



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO

FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN, FINANZAS E INFORMÁTICA

PROCESO DE TITULACIÓN

MAYO 2020-SEPTIEMBRE 2020

EXAMEN COMPLEXIVO DE GRADO O DE FIN DE CARRERA

INGENIERÍA EN CONTABILIDAD Y AUDITORIA

**PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE INGENIERIA EN
CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

TEMA:

**GESTIÓN DE INVENTARIO EN LA FARMACIA GERMAN DE LA CIUDAD DE
BABAHOYO**

EGRESADA:

BASANTE ARANA JASMIN MAYUSBELL

TUTOR: ING. HUGO CAMPOS

AÑO 2020

INTRODUCCIÓN

La gestión cumple un papel muy relevante dentro de las empresas ya que mediante esta podemos administrar, dirigir, gestionar y controlar las actividades que se ejecuten a fin de alcanzar nuestros objetivos propuestos. El control de inventario, según (Garrido & Magda, 2017, pág. 4) “estaría articulada a la eliminación de irregularidades en la oferta, la compra o producción en lotes en exceso, esto permitiría la administración eficiente e integral de la empresa” forma parte indispensable en un establecimiento ya que nos permite disponer de información actualizada, clasificada y ordenada los productos que disponemos para la venta y así cumplir con la demanda solicitada por nuestros clientes.

El presente estudio de caso se lo realizo en el establecimiento Farmacia German de la Clínica Maternidad German ubicada en la provincia de Los ríos, cantón Babahoyo en las calles Ricaurte entre general Barona y 10 de agosto, empezó como un consultorio médico y a través del tiempo fue creciendo con una sala de emergencia, con habitaciones, hasta poder llegar a tener su propia farmacia haciendo sus servicios más prácticos hasta volverse una de las mejores Clínicas del Cantón, actualmente cuenta con Registro Único de Contribuyente RUC 1291700426001, Obligada a llevar contabilidad, fue fundada por el Dr. Carlos Jorge German Gaibor iniciando sus actividades el 08 de febrero del año 2000 la cual tiene como actividad principal la prestación de servicios de salud y la venta al por menor de productos farmacéuticos y de aseo.

Este trabajo se desarrolló mediante la técnica de la entrevista en donde se pudo diagnosticar las falencias del establecimiento conjuntamente aplicando el método inductivo de investigación en el cual, utilizando el estudio de los datos obtenidos y la clasificación de todos los problemas que existen en los interiores de la institución se pudo llegar a obtener una apreciación general

de la misma, demostrando pérdidas de mercaderías ya sean por caducidad o desaparición de la misma, carencia de información fiable sobre el stock disponible y necesaria para la toma de decisiones, además de falta de personal capacitado para cumplir con esta tarea, lo nos lleva a plantear la siguiente problemática:

¿De qué manera se ve afectada la Farmacia de la Clínica German por no contar con una buena Gestión de Inventario?

El objetivo del presente estudio de caso es constatar si existe una buena Gestión de Inventario en la Farmacia interna de la Clínica Maternidad German ya que esto es de suma importancia en la empresa para poder llegar a obtener los objetivos proyectados y a su vez poder verificar las falencias que representa el establecimiento para brindar las posibles soluciones y esta entidad pueda llegar a tener los beneficios respectivos gracias a un buen manejo de inventario.

Este trabajo está basado en la sublínea de investigación de Gestión financiera, tributaria y compromiso social con la finalidad de conocer la importancia que es contar con un adecuado Control de Inventario en la empresa ya que puede tener un gran impacto en la gestión contable y financiera dentro de la misma.

DESARROLLO

CLINICA MATERNIDAD GERMAN S.A “CLIGERSA” es muy reconocida por los fluminenses debido a su amplia y reconocida trayectoria, ya que se encarga de brindar asistencias médicas y a su vez cuenta con una Farmacia que provee de Medicina a la institución y a sus pacientes

Esta empresa siendo obligada a llevar contabilidad se encuentra regulada por la Superintendencia de Compañías, cumpliendo con todas sus obligaciones impositivas y administrativas por ende debe contar con personal profesional en el departamento administrativo, financiero y en el cual vamos a realizar nuestro estudio de caso específicamente en el área la bodega de la Farmacia perteneciente a la Institución.

El reglamento de intervención por la Superintendencia de compañías expresa en el Capítulo III, Art 11 literal (f) Control de inventarios: Evaluar el sistema de control interno sobre el manejo de inventarios, a fin de identificar los aspectos que requieran ser mejorados o cambiados.

El inventor o inventores solicitaran y supervisaran la realización de inventarios físicos periódicos.

Especial atención merecen los inventarios con prenda, debido a las implicaciones de orden legal que puedan presentarse por disposición arbitraria de ellos.

