



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO

FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN, FINANZAS E INFORMÁTICA

PROCESO DE TITULACIÓN

OCTUBRE 2018 - MARZO 2019

EXAMEN COMPLEXIVO DE GRADO O DE FIN DE CARRERA

PRUEBA PRÁCTICA

PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE INGENIERA EN

CONTABILIDAD Y AUDITORIA

TEMA:

GESTION FINANCIERA DE ALMACENES TIA SUCURSAL BABAHOYO

EGRESADA:

MIRIAN JOHANA SOLANO LUCIO

TUTOR:

ECO. SERGIO CRISTOBAL SUAREZ

AÑO 2019

INTRODUCCIÓN

El trabajo que se realizó fue con el propósito de analizar y comprender la situación financiera de la empresa TIA S.A de los años 2016 y 2017, así poder revisar la información que nos proporciona la Superintendencia de Compañías para poder realizar este trabajo.

Este trabajo estará enfocado en los periodos antes mencionado del 2016-2017 de la institución TIA S.A esta empresa se dedica a la compra y ventas de bienes para el consumo humano y mercaderías en general.

En el siguiente contenido mostraremos los estados financieros de la institución y las herramientas utilizados para la comprensión de este trabajo, se presentarán atributos que tendrán la institución, así como un panorama de los fundamentos teóricos que son necesarios para el estudio del siguiente trabajo.

El objetivo de este estudio de caso es analizar la **GESTIÓN FINANCIERA DE ALMACENES TIA SUCURSAL BABAHOYO** mediante la aplicación del análisis financiero de los principales métodos horizontal y vertical incluyendo los ratios de la empresa de los cuales se obtienen datos para una evaluación financiera.

Aplicando la Sub línea de investigación de gestión de la información contable, para el cual se recurrió al uso de los estados financieros de la empresa, documentos de sitios web, libros, entre otros.

DESARROLLO

Tiendas Industriales Asociadas TIA S.A. se constituyó legalmente el 24 de diciembre de 1959 en la Guayaquil, ciudad de la República del Ecuador. Su actividad económica consiste en la compra al por mayor de productos de consumo masivo y mercaderías generales. La compañía está inscrita en el mercado de valores como emisor del sistema no financiero y se encuentra sujeta al control y vigilancia de la superintendencia de compañías, valores y seguros.

Tiendas Industriales Asociadas TIA S.A. tiene como representante legal a Pedro Pascual González Villon con número de cédula 0900556473 y su actividad está inscrita en el servicio de rentas internas con numero identificación en el registro único de contribuyente 0990017514001, es un contribuyente especial con 222 sucursales distribuidos en 93 ciudades y 22 provincias del país. (Servicio de Rentas Internas, 2018)

La sucursal estudiada es la número 33 y se encuentra ubicada en la Avenida Bolívar N°. 423 entre Av. 5 de Junio y Av. García Moreno, ciudad Babahoyo, Provincia Los Ríos. (Servicio de Rentas Internas, 2018)

El análisis de financiero integral no solo proporciona información de la situación actual asimismo proporciona información de lo que sucedió en la entidad para así elaborar la mejor estimación posible de lo que vendrá, como indica (García Padilla, 2015) “el análisis financiero integral genera y proporciona datos relevantes para el estudio de la situación financiera de una organización y con esto, posibilita la toma de decisiones informadas”.

Según (García Padilla, 2015) resalta que “a diferencia del análisis financiero tradicional en el cual se elaboran y desarrollan algunas relaciones matemáticas que tratan de describir el pasado con una sola cifra, en el análisis financiero integral se obtienen las cifras financieras

que son interpretadas en un contexto más amplio que toma en cuenta factores de influencia directa indirecta en el desempeño financiero de la organización.”

Este análisis nos facilita hacer las preguntas correctas en el momento adecuado, para una situación determinada, entonces, se usa para concebir el mayor conocimiento posible del elemento estudiado.

Los estados financieros son el principal medio para obtener información contable a quienes no poseen acceso a los registros de una entidad económica. (Baena Toro, 2014) Define a los estados financieros que es “una interpretación organizada en base a la situación financiera y de las operaciones o registros contables realizados por una empresa.”

El estado de situación financiera también llamado balance general “indica las inversiones que la entidad realizó en representación de activos, y los medios por los cuales se financiaron los mismos, ya sea mediante préstamos (pasivos) o por venta de acciones (patrimonio).” (Baena Toro, 2014)

“El estado de resultado integral incluye todas las partidas de ingresos, costos y gastos reconocidas en el período, consideradas como operativas del ejercicio, que determinan la ganancia o la pérdida neta del mismo.”(Estupiñán Gaitan, 2012)

Análisis horizontal

El análisis horizontal se utiliza básicamente para contrastar estados financieros semejantes en periodos contiguos. Según (Lavallo Burguete, 2016) este análisis “nos ayuda a identificar el comportamiento de las diferentes cuentas que se presentan en los estados financieros e indica la tendencia de las mismas, en los diferentes periodos de tiempo, para así determinar su crecimiento o decrecimiento obteniendo una pauta para tomar decisiones.”

Tabla # 1

| TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS S.A. | | | |
|--|------------------------|------------------------|----------------------------|
| ESTADO DE SITUACION FINANCIERA | | | |
| ACTIVO | 2016 | 2017 | ANALISIS HORIZONTAL |
| ACTIVOS CORRIENTES | | | |
| Efectivo y equivalente de efectivo | \$ 1.566.012,00 | \$ 1.937.259,00 | 23,71% |
| Cuenta por cobrar comerciales, neto | \$ 133.439,00 | \$ 125.934,00 | -5,62% |
| Otras cuentas por cobrar | \$ 38.381,00 | \$ 42.281,00 | 10,16% |
| Inventarios | \$ 1.675.002,00 | \$ 1.690.476,00 | 0,92% |
| Otros activos | \$ 199.117,00 | \$ 210.691,00 | 5,81% |
| TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES | \$ 3.611.951,00 | \$ 4.006.641,00 | 10,93% |
| ACTIVO NO CORRIENTE | | | |
| Propiedad, planta y equipo | \$ 1.325.833,00 | \$ 1.521.459,00 | 14,75% |
| TOTAL DEL ACTIVO | \$ 4.937.784,00 | \$ 5.528.100,00 | 11,96% |
| PASIVO | | | |
| PASIVO CORRIENTE | | | |
| Préstamos y obligaciones financieras | \$ 416.906,00 | \$ 675.714,00 | 62,08% |
| Cuenta por pagar comerciales | \$ 807.949,00 | \$ 924.520,00 | 14,43% |
| TOTAL DEL PASIVO CORRIENTE | \$ 1.516.614,00 | \$ 1.911.180,00 | 26,02% |
| PASIVO NO CORRIENTE | | | |
| Préstamos y Oblig. Financieras | \$ 218.382,00 | \$ 368.336,00 | 68,67% |
| TOTAL PASIVO NO CORRIENTE | \$ 473.027,00 | \$ 659.748,00 | 39,47% |
| TOTAL DEL PASIVO | \$ 1.989.641,00 | \$ 2.570.928,00 | 29,22% |
| PATRIMONIO | \$ 2.948.143,00 | \$ 2.957.172,00 | 0,31% |
| TOTAL DEL PASIVO Y PATRIMONIO | \$ 4.937.784,00 | \$ 5.528.100,00 | 11,96% |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

