



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO

FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN, FINANZAS E INFORMÁTICA

PROCESO DE TITULACIÓN

OCTUBRE 2018 – MARZO 2019

EXAMEN COMPLEXIVO DE GRADO O FIN DE CARRERA

PRUEBA PRÁCTICA

PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE

INGENIERA EN CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

TEMA:

Actividades de Control de las Cuentas Por Pagar en La Industrial Fideera Rodolfo Pazmiño

EGRESADA:

Sally Celeste Reasco Gavilanes

TUTOR:

Ing. Roberto Aguas Pután, MAE.

AÑO 2019

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de estudio de caso titulado “Actividades de Control de las cuentas por pagar de la Industrial Fideera Rodolfo Pazmiño de la Ciudad de Babahoyo”, se enfoca al análisis de las cuentas por pagar a proveedores, con la finalidad de mantener una liquidez que cubra estas deudas a corto plazo.

Una de las principales cuentas que mantiene una empresa operativa son las cuentas por pagar, ya que son las que controlan cada una de las deudas que tiene la entidad con terceros, los mismos que proveen de productos y servicios que ayudan a cubrir las necesidades de los consumistas de la planta en sus procesos industriales.

El análisis de los pasivos corrientes de las cuentas por pagar, corresponden a los periodos 2016 y 2017, la cual analizaremos mediante ratios financieros para dar a conocer la alternancia que existen en estos periodos, conociendo así la liquidez con la que cuenta la empresa para solventar las obligaciones pendientes de pagos.

Se llevó a cabo una entrevista con el Representante Legal de la empresa para conocer sobre la misma y los problemas que acarrea la falta de control de las cuentas por pagar a proveedores, haciendo preguntas abiertas relacionadas a las actividades que realizan en esta Industrial.

Este trabajo de investigativo se rige a la línea de investigación de la carrera de Ingeniería en Contabilidad y Auditoría y sublíneas de investigación “Gestión de la Información Contable” y su relevancia en el desarrollo económico del sector productivo del Ecuador.

DESARROLLO

La Industrial Fideera Rodolfo Pazmiño fue creada en el año 1948 como negocio familiar, su primer gerente fue el señor Manuel Eduardo Pazmiño Becerril hasta el año 2000, fecha en la que fue suspendido el R.U.C. y la actividad a la que se dedicaba.

El actual gerente propietario el señor Rodolfo Pazmiño Armendáris, decide reabrir y dedicarse a la fabricación y comercialización de fideos “Noelia”, la misma que está siendo administrada por sus hijos.

La Industrial Fideera Rodolfo Pazmiño con edificación propia, está ubicada en la calle Pasaje y Tercera de la ciudad de Babahoyo, provincia de Los Ríos. Con R.U.C. Registro único de contribuyentes # 1200064606-001 considerada como Sociedad Obligada a Llevar Contabilidad.

Dicha empresa está estructurada por 4 áreas que son: almacenamiento de materia prima, planta de producción y control de productos, venta y mercadeo, y, administración. Esta cumple a cabalidad con las normas legales tributarias reguladas y estipuladas por la Ley de Régimen Tributaria, Superintendencia de Compañías, Cámara de Comercio, Cámara de Industrias y demás entidades fiscales, municipales y de control que estipulan el uso y manejo adecuado de los negocios industriales.

Industrial Fideera Rodolfo Pazmiño es una empresa que está establecida en el mercado por muchos años, la cual se dedica a la producción de fideos “Noelia”, los materiales dados por proveedores son las deudas que se incrementan en pasivo corriente de las cuentas por pagar.

El objeto principal de la empresa es brindarle un producto de calidad y buen precio a sus distribuidores para que mediante de esta se obtenga una ganancia, llenándolos de satisfacción e impulsándolos a que sigan adquiriendo productos nutritivos.

Según Nebrera Herrera, Jaime (2001) menciona que: “En la actualidad, los clientes demandan productos de calidad, y dado que existe una gran oferta, podrán elegir aquellos productos que más les satisfagan”. (p. 6)

Durante este proceso se generan gastos directos e indirectos para la producción de dichos fideos, los cuales incluyen la adquisición de materia prima (pago a proveedores), pago de mano de obra (sueldos y salarios), pago de intereses (préstamos), contratación de servicios profesionales, pago de tributos al Servicio de Rentas Internas, e IESS (nómina). Creando así cuentas por pagar a terceros.