Revisaran las facturas de ventas, los recursos recibidos por la venta de inventarios y los respectivos depósitos por estos ingresos.

Para el presente proyecto usaremos el método inductivo ya que este permite obtener conclusiones generales mediante hechos. Según (Bernal C. , 2006, pág. 56) “Con este método

se utiliza el razonamiento para obtener conclusiones que parten de hechos particulares aceptados como válidos para llegar a conclusiones, cuya aplicación sea de carácter general.”

Para obtener la información de nuestro proyecto usaremos la técnica de la entrevista ya que, mediante la comunicación, recopilaremos todos los datos que nos manifieste la persona entrevistada.

Según Yuni:

La entrevista es una técnica de investigación muy utilizada en la mayoría de las disciplinas empíricas, apelando a un rasgo propio de la condición humana, nuestra capacidad comunicacional, esta técnica permite que las personas puedan hablar de sus experiencias, sensaciones, ideas etc. (Yuni & Urbano, 2006, pág. 81)

La Clínica German posee una variedad de inventarios, según (Cruz, 2018) “un inventario consiste en un listado ordenado, detallado, y valorado de los bienes de una empresa.” entre ellos de Equipos médicos, suministros y por supuesto el inventario de medicina que existe en la farmacia interna de la institución, mostrando en este último diversas falencias que dan origen al tema del presente escrito.

Los inventarios representan uno de los activos más importantes para una organización y la correcta administración de estos puede marcar la diferencia entre un alto o bajo rendimiento económico al final del periodo fiscal, por ende, no se debe escatimar esfuerzos para realizar una eficiente gestión y control sobre estos, y el constante movimiento que estos realizan a lo largo de su periodo.

Al momento de que la farmacia opte por tener un buen inventario notaran la diferencia al final del periodo fiscal, cuando sus ganancias sean reflejadas y no existan anomalías en el

establecimiento, no se debe escatimar esfuerzos para realizar una eficiente gestión y control del inventario.

Guerrero manifiesta que:

Los inventarios son necesarios para que las empresas funcionen y den una eficiente respuesta a sus clientes; pero con la atenuante que los inventarios deben ser bien administrados por parte de los directivos de las empresas a fin de minimizar los costos que estos ocasionan. (Guerrero, 2017)

El mantener un control sobre los activos, provee información confiable que contribuye a la toma de decisiones de una empresa, y los inventarios no son la excepción, pues este se debe ejecutar de la manera más precisa posible.

Ladrón manifiesta que:

Las tareas correspondientes a la gestión de un inventario se relacionan con la determinación de los métodos de registro los puntos de rotación, las formas de clasificación y los modelos de inventario, determinados por los métodos de control. (Ladron, 2020, pág. 7)

Por otro lado, Render asegura que:

El control de inventario desempeña varias funciones importantes, además de que aporta una gran flexibilidad a la operación de una empresa. (Render, Stair, & Hanna, 2006, pág. 191)

El buen manejo de los inventarios no representa un papel sencillo, pues se necesita estar correctamente capacitado para cumplir con cada una de las tareas que esto representa.

Según (Mora, 2011, pág. 1) El almacenamiento en este caso, no tiene tanta relevancia como el manejo de materiales. Como punto de partida es necesario entender que las actividades físicas que se desarrollan en el proceso de almacenamiento son:

1. Recepción
2. Almacenamiento
3. Preparación de pedidos
4. Expedición o despacho

Un bodeguero debe cumplir con varias funciones para cumplir con la tarea supervisor de almacén, entre estas tenemos: Controlar y registrar las entradas y salidas de las mercaderías con su sustento correspondiente

- Realizar el Kardex por cada producto existente
- Comparar periódicamente el Kardex con el inventario físico a fin de que coincidan
- Determinar las existencias mínimas y máximas que debe tener un producto.

Para que nuestro control de inventario tenga éxito se debe implementar el uso de herramientas que nos faciliten esta ardua tarea, en este caso, lo recomendable es usar el Kardex en el cual tendremos información detallada acerca de cada medicina que se disponga en la farmacia para un manejo eficiente de estas.

Según Cuevas:

El Kardex es un sistema de registro y control de almacén tradicional. En la actualidad existe una serie de sistemas computacionales que cumplen esa misma función. En realidad, el Kardex es un “muebles” que permite el acomodo y clasificación de las tarjetas

de almacén, que son donde verdaderamente se registra y controla la mercancía. (Cuevas, 2004, pág. 32)

El Kardex es un documento indispensable si queremos saber los movimientos de nuestro inventario ya que este instrumento es un registro detallado de cantidad, precio de las existencias y adicional permite la clasificación por características de los insumos que posee la empresa, en el cual conoceremos la cantidad máxima y mínima que debemos tener en bodega de algún producto.