Analizando con la herramienta de análisis horizontal, se observa que la entidad presenta Activos Corrientes con incremento desde un periodo a otro porcentualmente en un 10,93%, entre sus cuentas el aumento más representativo se nota en el efectivo o equivalente de efectivo con su aumento del 23,71% lo que representa que los ingresos han aumentado, al verificar con sus ventas, éstas han aumentado aunque no significativamente pero también existe una disminución en las cuentas por cobrar, lo que puede significar una recuperación de cartera.

Aunque las cuentas por cobrar comerciales han disminuido en un 5,62%, otras cuentas por cobrar han crecido porcentualmente en un 10,16% debido a un aumento en créditos a

empleados y anticipos a proveedores lo que permite que los compradores obtengan productos que no pudieran adquirir al contado, aumentando el consumo y estimulando la producción.

Los inventarios son importantes en la empresa, siendo ésta una empresa netamente comercial, de los mencionados anteriormente se provee la empresa para su continuo movimiento y flujo de dinero regulando así su desenvolvimiento mercantil. En TIA S.A en el año 2016 se contaba con un inventario de \$1.675.002 y en el año 2017 de \$1.690.476 teniendo un incremento del 0,92%, que concuerda con el aumento de ventas en el 2017 y constatando con el ratio financiero rotación de inventarios, que cuenta el número de veces que se renuevan los inventarios durante un periodo de tiempo, el inventario de esta entidad rota 2,45 al año en el 2016 y 2,62 en el 2017, lo que es relativamente bueno considerando que es una empresa de bienes de consumo y debería tener un alto nivel de compras y ventas anuales.

Enfocándonos en los activos fijos o no corrientes se visualiza un aumento porcentual de 15,53% en la propiedad, planta y equipo, que se desglosa en locales arrendados, instalaciones, vehículos, maquinarias y equipos, muebles, enseres y equipos de computación. Debido a esta clasificación, este incremento puede significar la compra de vehículos, mejora en el local arrendado o renovación de instalaciones en el mismo, para así poder aumentar sus expectativas de ventas, tener un mejor lugar de trabajo para los empleados optimizando su ambiente laboral.

Entre los otros activos tenemos corrientes y no corrientes, entre los corrientes se encuentran los seguros y alquileres pagados por anticipado que acrecentaron de un año al otro en un 5,81% que coincide con el crecimiento de la propiedad, planta y equipo.

Los otros activos no corrientes disminuyeron lo que no necesariamente significa algo malo, esto se debe a que en esta cuenta se incluyen a alquileres pagados por anticipado y a

depósitos en garantía y que haya disminuido representa que se han disminuido los gastos en administración.

Los pasivos constituyen las obligaciones que tiene la entidad con terceros, TIA S.A. denota un aumento característico de 62,08% en los préstamos y obligaciones financieras debido a la compra de propiedad, planta y equipo, el cual se puede considerar más como una inversión que como un gasto.

Tabla # 2

| TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS S.A. | | | |
|--|------------------------|------------------------|--------------------------------|
| ESTADO DE RESULTADOS | | | |
| | 2016 | 2017 | ANALISIS HORIZONTAL |
| Ventas | \$ 6.028.069,00 | \$ 6.593.150,00 | 9,37% |
| Costo de ventas | \$ 4.111.332,00 | \$ 4.424.863,00 | 7,63% |
| Utilidad Bruta | \$ 1.916.736,00 | \$ 2.168.287,00 | 13,12% |
| Utilidad en operaciones | \$ 1.746.717,00 | \$ 1.996.379,00 | 14,29% |
| Utilidad neta del ejercicio | \$ 1.605.706,00 | \$ 1.892.968,00 | 17,89% |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

En el estado de resultados de la entidad TIA S.A. resalta un aumento en 9,37% de ingresos por ventas durante el periodo 2016 – 2017, al igual que en sus costos de ventas los cuales crecieron en un 7,63% para el año 2017, lo que representa una utilidad bruta de \$2.168.287,00 para el último año. Este incremento es posible por el cambio indispensable en la estrategia al momento de efectuar sus ventas.

También se detalla el crecimiento porcentual que han tenido las utilidades en el periodo 2016 – 2017. En el año 2017 la utilidad bruta ascendió a \$2.168.287,00 disminuyendo gastos administrativos y otros tenemos la utilidad operacional la cual sumó \$1.996.379,00 y para finalizar se suman y restan los ingresos y gastos financieros, respectivamente, nos da un resultado llamado utilidad neta que reunió \$1.892.968,00.

