan los resultados de la administración llevada a cabo por la gerencia, o da cuenta la responsabilidad en la gestión de los recursos confiados en la misma. (cap. 1)

El estado de situación financiera o conocido también como balance general, refleja la información contable final de una empresa, su razón de ser y en cuánto está valorada una entidad; se compone de tres elementos esenciales como activos (que es todo lo que representa la clínica, sus derechos), pasivos (es todo lo que adeuda la clínica, sus obligaciones) y patrimonio (el valor de la Clínica y su solvencia).

El estado de resultados como parte de un estudio financiero anual es una herramienta para que los directivos administrativos y financieros de la Clínica tengan una mejor visión financiera, económica y social, en el cual se puede prevenir y actuar de antemano riesgos económicos – financieros; comprende los ingresos totales de la Clínica GERMAN CLIGERSA S.A., como también sus costos generales inherentes a su actividad.

El flujo de efectivo de la Clínica German CLIGERSA S.A. representa la liquidez de la misma, dado que por el inadecuado control en gestión de cobranza ha ido disminuyendo

mensualmente y en consecuencia representa un riesgo financiero y operativo; sin liquidez no hay efectividad en las operaciones de una compañía.

Por lo tanto uno de los problemas que ha tenido la clínica radica en la fluctuación de sus ingresos derivadas de las cuentas por cobrar en los créditos de los contratos a las compañías de seguros con las cuales tiene convenios, ya que estos valores no se pagan en la fecha que dispone la clínica y en consecuencia muestra una iliquidez poco atractiva al momento de solventar gastos de inversión y corrientes inherentes a la actividad médica, puesto que en gran proporción sus ingresos dependen de los convenios con las aseguradoras de salud antes mencionadas. Según (Morales Castro & Morales Castro , Crédito y Cobranza , 2014) señala:

“La liquidez de las empresas mide la capacidad que tienen para cumplir con sus obligaciones corrientes o de corto plazo de manera oportuna, por lo cual el análisis se centra en el estudio de los activos y pasivos circulantes. Básicamente la liquidez da respuestas las preguntas que se plantean los acreedores a corto plazo”. (pág. 124)

Se realizan las valoraciones médicas y el registro correspondiente del paciente es mediante codificación si se trata de contrato de seguro previa consulta con la entidad contratante de los servicios de la Clínica German y por nombres si se trata de consultas del público en general.

En los ingresos que tiene la Clínica German en todos sus estados financieros está bien pero nos hemos dado cuenta que en las cuentas por cobrar o créditos tiene variaciones por que los pagos de estas cuentas no se hacen en la fecha que se quedó de acuerdo la clínica y la aseguradora.

Las causas de estas cuentas por cobrar o créditos (Econlink, 2012) “Las cuentas por cobrar es importes ya que representan los pagos que tiene la empresa exigiblemente a terceros. Salen por las comercialización de mercadería o por prestaciones de servicios a crédito y forman parte del activo de la empresa” inducen a la perdida de dinero que tiene la clínica, unas de los atrayentes de esta organización es poder proporcionar el pago a sus gastos y poderle brindar una eficiencia a los clientes. Al no tener una buena gestión de cobranza de los contratos de seguro se incrementar cada vez más las cuentas por cobrar que tiene la clínica, y esto tiene como consecuencias la disminución de su liquidez.

Los ingresos de la Clínica German CLIGERSA S.A. se divide en:

- Ingresos por prestaciones de servicios asistenciales. En esta cuenta se están los ingresos por prestaciones de los diferentes servicios que ofrece la clínica: habitaciones, consultas, estudios, placas radiográficas, etc. Según quien lo pague ya se particulares o con convenios con algunas casas aseguradoras.

Las cuentas de ingreso por estancia de la clínica contienen, además del hospedaje, botica, quirófano, exámenes de laboratorios, etc. Los honorarios profesionales de los doctores se registran en esta cuenta cuando la clínica registre estos honorarios en sus registros contables. Particularmente los ingresos por servicios prestados a enfermos que pagan directamente la clínica sin que exista la acción de ningún intermediario, como Salud S.A, seguro sucre, etc. (EUSTAT - Instituto Vasco de Estadística, s.f.)