Para realizar la respectiva valoración de los inventarios, según las disposiciones de nuestro país, se usará método conocido como Promedio ponderado para el registro de las mercaderías de la Institución.

Según Horngren:

El método promedio ponderado calcula un costo unitario al dividir el costo total de adquisición de todos los bienes disponibles para venta entre el número de unidades disponibles para venta. (Horngren, Sundem, & Elliott, 2000, pág. 231)

Este método promedio ponderado es muy utilizado ya que permite la valuación del inventario calculando el costo medio de las unidades de los artículos en existencias para establecer el costo de venta.

Cuando se posee inventarios es necesario realizar Ratios financieros y en este caso se debe de usar el de rotación de inventarios ya que esto nos ayuda a saber cada que tiempo rota nuestra mercadería, según (Aching & Aching, 2006, pág. 21) “Cuantifica el tiempo que demora la inversión en inventarios hasta convertirse en efectivo y permite saber el número de veces que esta inversión va al mercado y cuantas veces se repone.”

Otra de las herramientas más útiles para la correcta gestión de los inventarios, es el uso de las ratios, específicamente la ratio de rotación de inventarios, el cual nos proporcionara información relevante y útil para la toma de decisiones. Según Elliott “se define como el costo de los bienes vendidos dividido entre el inventario promedio conservado durante un periodo determinado.” (Horngren, Sundem, & Elliott, 2000, pág. 243)

Mediante el estudio de la Institución se pudo constatar que la principal anomalía que representa la Farmacia interna de la clínica es que no posee un buen manejo de inventario ya que no cuenta con un registro físico ni digital de la mercadería que posee en el establecimiento ni en el área de su Bodega, esto representa una gran problemática ya que es necesario tener el debido registro de los insumos que ingresan y egresan de la bodega para saber con qué existencias se cuenta, de esta manera facilitando la tarea de reabastecerlo cuando se lo requiera y no caer en el sobreabastecimiento ni en su contrario, el faltante.

Aquí radica el mayor problema de la Farmacia ya que si no tenemos esta información no sabemos si se está cumpliendo con los objetivos propuestos, lo cual no sería el caso porque el inventario es de vital importancia para mantener a flote un negocio, tener la información certera de lo que disponemos ya que al final del periodo en si no sabemos qué mismo se genera en nuestro inventario.

Los ingresos y salidas de mercadería a la bodega de la Farmacia, no son ejecutados de una manera correcta, pues la mercadería que ingresa únicamente es revisada minuciosamente por la persona que atiende en la farmacia de acorde a la factura que la acompaña; es decir, se constata que el tipo y cantidad de insumos que ingresan a la bodega coincidan con los registrados en el comprobante de venta, que se encuentren en buen estado y con fecha optima de caducidad pero

no es registrado en alguna base de datos que muestre los hechos históricos y que al llegar su momento de despacho no cause confusión.

Según Bernal:

Son proveedores del sistema todos los entes que se relacionan con la organización, para suministrarle tanto los insumos como los recursos de tipo científico, tecnológico y estratégico necesarios para su buen funcionamiento. (Bernal M. , 2004, pág. 32)

En el caso de las salidas de insumos de la bodega, simplemente se lo realiza de forma verbal, cuando se necesita de algún medicamento, lo solicitan en la farmacia interna y si en esta no hay constancia de la misma la persona encargada de la farmacia opta por verificar en bodega si retira la medicina lo hacen sin dejar constancia; es decir sin ningún tipo de registro o solicitud que soporte el movimiento de la mercadería que se realizó.

Se debe implementar un registro continuo y correcto acerca de los movimientos que se realicen en relación a la mercadería que posee en sus bodegas, pues esto daría solución a este inconveniente además de mejorar considerablemente el manejo de estos, provocando que la empresa sea más eficiente en sus análisis y toma de decisiones con respecto a su inventario de mercaderías.

En relación a los puntos anteriores, se muestra que el pedido de insumos es muy sencillo y la atención al cliente es eficiente, sin embargo, esto se encuentra muy alejado de la realidad, pues existen múltiples problemas y retrasos con la entrega de las medicinas debido al inexistente control sobre el stock actual de la medicina, en muchos casos el medicamento que necesitan ya no lo poseen en existencia, ocasionando retraso y mal estar en la atención al cliente.

Se alcanza a apreciar que al ineficiente control sobre los inventarios que repercute en forma negativa sobre la atención que se le da al cliente, ya que este al solicitar el servicio lo requiere inmediato puesto que en el área de salud la espera es algo inconcebible además que en su momento de presentar inconvenientes se debe de dar la atención sin manifestar los defectos que se poseen en el establecimiento ya que a causa de esto se pierde la confiabilidad del mismo.

Al momento de adquirir insumos a los proveedores se lo realiza de una manera muy sencilla, cuando la persona encargada de farmacia se dirige a buscar la medicina, pero no la encuentra entonces su proceso de adquisición es comunicarse con el proveedor y de acuerdo a la demanda de las atenciones médicas realizan el pedido de la cantidad de la medicina

Según lo mencionado en el párrafo anterior es aquí donde se debería llevar un control de lo que ingresa a la institución y de acuerdo a la cantidad registrar el orden; es decir en qué espacio la vamos a tener ya sea a la venta, en su respectiva bodega o en ambos lugares, pero siempre y cuando se tenga una propuesta ya establecida.

Uno de los motivos que dan nacimiento a la falta de control de inventarios, es la carencia del personal en bodega el cual es necesario para esta actividad, pues se pudo constatar que no existe una persona encargada de administrar y controlar los movimientos que se realizan en la misma; es decir, no cuenta con alguien que verifique que productos y en qué cantidad ingresan y salen de la bodega, en consecuencia, tampoco se conoce con exactitud el stock disponible por cada artículo.

Carro manifiesta:

El desafío no consiste en reducir al máximo el stock para abatir los costos, ni tener inventario en exceso a fin de satisfacer todas las demandas, sino en mantener total la

cantidad adecuada para la que la empresa alcance sus prioridades competitivas con mayor eficiencia. (Carro & Gonzales, 2019, pág. 1)

Es necesario contar con la presencia de una persona encargada de controlar el movimiento que se efectúa en la bodega, y proporcione información fiable sobre todo el proceso, desde que ingresa al almacén de la empresa hasta la salida de la misma, ya sea por concepto de venta por medio de la farmacia o para su uso en los servicios prestados por la clínica.

Ante la ausencia de un inventario confiable de mercaderías, surgen varias complicaciones, una de ellas es la constante pérdida de inventarios por concepto de caducidad de insumo, y en algunos casos simplemente desaparecen sin respaldo alguno, ocasionando pérdidas económicas para la empresa, ya que este costo pasa a ser un gasto no recuperable.

Para que el objetivo general de una empresa se logre plenamente, es necesario la función de capacitación que colabora aportando a la empresa personal debidamente adiestrado, capacitado y desarrollado para que desempeñe bien sus funciones habiendo previamente descubierto las necesidades reales de la empresa. (Siliceo, 2004, pág. 25)

La capacitación forma parte de un rubro muy importante dentro de las operaciones de la empresa ya que la persona que estará encargada de la bodega debe de tener conocimientos adecuados, eficientes para realizar un trabajo que cumpla con las expectativas establecidas y no estaría demás que esta persona tenga conocimientos básicos contables ya que se necesita para realizar el respectivo registro en el Kardex donde se detallan las entradas y salidas de la mercadería y al no contar con este documento representa debilidad en nuestra gestión de inventario ya que esto nos permite saber los movimientos que tenemos de nuestra medicina.

La empresa no debería escatimar en costos, en relación a su talento humano, pues en este aspecto resulta imprescindible la presencia de un encargado de bodega, resultado de la implementación de este recurso humano, la farmacia cortaría de raíz todos los problemas que se manifiestan en este escrito, reduciendo considerablemente el impacto negativo que ocasiona la carencia de información fiable sobre sus existencias y el movimiento de esto, ya que poseer estos datos aumentaría enormemente la eficiencia de la farmacia.

Otro punto que se considera desfavorable es que la institución no cuenta con un sistema de facturación que optimice un mejor manejo del inventario si contáramos con este programa ya los datos estarían en una base registrados y nos permitiría conocer la información exacta del inventario al momento que el cliente lo solicite.

Hoy en día un sistema informático de facturación e inventarios representa una enorme ventaja tanto administrativa como económica y facilita la obtención de información veraz y confiable, en el reconocimiento de existencias en inventarios tan extensos y diversos, representa una salida a un sin número de problemáticas que se pueden presentar ante la ausencia de este.

Mediante la entrevista realizada a la persona encargada de la Farmacia nos manifestó que no existe un inventario concreto ni de forma manual ni digital; es decir llevan su control de forma empírica.

De igual manera supo indicar que no existe una persona encargada en el área de bodega; es decir no cuentan con el debido personal que requiere este departamento para que sea responsable y realice las actividades del mismo.

La empresa no lleva registro histórico de las actividades de la farmacia no tienen información de los movimientos ya sea de ingresos o egresos de la medicina.

Algo que me llamo la atención es que no aplican el uso del Kardex; siendo este un documento muy relevante al momento de tener un inventario, es decir carecen de información de los insumos y sus movimientos.

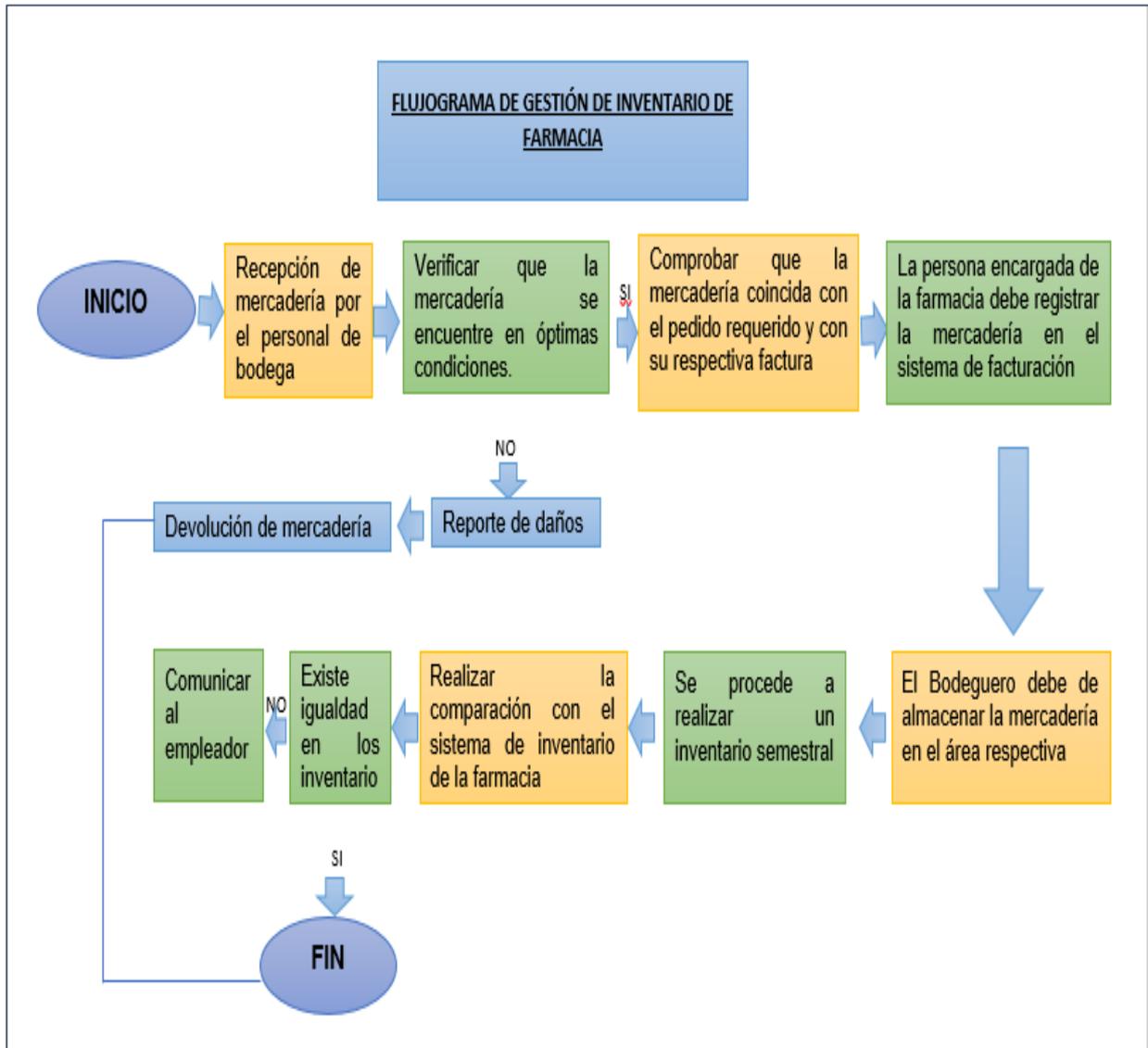
Como no existe personal de bodega no hay fechas establecidas para revisar el stock de la medicina, por ende, esta actividad la realizan cuando lo estimen conveniente o cuando no están seguros de que se haya agotado la mercadería, destinando esta acción al conserje de la institución.

En consideración a todos los puntos que se manifestaron a lo largo del presente escrito, queda expuesto la importancia de manejar un inventario eficaz y confiable, además de la variedad de problemas que pueden surgir ante la ausencia de estos datos.

Un control oportuno sobre la mercadería garantiza la eficiencia que tiene una empresa, pues se pueden tomar decisiones acerca de la adquisición, perchaje, distribución de la mercadería, entre otros; de una manera mucho más ágil, eficaz y confiable, optimizando valioso tiempo y dinero.

A continuación, en el grafico# 1 se muestra el proceso para poder tener una buena gestión de inventario, obteniendo esta información se evita el reabastecimiento, pérdida y caducidad de los insumos médicos y a su vez se va a tener el control de los movimientos que se realizan dentro de la institución de acuerdo a la mercadería que posee.

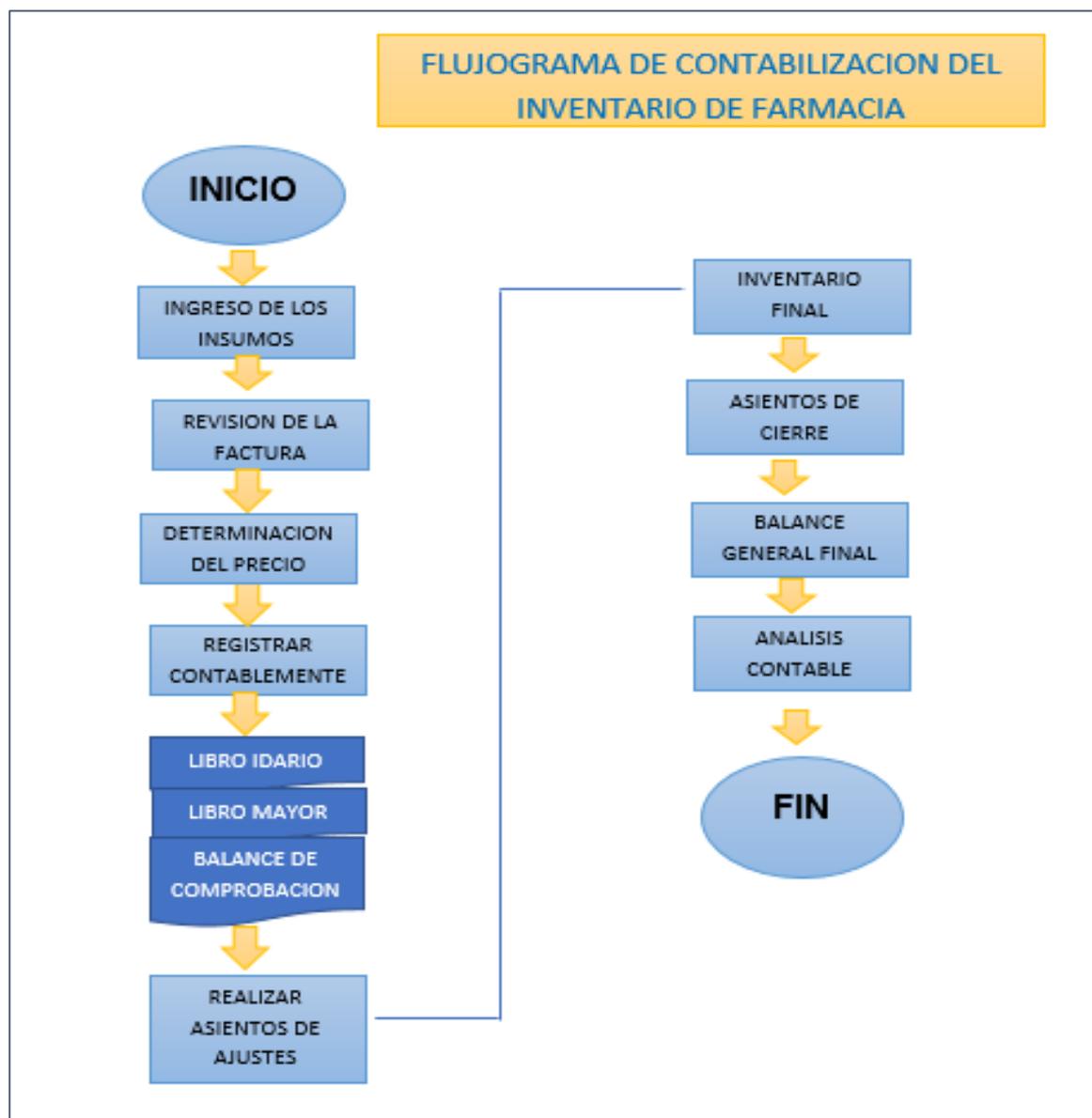
Gráfico #1



Elaborado por: Jasmin Basante

En el siguiente grafico #2 se indica la forma que se debe llevar a cabo la contabilización de los inventarios en la institución para evitar inconvenientes como no satisfacer la demanda de la mercadería.

Gráfico #2



Elaborado por: Jasmin Basante

CONCLUSIONES

En conclusión, al escrito se puede decir que existe una gran problemática en la farmacia interna de la Clínica Maternidad German debido a que no cuenta con una buena gestión de inventario, no tienen control de los movimientos de los insumos, en ocasiones llegan a caducarse, el stock se reabastece e incluso la medicina llega a perderse sin explicación, todo esto conlleva a pérdidas económicas para la institución al finalizar el periodo fiscal.

Se pudo concluir que no existe personal en el Área de bodega, es por ello que no se tiene un control de la mercadería y así nadie se responsabiliza de estas actividades; la administración de este departamento lo hacen de manera empírica así mismo como el proceso de adquisición al momento que verifican que no se cuenta con la medicina que solicita el cliente es ahí donde realizan el proceso de compra; es decir no tienen proyectadas sus ventas y depende la demanda de los clientes realizan los pedidos.

Debido a que no cuentan con una información concreta y veraz de lo que la farmacia dispone la empresa se ve afectada ya que es imposible realizar la ratio financiero correspondiente a la Rotación de inventario que nos permite conocer el periodo de tiempo que rota la medicina sin poder darnos cuenta que tipo de medicina estamos adquiriendo innecesariamente lo cual conllevara a pérdidas financieras en la entidad.

Queda expuesto la importancia que representa el correcto control y gestión sobre los inventarios de la empresa, y los problemas que surgen a raíz de la mala administración de estos, así como se plasma la manera correcta de llevar el registro eficiente y las medidas a tomar para cubrir cada uno de los subproblemas presentados.

Bibliografía

- Aching, C., & Aching, J. (2006). *Ratios financieros y matematicas de la mercodetecnia*. Lima: Prociencia y Cultura S.A.
- Bernal, C. (2006). *Investigación en la sociedad del conocimiento*. Mexico: Pearson Educacion.
- Bernal, M. (2004). *Contabilidad, sistema y gerencia*. CARACAS: CEC, SA.
- Carro, R., & Gonzales, D. (2019). Gestion de Stocks. *Universidad Nacional de Mar del Plata*, 35.
- Cruz, A. (2018). *Gestión de inventarios. COML0210*. Malaga: IC editorial.
- Cuevas, F. (2004). *Control de costos y gastos en los restaurantes*. mexico: Limusa noriega editores.
- Garrido, I., & Magda, C. (2017). La gestión de inventario como factor estratégico en la administración de empresas. *Negotium: Revista de ciencias gerenciales*, 21.
- Guerrero, S. (2017). *Inventarios: Manejo y Control*. Bogota: Ecoe Ediciones.
- Horngren, C. T., Sundem, G., & Elliott, J. A. (2000). *Introduccion a la contabilidad financiera*. MEXICO: Pearson Educacion.
- Ladron, M. (2020). *Gestion de inventarios*. Logroño: Tutor formacion.
- Mora, L. (2011). *Gestion logistica en centros de distribucion, bodegas y almacenamiento*. Bogota: ecoe ediciones.
- Render, B., Stair, R., & Hanna, M. (2006). *Metodos cuantitativos para los negocios*. Mexico: Pearson Educacion.

Siliceo, A. (2004). *Capacitación y desarrollo personal*. Mexico: Limusa.

Yuni, J., & Urbano, C. (2006). *Técnicas para investigar y formular proyectos de investigación*. Argentina : BRUJAS.

ALEXOS



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO

FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN, FINANZAS E INFORMÁTICA

ENTREVISTA

1. ¿Qué tipos de inventarios posee la Clínica Maternidad German?
2. ¿Existe un inventario en la farmacia de la clínica German?
3. ¿Cuenta con bodega la farmacia de la clínica German?
4. ¿Tienen personal encargado en el área de bodega?
5. ¿De qué manera llevan los registros de medicina que ingresan y egresan?
6. ¿Cómo se realiza el proceso de compra de los insumos médicos?
7. ¿Utilizan Kardex u otra herramienta para el registro de movimientos de la mercadería?
8. ¿Cada que tiempo revisan los productos que hay en bodega?

REPÚBLICA DEL ECUADOR

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS DEL ECUADOR
REGISTRO DE SOCIEDADES

SOCIOS O ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA

No. de Expediente: 100087

No. de RUC de la Compañía: 1291790426001

Nombre de la Compañía: CLINICA MATERNIDAD GERMAN S.A. CLIGERSA

Situación Legal: ACTIVA

Disposición judicial que afecta a la compañía: NINGUNA

No.	IDENTIFICACIÓN	NOMBRE	NACIONALIDAD	TIPO DE INVERSIÓN	CAPITAL	MEDIDAS CAUTELARES
1	120227542	GERMAN GABOR ALEXANDRA MARIBEL	ECUADOR	NACIONAL	\$ 1 ⁰⁰⁰	N
2	1201211590	GERMAN GABOR CARLOS JORGE	ECUADOR	NACIONAL	\$ 799 ⁰⁰⁰	N