Según González González, José (2019) Afirma: “Las Cuentas por Pagar surgen por operaciones de compra de bienes materiales (Inventarios), servicios recibidos, gastos incurridos y adquisición de activos fijos o contratación de inversiones en proceso”.

Industrial Fideera cuenta con un Contador, el mismo que se encarga de cumplir con las obligaciones tributarias que se exige a estas empresas que generan actividad económica, pagos que corresponden a IVA Impuesto al Valor Agregado, Impuesto a la Renta, Retenciones a la Fuente, Anexos Transaccionales y demás que estipula la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno.

“Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, indica contribuyente natural o jurídico que generen actividad económica, están sujetos a realizar los pagos fiscales a efecto de cumplir con el IVA, Impuesto a la Renta y demás imposiciones tributarias a través de las declaraciones que están señaladas por las normas y reglamentos que estipula Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno LORTI”. (LEY ORGANICA DE REGIMEN TRIBUTARIO INTERNO, 2017)

Los principales proveedores de la materia prima directa e indirecta de la Industrial Fideera son: Industrial Molinera, Moderna Alimentos, Milamplastic. Estos son quienes abastecen de materiales para la producción de los fideos “Noelia”.

Según Yacuzzi, Enrique (2012), “El proveedor es quien suministra sus productos o servicios para una clientela amplia”. (p. 7)

El objetivo de las cuentas por pagar, es cancelar todas las deudas contraídas con los proveedores, para así poder darle cumplimiento a las metas que se han establecido en determinado tiempo en la empresa.

Este trabajo de investigación de estudio de caso, tiene como propósito determinar las cuentas por pagar, y, el análisis del tiempo de cancelación de las deudas contraídas con terceros de los años 2016 y 2017.

Las cuentas por pagar representan facturas que una empresa posee pendientes de pago hacia un proveedor, resultante de operaciones que se llevan a crédito con vencimientos no mayor de un año. Se clasifican como pasivo corriente, a corto plazo con saldo acreedor. Una de las formas que vamos adquiriendo a crédito es a través de las obligaciones por pagar que tenemos con los diferentes proveedores.

Según Sánchez Zapata, Pedro (2008) los Pasivos Corrientes, “Constituyen deudas que se deben cancelar dentro del año corriente; las partidas se presentaran en estricto orden de exigibilidad, preeminencia o prioridad con el que se deben atender. Se debe incluir, además, la parte corriente de los pasivos a largo plazo. Se considera corriente cuando se estima que su vencimiento se encuentra en los siguientes doce meses”. (p. 240)

Esta por su naturaleza permanece abierta en los libros, el cual muestra la situación financiera de cualquier empresa, esta cuenta se abre cuando contraemos un compromiso de pago u obligaciones con terceros.

La demanda provocada por los clientes hace que la empresa incremente el volumen de producción para satisfacer las necesidades de los mismos, es ahí donde esta procede a aumentar el monto de la adquisición de materia prima para la producción, y haciendo crecer las obligaciones por pagar con terceros, con el fin de brindar un buen servicio y optando por un nivel competitivo dentro de la región posicionando así a la empresa dentro del mercado.

Según Mankiw, Gregory N (2012) define que: “La oferta y la demanda son las dos fuerzas que hacen que las economías de mercado funcionen. Estas fuerzas determinan la cantidad que se produce de cada bien y el precio al que debe venderse”. (p.65)

Las cuentas por pagar según Rincón Soto, Carlos Augusto, Lasso Marmolejo, Giovany, Parrado Bolaños, Álvaro E. (2012), se “registra el valor adeudado por la empresa a favor de terceros, por conceptos de contratos de cuentas corrientes en los términos previstos en las normas legales vigentes”, que al no ser pagadas con anticipación, muestra la falta de liquidez para poder bajar las deudas contraídas a corto plazo, y, los cobros no son oportunos para poder cumplir con los pagos a fecha puntual a los diferentes proveedores. (p. 130)

Según Baena Tovar, Nuria (2008) “La liquidez de fondos es la capacidad de una entidad financiera para obtener en todo momento el efectivo necesario para operar y hacer frente a sus obligaciones de pago en tiempo y aun coste razonable”. (p. 13)

Es necesario conocer los materiales principales de adquisición para la elaboración de los fideos, para así no retrasar los pagos respectivos causando molestia con facturas pendientes de pago, ya que los proveedores se verían obligados a realizar llamados recordando que deben

cancelar las obligaciones pendientes de pagos por la adquisición de la materia prima. Esto provocaría que dejen de proveerle materiales para la elaboración de los productos.