Los ingresos por contratos de salud con compañías aseguradoras. Son derivados de servicios prestados a pacientes que son atendidos en la Clínica German por contrato de seguro

con una compañía filial a la clínica. En determinadas ocasiones no siempre, existirá una verificación previa entre la Clínica y la compañía aseguradora, dado a la gravedad del estado del paciente.

Para la Clínica German CLIGERSA S.A es necesario saber los ingresos obtenidos durante todo el año 2016 y 2017 ya que esta información es muy necesaria para cual quier toma de decisiones en la empresa. (Rey Pombo , 2014) señala:

“Ingreso tiene lugar como consecuencia de un incremento de los recursos de la empresa, y siempre que se cuantía pueda determinarse con fiabilidad. Por tanto, conlleva el reconocimiento simultáneo o el incremento de un activo, o la desaparición o disminución de un pasivo y, en ocasiones, el reconocimiento de un gasto.” (pág. 112)

El estudio analítico de los ingresos de CLIGERSA, corresponde el periodo anual económico del año 2016 y 2017, las desviaciones anuales y las contradicciones ante el fallo de liquidez por impagos de las compañías aseguradoras de salud con las cuales tiene convenios. Y así veremos la disminución que tiene la liquidez de las cuentas por cobrar de la Clínica German CLIGERSA S. A

Tabla 1 Montos de las Cuentas por cobrar y Ventas de la Clínica German CLIGERSA S.A

Año	Cuentas por cobrar	Ventas
2016	\$65.789,52	\$94.164,82
2017	\$61.231,58	\$122.527,19

Fuente: Elaboración propia

Según los datos de la Tabla1, presentamos las ventas de la empresa por un valor de \$94.164,82 correspondiente al año 2016, y para el año 2017 se refleja una cifra de \$122.527,19. Lo que demuestra que las ventas han ido aumentando de forma favorable. Por otra parte consideramos que la partida cuentas por cobrar ha disminuido, ya que en el año 2016 reflejó una cantidad de \$65.789,52 y para el año 2017 un monto de \$61.231,58.

Con la diferenciación de la comparación horizontal entre los periodos 2016 y 2017 en las cuentas por cobrar ha repercutido en la administración financiera como una situación riesgosa, ya que así no tiene el control de cubrir sus gastos. Según la opinión de (Gottfried Hollander , 2016) indica “Los gastos son bienes y servicios que compramos con nuestros ingresos. Decidimos nuestros gastos de acuerdo a lo que necesitemos y a lo que queremos. Las necesidades son las cosas impredecible para vivir.” (pág. 8). Podemos decir que para la clinica poder realizar sus operaciones es necesario que las cuentas por cobrar disminuyan a un porcentaje adecuado y portar con un buen ingreso.

Los indicadores financieros según (Compañías, 2019) nos ayuda analizar los estados financieros que tiene la empresa que en ello nos permite prever las pérdidas que tienen en ellas, por lo tanto estos indicadores financieros se constituye en un instrumento de análisis mucho mas precisas.

Indicador de Liquidez

Indica el porcentaje que tiene sus activos y pasivos corrientes según (Burguete, 2014) nos expresa:

Por lo que ellos están más interesados en conocer la liquidez de la empresa y su nivel de apalancamiento financiero, o sea qué tanto se apoya en dinero de terceros para obtener esos resultados, así como la capacidad de la empresa para cubrir sus obligaciones, como el pago de intereses y el pago de capital para amortizar la deuda a su cargo. (pág. 26)

Esta se calcula a través de la siguiente formula:

$$\text{Indicador de Liquidez} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Para el año 2016 tenemos:

$$\text{Indicador de liquidez} = \frac{\$107.331,11}{\$ 62.382,85} = \$1,72$$

Para el año 2017:

$$\text{Indicador de liquidez} = \frac{\$132.273,49}{\$ 92.471,32} = \$1,43$$

Los resultados obtenidos de este índice financiero muestra que la liquidez corriente mide la capacidad de la clínica para hacer frente a sus vencimientos de corto plazo, dándonos como resultado que la eficiencia que se tenía para el año 2016 fue de \$1,72 y ha disminuido para el año 2017 con un indicador de \$1,43 ; pero en la actualidad, aunque su capacidad tuvo una variación negativa, la empresa tiene la disponibilidad de recursos y por cada dólar de deuda, la empresa cuenta con \$1,43 para solventar la misma.