Análisis vertical

El análisis vertical según lo define (Coello Martínez, 2015) “radica en diagnosticar que se incluyan todas las cuentas que pertenecen a los estados financieros, para el balance de situación financiera se realice una relación del total de los activos con el total de pasivos y de patrimonio, o para realizar el estado de resultado del total de las ventas”

Tabla # 3

| TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS S.A. | | | | |
|--|------------------------|------------------------|--------------------------|-------------|
| ESTADO DE SITUACION FINANCIERA | | | | |
| | 2016 | 2017 | ANALISIS VERTICAL | |
| | | | 2016 | 2017 |
| ACTIVOS CORRIENTES | \$ 3.611.951,00 | \$ 4.006.641,00 | 73,15% | 72,48% |
| Propiedad, planta y equipo | \$ 1.262.596,00 | \$ 1.458.695,00 | 25,57% | 26,39% |
| TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE | \$ 1.325.833,00 | \$ 1.521.459,00 | 26,85% | 27,52% |
| TOTAL DEL ACTIVO | \$ 4.937.784,00 | \$ 5.528.100,00 | 100,00% | 100,00% |
| Préstamos y obligaciones financieras | \$ 416.906,00 | \$ 675.714,00 | 8,44% | 12,22% |
| TOTAL PASIVO CORRIENTE | \$ 1.516.614,00 | \$ 1.911.180,00 | 30,71% | 34,57% |
| Préstamos y Oblig. Financieras | \$ 218.382,00 | \$ 368.336,00 | 4,42% | 6,66% |
| TOTAL PASIVO NO CORRIENTE | \$ 473.027,00 | \$ 659.748,00 | 9,58% | 11,93% |
| PASIVO | \$ 1.989.641,00 | \$ 2.570.928,00 | 40,29% | 46,51% |
| PATRIMONIO | \$ 2.948.143,00 | \$ 2.957.172,00 | 59,71% | 53,49% |
| TOTAL DEL PASIVO Y PATRIMONIO | \$ 4.937.784,00 | \$ 5.528.100,00 | 100,00% | 100,00% |
| ESTADO DE RESULTADOS | | | | |
| | 2016 | 2017 | 2016 | 2017 |
| Ventas | \$ 6.028.069,00 | \$ 6.593.150,00 | 100,00% | 100,00% |
| Costo de ventas | \$ 4.111.332,00 | \$ 4.424.863,00 | 68,20% | 67,11% |
| Utilidad Bruta | \$ 1.916.736,00 | \$ 2.168.287,00 | 31,80% | 32,89% |
| Utilidad en operaciones | \$ 1.746.717,00 | \$ 1.996.379,00 | 28,98% | 30,28% |
| Utilidad neta del ejercicio | \$ 1.605.706,00 | \$ 1.892.968,00 | 26,64% | 28,71% |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

Al 31 de diciembre del 2016, TIA S.A. tiene un porcentaje de 73,15% de activos corrientes y un 26,85% de activos no corrientes comparando con la proporción del año anterior tenemos que los activos corrientes disminuyeron a 72,48% por motivo del decremento de las cuentas por cobrar e inventarios y los activos no corrientes por otro lado

aumentan a un 27,52% debido a un aumento en la propiedad, planta y equipo que aumento desde el 25,57% en el 2016 a un 26,39% en el año 2017.

Los pasivos sin embargo representan un 40,29% en el año 2016 pero este valor tiene un aumento a 46,51% para el 2017, entre los pasivos corrientes existe el aumento en los préstamos y obligaciones a corto plazo de un 8,44% en el 2016 a un 12,22% en el año 2017 al igual que en los pasivos no corrientes que se incrementó que las de largo plazo que pasaron de 4,42% en el 2016 a un 6,66% en el 2017.

En el año 2016, las ventas fueron \$6.028.069,00, el costo de venta del inventario vendido representó un 68,20% de los ingresos totales y finalmente se tuvo una utilidad que represento el 26,64% del total de ingresos.

En el año 2017, los ingresos por ventas ascendieron a \$6.593.150,00 con un costo de ventas que representaron el 67,11% del total de ingresos y una utilidad neta que constituye un 28,71% de los ingresos totales.

Ratios financieros

Para estudiar a fondo los datos financieros se usó un método de serie de tiempo que compara el mismo ratio financiero en ambos periodos.

Los ratios o razones financieras son relaciones entre dos cuentas de los estados financieros que se utilizan como herramienta de gestión para el uso de la gerencia de la empresa. Éstas relacionan un conjunto de elementos en el tiempo y contrasta la desviación con el equilibrio ideal para la empresa, teniendo en cuenta las referencias recomendables de la Industria comercial del mercado.(Lavallo Burguete, 2016)

“La interpretación de los estados financieros permite dar un significado a los datos fidedignos o proyectados para disminuir los riesgos a los que se afronta o afrontará la

compañía, por otra parte, permiten definir los aspectos positivos para seguirlos aplicando en la compañía.” (García Nava & Paredes Hernández, 2014)

“Las razones de gestión son utilizadas para analizar el ciclo de rotación de algún componente económico que hayamos seleccionado y generalmente se expresan en días, estas razones miden la efectividad que tiene la empresa al momento de manejar los recursos con los que dispone”.(Lavalle Burguete, 2016)

Entre las razones de gestión están:

- Rotación de inventario
- Rotación de ventas
- Periodo medio de cobranza
- Periodo medio de pago

La rotación de inventario mide las veces que todo el inventario disponible de la entidad es vendido al año o la cantidad de días en que la entidad se demora vender todo el inventario.(Da Silva, 2018)

Tabla # 4

| |
|--|
| $\text{Rotación de inventarios}_{2016} = \frac{\text{Costo de Ventas}}{\text{Inventarios}} = \frac{\$4.111.332}{\$1.675.002} = 2,45 \text{ veces/año}$ |
| $\text{Rotación de inventarios}_{2017} = \frac{\text{Costo de Ventas}}{\text{Inventarios}} = \frac{\$4.424.863}{\$1.690.476} = 2,62 \text{ veces/año}$ |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

La rotación de inventarios de la entidad en el 2016 es de 2.45 veces al año, pero para el 2017 sube a 2.62 lo que significa que esta entidad vendió todo su inventario en un tiempo más rápido que el anterior y se puede decir que entre más altas esta razón se notará una mayor eficacia al momento de vender en los inventarios

Siendo está una empresa comercial con este nivel de rotación es aceptable, pero debería mejorar porque la empresa trabaja casi 4 meses para vender todo su inventario, cuando debería hacerlo mucho más rápido debido a su naturaleza de su actividad.