A veces la empresa tiene la agilidad de hacer créditos a entidades financieras con el fin de poder solventar y tener el financiamiento adecuado, la adquisición de los pedidos que hacen a los diferentes proveedores se lo realiza con el fin de poderles pagar las deudas al contado de los materiales que ocupan en el proceso industrial, dando lugar a que se solventen los pedidos de forma puntal por parte de los proveedores de las diferentes materias primas que se utiliza en la planta industrial.

Según Brachfield Montaña, Pedro Joaquin (2015) “Vender a crédito y cobrar sin impagado, el crédito es la posibilidad de obtener dinero, bienes o servicios sin pagar en el momento de recibirlos a cambio de una promesa de pago realizada por el prestatario de una suma pecuniaria debidamente cuantificada en una fecha determinada en el futuro”. (p. 30)

“Un financiamiento puntal, implica que cada operación crediticia será evaluada por la institución financiera conforme le sea presentada, en tanto que una línea de crédito es el monto máximo que la entidad financiera está dispuesta a otorgar a su cliente a lo largo de un período determinado”. (Lira Briceño, 2009, pág. 43)

“El proceso efectuado por la junta de directores, la gerencia y el personal de una entidad, diseñado para proporcionar seguridad razonable respecto al logro de objetivos en las siguientes categorías: Efectividad y eficiencia de las operaciones, Confiabilidad de la información financiera, Cumplimiento de las leyes y regulaciones aplicables”. (Luna, SISTEMAS DE CONTROL INTERNO PARA ORGANIZACIONES, 2011, pág. 41)

El problema principal es que no existe los lineamientos y políticas necesarias para desempeñar las funciones de una manera eficiente, para mantener el control sobre la gestión de los pagos a terceros, cancelación de facturas emitidas por los proveedores, y falta de dirección para cancelar deudas a terceros, como se lo menciono anteriormente los mismos son asignados por el propietario de la fábrica.

Otra problemática es que no existe fecha determinada para los pagos a proveedores razón por la que se generan atrasos permanentes, lo que conlleva a desabastecimiento de productos para la venta, recargos en el costo por el financiamiento de parte del proveedor, suspensión de la entrega de productos, y recurrir a proveedores que venden más caro y de menor calidad., insatisfacción de los clientes por no recibir los productos a tiempo y de acuerdo a sus necesidades.

El resultado de todos estos inconvenientes ha generado dificultades de carácter económico, financiero, laboral y familiar causando: Atrasos en las obligaciones con las instituciones financieras, las mismas que originan la pérdida en la capacidad crediticia, Riesgo de Incobrabilidad, Incumplimiento en los pagos a proveedores por falta de liquidez, En las obligaciones tributarias y patronales, causando pagos de multa e intereses, Iliquidez por falta de cobro o recuperación de cartera.

“La iliquidez es lo que caracteriza a los activos que no se pueden convertir en dinero fácilmente. Esto puede ocurrir porque no haya suficientes inversores dispuestos a comprarlos”. (Vasquez, CAPITAL.COM, 2018)

Tabla 1 Montos de las cuentas por Pagar e Ingresos de Industrial Fideera Rodolfo Pazmiño

| Año | Ingresos | Pasivos corrientes |
|------------|-----------------|---------------------------|
| 2016 | \$ 590.669,31 | \$ 1.173.028,62 |
| 2017 | \$ 602.482,70 | \$1.285.232,32 |

Fuente: Elaboración Propia.

Según los datos obtenidos, los ingresos en el año 2016 de la fábrica fueron de \$590.669,31 y para el 2017 \$602.482,70 lo que demuestra que las ventas han ido incrementando de forma favorable. Por otro lado, podemos observar que los pasivos corrientes en el año 2016 son de \$ 1.173.028,62 y en el año 2017 aumentó a \$1.285.232,32.

Las ratios financieras miden las finanzas de la empresa, en el caso de las cuentas por pagar existe el indicador que mide el periodo promedio de pagos para saber las veces en la que se rotó.