Indicador de Prueba Ácida

Este indicador mide el contenido que tiene la clínica en sus deudas a corto plazo para convertirla en efectivo y de acuerdo a (Tomás José Fontalvo Herrera, 2011) señala:

Mide la liquidez de una empresa, mide su capacidad de pago. Uno de los elementos más importantes y quizás contradictorios de la estructura financiera de la empresa es la disponibilidad de recursos para cubrir los pasivos a corto plazo. Se considera de gran importancia que la empresa disponga de los recursos necesarios en el supuesto que los acreedores exijan los pasivos de un momento a otro (pág. 41).

Teniendo como calculo la siguiente fórmula:

$$\text{Prueba Ácida} = \frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

En el 2016

$$\text{Prueba Ácida} = \frac{\$107.331,11 - \$8.785,45}{\$62.382,85} = \$1,58$$

En el 2017

$$\text{Prueba Ácida} = \frac{\$132.273,49 - \$6.482,74}{\$92.471,32} = \$1,36$$

Los resultados logrados en este indicador financiero, revelan que la clínica en lo que concierne a la prueba ácida, por cada dólar que adeuda la clínica, dispone de \$1,36 para pagarlo sin tomar en cuenta los inventarios que componen la empresa y este valor puede ser obtenido de los saldos de efectivo, las cuentas por cobrar, las inversiones temporales, algún otro activo de fácil liquidación, es decir que no estaría en condiciones de pagar la totalidad de sus pasivos sin vender sus mercaderías.

Indicador de Rotación de Cartera

En este indicador financieros nos representan las veces que se demoran las cuentas por cobrar en hacerse efectivo en un determinado tiempo. La opinión de (Toro, 2014) señala:

Es el reconocimiento de las deudas de difícil cobro, aquellas que se consideran irrecuperables o que no será posible su recuperación; por lo tanto, se constituye en un gasto para la empresa y entrará a disminuir la utilidad de la misma en el período. La contabilización de la provisión de cartera se hace mediante un débito al gasto por provisión y un crédito a la cuenta provisión del activo (pág. 36).

Esta se calcula a través de la siguiente formula:

$$\text{Rotación de Cartera} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$$

En el año 2016

$$\text{Rotación de Cartera} = \frac{\$94.164,82}{\$65.789,52} = 1,43 \text{ veces}$$

En el año 2017

$$\text{Rotación de Cartera} = \frac{\$122.527,19}{\$61.231,58} = 2,00 \text{ veces}$$

Interpretamos estos resultados de la siguiente manera: las cuentas por cobrar del año 2016 que ascienden a \$65.789,52 se convertirá en efectivo 1,43 veces durante dicho periodo y 2.00 veces durante el periodo 2017; lo que significa que hay problemas en la optimización de gestión de cobranza, no se está tomando el debido control en las partidas de créditos y afecta a la reconsideración de ingresos, dado a que no cuenta con el efectivo de las deudas de los clientes a tiempo.

Indicador de Periodo Medio de Cobranza

Este indicador pauta la lentitud de los días que tiene las cuentas por cobrar en convertirse en efectivo. Según (Morales Castro & Morales Castro , Crédito y Cobranza , 2014) indica: “La cantidad promedio de las cuentas por cobrar se determina dividiendo las ventas a crédito anuales entre la cifra de rotación de cuentas por cobrar. La rotación de las cuentas por cobrar se determinó dividiendo el año de 360 días entre el periodo promedio de cobranza” (pág. 203).