El periodo promedio de cobro es el ratio que nos indica cuantos días se demora la entidad en convertir sus cuentas por cobrar en efectivo. Entre menor sea este ratio, mayor es nuestra capacidad de cobrar las cuentas que deben sus clientes. (Pérez Pastor, 2017)

Tabla # 5

| Detalle | 2016 | 2017 |
|--|--------------------------------------|--------------------------------------|
| Ventas | \$6.028.069 | \$6.593.150 |
| Promedio de Ventas Diarias | $(\$6.028.069/360) =$ \$16.515,26 | $(\$6.593.150/360) =$ \$18.063,42 |
| $\text{Periodo Promedio de Cobro (Días)} = \frac{\text{Cuentas por cobrar}}{\text{Promedio de Ventas Diarias}} = \frac{\$133.439}{\$16.515,26} = 8 \text{ días}$ | | |
| $\text{Periodo Promedio de Cobro (Días)} = \frac{\text{Cuentas por cobrar}}{\text{Promedio de Ventas Diarias}} = \frac{\$125.934}{\$18.063,42} = 7 \text{ días}$ | | |
| $\text{Periodo Promedio de Cobro}_{\text{Industria}} = 59 \text{ días}$ | | |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

El periodo promedio de cobro en la entidad va de 7 a 8 días desde el año 2016 al 2017, respectivamente, lo que significa que la empresa se vuelve más eficiente al momento de cobrar las deudas de sus clientes y que esto suceda es evidentemente provechoso para que la empresa posea efectivo con el cual pueda solventar sus operaciones. Comparado con la industria cobra muy eficientemente sus cuentas.

El periodo promedio de pago es el índice que analiza cómo se comporta el capital de trabajo y calcula el total de días que la entidad demora en pagar las obligaciones que tiene con sus proveedores.(Pérez Pastor, 2017)

Tabla # 6

| Detalle | 2016 | 2017 |
|--|------------------------------------|-----------------------------------|
| Compras | \$4.111.332,00 | \$4.424.863,00 |
| Promedio de Compras Diarias | $\$4.111.332,00/360 = \$11.420,37$ | $(\$4.424.863/360) = \$12.291,29$ |
| $\text{Periodo Promedio de Pago (Días)} = \frac{\text{Cuentas por pagar}}{\text{Promedio de Compras Diarias}} = \frac{\$807.949}{\$11.420,37} = 71 \text{ días}$ | | |
| $\text{Periodo Promedio de Pago (Días)} = \frac{\text{Cuentas por pagar}}{\text{Promedio de Compras Diarias}} = \frac{\$924.520}{\$12.291,29} = 75 \text{ días}$ | | |
| $\text{Periodo Promedio de Pago}_{\text{Industria}} = 182 \text{ días}$ | | |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

Esto nos dice que la empresa pagaba sus deudas en 71 días en el año 2016 y en el 2017 a 75 días, siendo este valor superior al de cobro podemos decir que la entidad está actuando correctamente, representando que la empresa cobra a los clientes antes de pagar a los proveedores. Parece lógico que un pago en el tiempo adecuado genere confianza, por esto es conveniente no apresurarse ni retrasarse en los pagos de las obligaciones.

La rotación de ventas mide la capacidad que tiene la empresa de administrar sus activos para generar más ventas, es decir, por cada dólar que tengo de activos ¿cuántos dólares estoy vendiendo?(Collins, 2018)

Tabla # 7

| |
|--|
| $\text{Rotación de Ventas}_{2016} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Activos Totales}} = \frac{\$6.028.069}{\$4.937.784} = 1,22 \text{ veces}$ |
| $\text{Rotación de Ventas}_{2017} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Activos Totales}} = \frac{\$6.593.150}{\$5.528.100} = 1,19 \text{ veces}$ |
| $\text{Rotación de Ventas}_{\text{Industria}} = 1,24 \text{ veces}$ |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

Normalmente, el activo total debe rotar al menos una vez al año, es decir, que esta entidad está en un nivel aceptable con relación en la industria, que éste ratio haya disminuido significa que la empresa ahora necesita un mayor nivel de activos para equitativamente generar un mayor nivel de ventas. Un mejor rendimiento de los activos posiblemente se funda en un mayor margen de utilidad. Para elevar esta rotación es necesario aumentar el número en mayor proporción que el activo.

Impacto gasto administrativo y ventas determina si existe un margen operacional aceptable luego de disminuirle los fuertes gastos operacionales (administrativos y de ventas) al margen de utilidad bruta.

Tabla # 8

| |
|---|
| $\text{Impacto gto. adm. y ventas}_{2016} = \frac{\text{G. Adm y Ventas}}{\text{Ventas}} = \frac{\$150.947 + \$20.756}{\$6.028.069} = 2,84\%$ |
| $\text{Impacto gto. adm. y ventas}_{2017} = \frac{\text{G. Adm y Ventas}}{\text{Ventas}} = \frac{\$150.947 + \$22.265}{\$6.593.150} = 2,62\%$ |
| $\text{Impacto gto. adm. y ventas}_{\text{Industria}} = 33,20\%$ |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

Analizando este índice determinamos que los gastos administrativos y de ventas no impactan en un alto nivel a la entidad incluso la entidad se encuentra muy por debajo del promedio de la industria, significando un buen margen de utilidad neta.

El impacto carga financiera en la entidad mide que porcentaje de ventas hay que destinar para pagar los costos financiero como son los intereses.(Lozano Diaz, 2016)

Tabla # 9

$$\begin{aligned} \text{Impacto carga financiera}_{2016} &= \frac{\text{Gastos financieros}}{\text{Ventas}} = \frac{\$68.207}{\$6.028.069} = 1,13\% \\ \text{Impacto carga financiera}_{2017} &= \frac{\text{Gastos financieros}}{\text{Ventas}} = \frac{\$70.668,00}{\$6.593.150} = 1,07\% \\ \text{Impacto carga financiera}_{\text{Industria}} &= 0,16\% \end{aligned}$$

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

Según el estudio de este ratio se determina que en el año 2016 la entidad debe destinar el 1,13% de sus ventas a cubrir sus costos financieros, pero esto aparentemente disminuye en el 2017 a un 1,07% pero se debe a que, aunque los costos aumentaron, las ventas aumentaron mucho más que éstos últimos. Pero la entidad debe tratar de disminuir estos costos porque este ratio comparado con la industria se encuentra muy por encima.

Las razones de rentabilidad nos facilitan conocer, como su mismo nombre lo muestra, la rentabilidad de la empresa según su número de ventas, su activo, su patrimonio y su inversión, probando de esta manera la eficiencia operativa que posee la compañía en su gestión empresarial.(García Padilla, 2015)

Según (Alaniz González, 2012) “éstos argumentos indican la utilidad generada por la empresa, en cuanto a la inversión que se realizó para cumplir con la actividad, por lo que el objetivo de una empresa es tener el mayor beneficio o rentabilidad en relación al capital invertido, por eso hay que realizar un mayor control para cumplir con la meta de la entidad.”