“Los indicadores financieros al analizar los estados financieros de las compañías se busca encontrar patrones y tendencias que permitan prever situaciones indeseadas y adoptar mejores decisiones por parte de los administradores y demás agentes relacionados. Sin embargo, en ocasiones, al inspeccionar individualmente las cuentas, existen problemas que pueden pasar inadvertidos, por lo que el uso de indicadores financieros se constituye en una herramienta de análisis mucho más precisa”.
(Superintendencia de Compañías, 2019)

Indicador de Liquidez

“Estas ratios miden la posibilidad de la empresa de hacer frente a sus deudas más inmediatas con el dinero líquido que ella va generando. El más conocido es las ratios de liquidez que relaciona el activo circulante con el pasivo circulante”. (Mascareña Pérez, 2011, pág. 261)

$$\text{Indicador de Liquidez} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Indicador de Prueba Ácida

Este indicador mide la capacidad que tiene sus deudas a corto plazo como también tiene su destreza de pagar sus obligaciones cuando esas vencen.

Según Aching Guzman, C, & Aching Samatelo, J, (2006), “Es aquel indicador que al descartar del activo corriente cuentas que no son fácilmente realizables, proporciona una medida más exigente de la capacidad de pago de una empresa en el corto plazo. Es algo más severa que la anterior y es calculada restando el inventario del activo corriente y dividiendo esta diferencia entre el pasivo corriente. Los inventarios son excluidos del análisis porque son los activos menos líquidos y los más sujetos a pérdidas en caso de quiebra” (pág. 17)

$$\text{Prueba Ácida} = \frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Indicador de Endeudamiento

“La ratio de endeudamiento pone de manifiesto la proporción que existe entre la financiación ajena con la que cuenta la empresa y sus recursos propios, de forma que podremos saber si el montante de las deudas de la entidad es el adecuado para la cuantía de los fondos propios que posee”. (Zamora, 2018)

$$\text{Endeudamiento} = \frac{\text{Pasivo}}{\text{Patrimonio neto}}$$

Analizaremos los indicadores de los años 2016 y 2017. (Ver. Anexo 1, Anexo 2)

| RATIOS FINANCIEROS | | |
|--------------------|----------|----------|
| | AÑO 2016 | AÑO 2017 |
| RC | 0,83 | 0,79 |
| RR | 0,57 | 0,54 |
| RD | 0,88 | 0,88 |
| RI | 1,25 | 1,23 |
| PPC | 353 | 357 |
| PPP | 1.09 | 1.16 |
| MUN | 2,70% | 3,92% |
| RSA | 0,89% | 1,31% |

Liquidez:

Una vez analizados los periodos 2016 y 2017 de la compañía objeto de este estudio de caso vemos que los niveles de liquidez son menos que aceptables, la razón de circulante y la prueba acida se encuentran en niveles que generan preocupación, ambos indicadores están por debajo de uno para los dos años, la empresa no cuenta con los recursos para cumplir con sus obligaciones de corto plazo.

La situación es de riesgo y los activos corrientes son insuficientes para cubrir las obligaciones cortoplacistas que al examinar los estados financieros vemos que superan en demasía a la deuda de largo plazo.

Actividad:

La rotación de inventario traduce a que el inventario rota cada 288 días y para el segundo año 292, concluyentemente para poder colocar el producto en el cliente final se toma casi todo el año, afectando a la liquidez.

El periodo promedio de pago está en niveles que superan el uno en ambos años, debido a la falta de liquidez esto ha ido afectando a las relaciones con distintos proveedores deteriorando las posibilidades de alianzas estratégicas a largo plazo.

Se piensa que la empresa se encuentra en cuenta de incobrables de algunos proveedores que hoy ya no tienen relación de la empresa esto genera incluso riesgos legales, pero en la actualidad se encuentra en negociaciones con estas empresas para acordar plazos de pagos y evitar la intervención de abogados.

Análisis de deuda

Se ve claramente que ambos años, el pasivo corriente supera en grandes cantidades al activo corriente esto supone que la empresa esta urgida en cumplir con sus pasivos, pero no tiene la liquidez necesaria para poder afrontar esta situación.

La razón de deuda se muestra estable para ambos años con el valor de 88% pero este es altamente preocupante y alarmante, pero teniendo en cuenta las negociaciones vigentes en las que la empresa está renegociando la deuda con sus principales acreedores la situación se puede calificar como manejable.