CAPITAL SUSCRITO DE LA COMPAÑIA (USD)\$: 800,0000

Se deja constancia que, la presente nómina de accionistas otorgada por el Registro de Sociedades de la Superintendencia de Compañías, se efectúa teniendo en cuenta lo prescrito en los artículos 18 y 21 de la Ley de Compañías, que no extingue ni genera derechos respecto de la titularidad de las acciones ya que, en el Art. 187, en concordancia con los artículos 188 y 189 del mismo cuerpo legal, "se considerará como dueño de las acciones a quien aparezca como tal en el libro de Acciones y Accionistas". De lo expresado se infiere que, es de exclusiva responsabilidad de los representantes legales de las compañías anónimas con el acto de registro en los libros, antedichos formalizar las transferencias de acciones de las mismas.

En tal virtud esta Institución de control societario no asume respecto de la veracidad y legalidad de las transferencias de acciones de las compañías, responsabilidad alguna y deja a salvo las variaciones que sobre la propiedad de las mismas puedan ocurrir en el futuro, pues acorde con lo prescrito en el Art. 256 de la Ley de Compañías, ordinal 3°, los administradores de las compañías son solidariamente responsables para con la compañía y terceros: "De la existencia y exactitud de los libros de la compañía". Exactitud que pueda ser verificada por la Superintendencia de Compañías, en armonía con lo dispuesto en el Art. 440 de la Ley en materia.

ADVERTENCIA: CUALQUIER ALTERACIÓN AL TEXTO DEL PRESENTE DOCUMENTO COMO SUPRESIONES, AÑADIDURAS, ABREVIATURAS, BORRONES O TESTADURAS, ETC. LO INVALIDAN.

FECHA DE EMISIÓN: 16/08/2020 17:59:45

Es obligación de la persona o servidor público que recibe este documento validar su autenticidad ingresando al portal web www.supercias.gob.ec/portalinformacion/verifica.php con el siguiente código de seguridad:



50003684055

CLINICA MATERNIDAD GERMAN S.A. CIJGERSA
ESTADO FINANCIERO I
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE 2019

ACTIVO	2019
ACTIVO CORRIENTE	
Efectivo y equivalente al efectivo	74,104.30
Cuentas por cobrar	-
Provisión cuentas incobrables	-5213.45
Inventario de Mercadería	5,748.93
Crédito tributario a favor de la empresa (IVA)	13,545.93
Crédito tributario a favor de la empresa (I.R.)	2,554.48
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	90,738.82
ACTIVO NO CORRIENTE	
Propiedad, Planta y equipos	824,161.97
Depreciación Acumulada	-522,428.66
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	301,733.31
TOTAL ACTIVO	392,473.13
PASIVO	
PASIVO CORRIENTE	
Obligaciones financieras	80,931.52
Cuentas por pagar fiscales	1,414.52
Obligaciones con el IESS	2,500.87
Beneficios Sociales Trabajadores	1,624.87
Impuesto a la renta por pagar ejercicio	6,310.13
Participación Trabajadores	4,454.21
TOTAL PASIVO CORRIENTE	97,236.12
PASIVO NO CORRIENTE	
Documento por pagar L/P	167,264.47
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	167,264.47
TOTAL PASIVO	264,500.59
PATRIMONIO NETO	
Capital	800.00
Reserva legal	5,592.25
Ganancias acumuladas	104,542.93
Ganancia neta del periodo	17,037.36
TOTAL PATRIMONIO	127,972.54
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	392,473.13

Ing. Homero Castro Lozano
GERENTE

Cont. Wlker Guardado Moran
CONTADOR

CLINICA MATERNIDAD GERMAN S.A. CLIGERSA
ESTADO FINANCIERO II

ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL

1 de Enero al 31 de Diciembre 2019

INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	2018
Prestación de servicio	317,873.24
TOTAL INGRESOS	317,873.24
GASTOS	
Sueldos y Salarios	114,995.61
Aporte a la Seguridad Social	13,971.97
Beneficios Sociales e Indemnizaciones	17,700.97
Honorarios profesionales	30,509.43
Promoción y Publicidad	450.00
Combustibles y lubricantes	2,027.24
Depreciación	24,165.17
Otros gastos	84,358.10
TOTAL GASTOS	288,178.49
Ganancia/perdida antes del 15% trabajadores	29,694.75
15% trabajadores	4,454.21
Ganancia/perdida antes de impuestos	25,240.54
Impuesto a la renta causado	6,310.13
Resultado integral total del año	18,930.41
Reserva Legal	1,893.04
Ganancia neta del ejercicio	17,037.37

Ing. Homero Castro Lozano
GERENTE


Cont. Wider Guardado Moran
CONTADOR

Acti
Ve a