Se presentan las siguientes razones de rentabilidad:

1. Margen de la utilidad bruta
2. Margen de la utilidad operativa

3. Margen de la utilidad neta
4. Rendimientos de los activos
5. Rendimiento del patrimonio

El margen de utilidad bruta indica el beneficio bruto obtenido en relación a las ventas y sus costos. Según(Gitman & Zutter, Principios de administración financiera, 2012) este índice “Evalúa el porcentaje del saldo de cada dólar de las ventas posterior de que la empresa realizo los pagos o cancelaciones de la mercadería vendida. En cuanto mayor es el porcentaje del margen de utilidad bruta, es preferible porque es menor el costo en relación a las mercaderías vendidas.”

Tabla # 10

| |
|--|
| $\text{Margendeutilidadbruta}_{2016} = \frac{\text{UtilidadBruta}}{\text{Ventas}} = \frac{\$1.916.736}{\$6.028.069} = 31,80\%$ |
| $\text{Margendeutilidadbruta}_{2017} = \frac{\text{UtilidadBruta}}{\text{Ventas}} = \frac{\$2.168.287}{\$6.593.150} = 32,89\%$ |
| $\text{Margendeutilidadbruta}_{\text{Industria}} = 36,81\%$ |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

El margen de utilidad operativa presenta la rentabilidad que tiene la entidad de sus operaciones regulares, exceptuando los ingresos o gastos extraordinarios como lo son los financieros. Los analistas(Gitman & Zutter, Principios de administración financiera, 2012) precisan que el margen de la utilidad operativa “establece el porcentaje del saldo de cada dólar de ventas luego de la deducción de los costos y gastos, sin incluir los intereses, los impuestos y los dividendos de las acciones preferentes; las utilidades netas que se obtuvo por cada dólar de las ventas”.

Tabla # 11

$$\begin{aligned} \text{Margendeutilidadoperativa}_{2016} &= \frac{\text{UtilidadOperativa}}{\text{Ventas}} = \frac{\$1.746.717}{\$6.028.069} = 28,98\% \\ \text{Margendeutilidadoperativa}_{2017} &= \frac{\text{UtilidadOperativa}}{\text{Ventas}} = \frac{\$1.996.379}{\$6.593.150} = 30,28\% \\ \text{Margendeutilidadoperativa}_{\text{Industria}} &= 29,30\% \end{aligned}$$

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

El margen de utilidad neta es el beneficio que se obtiene luego de haber restado todos los gastos a los ingresos, este ratio, debido a que es la ganancia total, es el más concreto. Citando a (Gitman & Zutter, Principios de administración financiera, 2012) se define que este ratio “determina el porcentaje del saldo de cada dólar de ventas posterior a la deducción o eliminación de los costos y gastos, añadiéndole los intereses, impuestos y dividendos de las acciones preferentes”.

Tabla # 12

$$\begin{aligned} \text{Margendeutilidadneta}_{2016} &= \frac{\text{UtilidadNeta}}{\text{Ventas}} = \frac{\$1.605.706}{\$6.028.069} = 26,64\% \\ \text{Margendeutilidadneta}_{2017} &= \frac{\text{UtilidadNeta}}{\text{Ventas}} = \frac{\$1.892.968}{\$6.593.150} = 28,71\% \\ \text{Margendeutilidadneta}_{\text{Industria}} &= 24,30\% \end{aligned}$$

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

Luego de analizar a las utilidades marginales se puede concluir que la entidad cuenta con una rentabilidad aceptable, debido a que, aunque los porcentajes no superan el 50%, si se acercan a éste. También existió un aumento del año 2016 al 2017 lo que significa que la entidad si supo aprovechar las inversiones realizadas y ha aumentado el número de ventas, mejorado sus procesos y optimizando sus recursos dando como resultado un incremento en su rentabilidad.

La utilidad por acción es la ganancia que se obtiene por cada acción común o preferente dependiendo de las acciones que se encuentren en circulación, (Gitman & Zutter, Principios de administración financiera, 2012) expresan que “el monto en dólares de efectivo distribuido en realidad a cada accionista es el dividendo por acción (DPA), el público inversionista vigila muy de cerca estos índices y se considera que éstas son un indicador importante del éxito corporativo.”

Pero debido a que el análisis que se está realizando es solo a una sucursal de la entidad TIA S.A. y las acciones son universales, estudiar la Utilidad por acción no tiene cabida.

El rendimiento sobre activo o Dupont es un ratio que mide el importe de recursos que necesarios para resguardar las operaciones de la entidad. En uno de sus libros, (Gitman & Joehnk, 2009) mencionan que “la rentabilidad en relación a los activos muestra la eficacia que se aplica para obtener mayores beneficios desde que los activos se encuentran disponibles, sin embargo, el volumen de la rentabilidad individual es más significativa.”

“El análisis Dupont mide la capacidad del activo para generar utilidades, libremente de la como haya sido financiado, ya sea con financiamiento de terceros o patrimonio.”(Mafla, 2014)

Tabla # 13

| |
|--|
| $\text{RendimientoSobreActivo}_{2016} = \frac{\text{UtilidadNeta}}{\text{Activo}} = \frac{\$1.605.706}{\$4.937.784} = 32,52\%$ |
| $\text{RendimientoSobreActivo}_{2017} = \frac{\text{UtilidadNeta}}{\text{Activo}} = \frac{\$1.892.968}{\$5.528.100} = 34,24\%$ |
| $\text{RendimientoSobreActivo}_{\text{Industria}} = 24,57\%$ |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

El índice de rendimiento sobre activo en la entidad del año 2016 es de 32,52% y en el 2017 incrementa a 34,24% y esto significa que la gerencia ha sabido utilizar sus activos para

generar rentabilidad sobre sus activos. Tenemos que tomar en cuenta que entre mayor sea este ratio, es mucho mejor para la empresa.

El rendimiento sobre patrimonio mide la capacidad que tiene la empresa de generar utilidades a base de las inversiones de los accionistas y el patrimonio de la empresa. Según (Gitman & Joehnk, 2009) el rendimiento sobre patrimonio “es observado y evaluado muy de cerca por parte de los inversionistas ya que existe un vínculo directo respecto a las utilidades, el incremento y los dividendos de la entidad. La rentabilidad en relación al capital, o rentabilidad en relación de la inversión como se les dicen comúnmente, evalúa la rentabilidad de los accionistas de la entidad en vinculación a las utilidades con el aporte de capital de los accionistas”.