Rentabilidad

Debido al alto porcentaje que ocupan las compras la rentabilidad traduce en niveles bajos, teniendo en cuenta que las ventas tienen niveles altos, el costo de llegar a estas es significativo, consecuentemente el MUN (Margen de Utilidad Bruta) resulta bajo.

Los accionistas de la organización sienten que la utilidad que perciben es satisfactoria, ya que trabajan dentro de la compañía y sus sueldos les permiten mantener un estándar de vida aceptable.

CONCLUSIONES

Dentro del análisis realizado a La Industrial Fideera Rodolfo Pazmiño por medio de este trabajo investigativo he llegado a las siguientes conclusiones:

- Las cuentas por pagar no se encuentran totalmente en su razonabilidad debido a un atraso en los registros de pagos lo cual genera que la cuenta se encuentra muchas veces sobregirada y con deudas vencidas. La compañía debe de alinearse estrictamente a los procedimientos contables que indica la ley y a sus políticas de control interno (procesos), para que así pueda tener un buen manejo y control de sus obligaciones.
- No existe fecha determinada para los pagos a proveedores razón por la que se generan atrasos permanentes, lo que conlleva a desabastecimiento de productos para la venta, recargos en el costo por el financiamiento de parte del proveedor, suspensión de la entrega de productos, y recurrir a proveedores que venden más caro y de menor calidad., insatisfacción de los clientes por no recibir los productos a tiempo y de acuerdo a sus necesidades.
- Dentro del análisis de los indicadores financieros la razón de deuda se muestra estable para ambos años con el valor de 88% pero este es altamente preocupante y alarmante, pero teniendo en cuenta las negociaciones vigentes en las que la empresa está renegociando la deuda con sus principales acreedores la situación se puede calificar como manejable.
- El estudio realizado a la situación de liquidez de la empresa es de riesgo y los activos corrientes son insuficientes para cubrir las obligaciones cortoplacistas que al examinar los estados financieros vemos que superan en demasía a la deuda de largo plazo.

BIBLIOGRAFÍA

- Aching Guzman, C, & Aching Samatelo, J. (2006). *RATIOS FINANCIEROS Y MATEMATICAS DE LA MERCADOTECNIA, PROCENCIA Y CULTURA S.A.*
- Baena Tovar, N. (2008). *LA LIQUIDEZ EN LOS MERCADOS FINANCIEROS: REPERCUSIONES DE LA CRISIS CREDITICIA*. España: Técnicas Gráficas Forma, S.A.
- Brachfield Montaña, P. J. (2015). *VENDER A CREDITO Y COBRAR SIN IMPAGADOS*. Barcelona: Profit.
- Carlos Augusto Rincón Soto, Giovany Lasso Marmolejo, Álvaro E. Parrado Bolaños. (2012). *CONTABILIDAD SIGLO XXI* (Segunda Edición ed.). Bogotá: Ecoe Ediciones.
- González González, J. P. (01 de Enero de 2019). *Zona Económica*. Recuperado el 01 de Enero de 2019, de Zona Económica: <https://www.zonaeconomica.com/analisis-financiero/cuentas-pagar>
- LEY ORGANICA DE REGIMEN TRIBUTARIO INTERNO. (20 de Diciembre de 2017). Recuperado el 7 de Enero de 2018, de file:///C:/Users/USER/Downloads/LRTI_2018.pdf
- Lira Briceño, P. (2009). *FINANZAS Y FINANCIAMIENTO*. Perú: Media Corp Perú.
- Luna, O. F. (2011). *SISTEMAS DE CONTROL INTERNO PARA ORGANIZACIONES* (Primera Edición ed.). Lima, Perú: Instituto de Investigación en Accountability y Control - IICO.
- Mankiw, G. N. (2012). *PRINCIPIOS DE ECONOMIA*. Cruz Manca, Santa Fe: Cengage Learning Editores.
- Mascareña Pérez, J. (2011). *FUSIONES, ADQUISICIONES Y VALORACION DE EMPRESAS*. Madrid: Ecobook.
- Nebrera Herrera, J. (2001). *INTRODUCCION A LA CALIDAD*. Sevilla: Curso de Calidad por Internet - CCI.
- Sánchez Zapata, P. (2008). *CONTABILIDAD GENERAL* (Sexta Edición ed.). Colombia: McGraw-Hill Interamericana, Editores, S.A. de C.V.
- Superintendencia de Compañías. (07 de Enero de 2019). *INDICADORES ECONOMICOS FINANCIEROS*. Recuperado el 07 de Enero de 2019, de INDICADORES ECONOMICOS FINANCIEROS: <https://www.supercias.gob.ec/home1.php?blue=ef8446f35513a8d6aa2308357a268a7e&ubc=Sector%2520Societario/%2520Estad%25C3%25ADsticas/%2520Indicadores%2520Econ%25C3%25B3micos>
- Vasquez, J. J. (2018). *CAPITAL.COM*. Recuperado el 13 de Enero de 2019, de CAPITAL.COM: <https://capital.com/es/liquidez-definicion>
- Yacuzzi, E. (2012). *CONCEPTOS FUNDAMENTALES DEL DESARROLLO DE PROVEEDORES*. Buenos Aires, Argentina: Universidad de Cema.
- Zamora, E. (2018). *CONTABILIDAE*. Recuperado el 13 de Enero de 2019, de CONTABILIDAE: <https://www.contabilidae.com/ratio-solvencia-formula-interpretacion-ejemplos/>

ANEXOS

Anexo 1: Estado de Situación Financiera

| ESTADO DE SITUACION FINANCIERA | | |
|---------------------------------------|-----------------|-----------------|
| | AÑO 2016 | AÑO 2017 |
| ACTIVOS | 1.786.998,85 | 1.799.996,95 |
| ACTIVOS CORRIENTES | 977.523,85 | 1.011.993,95 |
| CAJA | 22.570,33 | 23.473,14 |
| BANCOS | 65.807,41 | 68.439,71 |
| CUENTAS POR COBRAR | 463.084,74 | 476.977,28 |
| INCROBABLES | 115.771,19 | 120.402,03 |
| INVENTARIO | 310.290,18 | 322.701,79 |
| ACTIVO NO CORRIENTE | 809.475,00 | 788.003,00 |
| PASIVOS | 1.577.766,12 | 1.590.764,22 |
| PASIVOS CORRIENTES | 1.173.028,62 | 1.285.232,32 |
| PASIVOS NO CORRIENTES | 404.737,50 | 305.531,90 |
| PATRIMONIO | 209.232,73 | 209.232,73 |

Fuente: Elaboración propia.

Anexo 2: Estado de Resultado Integral

| ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL | | |
|-------------------------------------|-------------------|-------------------|
| | AÑO 2016 | AÑO 2017 |
| VENTAS | 590.669,31 | 602.482,70 |
| CRÉDITO | 472.535,45 | 486.711,51 |
| CONTADO | 118.133,86 | 115.771,18 |
| COMPRAS | 387.862,73 | 397.559,30 |
| UTILIDAD BRUTA | 202.806,58 | 204.923,40 |
| COSTOS OPERATIVOS | 137.834,87 | 141.005,07 |
| SUELDOS | 77.099,38 | 78.872,67 |
| BENEFICIOS | 15.873,24 | 16.238,32 |
| APORTE PATRONAL | 10.210,25 | 10.445,09 |
| HONORARIOS | 2.400,00 | 2.455,20 |
| GASTOS VARIOS | 4.210,00 | 4.306,83 |
| IVA AL GASTO | 6.570,00 | 6.721,11 |
| DEPRECIACIÓN | 21.472,00 | 21.965,86 |
| UTILIDAD OPERATIVA | 64.971,71 | 63.918,33 |
| INTERESES | 44.521,13 | 33.608,51 |
| IMPUESTOS | 4.499,13 | 6.668,16 |
| UTILIDAD NETA | 15.951,46 | 23.641,66 |

Fuente: Elaboración propia.

Anexo 3: Entrevista**ENTREVISTA**

1. Reseña histórica de la empresa
2. ¿Existen políticas necesarias para desempeñar las funciones de una manera eficiente?
3. ¿El departamento de contabilidad lleva un registro de las cuentas por pagar a proveedores?
4. ¿La empresa cuenta con personal fijo para el pago a terceros?
5. ¿La fábrica realiza préstamos a entidades financieras?
6. ¿La empresa cuenta con un departamento de pagos a terceros?
7. ¿Cada cuánto se realizan análisis financieros?