A continuación la siguiente formula:

$$\text{Periodo Medio de Cobranza} = \frac{\text{Cuentas Por Cobrar} \times 365}{\text{Ventas}}$$

En el año 2016

$$\text{Periodo Medio de Cobranza} = \frac{\$65.789,52 \times 365}{\$94.164,82} = 255 \text{ días}$$

En el año 2017

$$\text{Periodo Medio de Cobranza} = \frac{\$61.231,58 \times 365}{\$122.527,19} = 182 \text{ días}$$

La habilidad de la clínica para recuperar el dinero de sus ventas se ha visto afectada por la demora que tienen los créditos para convertirse en dinero en efectivo, aunque en el año 2016 recuperaba su dinero en 255 días, en el 2017 lo hace en 182 días que resulta favorable en la disminución de este indicador, pero no es saludable para la empresa el considerar gestionar el cobro de los créditos por cobrar a un plazo mayor del rendimiento del mercado que se espera sea de 90 días como máximo para recuperar el dinero contando desde el momento en que se realizó la facturación de la venta hasta que se recibió el pago de la misma.; este comportamiento afecta la liquidez de la empresa, porque el objetivo de una buena gestión financiera es convertir en dinero las deudas lo más pronto posible para poder reinvertirlo y utilizarlo de la mejor manera para generar utilidades a la administración.

CONCLUSIONES

Con base a los resultados obtenidos podemos concluir que:

- Actualmente el nivel de deuda que tiene la Clínica German CLIGERSA S.A es muy alta, ya que ciertas compañías de aseguradoras no pagan a tiempo sus servicios brindados a pacientes y ahí otras compañías aseguradoras que tienen una deuda alta con la clínica, al parecer el personal de cobranza no está insistiendo a estas compañías para su debido pago.
- La Clínica German CLIGERSA S.A se ha visto afectada financieramente ya que sus ingresos son obtenidos a largo plazo, sin contar con la capacidad para enfrentarse a los posibles eventos riesgosos como deudas emergentes al momento que éstas suceden.
- Se pudo observar que en la Clínica German CLIGERSA S.A no tiene un departamento específico de créditos y cobranzas ya que los pacientes no tiene ninguna información en la hora de una cita médica no saben cómo será ese proceso de crédito.
- En la Clínica German CLIGERSA S.A sus oficinas administrativas son muy reducida y en algunos si cuentan con sus oficinas propias en lo cual esto ocasiona la pérdida de tiempo en el personal y también en un mal manejo de información que obtiene la clínica.
- La Clínica German CLIGERSA S.A los resultados logrados en este indicador financiero, revelan que la clínica en lo que concierne a la prueba ácida, por cada dólar que adeuda la clínica, dispone de \$1,36 para pagarlo sin tomar en cuenta los inventarios que componen la empresa.

BIBLIOGRAFÍA

Bejarano Vázquez , V., & Corona Romero , E. (2014). *Normas de contabilidad en la Unión Europea* . Madrid: Universidad Nacional de Educacion a Distancia .

Burguete, A. C. (2014). *Análisis Financieros*. Estado de Mexico: UNIDAD EDITORIAL DIGITAL.

Compañías, S. d. (07 de Enero de 2019). *INDICADORES ECONÓMICO FINANCIEROS*.

Obtenido de Superintendencia de Compañías :

<https://www.supercias.gob.ec/home1.php?blue=ef8446f35513a8d6aa2308357a268a7e&u bc=Sector%2520Societario/%2520Estad%25C3%25ADsticas/%2520Indicadores%2520 Econ%25C3%25B3micos>

Econlink. (8 de agosto de 2012). Obtenido de Cuentas por Cobrar:

<https://www.econlink.com.ar/cuentas-por-cobrar>

EUSTAT - Instituto Vasco de Estadística. (s.f.). *Ingresos Hospitales*. Obtenido de EUSTAT:

http://www.eustat.eus/documentos/opt_2/tema_17/elem_1503/definicion.html

Franco Rosario, J. (2015). Créditos y Cobranzas y su efecto en la sostenibilidad económica de la Clínica Maternidad German S.A. (CLIGERSA) de la ciudad de Babahoyo. *Tesis de Grado*. Babahoyo, Los Ríos, Ecuador: Tesis.

Gottfried Hollander , B. (2016). *¿Que son los ahorros y gastos?* Britanica : Educational Publishing.

LORTI. (20 de 12 de 2017). *LEY ORGANICA DE REGIMEN TRIBUTARIO INTERNO*,.

Obtenido de SRI: file:///C:/Users/USER/Downloads/LRTI_2018.pdf

Morales Castro , A., & Morales Castro , J. A. (2014). *Crédito y Cobranza* . Mexico: Grupo Editorial Patria .

Morales Castro , A., Morales castro, J. A., & Alcocer Martínez, F. R. (2014). *Administracion Financiera* (Primera ed.). Mexico: Grupo Editorial Patria.

Rey Pombo , J. (2014). *Técnica Contable* . España: Ediciones Paraninfo .

Tomás José Fontalvo Herrera, J. M. (2011). *Anaálisis de las incidencias de la certificación ISO 9001 en los indicadores financieros de las empresas de la Zona Industrial del Mamonal*. Corporación para la gestión del conocimiento ASD 2000.

Toro, D. B. (2014). *Análisis financiero enfoque y proyecciones* . Bogotá: ECOE EDICIONES.

Vicente, F. M. (2 de 11 de 2017). *Sociedad Anónima*. Obtenido de LEGALTODAY:

<http://www.legaltoday.com/practica-juridica/mercantil/societario/sociedad-anonima>

ANEXOS

Anexo 1. Formulario de actualización de datos de la Clínica German CLIGERSA S.A



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS

FECHA DE EMISIÓN 06/05/2016

CÓDIGO 0000138226

FORMULARIO DE ACTUALIZACIÓN DE DATOS

INFORMACIÓN DE LA COMPAÑÍA

RAZÓN O DENOMINACIÓN SOCIAL	RUC	EXPEDIENTE
CLINICA MATERNIDAD GERMAN S.A. CLIGERSA	1291700426001	100087
NOMBRE COMERCIAL	PROVINCIA	CANTON
HOSPITAL BASICO GERMAN	LOS RIOS	BABAHOYO
CIUDADELA	BARRIO	CALLE
	EL CAFETAL	RICAURTE
INTERSECCIÓN/MANZANA	GENERAL BARONA Y DIEZ DE AGOSTO	CONJUNTO
EDIFICIO/C.C.	CLINICA MATERNIDAD GERMAN	BLOQUE
NÚMERO DE OFICINA		KM
REFERENCIA UBICACIÓN	DIAGONAL A BAZAR MARIA JOSE	CAMINO
CASILLERO POSTAL		TELEFONO 1
CORREO ELECTRÓNICO 1	clinicamaternidadgerman@hotmail.com	TELEFONO 2
CORREO ELECTRÓNICO 2	bcpuntual@gmail.com	CELULAR
SITIO WEB		FAX
		052731663
		0985110460
		052732842

IDENTIFICACIÓN DEL DOMICILIO LEGAL

PROVINCIA	LOS RIOS	CANTON	BABAHOYO
-----------	----------	--------	----------

INFORMACIÓN Y DOMICILIO DEL REPRESENTANTE LEGAL O APODERADO

TIPO DE PERSONA	PERSONA NATURAL	No. DE IDENTIFICACIÓN	1204369860
APELLIDOS Y NOMBRES	DIANA PAOLA GERMAN VELARDE	NACIONALIDAD	ECUADOR
TIPO DE IDENTIFICACIÓN	CEDULA	PROVINCIA	LOS RIOS
TIPO DE REPRESENTACIÓN LEGAL	INDIVIDUAL	CANTON	BABAHOYO
CARGO QUE DESEMPEÑA	GERENTE GENERAL	PARROQUIA	BABAHOYO
FECHA DE INSCRIPCIÓN DEL NOMBRAIMIENTO EN EL REGISTRO MERCANTIL	2/23/11 12:00 AM	BARRIO	
CIUDADELA		NÚMERO	209
CALLE	RICAURTE	CONJUNTO	
INTERSECCIÓN/MANZANA	E/ General Barona y 10 Agosto	EDIFICIO/C.C.	Clinica Maternidad German
BLOQUE		KM	
NÚMERO DE OFICINA		REFERENCIA UBICACIÓN	Diagonal a Bazar Maria Jose
CAMINO		TELEFONO	052731663
CORREO ELECTRÓNICO	bcpuntual@gmail.com	CELULAR	0999173066

Declaro bajo juramento la veracidad de la información proporcionada en este formulario y Autorizo a la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros a efectuar las averiguaciones pertinentes para comprobar la autenticidad de esta información y; acepto que en caso de que el contenido presente no corresponda a la verdad, esta Institución aplique las sanciones de ley.