Tabla # 14

| |
|--|
| $\text{RendimientoSobrePatrimonio}_{2016} = \frac{\text{UtilidadNeta}}{\text{Patrimonio}} = \frac{\$1.605.706}{\$2.948.143} = 54,47\%$ |
| $\text{RendimientoSobrePatrimonio}_{2017} = \frac{\text{UtilidadNeta}}{\text{Patrimonio}} = \frac{\$1.892.968}{\$2.957.172} = 64,01\%$ |
| $\text{RendimientoSobrePatrimonio}_{\text{Industria}} = 16,60\%$ |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Elaborado por: Johana Solano

El rendimiento sobre patrimonio muestra que la entidad en el 2016 y 2017 fue de 54,47% y 64,01% es decir que la entidad si está manejando su capital propio para generar rentabilidad y mantener satisfechos a sus accionistas.

CONCLUSION.

Luego de haber concluido con el análisis integral de los estados financieros del periodo 2016 – 2017 de la entidad Tiendas Industriales Asociadas TIA S.A. Sucursal Babahoyo, resaltaron a la vista los siguientes aspectos:

Cuando hablamos de gestión nos referimos a la manera en que la entidad ejecuta de manera eficaz los recursos que posee y TIA S.A. está gestionando sus recursos de una manera adecuada, tiene eficiencia en el momento de generar sus ingresos, pero también puede mejorar renovando su inventario con más continuidad para de esta manera estar a la par con la demanda que cambia continuamente.

Si nos referimos a la rentabilidad, la empresa estudiada posee márgenes de utilidad aceptables y dentro de los índices promedios de la industria, por lo tanto, concorde al análisis practicado la empresa TIA S.A no tiene ningún tipo de riesgo financiero, podrá hacerle frente a cualquier situación financiera ya que consta con una buena rentabilidad.

BIBLIOGRAFÍA

- Alaniz González, I. (15 de Julio de 2012). *Análisis de estados financieros para la mejor toma de decisiones*. Mexico D.F.: Instituto politécnico nacional, Escuela Superior de Comercio y Administración Santo Tomás. Obtenido de Análisis e interpretación de estados financieros: <https://analisisinterpretaciondeestadosfinancierosunivia.wordpress.com/2014/07/15/razones-de-rentabilidad/>
- Baena Toro, D. (2014). *Análisis financiero. Enfoque y proyecciones*. Bogotá: Ecoe ediciones.
- Coello Martínez, A. M. (2015). Análisis horizontal y vertical de estados financieros. *Actualidad Empresarial N.º 326*.
- Collins, J. (1 de Febrero de 2018). *Índice de rotación de activos totales*. Obtenido de Cuida tu dinero: <https://www.cuidatudinero.com/13129114/indice-de-rotacion-de-activos-totales>
- Da Silva, K. (12 de Agosto de 2018). *El significado del índice de rotación de inventario*. Obtenido de Cuida tu dinero: <https://www.cuidatudinero.com/el-significado-del-ndice-de-rotacin-de-inventario-9602.html>
- Estupiñán Gaitan, R. (2012). *Estados financieros básicos bajo NIC-NIIF*. Bogotá: Ecoe Edifiones. Obtenido de books google.
- García Nava, J. A., & Paredes Hernández, L. M. (2014). *Estrategias financieras empresariales*. México, D.F: GRUPO EDITORIAL PATRIA, S.A. DE C.V.
- García Padilla, V. M. (2015). *Análisis Financiero: Un enfoque integral*. Mexico D.F.: Grupo Editorial Patria, S.A.
- Gitman, L. J., & Joehnk, M. (2009). *Fundamentos de investigación*. México: PEARSON EDUCACIÓN.
- Gitman, L. J., & Zutter, C. J. (2012). *Principios de administración financiera*. México: PEARSON EDUCACIÓN.
- Granel, M. (06 de Junio de 2018). *Sistema Dupont para el análisis de la rentabilidad* . Obtenido de Rankia: <https://www.rankia.cl/blog/analisis-ipsa/3926169-sistema-dupont-para-analisis-rentabilidad>

- Lavalle Burguete, A. C. (2016). *Análisis financiero*. Mexico D.F.: Editorial Digital UNID.
- Lozano Diaz, J. T. (2016). *Impacto de la carga financiera*. Obtenido de INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO: <http://jessikt93.wixsite.com/indicadores/impacto-de-la-carga-financiera>
- Mafla, E. (01 de Mayo de 2014). *Tabla de Indicadores de la Superintendencia de Compañías*. Obtenido de Prezi: https://prezi.com/15ln9_if91gw/tabla-de-indicadores-de-la-superintendencia-de-companias/
- Pérez Pastor, L. (26 de Octubre de 2017). *Periodo medio de pago y periodo medio de cobro*. Obtenido de Finutive: <https://blog.finutive.com/formacion/periodo-medio-pago-periodo-medio-de-cobro/>
- Servicio de Rentas Internas. (12 de noviembre de 2018). *Servicio de Rentas Internas*. Recuperado el 31 de 07 de 2018, de www.sri.gob.ec/DocumentosAlfrescoPortlet/.../GUIA-PERSONAS-NATURALES.pdf

ANEXOS

Anexo #1: Estado de Situación Financiera de Almacenes TÍA S. A. correspondiente a los años 2016 y 2017

| TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS S.A. ESTADO DE SITUACION FINANCIERA | | |
|---|---------------------|---------------------|
| ACTIVO | 2016 | 2017 |
| ACTIVOS CORRIENTES | | |
| Efectivo y equivalente de efectivo | \$ 1.566.012 | \$ 1.937.259 |
| Cuenta por cobrar comerciales, neto | \$ 133.439 | \$ 125.934 |
| Otras cuentas por cobrar | \$ 38.381 | \$ 42.281 |
| Inventarios | \$ 1.675.002 | \$ 1.690.476 |
| Otros activos | \$ 199.117 | \$ 210.691 |
| TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES | \$ 3.611.951 | \$ 4.006.641 |
| ACTIVO NO CORRIENTE | | |
| Propiedad, planta y equipo | \$ 1.262.596 | \$ 1.458.695 |
| Inversiones en acciones | \$ 18.237 | \$ 18.237 |
| Otros activos | \$ 45.000 | \$ 44.527 |
| TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE | \$ 1.325.833 | \$ 1.521.459 |
| TOTAL DEL ACTIVO | \$ 4.937.784 | \$ 5.528.100 |
| PASIVO | | |
| PASIVO CORRIENTE | | |
| Préstamos y obligaciones financieras | \$ 416.906 | \$ 675.714 |
| Cuenta por pagar comerciales | \$ 807.949 | \$ 924.520 |
| Dividendos por pagar | \$ 35.791 | \$ 34.552 |
| Impuesto a la renta por pagar | \$ 23.571 | \$ 25.627 |
| Otras cuentas por pagar | \$ 232.397 | \$ 250.767 |
| TOTAL DEL PASIVO CORRIENTE | \$ 1.516.614 | \$ 1.911.180 |
| PASIVO NO CORRIENTE | | |
| Préstamos y Oblig. Financieras | \$ 218.382 | \$ 368.336 |
| Dividendos por pagar | \$ 137.011 | \$ 168.250 |
| Reservas para jubilación y desahucio | \$ 103.100 | \$ 109.193 |
| Impuesto diferido pasivo | \$ 14.534 | \$ 13.969 |
| TOTAL PASIVO NO CORRIENTE | \$ 473.027 | \$ 659.748 |
| TOTAL DEL PASIVO | \$ 1.989.641 | \$ 2.570.928 |
| PATRIMONIO | | |
| Capital acciones | \$ 2.106.273 | \$ 2.106.273 |
| Reserva legales | \$ 523.795 | \$ 523.795 |
| Otros resultados integrales | \$ 89.033 | \$ 89.033 |
| Resultados acumulados | \$ 229.042 | \$ 238.071 |
| TOTAL DEL PATRIMONIO | \$ 2.948.143 | \$ 2.957.172 |
| TOTAL DEL PASIVO Y PATRIMONIO | \$ 4.937.784 | \$ 5.528.100 |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Anexo # 2: Estado de Situación Financiera de Almacenes TÍA S. A. Análisis horizontal y vertical correspondiente a los años 2016 y 2017

| TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS S.A. | | | |
|--|----------------------------|--------------------------|----------------|
| ESTADO DE SITUACION FINANCIERA | | | |
| ACTIVO | ANALISIS HORIZONTAL | ANALISIS VERTICAL | |
| | | 2016 | 2017 |
| ACTIVOS CORRIENTES | | | |
| Efectivo y equivalente de efectivo | 23,71% | 31,71% | 35,04% |
| Cuenta por cobrar comerciales, neto | -5,62% | 2,70% | 2,28% |
| Otras cuentas por cobrar | 10,16% | 0,78% | 0,76% |
| Inventarios | 0,92% | 33,92% | 30,58% |
| Otros activos | 5,81% | 4,03% | 3,81% |
| TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES | 10,93% | 73,15% | 72,48% |
| ACTIVO NO CORRIENTE | | | |
| Propiedad, planta y equipo | 15,53% | 25,57% | 26,39% |
| Inversiones en acciones | 0,00% | 0,37% | 0,33% |
| Otros activos | -1,05% | 0,91% | 0,81% |
| TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE | 14,75% | 26,85% | 27,52% |
| TOTAL DEL ACTIVO | 11,96% | 100,00% | 100,00% |
| PASIVO | | | |
| PASIVO CORRIENTE | | | |
| Préstamos y obligaciones financieras | 62,08% | 8,44% | 12,22% |
| Cuenta por pagar comerciales | 14,43% | 16,36% | 16,72% |
| Dividendos por pagar | -3,46% | 0,72% | 0,63% |
| Impuesto a la renta por pagar | 8,72% | 0,48% | 0,46% |
| Otras cuentas por pagar | 7,90% | 4,71% | 4,54% |
| TOTAL DEL PASIVO CORRIENTE | 26,02% | 30,71% | 34,57% |
| PASIVO NO CORRIENTE | | | |
| Préstamos y Oblig. Financieras | 68,67% | 4,42% | 6,66% |
| Dividendos por pagar | 22,80% | 2,77% | 3,04% |
| Reservas para jubilación y desahucio | 5,91% | 2,09% | 1,98% |
| Impuesto diferido pasivo | -3,89% | 0,29% | 0,25% |
| TOTAL PASIVO NO CORRIENTE | 39,47% | 9,58% | 11,93% |
| TOTAL DEL PASIVO | 29,22% | 40,29% | 46,51% |
| PATRIMONIO | | | |
| Capital acciones | 0,00% | 42,66% | 38,10% |
| Reserva legales | 0,00% | 10,61% | 9,48% |
| Otros resultados integrales | 0,00% | 1,80% | 1,61% |
| Resultados acumulados | 3,94% | 4,64% | 4,31% |
| TOTAL DEL PATRIMONIO | 0,31% | 59,71% | 53,49% |
| TOTAL DEL PASIVO Y PATRIMONIO | 11,96% | 100,00% | 100,00% |

Elaborado por: Johana Solano

Anexo # 3: Estado de Resultados de Almacenes TÍA S. A. correspondiente a los años 2016 y 2017

| TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS S.A. | | |
|--|---------------------|---------------------|
| ESTADO DE RESULTADOS | | |
| | 2016 | 2017 |
| Ventas | \$ 6.028.069 | \$ 6.593.150 |
| Costo de ventas | \$ 4.111.332 | \$ 4.424.863 |
| Utilidad Bruta | \$ 1.916.736 | \$ 2.168.287 |
| Otros ingresos | \$ 1.684 | \$ 1.304 |
| Gastos de administración y generales | \$ 150.947 | \$ 150.947 |
| Otros gastos | \$ 20.756 | \$ 22.265 |
| Utilidad en operaciones | \$ 1.746.717 | \$ 1.996.379 |
| Ingresos financieros | \$ 45.966 | \$ 89.710 |
| Costos financieros | \$ 68.207 | \$ 70.668 |
| Utilidad antes de impuestos | \$ 1.724.476 | \$ 2.015.421 |
| Impuesto a la renta | \$ 118.770 | \$ 122.453 |
| Utilidad neta del ejercicio | \$ 1.605.706 | \$ 1.892.968 |

Fuente: Almacenes TÍA S.A. Babahoyo

Anexo # 4: Estado de Resultados de Almacenes TÍA S. A. Análisis horizontal y vertical correspondiente a los años 2016 y 2017

| TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS S.A. | | | |
|--|--------------------------------|--------------------------|---------------|
| ESTADO DE RESULTADOS | | | |
| | ANALISIS HORIZONTAL | ANALISIS VERTICAL | |
| | | 2016 | 2017 |
| Ventas | 9,37% | 100,00% | 100,00% |
| Costo de ventas | 7,63% | 68,20% | 67,11% |
| Utilidad Bruta | 13,12% | 31,80% | 32,89% |
| Otros ingresos | -22,57% | 0,03% | 0,02% |
| Gastos de administración y generales | 0,00% | 2,50% | 2,29% |
| Otros gastos | 7,27% | 0,34% | 0,34% |
| Utilidad en operaciones | 14,29% | 28,98% | 30,28% |
| Ingresos financieros | 95,17% | 0,76% | 1,36% |
| Costos financieros | 3,61% | 1,13% | 1,07% |
| Utilidad antes de impuestos | 16,87% | 28,61% | 30,57% |
| Impuesto a la renta | 3,10% | 1,97% | 1,86% |
| Utilidad neta del ejercicio | 17,89% | 26,64% | 28,71% |

Elaborado por: Johana Solano

Anexo #5: Información General de Almacenes TÍA S. A.



REPÚBLICA DEL ECUADOR

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS DEL ECUADOR
REGISTRO DE SOCIEDADES

DATOS GENERALES DE LA COMPAÑÍA

| | | | |
|------------------------|---|------------------|---------------|
| RAZÓN O DENOMINACIÓN | TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS TIA S.A. | | |
| NOMBRE COMERCIAL: | | | |
| EXPEDIENTE: | 3502 | RUC: | 0990017514001 |
| FECHA DE CONSTITUCIÓN: | 01/02/1960 | PLAZO SOCIAL: | 01/02/2060 |
| NACIONALIDAD: | ECUADOR | TIPO DE CIA: | ANÓNIMA |
| OFICINA: | GUAYAQUIL | SITUACIÓN LEGAL: | ACTIVA |

DIRECCIÓN LEGAL

PROVINCIA: CANTÓN: CIUDAD:

DIRECCIÓN POSTAL

PROVINCIA: CANTÓN: CIUDAD:

PARROQUIA: CALLE: NÚMERO:

INTERSECCIÓN/MZ. CIUDADELA:

CONJUNTO: BLOQUE:

NÚMERO DE OFICINA: EDIFICIO/C.C.:

REFERENCIA / UBICACIÓN:

PISO: TELÉFONO1: TELÉFONO2:

FAX: CORREO ELECTRÓNICO 1:

CASILLERO POSTAL: CORREO ELECTRÓNICO 2:

CELULAR: PERTENECE A M.V.: SITIO WEB:

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Anexo #6: Información General de Almacenes TÍA S. A.

INFORMACIÓN

¿Es proveedora de bienes o servicios del estado?

NO

¿Ofrece servicios de pago a remesas?

NO

¿Es sociedad de interés público?

SI

¿Pertenece a MV?

SI

¿Compañía vende a crédito?

SI

Fecha de última act. de datos

18/06/2013 12.17 p.m.

ACTIVIDAD ECONÓMICA

OBJETO SOCIAL:

ART.-2DO.- LA SOCIEDAD TIENE POR OBJETO LA EXPLOTACION DE TIENDAS Y GRANDES ALMACENES, CENTROS DE ACOPIO O CENTROS DE DISTRIBUCIÓN, MEDIANTE LA COMPRA Y VENTA AL POR MAYOR O AL DETALLE.....ETC

CIIU Actividad Nivel 2:

G47

COMERCIO AL POR MENOR, EXCEPTO EL DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES Y MOTOCICLETAS.

CIIU Operación Principal:

G4711.01

VENTA AL POR MENOR DE GRAN VARIEDAD DE PRODUCTOS EN TIENDAS, ENTRE LOS QUE PREDOMINAN, LOS PRODUCTOS ALIMENTICIOS, LAS BEBIDAS O EL TABACO, COMO PRODUCTOS DE PRIMERA NECESIDAD Y VARIOS OTROS TIPOS DE PRODUCTOS, COMO PRENDAS DE VESTIR, MUEBLES, APARATOS, ARTICULOS DE FERRETERIA, COSMÉTICOS, ETCÉTERA.

CAPITAL A LA FECHA

CAPITAL SUSCRITO:

5798550.8800

CAPITAL

0.0000

VALOR X ACCIÓN:

0.02000

ADMINISTRADORES DE LA COMPAÑÍA

| IDENTIFICACIÓN | NOMBRE | NACIONALIDAD | CARGO | FECH. NOMB. | PERIODO | FECHA DE REG. | No. DE REGISTRO | ART. | RL/ADM |
|----------------|----------------------------------|--------------|-------------------------------|--------------------|---------|---------------|-----------------|------|--------|
| 0908944986 | GARCIA SORIANO MARCELO MAURICIO | ECUADOR | DIRECTOR SUPLENTE DEL DIRECTO | 3/15/18 12:00 a.m. | 1 | 04/04/2018 | 4417 | 24 | SRL |
| 0911109502 | MUÑIZ SALGADO JOSE RAMON | ARGENTINA | DIRECTOR SUPLENTE DEL DIRECTO | 3/15/18 12:00 a.m. | 1 | 21/03/2018 | 3773 | 24 | SRL |
| 0900556473 | GONZALEZ VILLON PEDRO PASCUAL | ECUADOR | DIRECTOR | 3/15/18 12:00 a.m. | 1 | 21/03/2018 | 3790 | 21 | RL |
| 0916146301 | REYES PORTOCARRERO LUIS NORBERTO | PERU | DIRECTOR | 3/15/18 12:00 a.m. | 1 | 23/03/2018 | 3918 | 21 | RL |
| 0903083087 | SANABRIA DIAZ IGNACIO | COLOMBIA | DIRECTOR | 3/15/18 12:00 a.m. | 1 | 21/03/2018 | 3792 | 21 | RL |

FECHA DE EMISIÓN:

10/01/2019 00:00:00

Es obligación de la persona o servidor público que recibe este documento validar su autenticidad ingresando al portal web www.supercias.gob.ec/portalinformacion/verifica.php con el siguiente código de seguridad:



DFKR1381768

10/01/2019 09:49:26

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros